



سبحانی مطرح کرد:
**سیاست فولاد مبارکه
در دوران پساتحریم**

مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه اعتقاد دارد به محض برطرف شدن تحریم‌ها شرکت‌های فولادسازی دنیا به سرعت و با تمام قوا به بازار ایران برمی‌گردند...



**سبد
محصولات
ذوب آهن متنوع تر
می‌شود**

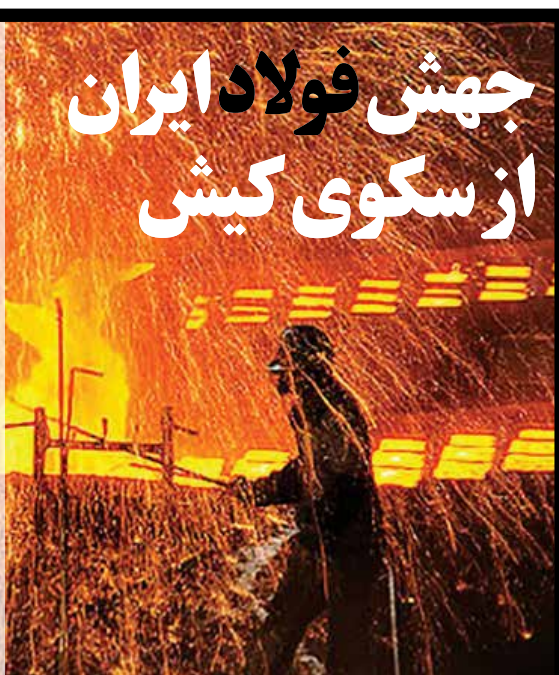
Metal Bulletin Events

ویژه‌نامه کنفرانس آهن و فولاد متال بولتن | ۲۵-۲۳ شهریور ۱۳۹۴ | ایران - جزیره کیش | مرکز همایش‌های بین‌المللی کیش
IRANIAN IRON AND STEEL CONFERENCE | 14 - 16 SEPTEMBER 2015 | I R A N | KISH INTERNATIONAL CONVENTION CENTER, KISH ISLAND, IRAN | MetalBulletin Events

افزایش ۵۰ درصدی ذخایر سنگ آهن با اکتشافات جدید

رئیس هیات عامل ایمیدرو با اشاره به اینکه بازار سنگ آهن ایران در آینده نزدیک بسیار بزرگتر خواهد شد، اعلام کرد که با به نتیجه رسیدن اکتشافات در دست انجام، پیش‌بینی می‌شود ذخایر سنگ آهن کشور بین ۴۰ تا ۵۰ درصد افزایش خواهد یافت.

متال بولتن که تجربه برگزاری صدها کنفرانس و رویدادی معتبر جهانی را بر عهده دارد، برای نخستین بار به ایران آمده تا کنفرانس آهن و فولاد ایران را در جزیره مرجانی کیش با محوریت سرمایه‌گذاری در دوران پساتحریم برگزار کند. حضور بیش از ۳۵۰ هیات داخلی و خارجی در این کنفرانس حاکی از اهمیت بازار و صنعت فولاد ایران برای منطقه و دنیاست. با وجود آنکه صنعت فولاد جهان در رکود شدیدی بسر می‌برد اما کارشناسان اعتقاد دارند این رکود دیر یازود به پایان خواهد رسید و بازار فولاد دوباره رنگ رونق به خود خواهد گرفت. از این رو جزیره کیش و کنفرانس آهن و فولاد ایران در شرایط کنونی می‌تواند سکوی پرتابی برای صنعت فولاد ایران به سمت بازارهای جهانی و همکاری‌های جدید به ویژه در دوران پساتحریم باشد.



جهش فولاد ایران از سکوی کیش

پرتی کور هونن تشریح کرد:
**چشم‌انداز
روابط ایران و اتوتک**

شریفی خبر داد:
**رشد ۵۱ درصدی
تولید فولاد خوزستان**

آقاجانی اعلام کرد:
**جزئیات پروژه‌های
داخلی و خارجی MME**

SINTERING AND PELLETIZING INNOVATIONS BASED ON DECADES OF EXPERIENCE

Outotec offers leading technology solutions and services for the processing of iron ores and other ferroalloys materials across the entire value chain from ore to metal. Our innovative technologies are based on decades of experience and continuous R&D. Globally we have delivered more than 400 sintering plants and 65 pelletizing plants for a wide range of ore types. Our technologies ensure high performance and quality, low life cycle cost, and reduced energy consumption and emissions.

Read more at
www.outotec.com

ویژه‌نامه کنفرانس آهن
و فولاد متال بولتن

۲۳-۲۵ شهریور ۱۳۹۴
ایران
مرکز همایش‌های بین‌المللی کیش

مدیر مسئول:
ابوالفضل شاکری

سر دبیر:
محمد جواد به‌آبادی
۰۹۱۲۶۸۹۸۷۳۷
behabadi@minews.ir

مدیر بازرگانی:
علیرضا جعفری نژاد
۰۹۱۲۱۸۹۰۹۵۶
jafarinejad@minews.ir

تحریریه:
زهر اوتوقی
بهر روز گودرزی
سیاوش عدالت
حمید خوزانی

فنی و هنری:
محمد علی صابونی
alisabooni@gmail.com

لیتوگرافی و چاپ:
فرشاد دانایی

حروفچین:
زهره حبیب‌پور

نشانی:

تهران، بلوار اسفندیار، بین
ولی عصر و آفریقا، شماره ۲۴

نسخه الکترونیکی این
ویژه‌نامه را می‌توانید به
صورت پیدی اف در سایت
مابین‌نیوز مشاهده کنید.

حمایت همه جانبه از صنعت فولاد

برای توسعه صنعت فولاد در هر مزرگان برنامه‌ریزی شده است و به زودی هر مزرگان یکی از قطب‌های بسیار مهم فولاد کشور خواهد شد. ظرف ۴ تا ۵ سال آینده ظرفیت تولید فولاد هر مزرگان از ۳ میلیون تن در سال به حدود ۱۰ میلیون تن افزایش خواهد یافت و در این زمینه تمامی تسهیلات لازم در اختیار بخش صنعت قرار خواهد گرفت تا بخش‌های مختلف در کنار این صنایع فعال شود و به این ترتیب زمینه اشتغال نیز فراهم شود. شاید دنیای امروز دنیای بیوتکنولوژی، هایتک و غیره باشد ولی مگر می‌توان بدون فولاد زندگی کرد؛ همه مسائل مربوط به حمل و نقل، صنایع و زندگی مردم بدون فولاد درست نمی‌شود. صنعت فولاد جزء صنایع بنیادی است. تعداد معادن کشور بسیار بالا بوده اما اینکه بخشی از این مواد و معادن را به صورت خام صادر می‌کنیم جای تاسف است.



توسعه صنعت فولاد، الزام پیشرفت کشور

توسعه صنعت فولاد ایران یک الزام جدی برای پیشرفت کشور است و صنعت فولاد با ویژگی‌های منحصر به فردی که دارد می‌تواند نقش موثری در صنعتی شدن کشور ایفا کند. تدوین یک نقشه راه و چشم‌اندازی دقیق برای صنعت فولاد کشور ضرورت دارد. حضور و نقش آفرینی بخش خصوصی و جذب سرمایه‌گذار خارجی از مهمترین مسائلی برای توسعه صنعت فولاد هستند. مسائلی مانند محدودیت آب و بحران محیط زیست باید در سند توسعه صنعت فولاد کشور لحاظ شوند. یکی از دغدغه‌های صنعت فولاد کامل بودن زنجیره تولید از ابتدا تا انتها است و وزارت صنعت، معدن و تجارت باید با حساسیت این موضوع را دنبال کند تا این زنجیره کامل شود. باید مواد خام کمتری صادر کنیم و مواد صادراتی ما ارزش افزوده باشد. صنایع پایین دستی فولاد نیز باید جدی گرفته شوند.



صادرات شاه کلید ادامه حیات صنعت فولاد

صنعت فولاد یکی از مزیت‌های مهم کشور در عرصه‌های صنعتی و معدنی به شمار می‌رود و باید برای دستیابی به اهداف تعریف شده، بخش خصوصی بیش از پیش فعال و حمایت شود. در عرصه صنایع فولادی در ابتدای خط قرار داریم و بخشی از تولیدات به صورت خام صادر می‌شوند. باید با ایجاد ظرفیت سازی در صنایع فولادی و فرآوری، ارزش افزوده محصولات این عرصه را افزایش دهیم. تکمیل طرح‌های میانی صنعت فولاد و تولید با حداکثر ارزش افزوده اولویت اول دولت هستند. از صنعت فولاد برای افزایش صادرات غیر نفتی و کسب سهم عمده‌ای در تولید ملی به طور همه جانبه حمایت می‌کنیم. صنعت فولاد باید صادرات حداقل ۲۰ تا ۲۵ درصد از محصولاتش را هدفگذاری کند و نباید هیچ واحدی فولادی بدون صادرات داشته باشیم.



نیاز صنعت فولاد به ۴۵ میلیارد دلار سرمایه‌گذاری

برای رسیدن به اهداف پیش‌بینی شده در صنعت فولاد تا اواخر ۱۴۰۴، به ۴۵ میلیارد دلار سرمایه‌گذاری نیاز داریم. از این میزان ۲۰ میلیارد دلار به صنعت فولاد و ۲۵ میلیارد دلار برای تامین امکانات زیربنایی باید تخصیص یابد. به همین خاطر باید توازن در توسعه‌های بالادستی و زیربنایی صنعت فولاد همچون برق و راه آهن مورد توجه جدی قرار گیرد. توجه به فرصت‌ها و چالش‌های سنگ آهن نیز اهمیت دارد. در برنامه چشم‌انداز باید ظرفیت تولید فولاد خام ایران به ۵۵ میلیون تن برسد. در این میان، تا پایان سال ظرفیت تولید فولاد به ۳۴ میلیون تن می‌رسد. بر این اساس باید به سنگ آهن و اکتشافات جدید در این زمینه توجه کنیم. کل ظرفیت قطعی سنگ آهن کشور ۲,۷ میلیارد تن است؛ بنابراین با توجه به برنامه توسعه صنعت فولاد باید اکتشافات جدید در این حوزه صورت گیرد؛ چرا که تا ۱۰ سال آینده کمبود سنگ آهن به بزرگ‌ترین مشکل صنعت فولاد تبدیل خواهد شد.



سیاسی شدن اقتصاد، آفت صنعت فولاد

سیاسی شدن اقتصاد در ایران به آفتی برای صنعت فولاد کشور تبدیل شده است. وزیر صنعت، معدن و تجارت به عنوان نماینده دولت حمایت از حوزه فولاد را به صراحت اعلام کرده و این نوبد بخش برای بخش خصوصی است. خوشحال کننده است که تلاش می‌شود دولت بزرگ نشود و حتی امکان کوچک شود. من تاکید می‌کنم که فولاد متولی می‌خواهد. شرکت ملی فولاد منحل شده بود، تا اینکه نهایتاً ماندنی شد. من تاکید می‌کنم که دولت نباید نقش تصدی‌گری داشته باشد. بلکه فقط باید حمایت کند. صنعت فولاد در دنیا به عنوان صنعت مادر شناخته شده است و نقشی استراتژیک دارد و یکی از اشتغال‌زاترین صنایع جهان است و هر قدر که در این حوزه سرمایه‌گذاری کنیم به نفع ما خواهد بود. ما حامی سنگ آهن و فولاد هستیم و جزو تکالیف خود می‌دانیم که از آن حمایت کنیم. شرایط اقتصاد در ایران این الزام را ایجاد کرده است که نگاه سیاست‌گذاران به این صنعت تغییر کند.



راهکارهای حمایت از صنعت فولاد

حذف کامل تخصیص ارز مبادلاتی به واردات هر نوع فولاد به کشور، وضع تعرفه حداقل ۲۰ تا ۲۵ درصدی برای محصولات مختلف و تعدیل قیمت سنگ آهن و انرژی داخل کشور نسبت به سایر رقبای مهم‌ترین راهکارهای حمایت از صنعت فولاد کشور هستند. سیل واردات فولاد در منطقه باعث شد روسیه ۳۵ درصد و کشورهای جنوب شرقی آسیا هر کدام بین ۳۵ تا ۴۵ درصد تعرفه واردات بر فولاد خود وضع کنند. برخی از کشورها هم برای اینکه از محل واردات بی‌رویه دچار مشکل نشوند، قانون آنتی‌دامپینگ را به اجرا در آورده‌اند. همه این تدابیر اتخاذ شده در کشورهای دیگر در حالی رخ داده که متاسفانه در کشور ما نه تنها هیچ‌یک از اقدامات عملیاتی نشده است بلکه به واردات فولاد هم ارز مبادله‌ای تخصیص می‌یابد.



کیفیت ذاتی و رعایت استانداردها ،
محصولات ما را در سطح ملی
و بین المللی شاخص کرده است

ذوب آهن اصفهان

اولین و بزرگترین واحد تولید مقاطع ساختمانی کشور
حامی معادن ایران

سبد محصولات ذوب آهن اصفهان:

- آرک تونلی تیپ V21
- انواع مقاطع ریل UIC60 و UIC85
- انواع تیر آهن بال نیم پهن موازی (IPE)
- (سایز ۱۲ تا ۳۰)
- انواع تیر آهن بال پهن موازی (H)
- در دو نوع سبک و متوسط (سایز ۱۶ تا ۳۰)
- انواع نبشی (سایز ۴ تا ۱۰)
- انواع ناودانی (سایز ۱۲ تا ۲۰)
- انواع میلگرد آج ۳۴۰، آج ۴۰۰ و آج ۵۰۰ (سایز ۸ تا ۳۲)
- انواع میلگرد ساده (سایز ۸ تا ۳۲)
- انواع کلاف و میلگرد صنعتی (سایز ۵.۵ تا ۱۴)



09111800243



شرکت برتر بورس
کالای ایران



جایزه ملی
کیفیت ایران



صادر کننده
نمونه کشور



گواهینامه سیستم مدیریت کیفیت
ISO 9001 / ISO14001
OHSAS18001

کارخانه: اصفهان، انتهای اتوبان ذوب آهن
تلفن روابط عمومی: ۰۳۱-۵۲۵۷۳۴۱۵ • دورنگار: ۰۳۱-۳۳۲۲۱۹۶۴
دفتر فروش: اصفهان، ابتدای بلوار سعدی، مقابل پل مارنان، پلاک ۱۷۸
تلفن: ۰۳۱-۳۶۲۷۱۵۰۰ • دورنگار: ۰۳۱-۳۶۲۴۰۰۳۳
www.esfahansteel.com





سنگ آهن از فراوان ترین مواد معدنی و پر مصرف ترین مواد اولیه در جهان است. میزان موجودی سنگ آهن در معادن جهان حدود ۸۰۰ میلیارد تن برآورد شده و ذخایر قابل استخراج سنگ آهن در جهان ۱۵۰ میلیارد تن شناسایی گردیده که از این میان ایران با ۲/۲ میلیارد تن یک درصد ذخایر قابل استخراج سنگ آهن جهان را به خود اختصاص داده است.

منطقه معدنی گل گهر دارای بیش از یک میلیارد و یکصدوسی و پنج میلیون تن ذخیره سنگ آهن می باشد که ۴۵ درصد ذخایر سنگ آهن در کشور را شامل می شود.

کشور ایران با داشتن یک درصد از خاک و یک درصد از جمعیت کره زمین حدود ۳ درصد از منابع معدنی زمین را در خود جای داده است. ایران از نظر ذخایر قابل استخراج آهن در رتبه سوم آسیا و یازدهم جهان قرار دارد. استخراج سنگ آهن در جهان سالانه ۲۲۰۰ میلیون تن برآورد می شود که از این عدد سهم ۵۶ میلیون تن آن مربوط به ایران و از این مقدار ۲۸ میلیون تن در منطقه گل گهر استخراج می شود.

منطقه معدنی سنگ آهن گل گهر شامل شش حوزة معدنی می باشد که مجموع سنگ آهن موجود در کل معادن ۱۱۳۵ میلیون تن تخمین زده شده است. حوزة معدنی شماره یک با ۲۷۰ میلیون تن ذخیره در اختیار شرکت معدنی و صنعتی گل گهر بوده و عملیات استخراج سنگ از آن در حال اجرا می باشد.

پیش بینی می شود در سال ۹۴ بیش از ۱۱ میلیون تن کنسانتره در منطقه گل گهر تولید شود.

در حال حاضر برنامه تولید ۵۲۰۰۰۰۰ تن گندله در حال اجرا می باشد که در پایان سال جاری با راه اندازی گندله ۲ این ظرفیت برای سال آینده دو برابر خواهد شد.

شرکت معدنی و صنعتی گل گهر در ۵۵ کیلومتری جنوب غرب شهرستان سیرجان و با فاصله ۲۵۰ کیلومتر از مرکز استان کرمان واقع گردیده و یکی از بزرگترین شرکت های تولید کنسانتره سنگ آهن و گندله در ایران می باشد. وجود ذخایر عظیم سنگ آهن، تجهیزات موجود بهره برداری و همچنین چشم انداز طرح های توسعه، این شرکت را به عنوان یک قطب مهم اقتصادی در منطقه مطرح نموده که دارای امکانات بالقوه بسیاری برای رشد و تاثیر گذار بر زندگی اقتصادی و اجتماعی مردم شهر سیرجان و استان کرمان دارد.

چشم انداز شرکت معدنی و صنعتی گل گهر در سال ۱۳۹۸ با اجرای فاز اول، فاز دوم و فاز سوم طرح های توسعه تولید ۲۲/۵ میلیون تن کنسانتره، ۲۰ میلیون تن گندله آهن و مشارکت در تولید ۵ میلیون تن فولاد می باشد.

کارخانه: سیرجان - کیلومتر ۵۰ جاده شیراز - صندوق پستی: ۷۸۱۸۵ / ۱۱۱

تلفن: ۹ - ۴۲۲۵۹۰۰۱ - ۰۳۴ - فاکس: ۴۲۲۵۹۰۰۰ - ۰۳۴

دفتر تهران: خیابان دکتر فاطمی - روبروی هتل لاله - پلاک ۲۷۳ - کد پستی: ۱۴۱۴۶۱۸۵۵۱

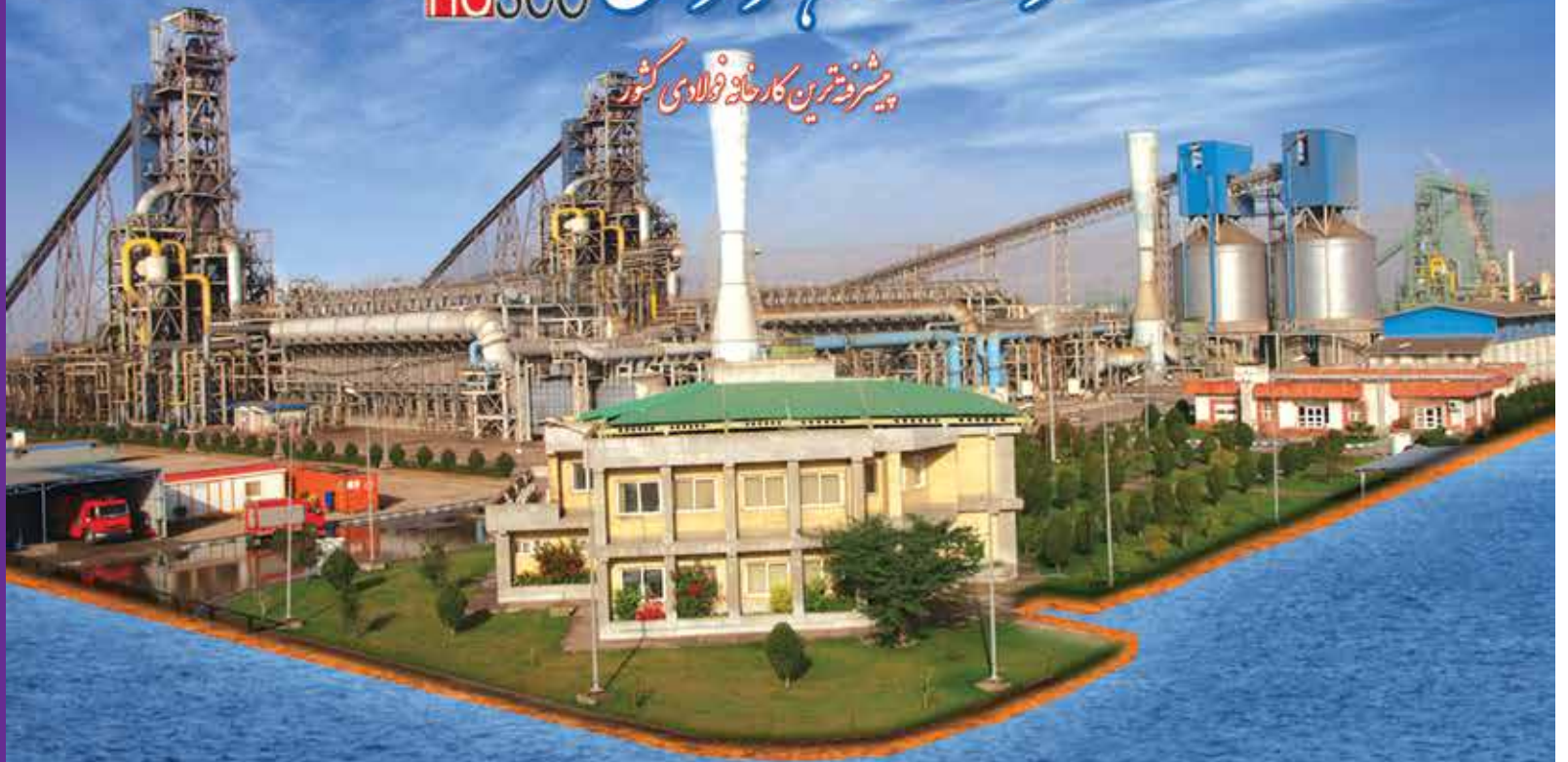
تلفن: ۷ - ۸۸۹۷۷۲۶۱ - ۰۲۱ - فاکس: ۸۸۹۷۷۲۶۰ - ۰۲۱





شرکت فولاد هرمزگان

پیشرفته‌ترین کارخانه فولادی کشور



ویژگیهای منحصر به فرد فولاد هرمزگان:

- وجود خط ریخته‌گری عمودی قوسی جهت تولید فولادهای کیفی، افزایش تولید ذوب با کیفیت بالا و کاهش ناخالصی‌ها
- امکان تولید تختال به دو ضخامت ۲۰۰ میلی‌متر و ۲۵۰ میلی‌متر به منظور تنوع تولید و کسب جایگاه برتر در بازار
- استفاده از سیستم ۹۵ درصد شارژ اسفنجی که عدم وابستگی به نوسانات بازار قراضه از مزیت‌های آن می‌باشد
- استفاده از سیستم کنترل آلودگی Dog House جهت کنترل و کاهش آلودگی برای نخستین مرتبه در کشور
- وجود یکی از پیشرفته‌ترین آب شیرین‌کن‌های جنوب کشور جهت استفاده از آب دریا در فرایند تولید
- بالاترین سرعت ریخته‌گری تختال در کشور، حداکثر ۱٫۶ متر بر دقیقه به منظور افزایش راندمان تولید
- عدم نیاز به پاتیل سرباره و تخلیه سرباره بر روی زمین جهت حذف زمان انتظار پاتیل و افزایش راندمان
- تولید عربض‌ترین تختال کشور به عرض ۲۰۰۰ میلی‌متر جهت تولید لوله‌های انتقال نفت و گاز
- امکان تغییر عرض در حین ریخته‌گری جهت کاهش زمان آماده‌سازی و افزایش تولید
- یکی از پیشرفته‌ترین ماشین‌های ریخته‌گری و تمام اتوماتیک جهت تولید تختال
- تولید فولادهای پر کربن برای تولید فولادهایی با استحکام بالا
- استفاده از کوره آهک پزی عمودی دوقلو



نشانی کارخانه و دفتر مرکزی: بندرعباس، کیلومتر ۱۳، بزرگراه بیکر شهید رجایی
 کد پستی: ۷۶۳۱۹-۷۹۱۷۱ تلفن: ۸-۳۳۵۳۰۰۰۳-۰۷۶ دورنگار: ۰۷۶-۳۳۵۵۰۴۷۵
 تلفن روابط عمومی: ۰۷۶-۳۳۵۳۰۰۲۵ و ۳۰ تلفن واحد فروش: ۰۷۶-۳۳۵۳۰۰۲۹
 تلفن دفتر تهران: ۰۲۱-۲۲۰۸۸۱۲۸ دورنگار تهران: ۰۲۱-۲۲۰۸۷۰۸۵
 تلفن دفتر اصفهان: ۰۳۱-۳۶۶۸۹۷۰۷ دورنگار: ۰۳۱-۳۶۶۸۹۷۰۵
 WWW.HOSCO.IR
 INFO@HOSCO.IR





سرمايه گذاري ۴۰۰ ميليارد توماني ذوب آهن براي محيط زيست

مدیرعامل ذوب آهن اصفهان از سرمايه گذاري ۴۰۰ ميليارد توماني براي پروژه هاي زيست محيطي خبر داد و گفت: تکنولوژی ما قديمی است و قابل مقایسه با استانداردهای دنیا نیست. اردشیر سعد محمدی در خصوص آلایندهای صنعت ذوب آهن اصفهان گفت: در اینکه صنعت ذوب آهن یک صنعت مادر و قديمی در کشور است شکی نیست و بنا بر این صنعتی که ۵۰ سال قدمت دارد و تکنولوژی آن مربوط به قديم است با استانداردهای روز جهان قابل مقایسه نیست. وی افزود: اینکه صنعت ذوب آهن کشور قديمی است دلیل نمی شود که ما سیستم را تصحيح نکنیم. هم اکنون برای پروژه هاي زيست محيطي حدود ۴۰۰ ميليارد تومان سرمايه گذاري کردیم.

خبر

سرنوشت فولاد در ۱۴۰۴ چه خواهد شد؟

برنامه ریزی برای تولید ۵۵ میلیون تن فولاد تا سال ۱۴۰۴ در حالی مطرح شده که چالش های بسیاری برای رسیدن به این هدف وجود دارد و به نظر می رسد زیرساخت های آن فراهم نشده و با توجه به مشکل آب ممکن است در تغییراتی در جانمایی کارخانه های فولاد صورت گیرد. بر اساس برنامه ریزی های صورت گرفته و سرمايه گذاري های انجام شده قرار است ظرفیت تولید فولاد کشور تا پایان سند چشم انداز توسعه به بالای ۵۵ میلیون تن برسد. البته وزیر صنعت، معدن و تجارت از فولادسازان کشور و فعالان این صنعت خواسته است که تمام تلاش خود را به کار گیرند و تا سال ۱۴۰۰ ظرفیت فولاد را به ۵۰ میلیون تن و تا توافق ۱۴۰۴ به ۶۰ میلیون تن برسانند. برای رسیدن به این هدفگذاری باید چند نکته را در نظر گرفت. نخست اینکه آیا جانمایی صورت گرفته برای احداث این کارخانه هادرست بوده یا اینکه برخی کارخانه های جدید الاحداث به دلیل جانمایی نامناسب نمی توانند پس از بهره برداری نرخ بازگشت سرمايه را تامین کرده و محصولی رقابتی را وارد بازار کنند.

موضوعی که می توان به آن پرداخت وضعیت مصرف انرژی در این کارخانه هاست. با توجه به اینکه تولید فولاد در ایران با روش احیای مستقیم صورت می گیرد و به گاز و برق زیادی برای تولید نیاز دارد، کارخانه های فولاد در ایران می توانند پس از واقعی کردن قیمت ها، محصولی رقابتی را وارد بازار کرده و آن را صادر کنند؟

سیاست گذاری در این باره باید به چه شکلی باشد و چگونه فولاد سازان ما خود را برای ۵ یا ۱۰ سال آینده شان بر اساس ثبات سیاست گذاری ها قیمتی آماده کنند. آنچه که امروز در بیشتر صنایع ایران به ویژه صنعت فولاد به چشم می خورد نبود حمایت های لازم از صاحبان این صنایع است. بنگاه های بزرگ و کوچک تولید کننده فولاد این روزها با مشکلات و اما و اگر های زیادی دست و پنجه نرم می کنند.

آنها هنوز نمی دانند سیاست دولت برای تامین مواد اولیه شان چیست. سنگ آهن و انرژی دو ماده اولیه و حیاتی برای تولید فولاد در کشور هستند که سیاست های بلند مدت برای آن مشخص نشده و برای تولید کنندگان فولاد معلوم نیست که دولت کدام سیاست گذاری را برای تعیین قیمت سنگ آهن و انرژی دنبال می کند.

از سویی دیگر با توجه به اینکه اکتشافات جدیدی برای یافتن سنگ آهن در کشور صورت نگرفته بسیاری از تولید کنندگان فولاد داخلی معتقدند در سال های آینده صنعت فولاد دچار کمبود شدید سنگ آهن داخلی خواهد شد و مجبور است که این محصول را با قیمت تمام شده بالاتری تهیه کند.

چادر ملو، چغارت، سنگان، گل گهر، جلال آباد و میشدوان شش معدن بزرگ سنگ آهن کشورند که حجم بزرگی از میزان نیاز صنعت فولاد را به این ماده معدنی تامین می کنند.



وزیر صنعت، معدن و تجارت:

طرح های فولادی منتظر تسهیلات بانکی نباشند

وزارت صنعت، معدن و تجارت دولت یازدهم به صورت ویژه روی اجرا و به نتیجه رسیدن طرح های فراوری سنگ آهن در کشور متمرکز شده است. در همین راستا نیز محمدرضا نعمت زاده، وزیر صنعت، معدن و تجارت تاکنون پنج جلسه اختصاصی را با مدیران طرح های تولید کنسانتره و گندله برگزار کرده است.

محمدرضا نعمت زاده در پنجمین جلسه پایش طرح های زنجیره ای فولاد بخش کنسانتره و گندله گفت: در همه صنایع از خودرو تا فولاد باید رقابتی عمل کرد و عرضه و تقاضای محصول تولید شده را بطور دایم رصد کرد. وی افزود: صنعت فولاد باید فعالانه تر از گذشته عمل کند و تکلیف طرح های نیمه تمام هر چه سریعتر روشن شود، چرا که اگر یکجای زنجیره تولید فولاد قطع شود کل تولید را تحت تاثیر قرار می دهد.

نعمت زاده تاکید کرد: طرح های فولادی در بخش کنسانتره و گندله منتظر تسهیلات بانکی نباشند، چرا که سرمايه و منابع بانک ها محدود است و می توان شریک داخلی و خارجی گرفت و یا با شرکت های سرمايه گذاري که منابع مالی زیادی دارند، اعتماد سازی کرده و دعوت به همکاری کنید. وزیر صنعت، معدن و تجارت با اشاره به اینکه دولت بطور جد از صنعت ساخت داخل حمایت می کند، افزود: باید همه امکانات را بسیج کرد تا چرخ تولید در سال جاری برای مصرف واحد های فولادی متوقف نشود و در بهبود کیفیت و صادرات محصولات تولیدی پیشتان بود و در این میان اگر واحد صنعتی و معدنی کار نکند علایم حیاتی خود را از دست داده است. وی در بخش دیگری از سخنان خود با بیان اینکه گندله کم داریم، افزود: اصولاً ما در تعیین قیمت گذاری گندله مخالف هستیم و اگر در یک مقطع کوتاهی اینکار را کردیم، مجبور شده ایم. وزارت صنعت، معدن و تجارت طی بخشنامه ای در تیرماه گذشته شیوه تعیین قیمت گندله و آهن اسفنجی را مشخص ساخت و بر اساس آن، حمایت از فولادسازان بخش خصوصی در کنار حمایت از فولادسازان بزرگ و عمده از سیاست های جاری وزارت متبوع اعلام شد. بر پایه این بخشنامه، متعادل سازی قیمت تمام شده آهن اسفنجی در جهت قیمت های جهانی و توزیع عادلانه سود در چرخه فولاد و با توجه به گزارش نهایی موسسه حسابرسی و خدمات مالی مورد تایید بورس، قیمت فروش گندله آهن (با خلوص) ۶۶ درصدی در سال جاری برای مصرف واحد های فولادی

کشور ۲۰ درصد قیمت شمش فولاد خوزستان تعیین شد.

واحدهای فولادسازی در یافت کننده سهمیه نیز در صورت تولید آهن اسفنجی مازاد بر نیاز خود، اجازه صادرات محصول تولیدی از این محل را نداشته و باید آن را به واحدهای مصرف کننده داخلی و با قیمت ۴۷ درصد قیمت شمش فولاد خوزستان برای آهن اسفنجی با متوسط ۹۱ درصد (خلوص) عرضه کنند.

وزیر صنعت، معدن و تجارت با بیان اینکه واحدهای فولادی خودشان در بیان مشکلاتشان پیشقدم شوند، گفت: برای حل مشکلات واحدهای کنسانتره و آب و برق استان ها به عنوان تکمیل زیرساخت لازم برپا کردیم و درصدد کاهش بروکراسی های اداری هستیم. در پنجمین جلسه پایش طرح های زنجیره ای فولاد بخش کنسانتره و گندله ۳۳ طرح که از جانب ۲۰ شرکت معدنی در حال راه اندازی هستند، پیشرفت فیزیکی آنها بازگو شد.

ظرفیت اسمی کنسانتره این ۳۳ طرح بالغ بر ۳۱ میلیون تن و ظرفیت اسمی گندله آهن به میزان ۴۷ میلیون تن است. قرار است بر اساس سند چشم انداز ۱۴۰۴ ظرفیت تولید فولاد کشور به ۵۵ میلیون تن برسد و برای این منظور زنجیره تولید از مرحله استخراج سنگ آهن تا تولید شمش فولادی باید تکمیل شود. آمارها حاکی است سال گذشته ارزش واردات گندله کشور به رقم ۳۳۸،۹ میلیون دلار بود، در حالی که این رقم در سال ۹۲ به میزان ۴۳،۹ میلیون دلار ثبت شده بود.

خبر

دامپینگ اجباری فولادسازان

دبیر انجمن تولید کنندگان فولاد غیر منطقی دانستن بخشنامه اخیر وزارت صنعت را در خصوص نسبت های قیمتی مواد اولیه تولید فولاد را به معنای ضرر تمامی تولید کنندگان این زنجیره دانست.

رسول خلیفه سلطانی با بیان اینکه بازار فولاد در حالت رکود به سر می برد، اظهار کرد: در شرایط فعلی فولادسازان محصولات فولادی خود را با

قیمت پایینی به فروش می رسانند و به عبارتی در حاشیه ضرر هستند. او با اشاره به بخشنامه وزارت صنعت درباره توازن در تولید و سودآوری در حلقه های زنجیره فولاد از کنسانتره و گندله تا محصول نهایی گفت: برای مدیریت بازار چاره ای جز دخالت دولت نیست و نمی توان گفت ابلاغ قیمت های جدید حمایت دولت از فولاد است تا تولید کنندگان آهن اسفنجی.





آغاز عملیات اجرایی پروژه فولاد مکران چابهار

رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت سیستان و بلوچستان از کلنگ زنی و آغاز عملیات اجرایی پروژه آب نیرو و مجتمع پتروشیمی و مجتمع فولاد مکران چابهار خبر داد. نادر میرشکار افزود: مجتمع بزرگ فولاد مکران چابهار با ظرفیت ۳ میلیون و ۲۰۰ هزار تن احداث خواهد شد که در مرحله نخست پروژه تولید آهن اسفنجی با ظرفیت تولید یک میلیون و ششصد هزار تن احداث می‌شود. رئیس سازمان صنعت، معدن و تجارت تصریح کرد: با تکمیل این مجتمع محصولاتی از جمله گندله، آهن اسفنجی، فولادسازی و انواع مقاطع فولاد، میلگرد تولید خواهد نمود. میرشکار گفت: بر اساس گزارش مدیران مجتمع فولاد مکران میزان سرمایه گذاری این طرح بالغ بر ۳۱ هزار میلیارد ریال در زمینی به مساحت ۳۰۰ هکتار در منطقه آزاد تجاری، صنعتی چابهار ایجاد خواهد شد.

خبر

سرنوشت تعرفه واردات فولاد به کجا رسید؟

مشاور مطالعات طرح جامع فولاد خود کفایی گندله‌سازی را در سال آینده مشروط بر راه‌اندازی تمامی خطوط تولید آن در کشور دانست و گفت: اگر تعهدات در این صنایع عملیاتی شود، چالش کمبود گندله بر طرف خواهد شد. محمد ابکا مدیرعامل شرکت بین‌المللی فولاد تکنیک اظهار کرد: خود کفایش در تولید گندله منوط به این است که طرح‌ها با برنامه‌ریزی و سرعت بیشتری پیش برود تا زنجیره تولید فولاد به تعادل می‌رسد. او با بیان اینکه سالانه ۶ میلیون تن گندله کمبود داریم، گفت: بسیاری از طرح‌های گندله‌سازی در دست اجرا هستند و باید برای تأمین نیاز داخلی کشور به تولید برسد و بر اساس این برنامه‌ریزی‌ها قرار است تا سال آینده این طرح‌ها به بهره‌برداری برسند تا برای تأمین نیاز صنعت فولاد به سمت کشورهای دیگر نرود. ابکا درباره اظهارات اخیر وزیر صنعت درباره ارتقای کیفیت و صادرات فولاد با اختصاص جایزه صادراتی، گفت: برخی از طرح‌های فولادی مشکل جانمایی دارند و بقیه هم که امکان راه‌اندازی آنها است، منابع مالی موجود مشکل مجوز آنها را حل نمی‌کند و نیاز است نظام بانکی هم از فعالیت آنها حمایت مالی کند. او افزود: اگر تعهدات دولت و راه‌اندازی واحدهای تازه تأسیس هر چه زودتر اجرا شود می‌توان به بر طرف شدن کمبود گندله و خود کفایش تولید آن در کشور امیدوار بود در غیر این صورت راه‌اندازی و بهره‌برداری از خطوط تولید گندله به تأخیر می‌افتد. مشاور مطالعات طرح جامع فولاد همچنین با اشاره به رکود ادامه‌دار بازار فولاد گفت: در مقابله با دامپینگ چین، افزایش تعرفه واردات فولاد از ۱۵ درصد به ۴۰ درصد برای دولت اقدامی سخت است زیرا افزایش اندکی برای تعرفه نیست چه بسا در شرایط فعلی مشکل اصلی تولیدکنندگان داخلی کمبود تقاضا است و تعرفه اولویت بعدی آنها است. او افزود: در حال حاضر آخرین وضعیت تعرفه همان ۱۵ درصد است و ۴۰ درصد رقم پیشنهادی است که تا این لحظه تصویب نشده است. برای تحریک بازار و ایجاد رونق باید حتماً پروژه‌های عمرانی فعال شوند. این اظهارات در حالی مطرح می‌شود که به تازگی وزیر صنعت، معدن و تجارت گفته است سال آینده در گندله‌سازی خود کفا خواهیم شد. به گفته وی در حال حاضر سود واحدهای گندله‌سازی خوب است اما به اندازه کافی که با برنامه‌هایی که گذاشته‌ایم در سال آینده در گندله‌سازی خود کفا خواهیم شد. در حالی که از منظر تولیدکنندگان خود کفایش در تولید گندله منوط بر تأمین مالی واحدها و پروژه‌هاست.



رئیس هیات عامل ایمیدرو پیش‌بینی کرد:

افزایش ۵۰ درصدی ذخایر سنگ آهن ایران با اکتشافات جدید

هنوز یک سوال بی‌جواب برای من باقی مانده و آن این است که چطور استرالیایی‌ها در دوران سقوط قیمت سنگ آهن، همچنان با این شدت در حال افزایش و رشد تولید هستند؟

نقاط امیدبخش معدنی در کشور معرفی خواهند شد، افزود: اگر برای اجرای پروژه‌های معدنی آگهی بزنیم مطمئن هستیم که ۹۰ درصد متقاضیان اجرای این پروژه‌ها سازمانهای خصولتی و شبه دولتی خواهند بود که سیاست ما کاهش ورود این سازمانها به پروژه‌هاست. وی عنوان کرد: هنوز یک سوال بی‌جواب برای من باقی مانده و آن این است که چطور استرالیایی‌ها در دوران سقوط قیمت سنگ آهن، همچنان با این شدت در حال افزایش و رشد تولید هستند؟ من برای این سوال تاکنون جوابی پیدا نکرده‌ام. معاون وزیر صنعت همچنین پیش

رئیس هیات عامل سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) خواستار توجه صنعت سنگ آهن ایران به بازارهای صادراتی به جز بازار چین شد. مهدی کر باسیان افزود: در مورد بازار سنگ آهن اکثر پیش‌بینی‌ها حاکی از کاهش قیمت بودن قیمت‌ها حتی در سال ۲۰۱۶ است و به طور کلی برای سال آینده بازار مثبتی پیش‌بینی نمی‌شود. وی با اشاره به تمایل کشورهای زیادی برای فعالیت در بخش معادن ایران از جمله کشورهای معدنی مانند استرالیا عنوان کرد: به نظر من باید در حوزه صادرات سنگ آهن به بازارهایی جزء بازار چین فکر کنیم. بنده اخیراً بازدید از منطقه سنگان داشتم و نسبت به یک سال پیش تغییرات زیادی در این منطقه رخ داده است به طوری که به غیر از چند پروژه خاص که در حال فعالیت هستند اکثر معادن و فعالیتهای معدنی در این منطقه متوقف و یا تعطیل شده است. کر باسیان با ارائه این پیش‌بینی که با به نتیجه رسیدن کارهای اکتشافی در کشور بین ۴۰ تا ۵۰ درصد به ذخایر سنگ آهن کشور افزوده خواهد شد، توضیح داد: بنابراین ما باید انتظار بزرگتر شدن بازار سنگ آهن ایران را داشته باشیم. رئیس هیات عامل ایمیدرو در ادامه با اشاره به زمینه‌های همکاری معدنی بین ایران و افغانستان اظهار کرد: وزیر معادن افغانستان به ما برای مذاکره، همکاری و سفر به ایران پیام داده است. یکی از زمینه‌های مورد علاقه وزیر معادن افغانستان برای شروع همکاری با ایران نیز تعریف پروژه‌های مشترک در منطقه سنگان است. معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت بابیان اینکه به زودی اکتشافات در حال انجام به نتیجه رسیده

خبر

۱۵ شرکت متقاضی سرمایه‌گذاری در منطقه ویژه پارسین



اقتصادی صنایع انرژی بر پارسین دانست و گفت: منطقه ویژه اقتصادی صنایع انرژی بر پارسین با هدف تبدیل گاز طبیعی به محصولات ارزش افزوده بیشتر ایجاد شده و به همین منظور به دنبال استقرار صنایع با مصرف انرژی بالا است.

مجری طرح و مدیر منطقه ویژه اقتصادی صنایع انرژی بر پارسین اعلام کرد: با فراهم شدن زیربنای لازم، تاکنون ۱۵ شرکت در زمینه‌های مختلف برای سرمایه‌گذاری در این منطقه اعلام آمادگی کردند. حسین پاکدامن افزود: زمینه فعالیت شرکت‌های یادشده در زمینه صنایع پتروشیمی، نیروگاه و آب شیرین کن، صنعت فولاد و همچنین در زمینه احداث هتل و خدمات گردشگری است که سرمایه‌گذاران در خواست‌های خود برای سرمایه‌گذاری در این منطقه ارائه کرده‌اند. وی با بیان اینکه در خواست‌های رسیده در حال بررسی است، اظهار کرد: پس از انجام بررسی‌های کارشناسی، مراحل انعقاد قرارداد، تحویل زمین و شروع به کار عملیات اجرایی خواهد بود. پاکدامن تصریح کرد: زیرساخت‌های لازم در منطقه ویژه اقتصادی پارسین فراهم شده و اکنون زمان سرمایه‌گذاری در منطقه است. وی تولید فولاد، آلومینیوم، صنایع پتروشیمی و نیروگاه را از جمله مهمترین فرصت‌های سرمایه‌گذاری در منطقه ویژه



افزایش ۱۰ درصدی ظرفیت کوره شماره ۸ فولاد مبارکه

با اجرای اصلاحات اساسی روی کوره قوس الکتریکی شماره هشت شرکت فولاد مبارکه، ظرفیت این کوره ۱۰ درصد افزایش یافت. مدیر توسعه نواحی آهن سازی و فولادسازی شرکت فولاد مبارکه، هزینه اجرای این طرح را حدود ۱۴۰ میلیارد ریال اعلام کرد و گفت: پیش از توسعه ظرفیت این کوره ۱۸۰ تن بود که هم اکنون به ۲۰۰ تن رسیده است. عبدالرحیم زاده افزود: با اجرای با اجرای اصلاحات اساسی روی کوره قوس الکتریکی شماره ۸ شرکت فولاد مبارکه، قطر الکترودها از ۶۰۰ به ۷۰۰ میلی متر تبدیل و ظرفیت شارژ مواد افزایش داده شد، همچنین سامانه های کنترل اساسی تعویض و بروز شد.

خبر

بدنه کوره قوس الکتریکی ناحیه فولادسازی سبا بومی سازی شد

بدنه کوره قوس الکتریکی فولاد سازی سبا به عنوان یکی از قطعات استراتژیک این واحد، با کیفیت بالا و ۵۰ درصد صرفه جویی اقتصادی نسبت به خرید خارجی، با مشارکت سازندگان داخلی کشور بومی سازی شد.

کارشناس قطعات یدکی ناحیه فولادسازی و نورد پیوسته سبا اضافه کرد: شرکت فولاد مبارکه به عنوان بزرگترین تولیدکننده فولاد کشور در راستای عمل به سیاستهای کلی اقتصاد مقاومتی و حمایت از تولید ملی، کار و سرمایه ایرانی، با توجه به تنوع تجهیزات، ماشین آلات و قطعات یدکی و مواد مورد نیاز خطوط تولید خود، این سیاست را سرلوحه کار خود قرار داده و بار دیگر توانست با تکیه بر دانش و تجارب خود و استفاده از توانمندیهای سازندگان داخلی و با بومی سازی بدنه کوره قوس ناحیه فولاد سازی و نورد پیوسته سبا به این مهم دست یابد. ایمان مکوندی افزود: وزن تقریبی این تجهیز ۵۰ تن است و با استفاده از این بدنه، عملاً تولید و نگهداری ۱۷۰ تن فولاد مذاب در کوره قوس الکتریکی سبا میسر می گردد. مدیر توسعه نواحی آهن سازی و فولادسازی این مجموعه صنعتی نیز اظهار کرد: در این پروژه موفقیت آمیز عملیات تست و راه اندازی کوره روز ۱۰ شهریور سالجاری با موفقیت پایان یافت و این کوره وارد سیکل تولید شد.

مهداد عبدالرحیم زاده افزود: با تغییر شکل کلی بدنه این کوره و انجام سایر اقدامات مورد نیاز، زمان ذوب گیری کاهش و تعداد ذوب روزانه افزایش می یابد.

وی ادامه داد: بمنظور افزایش تولید در ناحیه فولادسازی و دستیابی به تولید ۲٫۲ میلیون تن فولاد خام در سال، پروژه های مختلفی تعریف شد که یکی از آنها اصلاح اساسی کوره های قوس الکتریکی بود.

وی ادامه داد: در این پروژه ترانسفورماتور ۱۴۰ تا ۱۶۰ مگاوات امپیر، بازوهای جدید نگهدارنده الکترود، تجهیزات و قطعات سیستم هیدرولیک، بخشی از تابلوهای اتوماسیون و ابزار دقیق و سیستم کنترل کننده و دیگر بخشهای مرتبط در جای خود اصلاح شده و یار تقا یافتند.

رییس اجرای پروژه های فولادسازی نیز در این ارتباط گفت: برای اجرای این پروژه، برنامه تفصیلی فشرده تهیه و در یک دوره توقف دو ماهه کوره ۸ که از ۶ تیرماه امسال شروع شد، ابتدا کلیه تجهیزات قبلی دمونتاژ و از محل تخلیه، سپس فعالیت های اجرایی بصورت موازی شروع شد.

محمد حسین خرمی اضافه کرد: با انجام اصلاحات فوق الذکر روی این کوره، بدنه آن بصورت کلی تغییر شکل داده شده و ظرفیت آن از ۱۸۰ به ۲۰۰ تن افزایش یافت. فولاد مبارکه اصفهان با تولید سالانه بیش از ۵٫۶ میلیون تن ورقهای فولادی بزرگترین تولیدکننده فولاد کشور است.

سبحانی در گفت و گو با ماین نیوز مطرح کرد:

سیاست فولاد مبارکه در دوران پساتحریم



مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه اعتقاد دارد به محض برطرف شدن تحریم های فولاد سازی دنیا به سرعت و با تمام قوا به بازار ایران برمی گردند. بهرام سبحانی در عین حال به این نکته اشاره می کند که ایران بعد از تحریم ها نباید صرفاً به یک بازار برای شرکت های خارجی تبدیل شود و این شرکت ها باید حتماً در ایران سرمایه گذاری کرده و دانش فنی روز را به کشورمان منتقل کنند، موضوعی که فولاد مبارکه نیز در مذاکرات خود با شرکت خارجی لحاظ کرده است. در ادامه متن گفت و گوی خبرنگار ماین نیوز به بهرام سبحانی آمده است.

انعکاس اخبار ایران در رسانه های خارجی از برنامه ایران تا افاق ۱۴۰۴ کاملاً مطلع هستند. با اینکه هنوز اثر تحریم ها به صورت کامل محو نشده اما شرکت های خارجی در حال آماده کردن خودشان هستند تا به محض برداشته شدن محدودیت ها وارد بازار ایران شوند.

نظر شرکت های خارجی درباره تحریم های ایران و مذاکرات هسته ای چیست؟

اینطور که تلقی و برداشت می شود شرکت های خارجی ناامید نیستند و حتی موضوع برای آنها تقریباً حل شده است. برخلاف چند سال قبل که اصلاح حاضر به مذاکره نبودند الان به شدت از مذاکره استقبال می کنند. آنها امیدوارند با توافق انجام شده بین ایران و ۵+۱ به زودی تحریم ها علیه ایران لغو شوند و شرکت های خارجی در حال آماده کردن خودشان برای ورود به ایران به محض رفع محدودیت ها هستند.

سیاست فولاد مبارکه برای دوران پساتحریم چیست؟

یکی از اهداف و سیاست هایی که برای شرکت تعریف

آیا شرکت های خارجی در مورد برنامه های ایران برای رسیدن به تولید ۵۵ میلیون تن فولاد تا افاق ۱۴۰۴ مطالعه دارند تا بتوانند تجهیزات و ماشین آلات مورد نیاز برای تحقق این برنامه را تأمین کنند؟

شرکت های خارجی از دو زاویه به بازار ایران نگاه می کنند. یک نگاه اینکه بازار ایران بالقوه ای برای مصرف محصولات فولادی است. یکی از این شرکت ها که اتفاقاً رقیب فولاد مبارکه است شرکت ام ام کی روسیه است. جالب اینجاست که مدیر این شرکت در نمایشگاه متک ۲۰۱۵ به من می گفت نمی توانید کاری کنید که تعرفه ها پایین بیاید؛ من هم گفتم من رقیب شما هستم! باید کاری بکنم که تعرفه ها بالا برود. تولیدکنندگان فولاد، ایران را بازاری برای فروش محصولات خود می بینند. نگاه دیگر هم مربوط به تأمین کنندگان تجهیزات و ماشین آلات است که آنها به خوبی از بازار ایران و برنامه تولید ۵۵ میلیون تن تا ۱۴۰۴ اطلاع دارند و بالاخره هم در همایش های ایران شرکت کرده اند، هم روی ایران مطالعه دارند و هم از طریق مذاکرات و مصاحبه ها و

کردیم این است که با طرف های خارجی قرار دادهای مشارکت برای ساخت تجهیزات در ایران امضا کنیم تا هم دانش فنی وارد کشور شود و هم تجهیزات ساخت داخل شوند، به ویژه تجهیزات پیچیده ای که در انحصار یکی دو شرکت هستند. شرکت های خارجی هم خودشان فهمیده اند که ایران دنبال خودکفایی است و دو راه بیشتر ندارند. یا اینکه کلاً بازار ایران را از دست بدهند یا اینکه در قالب فروش دانش فنی و مشارکت با یک طرف ایرانی در بازار ایران حتی به صورت یک سهم کوچک حضور داشته باشند. رویکرد دوم از سوی بسیاری از شرکت های خارجی دنبال می شود. من با چندین شرکت صحبت کردم و اعلام آمادگی کردند تا با شرکت های داخلی جوینت شوند و به صورت مشترک در پروژه های ایران فعال شوند. در دوران پساتحریم نیز به دنبال جذب سرمایه گذاری خارجی و داخلی سازی تجهیزات و همچنین کسب دانش فنی روز هستیم و نباید اجازه دهیم که در دوران پساتحریم ایران به بازاری مصرفی برای شرکت های بزرگ تبدیل شود.

در مورد آخرین پروژه های مهم توسعه ای فولاد مبارکه توضیح بفرمایید.

پروژه فولاد سپیددشت در چهارمحال و بختیاری یکی از طرح های ۷ گانه فولادی است که با امیدواری در آن شریک هستیم و می خواهیم این پروژه را به یک CSP، ریخته گری اسلب نازک و نورد باراندمان بالا تبدیل کنیم که در آن شمش مذاب در حالت خمیر تبدیل به ورق می شود. این تبدیل سازی به یک سرمایه گذاری کم و تکنولوژی جدید نیاز داشته و بهره روری آن نیز از نظر مصرف انرژی و مصرف سرمایه برای تجهیزات بالاتر خواهد بود. مورد دیگر اینکه در خطوط تولید مبارکه و شرکت های تابعه دنبال افزایش کیفیت هستیم؛ به طوری که هیچ محصول کیفی که مورد نیاز داخل است را نگوئیم که قابل تولید نیست و چشممان به بازار خارج باشد. ما در فولاد مبارکه به سمتی رفتیم که الان در خطوط تولید ما ورق های با استاندارد api مناسب برای لوله های نفت و گاز و ورق رویه خودرو تولید می شود. در فولاد هر مزگان هم با استفاده از آخرین تکنولوژی مصارف داخلی را پوشش می دهیم. تلاش داریم از تولید محصولات تجاری معمولی به سمت تولید محصولات کیفی برویم. امیدوار هستیم که در آینده نزدیک یک خبر خوش در زمینه تولید فولادهای Stainless Steel (فولاد ضد زنگ) در یکی از مجموعه های فولاد مبارکه داشته باشیم.

بازار صادراتی جدیدی مدنظر فولاد مبارکه است؟

ما برای محصولاتمان در گروه مبارکه بازارهای مشخصی را تعریف کرده ایم. به اروپا از شرق و غرب صادرات داریم. در منطقه خاورمیانه هم به کشورهای حاشیه خلیج فارس و عراق صادرات داریم. به افغانستان هم صادرات داریم و کشورهای جنوب شرق آسیا هم بازارهای هدف ما هستند. در عین حال ما دنبال توسعه بازارهای صادراتی خود هستیم.

خبر

فولاد مبارکه در فهرست سازندگان اصلی مجاز نفت فلات قاره

از آن استفاده می کند ورق های APIX42 تولید شده در فولاد مبارکه است که بعد از اجرای عملیات تکمیلی روی آنها در قسمت خطوط لوله ساحلی و دریایی مورد استفاده قرار می گیرند. وی ادامه داد: ورق مورد نیاز این لوله ها را که از جنس X60، X42، X52 هستند، فولاد مبارکه تولید می کند.

سرپرست بازرسی فنی طرح های مهندسی و ساختمان شرکت نفت فلات قاره ایران گفت: با افزایش توانمندی فولاد مبارکه در تولید ورق های ویژه، این شرکت در فهرست سازندگان اصلی مجاز نفت فلات قاره ایران قرار گرفت. حمیدی در دیدار از خطوط تولید فولاد مبارکه افزود: یکی از پر مصرف ترین فولادهایی که شرکت نفت فلات قاره در طرح های خود



بهره‌برداری از فولاد شادگان در آینده نزدیک

پروژه فولاد شادگان هم اکنون حدود ۸۶ درصد پیشرفت داشته و به زودی به بهره‌برداری می‌رسد. به منظور راه‌اندازی فولاد شادگان ۶۱۰ میلیارد تومان هزینه شده و این طرح توان اشتغال ۱۲۰۰ نفر از جوانان را دارد. شرکت فولاد خوزستان اجرای پروژه فولاد شادگان به عنوان یکی از طرح‌های فولادی استانی را بر عهده دارد. مدیر عامل فولاد خوزستان نیز با تأیید خبر راه‌اندازی فولاد شادگان در آینده نزدیک عنوان کرد که فولاد خوزستان در چهار ماهه نخست امسال به میزان حدود ۹۰ درصد (۶۶۵ میلیارد تومان) از خرید خود را از داخل استان خوزستان انجام داده است که همین امر موجب رونق اقتصادی استان و ایجاد اشتغال در آن شده است.

شریفی خبر داد:

رشد ۵۱ درصدی تولید فولاد خوزستان در ۹۳



مدیر عامل شرکت فولاد خوزستان گفت: طبق اعلام ایמידرو تا پایان تیر سهم فولاد خوزستان از تولید فولاد کشور ۲۴ درصد بوده است.

عبدالمجید شریفی با بیان اینکه چشم‌انداز تولید فولاد کشور تا اواخر ۱۴۰۵ افزایش تولید تا ۵۵ میلیون تن است، اظهار کرد: تولید پایدار یکی از مشخصه‌های اصلی این شرکت است که در سال‌های اخیر رونق و به رشدی راطی کرده است، به طوری که سال گذشته با تولید ۳ میلیون و ۴۵۰ هزار تن فولاد رشد ۵۱ درصدی را داشتیم که در ۴ ماه امسال نیز تولید گندله ۱۰ درصد، آهن اسفنجی ۹۹ درصد و شمش ۱۰۳ درصد افزایش داشته است.

وی با اشاره به میزان تامین و خرید مواد اولیه شرکت از بازار داخل استان افزود: از سال ۹۱ تاکنون به ارزش ۱۳۱۶ میلیارد تومان مواد اولیه مورد نیاز خود را از داخل استان خریداری کردیم به طوری که سال ۹۱، ۵۴ درصد خرید مواد اولیه، در سال ۹۲، ۶۳ درصد و سال ۸۸، ۹۳ درصد افزایش خرید از داخل استان داشته ایم. همچنین میزان خرید چهار ماه امسال نیز ۸۳۹ میلیارد تومان بوده که ۸۰ درصد یعنی معادل ۶۶۵ میلیارد تومان آن از تولید کنندگان داخل استان خریداری شده است. شریفی عنوان کرد: سال ۸۶ به ازای هر نفر نیروی

فولاد خوزستان تاکنون بیش از هشت هزار قطعه را در استان و کشور بومی سازی کرده است و از سال ۹۱ تاکنون نیز بیش از ۱۳۰۰ میلیارد تومان از موارد اولیه مورد نیاز خود را از داخل استان خوزستان تامین و خریداری کرده است.

فولاد در انبارهای مازخیره شده و در صورت تقاضا به خارج از کشور صادر می‌شود. وی بیان کرد: محصولات به کشورهای عربستان، اردن، عمان، ترکیه، بنگلادش، تایلند، امارات، مصر، سریلانکا، سودان و پاکستان صادر می‌شوند. مدیر عامل شرکت فولاد خوزستان با اشاره به افتخارات شرکت فولاد خوزستان بیان کرد: فولاد خوزستان یکی از پیشگامان احیای تولید فولاد در کشور است که تاکنون بیش از ۸ هزار قطعه را در استان و کشور بومی کرده است. وی در ادامه با بیان اینکه برای توسعه تولید و افزایش اشتغال در استان، فولاد شادگان با ۶۱۰ میلیارد تومان هزینه در حال ساخت است، افزود: این طرح اکنون ۸۶ درصد پیشرفت دارد و قرار است به زودی به بهره‌برداری برسد؛ افتتاح این طرح ۱۲۰۰ نفر اشتغال برای منطقه به دنبال خواهد داشت.

شریفی در ادامه با اشاره به طرح‌های فرهنگی و ورزشی این شرکت علاوه بر تولید تصریح کرد: استادبوم ورزشی ۳۰ هزار نفری با اعتبار ۸۰ میلیارد تومان در حال ساخت است که ۸۴ درصد پیشرفت دارد.

وی اظهار کرد: برای اجرای طرح‌های زیست محیطی و کاهش آلاینده‌ها نیز ۴۶ میلیارد تومان طرح در حال اجرا داریم که نمونه‌های آن حفاظت از کارون و تصفیه پساب صنعتی است.

شرکت ۲۸۷ تن فولاد در سال تولید شد اما این عدد در سال ۹۳ به ۴۶۹ تن افزایش پیدا کرد. وی درباره صدور محصولات شرکت نیز با بیان اینکه در این زمینه اولویت با تامین نیاز داخل است، گفت: سال گذشته، یک میلیون و ۲۰۰ هزار تن صادرات داشتیم، اکنون نیز ۵۰ هزار تن

خبر

تاثیر سیاست‌های ضد دامپینگ بر صادرات فولاد چین

چین به شرکت‌های فولاد این کشور در مورد مشکلات پیش روی آنها در نیمه دوم سال ۲۰۱۵ هشدار داد. به دلیل تقاضای ضعیف ناشی از کاهش رشد اقتصادی چین و ادامه رونق و به رشد موجودی انبار و تولیدات این کشور انتظار می‌رود که بخش فولاد چین با مشکلات رو به رشد در عرصه تجارت بین‌المللی مواجه شود. وانگ لیکن، نایب رئیس انجمن آهن و فولاد چین اعلام کرد: در نیمه دوم سال نیز مازاد ظرفیت تولید همچنان باقی خواهد ماند و شرکت‌ها نباید انتظار داشته باشند که صادرات افزایش یابد بنابراین باید آمادگی مقابله با شرایط موجود را فراهم کنند.

وی گفت در اوایل این هفته انجمن آهن و فولاد ASEAN دولت چین را تشویق کردند تا تخفیف مالیاتی فولاد صادراتی را به مقصد کشورهای عضو ASEAN حذف کند. تولیدات فولاد چین ۵۳ تا ۳ درصد از ترانزیت بازارهای منطقه است. Xu Liying پژوهشگر ارشد مرکز تحقیقات اطلاعات فولاد در پکن گفت: شرکت‌های فولاد باید گسترش فعالیت‌های خود را به بازارهای خارجی در اولویت قرار دهند تا بتوانند فشارهای ناشی از عرضه مازاد داخلی را کاهش دهند. وی افزود: در بازارهای جهانی قیمت‌های بهتری به فولادسازان چینی پیشنهاد می‌شود به همین دلیل صادرات به کشورهای آسیایی به سرعت رو به رشد است.

بر اساس گزارش MySteel.com در نیمه نخست سال ۲۰۱۵ صادرات فولاد چین به کشورهای آسیایی با ۳۲ درصد رشد نسبت به سال گذشته به ۳۶،۵۵ میلیون تن رسید که تقریباً ۷۰ درصد کل صادرات چین را تشکیل داده است.

Xu Liying افزود: افزایش پژوهش‌های ضد دامپینگ و ضد یارانه روش معمول کشورهای صنعتی جهت مقابله با رقابتی خارجی است.

بر اساس اطلاعات وزارت بازرگانی چین در نیمه نخست امسال ۵۳ پروژه تحقیقاتی در ۱۸ کشور برای مقابله با محصولات صادراتی چین آغاز شده است که ۲۰،۴ درصد نسبت به سال گذشته افزایش داشته است. همچنین پیش‌بینی می‌شود که آمریکا و اروپا در نیمه دوم سال پژوهش‌های تجاری متعددی را علیه چین آغاز نمایند.

امریکا این ماه اعلام کرد که نتایج پژوهش‌های ضد دامپینگ و ضد یارانه علیه تولیدات ورق‌های فولادی نورد سرد چین، برزیل و هند را به پایان رسانده است که ممکن است بر فروش و صادرات شرکت‌های فولادی چین تأثیر منفی داشته باشد.

Xu Liying خاطر نشان کرد که نتیجه تحقیقات امریکایی‌ها در مورد شرکت‌های فولاد ساز چینی از جمله شرکت آهن و فولاد Anshan و شرکت آهن و فولاد Benxi که تولید کنندگان اصلی این نوع فولاد هستند را تحت تأثیر قرار خواهد داد.



خبر

تعادل در واحدهای گندله

مدیر فناوری بخش مواد اولیه فولاد خوزستان می‌گوید: با توجه به کمبود واحدهای گندله‌سازی، سیاست دولت بر این مناسبت که برای تامین منابع داخلی واحدهای جدیدی به بهره‌برداری برسند تا بدین وسیله محصول مورد نیاز در داخل کشور تامین شود.

شاهرخ درویش علی‌زاده می‌افزاید: جلوگیری از واردات محصولات و تامین مواد در داخل کشور بهترین راه‌حل برای نجات صنایع ایران است زیرا با جلوگیری از واردات هم تولید کنندگان داخلی انگیزه بیشتری پیدا می‌کنند و هم محصولات با کیفیت داخلی مورد استفاده قرار می‌گیرد.

وی تصریح می‌کند: در حال حاضر چند واحد تولید گندله مانند گندله‌سازی سنگان و خراسان که به بهره‌برداری از آنها در طول ۲ سال آینده بسیاری از مشکلات این حوزه برطرف خواهد شد و به‌طور قطع دیگر نیازی به واردات این محصول نخواهد بود.

علی‌زاده تأکید می‌کند: در حال حاضر خود گندله‌سازی‌ها فقط با مشکل تامین سنگ آهن مواجه هستند که این مسئله نیازمند بالانس است یعنی باید بین استخراج سنگ آهن و واحدهای گندله‌سازی هماهنگی ایجاد شده و در این زمینه اطلاعات دقیقی کسب شود مبنی بر این تا چه حد در کشور گندله مورد نیاز است و چه میزان باید سنگ آهن استخراج شود.

وزیر صنعت، معدن و تجارت از روند پیشرفت پروژه‌ها به ویژه ریل ذوب آهن اصفهان ابراز رضایت کرد. محمدرضا نعمت‌زاده با اشاره به مسائل پیشروی صنعت و اقداماتی که این وزارتخانه برای حمایت از صنایع در دست اجرا دارند، بر برنامه‌های ارتقای بهره‌وری برای عبور از شرایط کنونی بازار فولاد و کاهش هزینه‌ها تأکید کرد. او اهمیت انجام پروژه ریل مطابق برنامه را یاد آور شد و گفت: مدیریت یک مجتمع عظیم صنعتی مانند ذوب آهن، سختی‌های خاص خود را داشته و با سایر صنایع متفاوت است. وزیر صنعت، معدن و تجارت با قدردانی از مدیرعامل و سایر مسوولان شرکت از اقدامات صورت گرفته و روند پیشرفت پروژه‌ها به ویژه ریل ابراز رضایت کرد.



خبر

صنعت فولاد ایران به رتبه هفتم جهان ارتقا می‌یابد

با تحقق اهداف پیش بینی شده در زمینه ظرفیت تولید سالانه فولاد کشور به میزان ۵۵ میلیون تن در سال ۱۴۰۴، جایگاه جهانی ایران در صنعت فولاد در ده سال آینده تارتبه هفتم ارتقا خواهد یافت.

بر اساس برنامه راهبردی وزارت صنعت، معدن و تجارت، سهم ارزش افزوده صنعت فولاد در بخش صنعت و معدن در سال ۹۲، «۱۸ درصد» بوده و قرار است این رقم تا پایان سال ۹۶ به «۱۹ درصد» و تا چشم انداز ۱۴۰۴ به «۲۰ درصد» برسد.

در حال حاضر، ظرفیت تولید فولاد خام حدود ۲۴ میلیون تن است که این رقم در سال ۹۶ به ۳۲ میلیون تن و در سال ۱۴۰۴ به ۵۵ میلیون تن می‌رسد. با ارتقای ظرفیت تولید ۵۵ میلیون تن فولاد خام در سال، جایگاه ایران در صنعت فولاد از رتبه چهاردهم کنونی به هفتم در سطح جهان ارتقا می‌یابد.

در این میان، با هدف افزایش ارزش افزوده در صنعت فولاد، صنایع بالادستی آن نیز به تناسب زنجیره تولید، تکمیل خواهد شد. به طوری که ظرفیت تولید کنسانتره و گندله سنگ آهن به ترتیب از حدود ۳۱ و ۲۲ میلیون تن «فعلی» به ۵۰ و ۴۸ میلیون تن تا «سال ۹۶» و به ۷۲ و ۸۵ میلیون تن تا «سال ۱۴۰۴» هدفگذاری شده است. ظرفیت تولید آهن اسفنجی نیز از ۲۲ میلیون تن فعلی به ۳۵ میلیون تن در «سال ۹۶» و ۵۴ میلیون تن تا «سال ۱۴۰۴» می‌رسد.

طبق این برنامه، اهداف کلی پیش بینی شده برای توسعه صنعت فولاد شامل «استخراج معادن و تولید محصولات فولادی با احداث واحد هایی با مقیاس های جهانی»، «احداث واحد های فرآوری برای تکمیل زنجیره ارزش و ارتقای ارزش افزوده»، «ارتقای سطح کیفیت محصولات صنایع معدنی مطابق با استانداردهای جهانی»، «دستیابی به دانش فنی تولید و ارتقای سطح فناوری در تمامی زمینه های اکتشاف تا فرآوری مواد معدنی»، «استفاده حداکثری از توان داخلی در مراحل مهندسی، احداث و بهره برداری»، «ارتقای بهره‌وری کل عوامل موثر در زنجیره معدن به موازات شاخص های جهانی» و نیز «دستیابی به شاخص های استاندارد های زیست محیطی» است.



سعد محمدی در گفت و گو با ماین نیوز:

ریل و تیر آهن بال پهن در سایزهای مختلف به سبد محصولات ذوب آهن افزوده می‌شود

ذوب آهن اصفهان، به عنوان مادر صنعت فولاد کشور، از حدود ۵ دهه قبل نقش مهمی در توسعه این صنعت ایفا کرده است لذا تحولات این شرکت همواره تأثیری استراتژیک در صنعت فولاد دارد. پیرامون وضعیت کنونی، پروژه‌های توسعه و مباحث مختلف صنعت فولاد کشور و جهان با دکتر اردشیر سعد محمدی، مدیرعامل ذوب آهن اصفهان گفت و گو کردیم که حاصل آن در ادامه می‌آید.

پیش بینی شما درباره آینده بازار فولاد ایران و دنیا چه بوده و فکر می‌کنید ریل و تیر آهن در بازار تا چه سالی ادامه خواهد یافت؟ پیشنهاد شما به فولادسازان برای بقادر چنین شرایطی چیست؟

بررسی‌های به عمل آمده در خصوص وضعیت فولاد در ۵۰ سال آینده نشان می‌دهد فولاد و نفت همچنان به عنوان مهمترین محصولات تولیدی جهان باقی خواهند ماند و رشد و توسعه کشورها به این دو محصول وابستگی شدید خواهد داشت. بر این اساس عواملی مانند عدم پایداری اقتصادی و سیاسی کشورهای در حال توسعه، تغییرات قیمت نفت، افزایش گروه سنی بین ۱۴ الی ۳۲ سال در جهان به عنوان بالاترین مصرف کنندگان فولاد، نیاز بازارهای جهانی و افزایش قیمت‌های حمل و نقل در افزایش تقاضای فولاد و همچنین روند قیمت آن تأثیر به سزایی خواهند داشت. در شرایط فعلی به دلیل افت شدید در قیمت نفت و کاهش قیمت سنگ آهن و زغال سنگ، قیمت محصولات فولادی به شدت کاهش یافته که عرضه فولاد و دامپینگ این محصول از سوی برخی کشورها با محوریت چین و روسیه این شرایط را تشدید می‌نماید.

در کشور ایران با عنایت به نتایج مذاکرات هسته‌ای و کاهش تحریم‌های بین المللی، شرایط برای ورود بیشتر رقبای خارجی فراهم آمده است. این امر در شرایط ریل و تیر آهن و کاهش تقاضا، بویژه در بخش فولادهای ساختمانی ایجاد می‌کند تولید کنندگان فولاد با کاهش هزینه‌های تولید، تنوع بخشیدن به محصولات و توسعه صادرات، نسبت به حفظ و ارتقاء سهم بازار خود اقدام نمایند.

درباره آخرین وضعیت اجرای پروژه تولید ریل در ذوب آهن اصفهان توضیح بفرمایید و اینکه هم اکنون پروژه در چه وضعیتی قرار داشته و چقدر پیشرفت فیزیکی دارد؟

بر اساس تفاهم نامه مربوط به تولید ریل ملی در ذوب آهن اصفهان با حضور وزیران صنعت، معدن و تجارت؛ تعاون، کار و رفاه اجتماعی و راه و شهرسازی در تیرماه سال ۹۳، مقرر گردید به منظور تأمین نیازهای ریلی راه آهن جمهوری اسلامی ایران، ریل UIC60 و ریل UIC54 در این شرکت تولید گردد. بخشی از ظرفیت این طرح نیز به تولید انواع تیر آهن سنگین اختصاص یافته است. مشخصات طرح به شرح ذیل است:

مشخصات طرح	
ظرفیت سالانه	۴۰۰ هزار تن در سال
نام و مشخصات محصول طرح	ریل UIC60، UIC54 و U23 و انواع تیر آهن سنگین
طول خط تولید	۸۰۰ متر
سرمایه گذاری ثابت طرح (رزی + ریالی)	۶۹۵ میلیارد ریال و ۲۸۵ میلیون یورو
پیشرفت فیزیکی	
پیشرفت فیزیکی	۷۷/۸ درصد
پیشرفت مالی	۷۰ درصد
پیش بینی زمان راه اندازی	۹۴/۱۱

یکی از برنامه های ذوب آهن اصفهان ورود به حوزه معدنکاری و تامین مواد معدنی

مورد نیاز خود از معادن متعلق به شرکت بوده است. آخرین اقدامات انجام شده در این حوزه هم در زمینه زغال سنگ و هم در زمینه سنگ آهن چیست و آیا ذوب آهن برنامه ای برای تملک معادن جدید دارد؟

در زمینه معادن شرکت اقدام به حضور در واگذاری های سازمان خصوصی و ایمنیدرو نموده که تملک صد درصدی شرکت زغال سنگ البرز شرقی در ورود به سرمایه گذاری در منطقه معدنی طیس از جمله آنها بوده است. در طیس عملیات آماده سازی و تجهیز در حال انجام است و در نیمه دوم سال جاری تولید روزانه حداقل ۴۰۰ تن زغال سنگ محقق خواهد شد که تولید در اوایل سال ۹۵ به روزانه یک هزار تن افزایش خواهد یافت.

در زمینه سنگ آهن مطالعاتی بر روی چندین معدن سنگ آهن در کشور صورت پذیرفته که در مرحله اولویت بندی با توجه به میزان ذخیره و کیفیت است. ضمن اینکه در آینده نزدیک در زمینه معادن سنگ آهن اقدامات موثری صورت خواهد پذیرفت.

پیشتر درباره ضرورت اجرای برنامه اصلاح ساختار سازمانی در ذوب آهن اصفهان سخن گفته بودید و حتی پروژه ای نیز در این زمینه با یکی از دانشگاه ها به صورت مشترک در حال اجرا داشتید. اصلاح ساختار ذوب آهن در حوزه سازمان و نیروی انسانی به کجا رسید؟

بازنگری ساختار، باید مبنای علمی و به روزی داشته باشد و نیز اهداف استراتژیک ذوب آهن را پوشش دهد. بدین منظور برای پیاده سازی پروژه اصلاح ساختار یک فاز صفر تحت عنوان مهندسی فرآیندها تعریف شد که اخیراً به پایان رسیده و در دست بازبینی و اصلاح است. از سوی دیگر فاز اول پروژه با عنوان ارزیابی وضعیت موجود و اصلاحات مقطعی ساختار هاپلی یک برنامه هشت ماهه توسط مدیریت سازماندهی و روشها در حال اجراست که با تلفیق این دو طرح و بهره مندی از توان علمی دانشگاه های کشور اصلاحات نهایی ساختار، عملیاتی خواهد شد.

سال قبل تفاهم نامه ای را با دانشگاه آزاد به منظور همکاری مشترک در پروژه های تحقیقاتی امضا کردید. از آن زمان تاکنون این

تفاهم نامه چه نتایجی داشته است؟ در خصوص تفاهم نامه با دانشگاه آزاد موارد ذیل قابل ذکر است:

- ۱- برگزاری نشست های تخصصی با حضور اساتید دانشگاه به جهت رفع مشکلات و استفاده از ظرفیت های آموزشی و پتانسیل های موجود.
- ۲- برگزاری بازدید های مختلف از سطح کارشناسی تا هیات علمی دانشگاه ها به منظور شناسایی ظرفیت ها و استفاده از خدمات تخصصی به میزان هشت هزار نفر ساعت.
- ۳- ایجاد بستر مناسب به منظور استفاده بهینه از منابع آموزشی ذوب آهن و همچنین جذب کارآموزان و ارتقاء پایان نامه های کارشناسی تا دکترا.

۴- افتتاح دفتر نمایندگی در شرکت ذوب آهن و دانشگاه آزاد به منظور قربات دانشگاه با صنعت و شناسایی بهینه پتانسیل های موجود در طرفین که منافع مشترک بالقوه را به بالفعل تبدیل نماید.

برنامه ذوب آهن برای تولید محصولات جدید چیست؟ وضعیت تولید تیر آهن بال پهن سبک در ذوب آهن به کجا رسید و برنامه تولید این محصول برای سال جاری و سال آینده چقدر است؟

علاوه بر تولید انواع تیر آهن های بال پهن سایز ۱۶ و ۱۸ و میلگرد B500B در سال ۱۳۹۳، طی سال جاری آرک معدن V21 و تیر آهن بال پهن سبک سایز ۲۰، تولید و به بازار عرضه شده است و تولید تیر آهن بال پهن سایز ۱۴ بر اساس درخواست فروش در حال طراحی کالیبر و برنامه ریزی تولید برای مهرماه سال جاری می‌باشد. همچنین پس از اجرای توسعه کارگاه نورد ۶۵۰ علاوه بر امکان تولید انواع ریل های مورد نیاز راه آهن و مترو همانند، UIC 60، U33، UIC 54 و امکان تولید تیر آهن های بال پهن (H) سایز ۲۴ تا ۳۰ فراهم می‌گردد. شایان ذکر است تولید انواع تیر آهن های بال پهن اشاره شده مطابق با نیاز بازار امکان پذیر می‌باشد.

در ضمن بحث افتتاح ۸ طرح در ذوب آهن اصفهان در سال ۹۴ با سرمایه گذاری بالغ بر ۴۰۰ میلیارد تومان در برنامه است.



تولید تیر آهن بال پهن سایز ۱۴ بر اساس درخواست فروش در حال طراحی کالیبر و برنامه ریزی تولید برای مهرماه سال جاری می‌باشد



تغییر رفتار محسوس شرکت‌های خارجی با ایران

مدیر عامل شرکت مهندسی روشن صنعت عنوان کرد که رفتار شرکت‌های خارجی با شرکت‌های ایرانی از حدود دو سال پیش تاکنون کاملاً تغییر کرده و شرکت‌های خارجی نسبت به رفع تحریم‌ها علیه ایران کاملاً امیدوار هستند. او در عین حال از مذاکرات خود با دو شرکت سازنده الکتروودهای گر آفیتی در نمایشگاه خبر داد. بهرام مصباح افزود: تخصص شرکت مهندسی روشن صنعت متناسب با نیازهای کشور است. در حال حاضر دستاوردهای جدیدی در زمینه صنعت فولاد وجود دارد که به دنبال کشف آنها هستیم و اینکه چقدر می‌توانیم از این دستاوردها در ایران برای تولید فولاد استفاده کنیم. با توجه به اینکه کشورمان در صنعت فولاد هدفگذاری اساسی هم کرده است.



MME بعنوان یک شرکت ایرانی و نیز بعنوان یک بنگاه اقتصادی در حال فراهم نمودن شرایط برای ایفای نقش هدایت گر مشارکت و پل ارتباطی در سوق دادن این سرمایه‌ها به قسمت زیرساخت‌های ملی باشد بنحوی که انشاءالله از فرصت طلایی پسا تحریم برای رشد صنعتی و ایجاد اشتغال و انتقال دانش فنی ماندگار بهره کامل برده شود. در این راستا تیم‌های تخصصی بازرگانی جهت جلب مشارکت، معرفی و شناسایی منابع و تعریف نوع همکاری تشکیل شده و فعالیت خود را آغاز نموده‌اند.

به نظر شما لغو تحریم‌ها چه تاثیری بر میزان همکاری فولادی ایران و چین و حرکت ایران به سمت همکاری با فولادسازان اروپایی و حتی آمریکایی خواهد داشت؟

در اینکه صنایع فولاد ایران بصورت سنتی گرایش ویژه به صنعت فولاد اروپا دارد هیچ تردیدی نیست و ورود چین به صنعت فولاد ایران علاوه بر آنکه جبر ناشی از قدرت رقابت اقتصاد کلان چین بوده، محدودیت‌های اعمال شده در تحریم‌ها نیز آثار تشدید نموده است که با رفع این محدودیت‌ها انتظار می‌رود فضای رقابتی طبیعی ایجاد و با توجه به غالب بودن گرایش به غرب شاهد کاهش سهم چین در این صنعت همزمان با ارتقاء کیفیت‌ها باشیم لیکن همواره باید برای کار اقتصادی فضای رقابتی ناشی از وجود قطب‌های صنعتی را حفظ کنیم.

نظر شما درباره برگزاری کنفرانس آهن و فولاد ایران در کیش توسط متال بولتن چیست؟ با توجه به اینکه این نخستین کنفرانس برگزار شده در ایران توسط متال بولتن محسوب می‌شود که در صورت بهبود شرایط می‌توان انتظار ادامه برگزاری آن در سالهای آینده را نیز داشت. برگزاری این کنفرانس تا چه حد به نظر شما می‌تواند به جهانی شدن صنعت آهن و فولاد کشور کمک کند؟

جزیره کیش مکان مناسبی برای برگزاری این کنفرانس‌ها می‌باشد زیرا شرکت‌ها و مدیران خارجی زیادی می‌توانند به راحتی در این کنفرانس شرکت کنند. به همین دلیل انتظار می‌رود شرکت‌های معتبر و بزرگ فولادی و سازندگان تجهیزات منطقه و جهان در این رویداد حضور پیدا کنند و زمینه شناخت پتانسیل‌ها، تجربیات و امکان تبادل نظر در خصوص زمینه‌های مشترک همکاری و سرمایه‌گذاری فراهم گردد. با توجه به اینکه تحریم‌ها در حال برطرف شدن است اینگونه اجلاس قطعاً می‌توانند در معرفی جایگاه و توانمندی‌های شرکت‌های فعال در زمینه‌های معدنی و صنایع معدنی و به ویژه فولاد در سطح بین‌المللی تاثیر گذار باشند. همچنین با توجه به برنامه‌ریزی‌های صورت گرفته جهت توسعه صنایع معدنی در ایران در چشم‌انداز ۱۴۰۴ و نیاز این صنایع به جذب سرمایه‌گذاری‌های خارجی و استفاده از دانش فنی روز دنیا، در ارائه ظرفیت‌های سرمایه‌گذاری و تامین مالی موثر واقع شود و انشاءالله ترمیمی خواهد بود برای برگزاری هر چه بیشتر و وسیع تر اینگونه کنفرانس‌های تخصصی بین‌المللی در داخل ایران و بخصوص در قطب‌های صنعتی.

مشابه سال جاری میلادی خواهد بود حتی برخی معتقدند قیمت‌های سنگ آهن پایین تر از قیمت‌های سال ۲۰۱۵ بوده و به همین نسبت بهای فولاد هم کاهش خواهد یافت. تعیین دقیق این موضوع به فاکتورهایی برمی‌گردد که مهم ترین آنها وضعیت رشد اقتصادی کشور چین است. اگر رشد اقتصادی چین در ابتدای سال ۲۰۱۶ توسط دولت چین عددی مشابه سال ۲۰۱۵ و حدود ۷ درصد اعلام شود می‌توان انتظار داشت وضعیت بازار سنگ آهن و فولاد قدری بهتر شود اما در غیر اینصورت تمامی فعالیت‌های اقتصادی مرتبط متاثر شده و قیمت سنگ آهن و فولاد نیز کاهش خواهد یافت. با توجه به شرایط اقتصادی حاکم بر شرکت‌های فولادسازی به نظر می‌رسد راهکار بهینه در کوتاه مدت علاوه بر وضع تعرفه مؤثر توجه به افزایش بهره‌وری، اجرای طرح‌های بهینه‌سازی با هزینه پایین، کاهش مصارف و ارتقاء پلنت‌های موجود در جهت تولید محصولات کیفی و ویژه است.

استراتژی گروه آسکو تک و به تبع آن شرکت ام‌ام‌بی در بلندمدت چیست و این گروه چه اهدافی را در بلندمدت برای خود تعریف کرده است؟

استراتژی این شرکت در بلندمدت حضور جدی در طرح‌های مرتبط با تزنجیره کامل تولید فولاد از طریق انتقال دانش فنی و مهندسی روز دنیا به معادن و فولاد سازان داخلی است. از آنجاییکه صنعت فولاد ایران در آینده به سمت تولید محصولات ویژه و با ارزش افزوده بالاتر خواهد رفت، شرکت MME می‌تواند بعنوان یک پل ارتباطی بین این صنعت در ایران و اروپا ایفای نقش کند و با توجه به نیاز شرکت‌های داخلی در زمینه‌های انتخاب تکنولوژی، ارتباط و انتخاب سازندگان، انتقال دانش فنی و فناوری‌های Hightech نسبت به برقراری بستر مناسب اقدام نماید.

آیا شرکت ام‌ام‌بی با توجه به توان مهندسی که در اختیار دارد، به جز حوزه فولاد قصد حضور در سایر حوزه‌های صنایع معدنی و فلزی را دارد؟

با توجه به پتانسیل منحصر به فرد شرکت MME بعنوان تنها شرکت فنی و مهندسی ثبت شده در خارج از کشور در زمینه معادن و فلزات و با توجه به تجربیات این شرکت پس از نزدیک به دو دهه حضور در صنایع فولاد، قطعاً یکی از استراتژی‌های میان مدت ما حضور در سایر حوزه‌های صنعتی است. خوشبختانه مقدمات این موضوع با تشکیل جلسات و تبادل نظرهایی جهت انعقاد تفاهم نامه‌های مشترک همکاری بین شرکت MME و سایر شرکت‌های همکار و مجموعه‌های متخصصین مرتبط به منظور شرکت در مناقصات مرتبط با صنایع بالادستی و پایین دستی فولادسازی آغاز شده است.

برنامه گروه آسکو تک و شرکت ام‌ام‌بی برای دوران پسا تحریم چیست؟ آیا اصلاح ساختاری در گروه و شرکت صورت گرفته است؟

با توجه به رکود جهانی انتظار می‌رود پس از برداشتن موانع، علاوه بر دارایی‌های بلوکه شده ایران، شاهد ورود سرمایه‌های خارجی با توجه به زمینه مستعد سرمایه‌گذاری و توجیه اقتصادی و امنیتی آن باشیم شرکت

آقاجانی در گفت‌وگو با ماین نیوز تشریح کرد:

جزئیات پروژه‌های داخلی و خارجی MME

مرتضی آقاجانی که به تازگی به سمت مدیر عامل شرکت MME منصوب شده استراتژی بلندمدت این شرکت را حضور جدی در طرح‌های مرتبط با تزنجیره کامل تولید فولاد از طریق انتقال دانش فنی و مهندسی روز دنیا به معادن و فولادسازان داخلی می‌داند. آقاجانی در نخستین گفت‌وگوی خود با رسانه‌ها در کسوت مدیر عامل MME از آخرین برنامه‌ها و پروژه‌های در دست اجرای این شرکت به خبرنگار ماین نیوز گفت.

تا ۲,۰۰۰,۰۰۰ تن در سال است. در تولید آهن اسفنجی با روش PERED® مزیت‌های ذیل در مقایسه با روش‌های دیگر وجود دارد:

الف- نیاز به سرمایه‌گذاری اولیه کمتر ضمن افزایش سهم سرمایه‌گذاری داخلی توأم با بومی سازی تکنولوژی احیاء (PERED®).

ب- بهبود شاخص‌های زیست‌محیطی (کاهش دما و درصد پایین گازهای آلاینده در گازهای خروجی به اتمسفر).

ج- بهبود شاخص‌های انرژی و مصرف منابع (کاهش مصرف آب، گاز و برق به‌ازاء هر تن تولید آهن اسفنجی).

د- میزان پهنه وسیع تر مواد خام با آلانیز، ترکیبات و اندازه‌های متفاوت به‌عنوان خوراک اولیه کارخانه آهن اسفنجی.

ذ- کاهش هزینه نگهداری و تعمیرات (نیروی انسانی، ابزار آلات و ...).

طرح پردچین در حال نصب می‌باشد و ظرف چند ماه آینده با اتمام نصب وارد فاز راه‌اندازی خواهد شد.

پیش‌بینی شما درباره آینده بازار فولاد ایران و دنیا چه بوده و فکر می‌کنید کود فعلی حاکم بر بازار تا چه سالی ادامه خواهد یافت؟ پیشنهاد شما به فولادسازان برای بقادر چنین شرایطی چیست؟

با توجه به اینکه چین بزرگترین صادرکننده جهان به ارزش ۲۲۰۰ میلیارد دلار و بزرگترین واردکننده جهان به ارزش ۲ هزار میلیارد دلار می‌باشد و هر تغییر در اقتصاد چین، اقتصاد جهان را تحت تاثیر قرار خواهد داد.

در حال حاضر نیز بدلیل کاهش رشد اقتصادی چین پیش‌بینی می‌شود وضعیت بازار آهن و فولاد در ادامه سال ۲۰۱۵ به همین منوال ادامه داشته و افاق روشنی در زمینه افزایش مصرف فولاد در چین و حتی برای سایر کشورهای حوزه آسیا و خاورمیانه مشاهده نمی‌شود، چراکه وضعیت مسکن و پروژه‌های عمرانی به عنوان پر مصرف ترین بخش در زمینه فولاد در حاله‌ای از ابهام قرار دارد.

به نظر می‌رسد در سال ۲۰۱۶ نیز وضعیت آهن و فولاد

شرکت مهندسی معادن و فلزات به عنوان یکی از شرکت‌های زیرمجموعه گروه آسکو تک در حال حاضر چه پروژه‌هایی را در دست اجرا دارد و وضعیت پیشرفت فیزیکی اجرای این پروژه‌ها چگونه است؟ به ویژه بد نیست در باره آخرین وضعیت پروژه‌هایی مانند فولاد چهار محال، فولاد کاوه جنوب، فولادنی ریز و ... توضیح بفرمایید.

این شرکت در طرح میانه و احیاء مستقیم بر بصورت (EP) یا همان مهندسی و تامین در قرار داد دارد. پیشرفت این پروژه در بخش تعهدات MME نزدیک به ۹۰ درصدی در مراحل پایانی قرار دارد.

طرح بعدی نیز آهن اسفنجی شادگان بوده که در این پروژه نیز نقش ام‌ام‌بی، مهندسی و تامین (EP) است این طرح نیز پیشرفت بخش تعهدات MME ۸۹ درصد است.

از دیگر طرح‌های هفت گانه که به شرکت MME واگذار شده طرح احیاء مستقیم بافت است پیشرفت این پروژه در تعهدات MME در مهندسی و تهیه ۸۱ درصد اعلام می‌شود. طرح‌نی ریز نیز پروژه‌آخری است که شرکت در زمینه احیاء مستقیم در حال اجرای بخش مهندسی (E) آن است. پیشرفت این پروژه در تعهدات MME معادل ۹۸ درصد است.

هر ۴ طرح ذکر شده به روش ابداعی شرکت MME در حال اجرا است. نام تجاری این روش (Persian Reduction) PERED® است که در کنار روش‌های HYL و میدر کس مطرح است.

روش PERED® علاوه بر ۴ طرح مذکور که در ایران با ظرفیت هر یک ۸۰۰ هزار تن است، در قالب طرحی با ظرفیت ۳۰۰ هزار تن در واحد شانگسی چین نیز در حال اجرا است. باره اندازه‌ی واحدهای داخلی و واحد مستقر در چین، برند MME و روش PERED® به عنوان یک رفرنس جهانی شناخته خواهد شد.

در زمینه فولادسازی نیز سه پروژه طرح‌نی ریز و سپید دشت و فولاد کاوه جنوب در دست اقدام این شرکت بوده که نی ریز در توافقات صورت گرفته به شرکت دیگری منتقل شد اما مهندسی و تامین طرح سپیددشت کماکان در اختیار MME است. همچنین در فولاد کاوه جنوب، MME مسئول مهندسی و سوپروایزر در راه‌اندازی است که این پروژه در فاز ۱ به ظرفیت ۱,۲ میلیون تن شمش در حال راه‌اندازی بوده و فاز دوم آن نیز به ظرفیت ۱,۲ میلیون تن در حال اجراست.

یکی از ویژگی‌های بارز شرکت ام‌ام‌بی روش ابداعی این شرکت به نام پرد است. لطفاً بیشتر درباره این روش توضیح بفرمایید و اینکه پروژه‌ها اجرا شده در چین با استفاده از این روش در چه مرحله‌ای قرار دارد؟

تکنولوژی PERED®, قابلیت تولید محصولات متنوعی چون DR/ HBI/ HDRI و یا ترکیبی از آنها را بر اساس نیاز مشتری ایجاد کرده است و برای تولید این محصولات میتوان از انواع گازها همچون گاز سنتز، طبیعی و گاز زغال سنگ استفاده کرد. توانایی تولید واحدهای احیاء تکنولوژی PERED® از ۴۰۰,۰۰۰

استراتژی شرکت در بلندمدت حضور جدی در طرح‌های مرتبط با تزنجیره کامل تولید فولاد از طریق انتقال دانش فنی و مهندسی روز دنیا به معادن و فولاد سازان داخلی است. صنعت فولاد ایران در آینده به سمت تولید محصولات ویژه و با ارزش افزوده بالاتر خواهد رفت و MME می‌تواند به عنوان پل ارتباطی بین این صنعت در ایران و اروپا ایفای نقش کند



توسعه در گروه فولاد مبارک، به سمت فولاد هرمزگان است

رئیس هیات مدیره شرکت فولاد هرمزگان و مدیر عامل شرکت فولاد مبارک با اشاره به موقعیت منحصر به فرد فولاد هرمزگان حرکت توسعه گروه فولاد مبارک را به سمت فولاد هرمزگان اعلام کرد. بهرام سبحانی اظهار داشت: فولاد هرمزگان از تمام حمایت‌های دانش فنی، تجهیزاتی و مالی فولاد مبارک برخوردار است و با همت مدیران و کارکنان بر تلاش و جوان در شرایط سخت آب و هوایی توانسته بیش از حد انتظار عمل کند، به طوری که در سال سوم تولید خود به ۹۰ درصد ظرفیت رسیده است. سبحانی تصریح کرد: در حال حاضر ظرفیت این شرکت یک میلیون و ۶۵۰ هزار تن آهن اسفنجی و ۱،۵ میلیون تن تختال در سال است و برنامه توسعه برای افزایش این تولید به ۳ میلیون تن در سال و ایجاد گندوله سازی و خط نورد است.

خبر

داخلی سازی ۶۳ هزار تنی تجهیزات فولاد هرمزگان

معاون متالورژی و معدن شرکت بین المللی ایریتک به همراه جمعی از مدیران و کارشناسان زیرمجموعه این شرکت با مدیر عامل فولاد هرمزگان دیدار و بر دست یابی به راهکارهای نهادینه کردن هر چه بیشتر، دانش فنی روز دنیا در زمینه صنعت فولاد تاکید کردند. در این دیدار حسن نعمتی معاون متالورژی و معدن شرکت بین المللی ایریتک در خصوص تکنولوژی به کار گرفته شده در ساخت فولاد هرمزگان گفت: فولاد هرمزگان با تلاش و برنامه ریزی متخصصان کشور و بالاترین سطح تکنولوژی بنا نهاده شده است. این شرکت باید نقش محوری در صنعت فولاد هرمزگان و سهم قابل توجهی در صنعت فولاد کشور داشته باشد. وی در خصوص فعالیت های مشترک فولاد هرمزگان و ایریتک، تصریح کرد: ایریتک همراه با شرکت های تابعه خود با اتکا به نیروهای متخصص، بهره گیری از سیستم های مختلف و تعامل خوبی که با سازندگان توانمند دارد می تواند حمایت خوبی از فولاد هرمزگان و سایر سرمایه گذاران خود بعمل آورد. معاون بخش متالورژی و معدن شرکت بین المللی ایریتک اظهار داشت: از مهمترین افتخارات ایریتک، ساخت ناحیه فولادسازی، فولاد هرمزگان است که مهمترین دستاورد بومی سازی و دستیابی به تکنولوژی ساخت کارخانه های فولادی در کشور است. وی بیان داشت: فولاد هرمزگان در اوج تحریم ها ساخته شد و طراحی و ساخت این کارخانه به گونه ای است که توانایی تولید فولادهای ویژه برای نخستین بار در کشور را دارد. وی با اشاره به اینکه تجربه بسیار موفقی در ساخت و بهره برداری اولیه فولاد هرمزگان بدست آمده، از آمادگی این شرکت برای مشارکت حداکثری در اجرای توسعه های فولاد هرمزگان در کمترین زمان و بالاترین کیفیت خبر داد. بهرام عجمی مدیر کنسرسیوم طرح فولاد هرمزگان نیز با اشاره به فعالیت های صورت گرفته در دوران ساخت این پروژه عظیم ملی که در نوع خود از بالاترین تکنولوژی روز دنیا استفاده شده است، گفت: در ساخت این کارخانه بالغ بر ۷۰ هزار تن تجهیزات متنوع ساخته و نصب گردیده است که با افتخار می توان گفت که بالغ بر ۶۳ هزار تن آن تولید داخلی بوده است که توسط شرکت ایریتک طراحی، ساخت، حمل و نصب شده است. در عین حال علاوه بر مقادیر ذکر شده در حدود ۲۳۲۱ کیلومتر انواع کابل در ساخت این کارخانه مصرف گردیده است.

هراتیان در گفت و گو با ماین نیوز مطرح کرد:

استراتژی فولاد هرمزگان برای خروج از بحران رکود

امیر مسعود هراتیان که به تازگی هدایت فولاد هرمزگان را بر عهده گرفته است، اعتقاد دارد که افزایش بهره‌وری و تولید محصولات ویژه یکی از راهکارهای فولادسازان برای بقا در شرایط کنونی است. او در عین حال افزایش کیفیت و کاهش ضایعات تولیدی را نیز از دیگر راهکارهای خروج فولادسازان از بحران کنونی می‌داند. مدیر عامل فولاد هرمزگان در عین حال تحقق هدف تولید ۱۰ میلیون تن فولاد در استان هرمزگان طی سال‌های آینده را امکان‌پذیر دانسته اما نکته مهم در این بین راه ایجاد و توسعه امکانات زیرساختی و زیربنایی می‌داند.

فولاد هرمزگان در پنج ماهه نخست امسال چقدر تولید داشت و صادرات شرکت در همین مدت چقدر بوده است؟

فولاد هرمزگان در ۵ ماه نخست سال ۹۴ تولید ۴۷۵۵۲۸ تن اسلب کرده است. میزان صادرات در پنج ماه نخست سال نیز با توجه به کاهش قیمت‌های بین‌المللی که متاثر از کاهش شدید قیمت جهانی مواد اولیه و انرژی بوده کاهش یافته است، از طرفی نیز صادرات فولاد از چین با مشوق‌های دولتی و با قیمت‌های بسیار پایین در بازارهای بین‌المللی منجر به کاهش قیمت انواع محصولات فولادی سایر کشورها از جمله ایران شده است. همچنین کاهش ارزش پول کشورهای روسیه و چین در مقابل دلار و افزایش صادرات آن کشورها و تاثیر آن در کاهش شدید قیمت‌های محصولات فولادی در بازار نیز مزید بر علت بوده است.

با توجه به رکود حاکم بر بازار فولاد و سقوط قیمت‌ها، استراتژی فولاد هرمزگان برای مقابله با این اوضاع چیست؟

تولید محصولات متنوع و کیفی و حرکت به سمت تولید تختال با عرض بالای ۲ هزار میلیمتر و ضخامت ۲۵۰ میلیمتر از راهکارهای حفظ و توسعه بازار بوده است و همچنین تامین مواد اولیه (گندله) از داخل کشور نقش مهمی در کاهش هزینه تولید شده و افزایش توان رقابتی در بازار را خواهد داشت.

پیش‌بینی شما درباره آینده بازار فولاد چه بوده و پیشنهاد شما به فولادسازان برای بقا در چنین شرایطی چیست؟

سیاست‌گذاری فولاد هرمزگان جهت بقا در شرایط فعلی بازار، افزایش بهره‌وری مبتنی بر افزایش تولید گریدهای ویژه با ارزش افزوده بالاتر و با بعد خاص و کاهش هزینه‌های تمام شده تولید است. افزایش کیفیت در محصولات و کاهش ضایعات تولیدی نیز از جمله هدف‌گذاری‌های این شرکت جهت خروج از بحران است. همچنین امیدواریم در آینده نزدیک با تکمیل زنجیره تولید و صادرات پایدار بتوانیم بهره‌وری را در فولاد

هرمزگان افزایش دهیم. همچنین افزایش تعرفه واردات فولاد و کاهش نرخ بهره وام‌های بانک‌ها به صنایع فولادی و حمایت‌های دولت با استفاده از مشوق‌های مالیاتی باعث بقا در شرایط فعلی خواهد بود. با توجه به رکود حاکم بر بازار و ضعف تقاضای فعلی، همچنین روند قیمتی سنگ آهن و نفت فعالان بازار در کوتاه مدت پیش‌بینی مطلوبی از بازار ندارند. محرک بازار داخل، مسکن و پروژه‌های عمرانی هستند و در بازار خارج، دامپینگ کشورهای چین و حوزه CIS بخصوص روسیه نگران کننده است به طوری که قیمت‌ها از ابتدای شروع روند نزولی از سال گذشته تاکنون متوقف نشده و کماکان روند نزولی ادامه دارد. در این شرایط تولید اقتصادی و انضباط مالی و تلاش به سمت بهره‌وری بالا از طرف تولیدکنندگان و از طرف دولت اتخاذ تعرفه مناسب ضد دامپینگ و حمایت از تولیدکنندگان با ارائه تسهیلات بلندمدت کم بهره یا بدون بهره می‌تواند بسیار موثر باشد. البته با توجه به توافق هسته‌ای به نظر می‌آید با جذب سرمایه گذاران خارجی تا حدودی این مشکلات برطرف شوند.

آخرین وضعیت پروژه تولید محصول ایکس ۶۰ برای کلیه محیط‌ها به کجا رسید؟

با توجه به تولید موفقیت آمیز اسلب با گرید API5LX60 برای محیط‌های شیرین در فولاد هرمزگان، واردات آن در این شرایط از دیگر کشورها صحیح نیست که به همین منظور پیشنهاد فولاد هرمزگان این بود که با شرکت‌های تامین کننده لوله به نحوی قرار داد بسته شود که تختال را از فولاد هرمزگان تهیه و در شرکت‌های تامین کننده لوله استفاده شود. در خصوص محیط‌های ترش نیز نیاز به سیستم گاززدایی است که در مرحله بررسی پیشنهادها هستیم.

وضعیت تامین گندله شرکت به چه شکل بوده و آیا مشکلی در این زمینه وجود دارد؟

صنعت فولاد کشور هم‌اکنون سالانه چند میلیون تن کسری گندله دارد که برای تامین آن با واردات کرد. این در حالیست که ایران به لحاظ داشتن منابع سنگ آهن بسیار غنی است و بخشی از این ماده معدنی به صورت خام صادر

می‌شود. فولاد هرمزگان نیز اجباراً اقدام به واردات گندله کرد. البته قرار بود به منظور تامین نیاز فولادسازان برای واردات گندله ارز مبادلاتی اختصاص یابد که هنوز به فولاد هرمزگان تخصیص نیافته است.

درباره آخرین وضعیت پروژه گندله سازی فولاد هرمزگان توضیح بفرمایید.

پروژه گندله سازی فولاد هرمزگان به ظرفیت ۵ میلیون تن در سال که فاز اول آن ۲،۵ میلیون تن بوده در حال حاضر، تهیه اسناد مناقصه آن به پایان رسیده و به زودی مناقصه آن برگزار خواهد شد.

فولاد هرمزگان هم‌اکنون چه طرح‌های توسعه‌ای را در دست اجرا دارد؟

احداث گندله سازی به ظرفیت ۵ میلیون تن، احداث مگامدول احیاء به ظرفیت ۱،۷ میلیون تن، افزایش ظرفیت تولید فعلی به ۱،۸ میلیون تن، احداث کوره و خط ریخته‌گری جدید به ظرفیت ۱،۲ میلیون تن، احداث خط نورد به ظرفیت ۳ میلیون تن، توسعه کلیه زیرساخت‌ها، در حال حاضر پروژه‌ها در مرحله فازبندی و تامین بودجه هستند.

برای تحقق هدف تولید ۱۰ میلیون تن فولاد در هرمزگان طی سال‌های آینده چه ساز و کارهایی نیاز است؟

استان هرمزگان با توجه به قرار گرفتن در مجاورت مخازن عظیم گاز عسلویه و نزدیکی بودن به معادن سنگ آهن در گل گهر و دسترسی به آب‌های آزاد و مجاورت با بندر شهید رجایی، امکانات حمل و نقل جاده‌ای، ریلی و دریایی یکی از مساعدترین مناطق ایران جهت تولید فولاد است. با توجه به حضور دو شرکت دیگر فولادی و فولاد هرمزگان تولید ۱۰ میلیون تن فولاد در چند سال آینده محقق می‌شود و حتی ظرفیت بیشتر از این مقدار نیز وجود دارد ولی آنچه مهم ایجاد و توسعه امکانات زیرساختی و زیربنایی است که به شدت مورد نیاز است، مانند ارتقای شبکه برق استان جهت تامین پایدار انرژی، ارتقای شبکه ریلی و جاده‌ای.

تاثیرات دوران پساتحریم بر فولاد هرمزگان چه خواهد بود؟

پس از اقدامات خوب صورت گرفته توسط دولت تدبیر و امید و توافق هسته‌ای، امکان سرمایه‌گذاری شرکت‌های اروپایی در کشور و به تبع آن فولاد هرمزگان امکان‌پذیر است به گونه‌ای که در همین مدت با چندین شرکت اروپایی مذاکرات گسترده‌ای صورت گرفته است و با توجه به ویژگی‌های منحصر به فرد فولاد هرمزگان و دارا بودن تکنولوژی برتر و مجاورت آب‌های خلیج فارس، زمینه علاقه‌مندی سرمایه‌گذاران خارجی را به خوبی فراهم کرده است. البته راهبرد ما انتقال دانش و تکنولوژی است.

نظر شما درباره برگزاری کنفرانس آهن و فولاد ایران در کیش توسط متال بوتلن چیست؟

آنچه مشخص است برگزاری چنین کنفرانس‌هایی آنهم با سابقه‌ای که متال بوتلن در برگزاری چنین برنامه‌های داشته است، از سطح کمی و کیفی و استانداردهای بین‌المللی برخوردار است و شرکت کنندگان نیز چنین انتظاری دارند. هر چند سطح آن بین‌المللی اعلام نشده است ولی چون این کنفرانس در دوران جدید روابط بین‌المللی در ایران برگزار می‌شود و بسیاری از شرکت‌ها و سرمایه‌گذاران آماده حضور فعال در این هستند، فضایی را ایجاد کرده تا از سطح مطلوبی برخوردار شود. این کنفرانس می‌تواند فرصت مناسبی فراهم کند برای معرفی پتانسیل‌ها و ظرفیت‌های ایران با توجه به موقعیت استراتژیک آن و بدون شک محلی خواهد بود برای ایجاد یا تقویت همکاری‌های بین‌المللی دوسویه. فولاد هرمزگان نیز با توجه به موقعیت خاص آن و قرار گرفتن در مجاورت آب‌های آزاد، بندر شهید رجایی و منابع عظیم گاز موقعیت استثنایی برای سرمایه‌گذاری است و به همین منظور فولاد هرمزگان در این کنفرانس حضوری فعال دارد.



پس از اقدامات خوب صورت گرفته توسط دولت تدبیر و امید و توافق هسته‌ای، امکان سرمایه‌گذاری شرکت‌های اروپایی در کشور و به تبع آن فولاد هرمزگان امکان‌پذیر است به گونه‌ای که در همین مدت با چندین شرکت اروپایی مذاکرات گسترده‌ای صورت گرفته است





توسعه فولاد هرمزگان جهش صنعت فولاد کشور است

معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت و رئیس هیأت عامل ایمیدرو ضمن بازدید از خط تولید فولاد هرمزگان با اشاره به سرعت رشد تولید در این شرکت از آغاز بهره برداری (دی ماه ۹۰) تاکنون افزود: نیروی انسانی متخصص و جوان و تجهیزات پیشرفته و حمایت‌های فولاد مبارک که باعث شد فولاد هرمزگان دارای استراتژی مناسب شود و به سرعت به ظرفیت اسمی تولید خود نزدیک شود. مهدی کرباسیان با بیان اینکه از برنامه‌های فولاد هرمزگان در توسعه و افزایش تولید استقبال می‌کنیم، گفت: دسترسی به آبهای آزاد، دسترسی آسان به منابع انرژی، نزدیکی به معادن و امکانات صادرات آسان و سرمایه گذاری مناسب از مزیت‌هایی است که هرمزگان را از سایر استان‌ها در این زمینه متمایز کرده است و بهترین منطقه برای توسعه صنعت فولاد است.

پارسی در گفت‌وگو با ماین نیوز خبر داد:

نیاز ۲,۳ میلیون تنی فولاد هرمزگان به گندله

سیاست فولاد هرمزگان جذب حداکثری گندله از منابع داخلی است. این موضوع را محمدجعفر پارسی، معاون بهره‌برداری شرکت فولاد هرمزگان می‌گوید. او همچنین عنوان کرد که فولاد هرمزگان برای تحقق برنامه تولید یک میلیون و ۳۵۰ هزار تنی در سال جاری به دو میلیون و ۳۰۰ هزار تن گندله نیاز دارد. پارسی همچنین اعتقاد دارد در شرایط امروز بقای بنگاه‌های اقتصادی تحت تاثیر کاهش هزینه‌های می‌باشد باید تلاش کرد با خرید بهینه مواد اولیه و انرژی و قطعات یدکی مورد نیاز شرکت و همچنین کاهش هزینه‌های تولید و افزایش بهره‌وری به سودآوری شرکت کمک نمود.

مطلع شدیم در سیاست‌های جدید فولاد هرمزگان موضوع تولید اقتصادی به صورت جدی پیگیری می‌شود و برنامه‌های ویژه‌ای در این خصوص در حال انجام است. لطفاً در این خصوص توضیح دهید؟

با توجه به جایگاه فولاد هرمزگان در بازارهای داخلی و خارجی و بقادر شرایط موجود، مجهز شدن هر چه بیشتر به نظام‌ها و سازوکارهای مدیریت هزینه‌های تولید و پاسخگویی سریع به فرصت‌ها و تهدیدها از جمله سیاست‌های فولاد هرمزگان جهت تولید اقتصادی است. اجرای پروژه‌های مشترک و متنوع در زمینه‌های مختلف که منتج به تحول بنیادی در فعالیت‌ها می‌شود و از این طریق بهره‌وری لازم در زمینه‌های گوناگون نیروی انسانی، مواد اولیه، انرژی و توقفات، محیط زیست، ایمنی، تعمیرات در راستای افزایش بهره‌وری و کاهش هزینه‌های تولید ایجاد خواهد شد از جمله سیاست‌های تولید اقتصادی در فولاد هرمزگان بوده که به همین منظور با همکاری واحدهای مختلف و معاونت فناوری بر اساس قانون پارتو، مقرر شد کاهش هزینه‌ها مورد بررسی قرار گیرد. همچنین برای دستیابی به این امر علاوه بر راهکارهای فوق، با تشکیل تیم‌های کاری شامل کمیته‌های تحول، گروه‌های کیفیت فراگیر، کنترل کیفی، و نظام پیشنهادات پروژه‌های کاهش هزینه تعریف و پیگیری‌های لازم جهت حصول نتیجه انجام خواهد شد. بدیهی است اثربخشی و کارآمدی تیم‌های کاری، مستلزم داشتن روحیه کار تیمی است. همچنین با توجه به اینکه در شرایط امروز بقای بنگاه‌های اقتصادی تحت تاثیر کاهش هزینه‌های است، باید تلاش کرد با خرید بهینه مواد اولیه و انرژی و قطعات یدکی مورد نیاز شرکت و همچنین کاهش هزینه‌های تولید و افزایش بهره‌وری به سودآوری شرکت کمک کرد.

مهمترین مشکل فولاد هرمزگان مواد اولیه به خصوص گندله است. برای حل این مشکل چه اقداماتی انجام داده‌اید و یا مسوولان چه حمایتی باید انجام دهند؟

فولاد هرمزگان در سال جاری جهت تحقق برنامه یک میلیون سیصد و پنجاه هزار تنی خود به دو میلیون و سیصد هزار تن گندله نیاز دارد که با توجه به کیفیت مناسب گندله‌های داخلی و قیمت پایین‌تر آنها، سیاستگذاری بر جذب حداکثری گندله از منابع داخلی است. رایزنی با فولاد مبارک جهت جذب حداکثری سهمیه فولاد مبارک که از

منابع داخلی و اختصاص به فولاد هرمزگان، مذاکره جهت افزایش کیفیت گندله‌های وارداتی و طرح توسعه ایجاد واحد گندله‌سازی به ظرفیت ۲,۵ میلیون تن در سال قابل ارتقا به ۵ میلیون تن از جمله برنامه‌های فولاد هرمزگان جهت تامین گندله‌های مورد نیاز است.

در حال حاضر وضعیت تولید در فولاد هرمزگان چگونه است؟

فولاد هرمزگان در ماه مرداد ۹۴ با تولید ۱۰۱۶۳۸ هزار تن از ابتدای ماه به بالاترین میزان تولید ماهیانه در سال ۹۴ دست یافته که نسبت به ماه مشابه در سال گذشته از رشد ۸۵۰۰ تنی برخوردار بوده است. که امیدواریم با کنترل پروسه و کاهش توقفات اضطراری تولید را افزایش دهیم و با کنترل هزینه‌ها و کاهش مصارف، تولید اقتصادی‌تر کنیم. از ابتدای بهره‌برداری میزان تولید اسلب در فولاد هرمزگان تا پایان مرداد ماه بیش از ۳,۴۵۰ هزار تن بوده و میزان تولید در سال ۹۴ تا پایان مرداد ماه بیش از ۴۷۵ هزار تن تختال رسیده است. همچنین متوسط تعداد ذوب‌های ریخته‌گری شده در روز ۳۲ عدد است که به نام‌ریزی جهت افزایش آن به ۳۶ عدد انجام و اقدامات لازم جهت تحقق آن بعمل آمده است.

یکی از مهمترین ویژگی‌های فولاد هرمزگان، تولید محصولات ویژه است. لطفاً در این باره توضیح دهید.

با توجه به دامنه تکنولوژی فولاد هرمزگان در خصوص تولید گریدهای مختلف، فولاد هرمزگان در مدت زمان

با توجه به اینکه در شرایط امروز بقای بنگاه‌های اقتصادی تحت تاثیر کاهش هزینه‌های است، باید تلاش کرد با خرید بهینه مواد اولیه و انرژی و قطعات یدکی مورد نیاز شرکت و همچنین کاهش هزینه‌های تولید و افزایش بهره‌وری به سودآوری شرکت کمک کرد

کوتاه از عمر تولید خود موفق به تولید گریدهای متنوع فولادی جهت تامین نیاز بازار داخلی و صادرات به خارج از کشور شده است. تولید گریدهایی با دامنه کربن پایین‌تر از ۰,۰۵ درصد از قبیل S12 و S22 جهت مصارف تولید ورق‌های گالوانیزه، حلبی و ورق‌هایی که به کشتش عمیق در فرایند تولیدشان نیاز دارند، گریدهای پریتکتیک با دامنه کربن ۰,۰۷ تا ۰,۱۱ درصد و فولادهای با دامنه کربن ۰,۱۱-۰,۲ جهت تولید ورق‌های با مصارف ساختمانی و فولادهایی با کربن بالای ۰,۲ تا ۰,۵ درصد جهت تولید ورق‌های با استحکام بالا و همچنین تولید گریدهای میکروآلیاژ با استحکام بالا جهت تولید ورق‌های بدنه کشتی، مخازن CNG و لوله‌های انتقال نفت و گاز از جمله محصولات تولیدی در فولاد هرمزگان است. تولید اسلب‌های عریض جهت ساخت مخازن و لوله‌های انتقال نفت و گاز و همچنین تولید اسلب با ضخامت ۲۰۰ و ۲۵۰ میلیمتر نیز از توانایی‌های فولاد هرمزگان در زمینه تولید فولادهای خاص است. شرکت فولاد هرمزگان دارای ظرفیت اسمی ۱,۵ میلیون تن تختال به ضخامت ۲۰۰ و ۲۵۰ میلیمتر، عرض ۹۰۰ تا ۲۰۰۰ میلیمتر و طول ۶۰۰۰ تا ۱۲۰۰۰ میلیمتر است. همچنین این شرکت قادر به تولید محصولات میانی از قبیل یک میلیون و ۶۵۰ هزار تن آهن اسفنجی در سال، ۹۰ هزار تن آهنک در سال، ۷۵۰۰ نر مال متر مکعب اکسیژن بر ساعت، ۱۸۰۰ نر مال متر مکعب بر ساعت نیتروژن و ۱۲۰ نر مال متر مکعب بر ساعت آرگون است.

سخت‌یابی

فولاد هرمزگان با در اختیار داشتن پرسنل جوان، پویا، متعهد و مستعد و با توجه به استفاده از دانش فنی فولادسازی‌های کشور از قبیل فولاد مبارک و دسترسی به امکانات منطقه‌ای (مجاورت با مخازن عظیم گاز، مجاورت با مخازن سنگ آهن، وجود مجتمع بندری شهید رجایی، دسترسی به آب‌های آزاد، امکانات حمل و نقل جاده‌ای و ریلی)، یکی از مساعدترین مناطق برای تولید فولاد (اجرای طرح‌های توسعه شامل: افزایش ظرفیت تولید سالیانه، احداث واحدهای بالادستی و پایین‌دستی در زنجیره تامین صنعت فولاد از جمله گندله‌سازی، نورد گرم و نورد سرد و...) است که امیدوارم با همکاری و مساعد همه سازمان‌های ذیربط شرایط جهت تحقق پیشرفت هر چه بیشتر آن فراهم شود.



خبر

پیش‌بینی تهیه و تایید ۵۰ هزار مدرک فنی در فولاد هرمزگان

بدر نظر گرفتن اهمیت بومی سازی قطعات مورد صنعت فولاد در کشور، واحد خدمات مهندسی فولاد هرمزگان در ادامه فعالیت‌های خود پیش بینی کرد تعداد مدرک فنی تهیه و تایید شده در این واحد به ۵۰ هزار مدرک فنی برسد.

روح الله جلالی مقدم - کارشناس مهندسی معکوس شرکت فولاد هرمزگان - با بیان این مطلب گفت: کار مهندسی مجدد که زیربنای بومی سازی و ساخت داخل قطعات می‌باشد از ۴ سال قبل در مجتمع فولاد هرمزگان با رویکرد بومی سازی قطعات یا تجهیزاتی که به دلیل تحریم، تامین آنها از شرکتهای خارجی امکان پذیر نبوده است و بومی سازی قطعات یا تجهیزاتی که ساخت آنها در داخل مقرون به صرفه بوده است در دستور کار قرار گرفت. وی افزود: واحد خدمات مهندسی در اصل با کروکی برداری از قطعات و تهیه دفترچه فنی ساخت قطعات بستر برای ساخت قطعات بوسیله سازندگان داخلی آماده کرده و مدرک فنی رادر اختیار واحد دفتر فنی قطعات یدکی و خرید قطعات یدکی قرار میدهد تا مدرک فنی تهیه شده پس از طی شدن مراحل قانونی جهت ساخت در اختیار سازندگان داخلی قرار گیرد. علیرغم مشکلات موجود در راه مهندسی معکوس قطعات از قبیل عدم وجود نمونه یدکی از قطعات، همچنین عدم دمونتاژ جهت کروکی برداری و همچنین فرسوده بودن قطعات کروکی برداری شده، این واحد کارهای بزرگی را انجام داده است.

وی با بیان اینکه بخش مهندسی معکوس از ابتدای فعالیت فولاد هرمزگان تاکنون فعال بوده است، توضیح داد: در همین راستا در بخش مهندسی معکوس قطعاتی را که می‌دانستیم قابل ساخت در داخل هستند به مرور روی آنها تحقیقات انجام داده و ساخته شده است و کارهای بزرگی نیز در این حوزه انجام شده است که از آن جمله می‌توان به بومی سازی در حوزه‌های سگمنت‌های خطر ریخته‌گری، لوپ کوره قوس الکتریکی، کوره آل-اف، پنل‌های دیواره‌های کوره، مبدل‌های حرارتی، تاندرش ها و پاتیل‌ها اشاره کرد. وی افزود: در حال حاضر در بخش احیاء ۵۰ درصد از قطعات کوره ثابت احیاء مهندسی معکوس کرده ایم و در طول چهار سال فعالیت فولاد هرمزگان نیز ۳۰ هزار مدرک فنی تایید شده که از این تعداد ۱۵ هزار مدرک فنی ساخت و ۵ هزار کاتالوگ بوده است. پیش‌بینی می‌شود تعداد این مدارک فنی در آینده نزدیک به ۵۰ هزار مورد نیز برسد. وی خاطر نشان کرد: مجموع مدارک تهیه شده توسط مشاورین واحد مهندسی معکوس بالغ بر ۱۷۵۰۰ عدد می‌باشد که از این تعداد، نزدیک ۱۳۰۰۰ عدد دفترچه بوده و مابقی آن حدود ۴۵۰۰ عدد کاتالوگ است.



و تعمیرات مهم است و تخلیه کوره، کاری زمانبر برای شروع تعمیرات است لذا بر آن شدیم که زمان تخلیه کوره را کاهش دهیم. وی خاطر نشان کرد: با تلفیق دو سیستم پروسس و گاز خنک کننده با هم، افزایش دو برابری گاز خنک کننده اتفاق افتاد و به تبع آن سرعت تخلیه کوره دو برابری نسبت به قبل افزایش یافت علاوه بر این، هم‌اکنون زمان تخلیه کوره نیز از ۲۴ ساعت به ۱۰ ساعت کاهش یافت که در نتیجه همه این موارد افزایش تولید را شاهد هستیم.

یک دستاورد جدید در فولاد هرمزگان

مسول شیفت A واحد احیاء فولاد هرمزگان از افزایش سرعت تخلیه و کاهش زمان سرد کردن کوره در شات‌دانه‌های سلالانه واحد احیاء مستقیم فولاد هرمزگان خبر داد. یوسف فتحی پاریزی افزود: از آنجایی که «زمان» در تولید



موفقیت فولاد خراسان در اخذ گواهی نامه استاندارد بین‌المللی Gost

گواهی نامه استاندارد بین‌المللی Gost که یکی از معتبرترین گواهی نامه‌ها جهت محصولات صادراتی است، توسط مجتمع فولاد خراسان دریافت شد. بختیاری، مدیر بازاریابی و فروش ضمن اعلام خبر فوق‌العاده: با توجه به سیاست‌های مجتمع فولاد خراسان در راستای افزایش صادرات بعنوان تنها راه برون‌رفت از رکود حاکم بر بازار صادرات، ۱۳۰ هزار تن محصولات مجتمع فولاد خراسان به کشورهای همسایه را از اهداف واحد بازاریابی و فروش دانست و افزود: ایجاد فرصت‌های صادراتی به کشورهای همسایه بخصوص کشورهای CIS داشتن گواهی نامه بین‌المللی تأیید کیفیت کالا است و اظهار کرد: اخذ گواهی Gost، ضمن تسهیل فرآیندهای بازرگانی می‌تواند سهم بیشتری از بازار کشورهای همسایه را به مجتمع فولاد خراسان اختصاص دهد.

برای اولین بار در فولاد خراسان رخ داد؛

اجرای موفقیت آمیز تعمیرات اساسی shell کوره قوس الکتریک



متخصصان فولاد خراسان موفق شدند بدنه فلزی کوره قوس الکتریک را با همکاری پیمانکاران داخلی برای اولین بار با موفقیت بازسازی و مورد بهره‌برداری قرار دهند. زوش امینی، رئیس نگهداری و تعمیرات مکانیک فولادسازی فولاد خراسان ضمن اعلام این خبر افزود: در راستای ایفای نقش محوری فولاد خراسان در توسعه صنعتی منطقه و ارتقای بهره‌وری و رشد پایدار در جهت توسعه بومی سازی صنعت فولاد، تعمیر اساسی شل کوره قوس الکتریک با همت متخصصان توانمند فولادسازی انجام و با موفقیت مورد بهره‌برداری رسید. زوش امینی گفت: shell از دو قسمت uppershell و lowershell تشکیل شده و وزن آن از فولاد st37 و وزن آن ۴۸ تن است. در قسمت uppershell پانل‌های آبگرد مونتاز شده و lowershell تشکیل شده است از بدنه فولادی و عایق نسوز (جرم + آجر نسوز) که فلز ذوب شده در داخل این قسمت تشکیل می‌شود و ظرفیت این کوره ۱۱۰ تن است. او با معرفی مختصری از کوره قوس الکتریک گفت: ۱- در اثر نفوذ متال ذوب شده و عبور آن از عایق نسوز و تماس با بدنه فلزی باعث ذوب شدن یا سوراخ شدن بدنه (shell) می‌شود. ۲- در اثر نفوذ سرباره از اطراف پانل‌های آبگرد و همچنین از ناحیه درب لانس مور، چسبیدن این سرباره سرخ شده به بدنه خارجی shell (پایه‌های بلند کننده) با توجه به وزن کامل مجموعه shell که حدود ۲۵۰ تن است و حرارت ایجاد شده از ناحیه سرباره‌ها به بدنه باعث دفرمه شدن پایه‌های بلند کننده می‌شود. رئیس نت مکانیک فولادسازی گفت: با توجه به اینکه در فولاد خراسان دو عدد shell

یک ردیف آجر نسوز جهت حفاظت بیشتر و جلوگیری از نفوذ مذاب ۵-۲- تقویت کل بدنه فلزی مجموعه شل ۶-۲- آماده کردن قطعات، پانل‌های آبگرد و پلیت‌های بدنه که ضخامت آنها بین ۳۰ و ۴۰ میلیمتر است، با توجه به شکل shell که دایره ای است باید تمامی پلیت‌ها توسط دستگاه رول شوند. قابل توجه اینکه دستگاه رول لوله و پلیت توسط کارشناسان و تکنسین‌های واحد ورک شاپ فولادسازی ساخته شده است ۷-۲- کنترل و تست عملیات جوشکاری بخصوص در نقاط حساس (پایه‌های بلند کننده shell)، رئیس تعمیرات و نگهداری فولادسازی یادآور شد: تمامی مراحل طراحی، ساخت و تعمیر این تجهیز در فولاد خراسان توسط واحد نگهداری و تعمیرات فولادسازی، دفتر فنی با همکاری پیمانکاران انجام گرفته است.

در خط تولید موجود است و یکی از آنها همیشه در حال بهره‌برداری و دیگری در حال تعمیرات جزئی و تعمیر یا تعویض نسوز است کارهای اجرایی توسط کارشناسان و تکنسین‌های داخلی بخش مکانیک فولادسازی انجام می‌شود که شامل موارد زیر است: ۱- ۲- تهیه نقشه‌های فنی و ساخت کلیه قطعات تعویضی شل ۲-۲- بر طرف کردن مشکل گرم شدن پانل‌های آبگرد که خود باعث توقف اضطراری کوره می‌شود، از طریق تغییر طرح مسیر آبگرد و تغییرات فلوی آب، به طور مثال پانل‌های EBT ۱، ۲، ۳ و پانل‌های ۸ و ۹ shell ۳-۲- کوتاه کردن زمان تعمیرات با تغییر طرح و اضافه کردن پین و گوه‌های نگهدارنده به جای جوش در مجموعه uppershell روی lowershell در محل در پیچه سرباره ۴-۲- دو جداره کردن lowershell و چیدن

خبر

تولید ۵.۶ میلیون تن فولاد خام در ۴ ماهه نخست امسال

طی ۴ ماهه نخست امسال، بیش از ۵.۶ میلیون تن فولاد خام در کشور تولید شد. شرکت‌های فولاد ساز از ابتدای فروردین تا پایان تیر امسال، ۵ میلیون و ۶۰۴ هزار و ۱۹۴ تن فولاد خام تولید کردند. این رقم در مدت مشابه سال ۵.۹۳ میلیون و ۵۸۲ هزار و ۹۹۲ تن بود. در این میان، شرکت‌های بزرگ فولاد ساز شامل «فولاد مبارکه» یک میلیون و ۹۲۲ هزار و ۵۳۵ تن، «فولاد خوزستان» یک میلیون و ۱۶۲ هزار و ۸۷۵ تن، «ذوب آهن اصفهان» ۸۰۲ هزار و ۹۶۶ تن، «فولاد هرمزگان» ۳۳۳ هزار و ۸۹۰ تن، «سبا» ۲۶۳ هزار و ۴۷۰ تن، «فولاد خراسان» ۲۲۵ هزار و ۶۲۳ تن، «فولاد آلیاژی ایران» ۹۶ هزار و ۲۹۶ تن و نیز «گروه ملی صنعتی فولاد ایران» ۶۶ هزار و ۳۳۹ تن فولاد خام تولید کردند. همچنین در این مدت، ۵ میلیون و ۴۵۵ هزار و ۸۸۳ تن انواع محصولات فولادی (تیر آهن، میلگرد، کلاف، ورق عریض، ورق خورده، ورق گرم، لوله و غیره) در کشور تولید شد که در مقایسه با میزان تولید مدت مشابه سال ۹۳ (۵ میلیون و ۸۹۹ هزار و ۶۵۴ تن)، حاکی از کاهش ۷.۵ درصدی است. تولید فولاد جهانی از مدتی پیش به دلیل افت تقاضا، روند کاهشی را تجربه می‌کند. به طوری که آخرین آمار انجمن جهانی فولاد (۷ ماهه سال ۲۰۱۵)، تولید ۶۵ کشور فولاد ساز جهان را ۹۴۵ میلیون و ۸۴۳ هزار تن اعلام کرده که حاکی از کاهش ۲.۱ درصدی تولید فولاد خام نسبت به میزان تولید مدت مشابه پار سال (۹۶۶ میلیون و ۴۸۲ هزار تن) است.

خبر

تولید آهن اسفنجی ایران به ۱.۲۶ میلیون تن رسید

تولید جهانی آهن اسفنجی (DRI) در ماه جولای بار شد ۲.۶ درصدی بالغ بر ۵.۲۳ میلیون تن شد. در این ماه کشورهای ایران، امارات، ونزوئلا و کانادا تولید خود را افزایش دادند در حالی که تولید هند با افت مواجه شد. این موضوع را انجمن جهانی فولاد اعلام کرد. تولید آهن اسفنجی در ایران به ۱.۲۶ میلیون تن در ماه گذشته میلادی افزایش یافت در حالی که تولید در جولای ۲۰۱۴ معادل ۱.۱۳ میلیون تن اعلام شده بود. در همین حال تولید آهن اسفنجی در امارات متحده عربی هم در ماه جولای ۲۰۱۵ بیش از سه برابر شده و به ۳۰۷ هزار تن رسید. در همین حال تولید آهن اسفنجی مصر با افت ۵ درصدی به ۲۳۵ هزار تن رسید. تولید لیبی نیز تنها ۲۵ هزار تن بود در حالی که این کشور در مدت زمان مشابه در سال قبل به تولید ۸۳ هزار تنی هم رسیده بود. شرکت جدید عربستان سعودی هم در ماه جولای ۲۰۱۵ معادل ۴۷۵ هزار تن آهن اسفنجی تولید کرد که این رقم در جولای ۲۰۱۴ به ۴۸۱ هزار تن رسیده بود. تولید قطر هم ۲۲۳ هزار تن جولای ۲۰۱۴ به ۲۳۷ هزار تن جولای ۲۰۱۵ رسید. در همین حال تولید آهن اسفنجی هند نیز با افت ۹ درصدی به ۱.۶۴ میلیون تن رسید.

برای اولین بار در فولاد خراسان صورت گرفت؛ طراحی و نصب تجهیزات مربوط به عملیات حرارتی میلگرد آجدار (QTB)



به همت متخصصان فولاد خراسان برای اولین بار در بخش نورد و استفاده از توانمندی‌های شرکت‌های داخلی و سازندگان بومی، از طریق مهندسی معکوس مراحل طراحی و ساخت و نصب میز QTB با موفقیت انجام شده که در مقایسه با نمونه خارجی آن ضمن صرفه جویی اقتصادی نیاز شرکت به تامین کنندگان خارجی را قطع کرد. ایرامنش، مدیر واحد نورد گفت: یکی از مهمترین شاخص‌ها و معیارهای لازم جهت تولید محصولات ساختمانی و اخذ استانداردهای کنترل کیفیت ISO9001، داشتن خواص تکنولوژیکی (شامل استحکام کششی و تنش تسلیم مطابق با استانداردهای معتبر) است که امروزه مصرف کنندگان این گروه محصولات به ویژه پروژه سازان عمرانی، ساختمانی و... در انتخاب متر یال خود مدنظر قرار می‌دهند. از این رو تولید کنندگان محصولات فولادی با بکارگیری از تکنولوژی‌های مدرن و ثبت و نتیجه‌گیری در آزمایشگاه‌های معتبر خود و با استفاده از ابزار آلات و تجهیزات قابل اندازه‌گیری و ارائه Certificate توانسته‌اند از این طریق در بازار، فروش محصولات راقبضه کنند. وی افزود: سازنده خارجی طرح بکار رفته در واحد نورد را با بکارگیری از تکنولوژی حاصل از این طرح بکار رفته در واحد نورد (Quenching & Tempering Bench) به خواص ذکر شده با نصب واحد میسر ساخت. با گذشت ۱۶ سال از عمر واحد نورد به دلیل اینکه محیط کاری فوق در معرض رطوبت زیاد و گرمای بالای ناشی از دمای بالای محصول که عملاً شرایط خوردگی و فرسایش را مهیا می‌سازد قرار دارد، بدنه و استراکچر Q.T.B دچار خوردگی شدید و پوسیدگی شده است. لذا از آنجایی که اهمیت این واحد در بحث کنترل کیفیت محصولات نهایی است، بر نامه ریزی طراحی و تهیه نقشه بر اساس نمونه نصبی و نقشه‌های موجود از نیمه دوم سال ۹۰ اقدام و درخواست خرید و ساخت آن تنظیم شد، همچنین مراحل درخواست قطعات داخلی، لوله و اتصالات مورد نیاز نیز انجام و تامین شد. مراحل انتقال و آماده سازی تجهیز قبل از تعمیرات سالیانه و در زمان این تعمیرات جمعاً حدود ۱۵۰۰ نفر ساعت کاری انجام در محل نصب شد. ابعاد فیزیکی این سازه ۱۴۰۰ × ۳۱۲۰ × ۲۳۰۰

میلیمتر و وزن تقریبی آن با تمامی قطعات داخلی حدود ۱۰ تن است. استفاده این تجهیز برای حصول خواص تکنولوژیکی تمام محصولات طرح فولاد خراسان (میلگردهای صاف و آج دار، نبشی، ناودانی، فلت، چهار گوش و شش گوش) است. فرآیند کاری Q.T.B بدین گونه است که پس از ورود محصول (بادامی میانگین ۱۰۰۰ درجه برای محصولات مختلف) به داخل باکس QTB، آب با فشار ۱۲ بار در دو منطقه ابتدایی و میانی QTB و پادبی ۷۰۰ متر مکعب بر ساعت، از طریق مسیر کولر و استریپر ها و در جهت مخالف حرکت محصول، باعث QUENCH شدن محصول می‌شود. شایان ذکر است: Quenching عبارتست از فرآیند سرد کردن سریع محصول نهایی که در دما و زمان معین حرارت دیده شده و ناگهان به محیط خنک کننده وارد شود اطلاق می‌شود. بسته به سختی پذیری و وزن و ابعاد فیزیکی، انتخاب محیط‌های کوئنچ کردن می‌تواند در آب، روغن، هوا و محلول‌های پلیمری، نمکی و گازی باشد که در این واحد از آب استفاده می‌شود. Tempering (برگشت دادن) پس از کوئنچ کردن که باعث ایجاد تنش‌های داخلی در قطعات و در نتیجه موجب ایجاد تردی و شکنندگی در آنها می‌شود. به همین علت به در این مرحله، باید فولاد قبل از استفاده تمپر شود. با انجام این عملیات خواص مکانیکی آلیاژ تعدیل می‌شود.



صادرات یک میلیارد دلاری از منطقه ویژه خلیج فارس

رئیس هیات عامل سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی (ایمیدرو) گفت: سال گذشته بالغ بر یک میلیارد دلار صادرات از منطقه ویژه خلیج فارس صورت گرفت که در سال جاری و آینده می توانیم صادرات بیشتری داشته باشیم. مهدی کرپاسیان - معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت - در آئین افتتاح طرح توسعه اسکله تخلیه و بارگیری مواد فله معدنی منطقه ویژه اقتصادی و صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس با اشاره به افزایش ظرفیت اسکله منطقه ویژه خلیج فارس به ۱۲ میلیون تن عنوان کرد: با اجرای این طرح ظرفیت صادرات مواد فله معدنی از این اسکله افزایش دو برابری یافته است.

پرتی کورهون در گفت و گو با ماین نیوز تشریح کرد:

چشم انداز روابط ایران و اتوتک



پرتی کورهون رامی توان یکی از مطرح ترین مدیران عامل شرکت های معدنی و صنایع معدنی جهان دانست که طی سال های اخیر به ایران سفر کرده است. او که شرکتش در اوج تحریم ها در ایران حضور داشت حالا با پیش بینی مساعد شدن شرایط ایران تلاش دارد تا حضور اتوتک در ایران پررنگ تر از قبل شود. او ایران را کشوری دارای پتانسیل های فراوان در حوزه صنایع معدنی می داند و در عین حال تاکید می کند که اتوتک به ایران تنها به عنوان یک بازار فروش نگاه نمی کند، بلکه قصد دارد در اجرای پروژه هایش از توان ساخت داخل ایران نیز استفاده کند. سفر پرتی کورهون به ایران نخستین سفر مدیر عامل شرکت اتوتک به کشورمان در تاریخ روابط حدوداً ۴۰ ساله طرفین محسوب می شود. سفری که با سخنرانی کورهون در اجلاس بین المللی معدن و صنایع معدنی نیز همراه شد تا مشخص شود عزم اتوتک برای ادامه حضور در ایران و اجرای پروژه های بیشتر جزم است. خبرنگار پایگاه خبری تحلیلی معادن و صنایع معدنی (ماین نیوز) چندی پیش موفق شد در جریان سفر پرتی کورهون، مدیر عامل شرکت اتوتک به ایران گفت و گوی مفصلی با وی داشته باشد که متن آن به شرح زیر است.

موردی که اتوتک همواره تاکید داشته است، این بوده که در شرایط تحریم ها و در اوج تحریم ها بر خلاف شرکت های دیگر به کار در ایران ادامه داد و پروژه ها را اجرا کرد. آیا خوش بین هستید فعالیت اتوتک بعد از دوران تحریم ها در ایران بیشتر شود؟
به نظر من ایران با داشتن یکی از سرشارترین منابع طبیعی در کل دنیا، فرصت بسیار بزرگی در اختیار دارد. در واقع شماری گنج نشسته ای در این موهبت الهی است که ایرانی ها از آن برخوردار شده اند.

چشم انداز فعالیتتان را در ایران چطور می بینید؟

فکر می کنم زمانی که تحریم ها برداشته شوند، مسلمانا اقتصاد داخلی ایران رونق بیشتری پیدا می کند و امیدوارم فرصت جدیدی برای ایران به منظور صادرات به بازار جهانی فراهم شود. به همین ترتیب بازار فلزات هم رشد قوی تجربه خواهد کرد و امکان صادرات محصولات را خواهید داشت. زمانی که جریان مالی مجدداً تسهیل شود، سرمایه گذاری در ایران برای شرکت های بین المللی راحت تر خواهد شد و برای شرکت های معدنی و فلزات ایرانی هم سرمایه گذاری در فناوری و ساخت کارخانه های مدرن جدید راحت تر می شود. انطور که متوجه شده ام دولت ایران دولت معقولی است که همزمان با تشویق رشد تولید فلزات و مواد معدنی، به حفظ محیط زیست هم توجه دارد. پیام اتوتک این است که با فناوری مدرن، توسعه صنعت معدنکاری و فلزات، توان رقابت پذیری و سودآوری و از سوی دیگر حفظ محیط زیست و کسب حمایت اجتماعی امکان پذیر است از این رونق های مطمئن و خوبی فراهم می کند و هدفش در ایران فراهم کردن مدرن ترین فناوری روز دنیا برای مشتریان ایرانی است تا ضمن فعالیت در سطح استاندارد جهانی، رقابت پذیری بالایی در حوزه فعالیتشان داشته باشند. شما خیلی خوش شانس هستید که ذخایر تان عیار خوبی دارند. اگر عیار خوبی داشته باشید در این صورت تولید کارآمد و رقابت پذیری خواهید داشت و با در اختیار داشتن فناوری، رقابت پذیری می شوید. همچنین هزینه انرژی ایران بسیار پایین است که این کشور را در بازار جهانی

خبر

احداث کارخانه گندله سازی در ایران توسط اتوتک

شرکت فنلاندی اتوتک قرارداد ساخت کارخانه تولید گندله سنگ آهن در ایران به ارزش ۴۵ میلیون یورو را به دست آورد. شرکت فنلاندی اتوتک، موفق شد یک قرارداد ساخت کارخانه فرآوری سنگ آهن در ایران را به دست آورد. براساس این قرارداد، شرکت اتوتک فن آوری مورد نیاز برای فرآوری سنگ آهن را در اختیار کارخانه جدید شرکت مجتمع فولاد خراسان ایران قرار خواهد داد.

ارزش قرارداد شرکت اتوتک با شرکت بین المللی مهندسی ایران ۴۵ میلیون یورو است که حدود ۱۰ میلیون یورو آن در سه ماهه سوم سال ۲۰۱۵، ثبت خواهد شد. ظرفیت سالیانه این کارخانه ۲٫۵ میلیون گندله سنگ آهن خواهد بود.

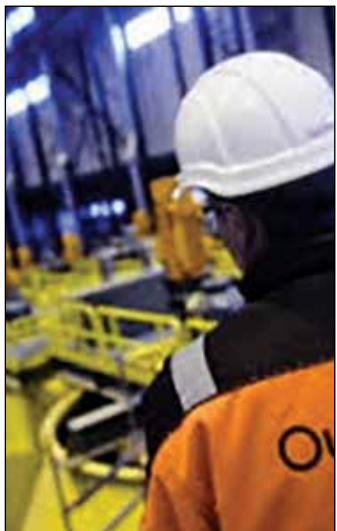
انتظار می رود این کارخانه در سال ۲۰۱۷ به بهره برداری برسد. تعهدات اتوتک در قالب این قرارداد شامل ساخت یک کارخانه کامل فرآوری سنگ آهن و کل زنجیره تولید از تست مواد خام گرفته تا توسعه فرآوری و کنسانتره سازی و آب زدایی است.

به علاوه، اتوتک خدمات پایه ای مهندسی، عرضه تجهیزات کلیدی فرآوری و خدمات مشاوره ساخت و بهره برداری را نیز انجام خواهد داد.

کاله هرکی - رئیس بخش فرآوری مواد معدنی شرکت اتوتک - گفت: «این سفارش یک گام مهم دیگر از سوی اتوتک برای توسعه سریع صنعت سنگ آهن و فولاد ایران است.

فرآوری و تجهیزات ما به شکل گسترده ای در زمینه فرآوری سنگ آهن در تمام کشورهای جهان مورد استفاده قرار می گیرد.

مشتریان در ایران و دیگر کشورها خواستار افزایش بهره وری با حداقل هزینه مالکیت هستند و این فرصت های بیشتری را برای راه حل های تضمین شده ارائه شده از سوی اتوتک ایجاد می کند.»



مشارکت کنید. همچنین با اعتقاد به تغییر وضعیت بازار، اتوتک همواره در حال بررسی مناطقی است که بازار رو به رشد دارند و در ایران هم یکی از بخش های مهم استراتژی جهانی این شرکت است.

پیش بینی می کنید چه زمانی بازار فلزات از رکود خارج می شود؟

اتوتک انتظار دارد دام سال بازار سرمایه ضعیف تر از سال ۲۰۱۴ باشد اما شاید بازار فلزات در سال ۲۰۱۵ شروع به رشد کند که این امر تا حد زیادی به توسعه اقتصادی چین بستگی دارد. این موضوع که اقتصاد چین چه میزان رشد خواهد کرد اهمیت بسیار زیادی دارد زیرا این کشور تقریباً ۵۰ درصد فلزات جهان را مصرف می کند و طبیعتاً است که تاثیر بزرگی بر صنعت داشته باشد.

اگر بخواهیم عملکرد شرکت های فنلاندی را در ایران بررسی کنیم به عنوان مثال نوکیا، سامسونگ به راحتی جای نوکیا را در صنعت تلفن همراه گرفت چه استراتژی در صنعت فلزات و مواد معدنی دارید که این داستان از سوی رقبای چینی، ژاپنی یا ایتالیایی تکرار نشود بالاخره این یک واقعیتی است که نوکیا سهمش را در بازار جهانی از دست داد.

به نظر من نوکیا از تغییر در بازار جاماند و با دستکم گرفتن تغییر اهمیت آن برای بازار، به موقع واکنش نشان نداد و به همین دلیل موقعیتش را از دست داد. البته ممکن است برای اتوتک همین اتفاق بیفتد در صورتی که تغییرات بازار را دنبال نکند به همین دلیل به سرمایه گذاری در تحقیقات و توسعه ادامه می دهد و می خواهد به مشتریان نزدیک بماند تا هر گونه تغییر و تحول نیازهای آنها را درک کند و بتواند به سرعت ممکن همزمان با تغییر بازار، تغییر کند و این کاری است که تلاش می کند انجام دهد.

سوال دیگری که دارم در باره بومی سازی است. اتوتک چه برنامه ای دارد تا از توان شرکت های داخلی هم استفاده کند و صرفاً وارد کننده تکنولوژی به ایران نباشد؟

معمولاً استراتژی ما این است که به میزان قابل توجه از تولید داخلی در پروژه هایمان استفاده کنیم برای همین شرکت های تولید کننده داخلی خوب را پیدا می کنیم تا بتوانیم از آنها به عنوان تامین کننده در پروژه هایمان استفاده کنیم و این استراتژی را در ایران هم دنبال می کنیم. اکنون که دفتر اتوتک در ایران افتتاح شده است، فرصت خوبی فراهم کرده تا از توان تولید کنندگان داخلی استفاده کنیم زیرا می توانیم شرکت های ایرانی خوب و مناسبی پیدا کنیم.

بسیار رقابت پذیر می سازد و البته مزیت بزرگ دیگری که ایران دارد، داشتن جمعیت جوان و تحصیل کرده است که مزیت بزرگی محسوب می شود.

در حوزه کاریتان رقبای جدی از جمله رقبای ایتالیایی و آلمانی در ایران دارید. برای رقابت با آنها چه برنامه ای دارید؟

ما از رقابت و اهمیت ای نداریم. رقابت بخشی از واقعیت حضور در بازار جهانی است و این وظیفه ماست که بهترین راهکارها را برای مشتریانمان عرضه کنیم که شاید همیشه ارزانترین راهکارهای موجود نباشد اما تفکر ما این است که با راهکارهایمان، مشتریان می توانند بازدهی بیشتری را در سرمایه گذاری هایمان تجربه کنند.

ممکن است در باره فعالیت های دفتر اتوتک در تهران توضیح بیشتری دهید.

بله البته هدف این دفتر اطمینان از این است که به مشتریانمان نزدیک هستیم. پیش از این برای اداره فعالیت هایمان به ایران سفر می کردیم و بعضی از کارمندانمان برای مدت طولانی تری در اینجا می ماندند و در ضمن ما همکاری فوق العاده خوبی با شریکمان ایران اروپا داشتیم. اما مشاهده فرصت های تجاری زیادی که در ایران وجود دارد باعث شد به این نتیجه برسیم که حضورمان در این کشور مهم و ضروری است تا بتوانیم لحظه به لحظه با مشتریمان در تماس باشیم و تا حد امکان از آنها پشتیبانی کنیم. تاکنون دفتر خاورمیانه اتوتک در دبی مسئول فعالیت های ایران بود اما اکنون ایران می تواند دفتر مخصوص خودش را داشته باشد. باید متذکر شوم اتوتک مناطق تحت فعالیتش را به سه بخش منطقه آمریکا، منطقه اروپا، خاورمیانه و آفریقا و منطقه آسیا اقیانوسیه تقسیم کرده است. ایران بخشی از تشکیلات اروپا، خاورمیانه و آفریقا است و به طور دقیق تر بخشی از فعالیت های خاورمیانه ای این شرکت محسوب می شود.

رکود شدیدی که در بازار فلزات و مواد معدنی وجود دارد بر صنایع فرآوری فلزات تاثیر گذاشته است و در سودآوری اتوتک در سال ۲۰۱۴ منعکس شد. اتوتک با این چالش چگونه کنار آمده است؟

بازار سرمایه با بازار سرمایه گذاری، سرمایه گذاری معدنی و فلزات همواره ادواری بوده است و اکنون در سطح پایین تر این چرخش هستیم اما اتوتک به پایان گرفتن این چرخه خوش بین است زیرا تقاضای فلزات به شکل قوی رو به رشد است. ما معتقدیم بازار تغییر خواهد کرد و البته این به منزله فرصت برای ایران خواهد بود زیرا وقتی سرمایه گذاری می کنید می توانید بعداً بازار قوی



عزم اس ام اس برای ازسرگیری فعالیت‌هایش در ایران

مدیرعامل گروه صنعتی دفتر کل کالا اظهار امیدواری کرد که شرکت آلمانی اس ام اس به زودی فعالیت خود را با جدیت در پروژه‌های فولادی ایران از سر بگیرد. منوچهر صالحی در عین حال تأکید کرد که هم ایران و هم غرب به همکاری با یکدیگر نیازمند هستند و انجام این کار هم دور از انتظار نیست. منوچهر صالحی خبر داد که گروه صنعتی دفتر کل کالا پروژه‌های را نیز با شرکت اشتاین برای جمع‌آوری غبارهای فولاد مبارک و تزریق این غبارها به کوره در دست اجرا دارد.

خبر

امیدواریم شریک خوبی برای فولادسازان ایرانی باشیم

مدیر ارشد شعبه ایتالیای گروه اس ام اس از اهمیت ایران برای این شرکت سخن گفت. چند هفته پیش چهار نماینده شرکت، گیفا، نیوکست و ترمیراسس به صورت همزمان در دوسلدورف آلمان برگزار شدند که در این رویداد بزرگ ایرانیان حضور به نسبت پررنگی داشتند. علاوه بر اینکه چند شرکت ایرانی در این نمایشگاه غرفه داشتند در همین حال تعداد زیادی از مدیران فولادسازی کشور نیز به عنوان بازدیدکننده در المپیک صنایع فلزی جهان حضور یافتند. خبرنگار ماین نیوز یادآور شد که مدیر بخش فناوری و فروش SMS INNSE S.p.A گفت و گو کرد که متن آن به شرح زیر است:

▀ در باره فعالیت‌های شرکت توضیح دهید.
مدتی است که SMS Group تحت سازماندهی مجدد قرار گرفته تا به مشتریانش نزدیک باشد و بهره‌وری بالاتری داشته باشد. مادر بخش فولاد فعالیت داریم و SMS Group در حال حاضر بیش از ۱۳ هزار کارمند دارد و می‌تواند راهکارهای اقتصادی سطح بالای کاملی را از کوره‌های بلند تا تجهیزات پایین دستی فراهم کند. در واقع در همه بخش‌ها حضور داریم.

▀ آیا با مشتریان ایرانی در باره پروژه‌هایشان مذاکره کرده‌اید؟

ایران نقش مهمی برای SMS Group مخصوصاً SMS INNSE ایفا می‌کند که ارتباط مستقیمی میان این شرکت و صنعت ایران ایجاد کرده است. البته این ارتباط خیلی قدمت دارد و به اواخر دهه ۷۰ تا ۸۰ بازمی‌گردد که شرکت سابق SMS Group به نام ITALIMPIANTI برای احداث نخستین مجتمع فولاد که اکنون با نام مبارک شناخته می‌شود و یکی از بزرگترین فولادسازان ایران است همکاری کرد. برای SMS Group فولاد ایران نقش مهمی دارد و امیدواریم در آینده بتوانیم مجدداً شریک خوبی برای فولادسازان ایرانی باشیم.

▀ پروژه جدید شما در ایران چیست؟ در سند آفاق ۲۰۲۵ تولید ۵۵ میلیون تن فولاد را پیش‌بینی کرده‌است؟

این شرکت با تولیدکنندگان مهم در تماس است و البته من از این پروژه مطلع هستم و همین‌طور هم می‌دانم صنعت فولاد ایران به منظور افزایش تولید و رسیدن به این هدف بالاتر از تعهد محکمی دارد اما در مورد ما همانطور که گفتیم بازار کسب و کار فولاد در ایران قوی است و پروژه‌های مدرن‌سازی و پروژه‌های توسعه‌ای بسیار مهمی وجود دارند. تاکنون اصلی‌ترین تماس‌ها مربوط به محصولات تخت و همچنین پروژه‌های دیگری مانند کسب و کار فولاد فرسایشی‌کون بوده‌اند و امیدواریم تعهد و پشتیبانی قوی که همواره از جانب ما وجود داشته است، پروژه‌های جدید و توسعه‌ای موفقیت‌آمیزی را برای ما به همراه داشته باشد.



بور کهارد دامن در گفت‌وگو با ماین نیوز مطرح کرد:

جزئیات مذاکرات اس ام اس با فولادسازان ایرانی



مدیرعامل SMS Group می‌گوید که این شرکت آماده ورود به ایران به محض برداشته شدن تحریم‌ها است. بور کهارد دامن همچنین عنوان می‌کند که SMS علاوه بر شرکت‌های بزرگ فولادی آلمانی همکاری با فولادسازان متوسط و کوچک ایرانی را نیز دارد. مدیرعامل SMS Group جزو نخستین مدیران عامل طراز اول شرکت‌های صنایع معدنی دنیا بود که بعد از روی کار آمدن دولت یازدهم و در اواخر سال قبل به ایران سفر کرد و در دیدار با رئیس هیات عامل ایمیدرو از تمایل این شرکت آلمانی به اجرای پروژه‌های فولادی در ایران خبر داد. آقای دامن در دیدار با مهدی کر باسیان همچنین عنوان کرد که «با توجه به اینکه مجموعه فولاد مبارک و فولاد هرمزگان برنامه دستیابی به ظرفیت تولید ۱۰،۲ میلیون تنی را پیش‌رو دارند آماده انجام هرگونه همکاری برای اجرای این طرح‌ها هستیم.» خبرنگار ماین نیوز چندی پیش موفق شد با بور کهارد دامن، رئیس و مدیرعامل SMS Group گفت‌وگو کند که متن آن به شرح زیر است.

▀ سلام آقای دامن من از پایگاه خبری تحلیلی ماین نیوز هستیم. از اینکه مصاحبه با من را پذیرفتید متشکرم. ممکن است ابتدا درباره SMS Group و فعالیت‌هایش توضیح دهید.
SMS Group یکی از شرکت‌های بزرگ و اصلی در صنعت متالورژی برای فولاد، فولاد ضد زنگ، آلومینا و مس است. مایک شرکت مهندسی و سازنده ماشین‌آلات هستیم که تجهیزات مورد نیاز فولادسازانی مانند فولاد مبارک، فولاد هرمزگان و فولادسازان دیگر در ایران را تأمین می‌کنیم. در واقع ما تولیدکننده فولاد نیستیم بلکه تجهیزات فولادسازی از بخش تولید آهن تا کوره‌های بلند و نوردسازی را تولید می‌کنیم.

▀ ممکن است در مورد شرکت‌های زیرمجموعه SMS Group و شعبه‌ها بتان توضیح دهید.
ما شرکتی با بیش از ۵۰ سال سابقه فعالیت هستیم و بیش از ۱۴ هزار کارمند در سطح جهانی داریم که ۵۰ درصد آنها در آلمان و ۵۰ درصد دیگر در سایر نقاط جهان هستند. کانون اصلی فعالیت ما در آلمان است و علاوه بر آلمان در هند، چین، آمریکا و ایتالیا بیش از هزار کارمند داریم و دفاتر فروش زیادی داریم که یکی از آنها در تهران است.

▀ به بازار ایران بپردازیم. همانطور که می‌دانید

دولت ایران در سند چشم‌انداز ۲۰۲۵ تولید ۵۵ میلیون تن فولاد را پیش‌بینی کرده‌است. بنابراین به فناوری‌ها و طرح‌های جدیدی نیاز دارد. آیا شما استراتژی برای بازار ایران دارید؟

ما طرح‌های بلندپروازانه‌ای برای دوبرابر کردن ظرفیت‌ها هم‌اکنون تا سال ۲۰۲۵ داریم اما مطمئنم به محض اینکه تحریم‌ها برداشته شوند، با تجربه و دانشی که مهندسان و شرکت‌های ایرانی در اختیار دارند می‌توانیم به طور مشترک به این هدف دست پیدا کنیم. ما از سال گذشته مذاکراتی را با فولاد مبارک و فولاد هرمزگان داشتیم. به عنوان مثال برای فاز دوم فولاد هرمزگان برای دوبرابر کردن ظرفیت و افزودن یک کارخانه نوردسازی گرم برای تولید محصولات تخت مذاکره داشتیم. چند پروژه هم با صبا و سرمایه‌گذاران خصوصی و کوچکتر در محصولات کوره بلند داشتیم. چند هفته قبل هم قراردادی برای تأمین کوره قوس الکتریکی و کوره ریخته‌گری با یک مشتری ایرانی بستیم.

▀ توصیه‌تان برای شرکت‌های خصوصی ایرانی چیست؟ می‌توانند با SMS Group کار کنند یا خیر؟

البته من نمونه‌های زیادی را در این زمینه سراغ دارم؛ بنابراین هیچ محدودیتی وجود ندارد.

▀ منظور من این است شاید تولیدکنندگان کوچک تصور کنند شما تنها با شرکت‌های بزرگ همکاری می‌کنید.

ما می‌توانیم هم تجهیزات کوچک و هم تجهیزات یک کارخانه کامل را تأمین کنیم. ما خودمان را شریک عمری برای صنعت فولاد می‌بینیم. حضور ما محدود به پروژه‌های بزرگ نیست. ما برای کارهای تعمیر و نگهداری و بحث‌های فنی و تغییرات فنی هم حضور پیدا می‌کنیم. ممکن است در ابعاد کوچک باشد یا در ابعاد بزرگ؛ در واقع از یک پروژه کوچک آغاز می‌شود و به پروژه بزرگتری می‌رسیم. ما برای آینده بلندمدت کار می‌کنیم.

▀ آیا شما با مدیران ایرانی صحبت کردید، مدیرانی مانند آقای سبحانی یا آقای آقاجانی؟

صحبت‌هایی با آقای سبحانی از فولاد مبارک و همچنین بعضی از شرکت‌های ایرانی مستقر در آلمان داشتیم که از غرفه ما نیز بازدید کردند.

▀ آیا برنامه‌ای برای دوران پس از تحریم‌های اقتصادی ایران دارید. آیا به محض برداشته شدن تحریم‌ها پروژه‌هایتان را در ایران اجرا می‌کنید.

باید بگویم ما پروژه‌هایمان را طراحی کرده‌ایم و به محض برداشته شدن تحریم‌ها برقرار شدن دسترسی ایران به سیستم سوئیچت آنها را اجرا خواهیم کرد. بنابراین مادر حال آماده شدن برای دوران پس از تحریم‌ها هستیم و منتظر ۳۰ ژوئن (البته با توافق ایران و کشورهای ۵+۱ مذاکرات بعد از این تاریخ باز هم تمدید شد) هستیم تا خبرهای خوبی بشنویم.

خبر

مسکوب خبر داد:

تولید ۵۵ میلیون تن فولاد خوشبینانه است

مدیرعامل شرکت مهندسی بر سواز هدف بلندمدت و علاقه‌مندی این شرکت برای حضور در پروژه‌های بین‌المللی خبر داد. قاسم مسکوب در عین حال تأکید کرد که مهم‌تر از برنامه‌ریزی در صنعت فولاد کشور پیاده‌سازی در ست و نظارت بر پیاده‌سازی برنامه‌های صنعت فولاد است که اگر قسمت دوم به خوبی انجام نشود اهداف صنعت فولاد در سند چشم‌انداز محقق نخواهد شد. وی افزود: ما در واحدهای مستقیم و فولادسازی مجموعه گل‌گهر حضور داریم. در پروژه





صنعت فولاد ایتالیا در صدد بازیابی جایگاه قبلی خود در ایران

با سفر اخیر هیات ایتالیایی به ایران به نظر می‌رسد این کشور اروپایی در تلاش است جایگاه قبلی خود را در بخش صنایع معدنی بیش از سایر بخش‌ها می‌تواند موثر باشد. ایتالیا که در بخش صنعت فولاد ایران همیشه با بر خورداری از شرکت‌های مشهور و صاحب برند جهانی خود نقش پیش‌نماز و مهمی ایفا کرده است، به نظر می‌رسد پس از تحریم‌ها تلاش خواهد کرد جایگاه قبلی خود را به دست آورد. کارخانجات فولاد بزرگ کشور مانند فولاد مبارک و نیز شرکت‌هایی از بخش خصوصی با فناوری و سرمایه‌گذاری و دانش فنی فولادسازان بزرگ ایتالیا ساخته شده است که به علت نتایج مثبت و توانمندی این شرکت‌های بزرگ در اجرای طرح‌های فولاد، به نظر می‌رسد زمینه برای حضور مجدد ایتالیا در صنایع معدنی کشور فراهم شود.

جیانپیترو بندتی در گفت‌وگو با ماین نیوز مطرح کرد:

واردات سنگ آهن و گندله توسط ایران مسخره‌است



مدیرعامل شرکت دانیلی صریح سخن می‌گوید. به اعتقاد بندتی نقش تحریم‌ها و تأثیر آن بر توسعه صنعت فولاد ایران تعیین‌کننده بوده و در صورت برطرف نشدن تحریم‌ها نمی‌توان انتظار داشت توسعه صنعت فولاد ایران محقق شود. شرکت ایتالیایی دانیلی از گذشته‌ای دور در ایران شناخته شده است. نام این شرکت عمدتاً با فعالیت‌های مشترک با فولاد مبارک و برخی دیگر از فولادسازان ایرانی شناخته شده است. فعالیت‌های دانیلی در ایران اما با وجود سابقه‌دار بودن در جریان تحریم‌ها تا حدود زیادی کمرنگ شد؛ هرچند به گفته مدیرعامل این شرکت به صورت کامل متوقف نشد. در همین حال سفر آقای بندتی به ایران در بهمن ماه سال ۱۳۹۲ و حضور و سخنرانی در همایش چشم‌انداز صنعت فولاد و معدن ایران باعث شد تا امیدواری‌هایی نسبت به تقویت حضور دانیلی در ایران به وجود آید. مدیرعامل دانیلی حتی در آن همایش جدا از کلی‌گویی‌های مرسوم از ساخت کارخانه تولید تجهیزات و ماشین‌آلات فولادسازی توسط این شرکت در اصفهان خبر داد و گفت: این کارخانه قرار است در سه فاز ایجاد شود که ۴۰ درصد تجهیزات و ماشین‌آلات مورد نیاز واحدهای فولادسازی ایران را پوشش می‌دهد. در آن همایش آقای بندتی جلوی دوربین ماین نیوز حضور پیدا کرده و لبخند زد اما حاضر به انجام مصاحبه نشد. گذشت بیش از یک سال زمان نیاز بود تا این بار آقای بندتی مجدداً مقابل دوربین ماین نیوز قرار بگیرد و در عین حال با خبرنگار اعزامی ماین نیوز به آلمان به گفت‌وگو بنشیند. متن کامل گفت‌وگو خبرنگار ماین نیوز با جیانپیترو بندتی، مدیرعامل شرکت دانیلی به شرح زیر است.

خبر

چشم‌انداز مثبت صنعت فولاد تا ۱۵ سال آینده

در چشم‌انداز ۱۰ تا ۱۵ سال آینده باید مواردی را در نظر گرفت از جمله: تغییر نوع مصرف در کشورهای توسعه یافته، تمرکز بر مدل‌های تکنولوژیکی و سازمانی، افزایش بیش از یک میلیارد نفر جمعیت جهان به ویژه در کشورهای در حال توسعه، کاهش رشد اقتصادی چین، افزایش رشد اقتصادی آسیا و هند، رسیدن مصرف فولاد به ۴۰۰ میلیون تن در سال که ۹۰ درصد آن در کشورهای در حال توسعه خواهد بود، همچنین به نظر می‌رسد که کشورهای توسعه یافته به میزان مصرف خود تا قبل از سال ۲۰۰۸ بر سنده، تمرکز بر تولید فولاد بین فولادسازان اصلی افزایش خواهد یافت (در حال حاضر ۲۰ فولادساز برتر ۵۰ تا ۶۰ درصد تولید فولاد را دارند)، تولید با استفاده از کوره‌های قوس الکتریکی و کارخانه‌های مستقیم افزایش خواهد یافت (به دلایل اکولوژیکی و همچنین انعطاف‌پذیری حتی در مقیاس تولید پایین و همچنین هزینه‌های سرمایه‌ای و رقابتی این نوع تولید پیشنهاد می‌شود که انتخاب ایده‌آلی برای بازارهای منطقه‌ای است)، ویژگی‌های فولاد تغییر خواهد کرد و سبک‌تر و محکم‌تر خواهد شد، کامپیوتری شدن کارخانه‌ها تحقق خواهد یافت و به منظور مصرف بهینه و کیفیت پایدار می‌توان چرخه کنترل را از مواد خام تا تولید نهایی کاملاً نظارت کرد. مواد خام همچنان از اهمیت بالایی برخوردار خواهد بود و احتمالاً چین تولید مواد خام خود را افزایش خواهد داد. پس از سال ۲۰۲۰ ذخایر مواد معدنی رو به کاهش خواهد رفت که در هر حال به ناچار باید این ذخایر را ارتقا داد. به نظر می‌رسد که در بسیاری از نواحی به ویژه کشورهای توسعه یافته کسب و کار ساخت کارخانه‌های فولادسازی کاهش خواهد یافت. کارخانه‌های ذوب کوچک احیای مستقیم به ویژه در زمانی که گاز باقیمت رقابتی (۳،۵ تا ۴ دلار آمریکا در هر میلیون BTU) در دسترس باشد صعود ناگهانی را در مسیر رشد خود تجربه خواهند کرد. به نظر می‌رسد که در ۱۰ تا ۱۵ سال آینده کسب و کار کارخانه‌های فولادسازی در بسیاری از نواحی به ویژه در کشورهای توسعه یافته کاهش خواهد یافت. در آینده فرصت‌ها را می‌توان در کارخانه‌های ذوب کوچک به دست آورد. اینجاست که تکنولوژی به فولادسازان اجازه می‌دهد تا به هزینه رقابتی (هزینه سرمایه‌ای) هزینه عملیاتی) حتی در مقیاس تولید ۱۵۰ هزار تن در سال دست یابند. ارتقا و جایگزینی کارخانه‌های موجود به منظور بهبود هزینه‌های عملیاتی، کیفیت و انعطاف‌پذیری خدمت به مشتریانی که مقیاس کمی مواد مورد نیاز دارند، می‌تواند فرصت‌های بیشتری را به همراه داشته باشد. کاهش و ادغام کارخانه‌های قدیمی منجر به ارتقا می‌شود. در کشورهای نوظهور کارخانه‌های ذوب کوچک که بر اساس کوره قوس الکتریکی هستند، به جز در مواردی که به انرژی الکتریکی دسترسی ندارند راه حل مناسبی برای خدمت به بازارهای منطقه است. همچنین در سال‌های آینده فعالیت‌های مرتبط با ذخیره انرژی و محیط زیست بیشتر مورد توجه قرار خواهد گرفت. نوآوری همچنان مورد توجه مشتریان در افزایش ارزش قرار خواهد گرفت و باید در نوآوری این موضوع را نیز مدنظر قرار دهیم که مصرف و نوع مصرف کردن تغییراتی مهم خواهد داشت.

در آینده برای صنعت فولاد منطقه مانند کشورها، امارات، عمان و سایر کشورهای گندله تأمین کنند. بنابراین صنعت فولاد می‌تواند در ایران آینده بزرگی داشته باشد. در اینجا به مشتریان ایرانی پیشنهاد می‌کنم به بالابردن کیفیت محصول هم فکر کنند، یعنی محصولات ارزش افزوده برای استفاده داخلی تولید کنندز برادر حال حاضر ایران این محصولات را وارد می‌کند. بعضی از شرکت‌های خصوصی و دولتی می‌توانند تولید محصولات ارزش افزوده مانند لوله بدون درز را آغاز کنند و امیدوارم دیر یا زود در این زمینه بتوانیم کمک کنیم و بر این باورم که این اتفاق تا دو سه سال آینده روی خواهد داد.

دانیلی در بخش فلزات غیر آهنی مانند صنعت آلومینیوم هم کار می‌کند. ایران در صدد توسعه صنعت آلومینیوم و فلزات غیر آهنی دیگر است.

آیا با ایرانی‌ها در این زمینه مذاکراتی داشته‌اید؟
حدود یک سال پیش مذاکراتی برای تولید پایین‌دستی مانند فولیل و بسته‌بندی داشتیم. ما معتقدیم که برای ما بازار خوبی در ایران خواهد بود البته همه چیز بستگی به تحولات در زمینه تحریم‌ها دارد زیرا در حال حاضر به دلیل مشکلات مالی بسیاری از کارها متوقف مانده است.

دانیلی همواره پشتیبانی پس از خدمات برای ایران داشته‌است آیا بعد از این هم ادامه دارد؟

همانطور که می‌دانید ما هرگز خدمات پشتیبانی را در ۳۰ سال گذشته قطع نکردیم و درست است که در سال‌های اخیر مشکلاتی داشتیم اما هرگز ایران را ترک نکردیم و از مشتریانمان پشتیبانی کردیم.

فناوری چینی‌ها چگونه است؟

فناوری چینی‌ها کپی فناوری ما است و هیچ تردیدی در این باره وجود ندارد. ما در چین هم کارخانه با دو هزار نیروی کار داریم. آموزش ما هفت سال طول کشید و کیفیت قابل قبولی داشته‌ایم. ما در چین، ویتنام، هند و تایلند کارخانه داریم و قصد داریم در روسیه هم کارخانه بسازیم.

شما در نمایشگاه متافوی سال گذشته ایران حضور داشتید آیا مشتریان ایرانی امسال هم می‌توانند منتظر حضور شما در این نمایشگاه باشند؟

البته. در این نمایشگاه حضور خواهیم داشت.

آب‌های آزاد دسترسی دارد. معمولاً کشورهای معدودی هستند که از چنین مزیتی برخوردارند و هم سنگ آهن و هم انرژی در اختیار دارند. اما در حال حاضر صنعت فولاد برای توسعه همه بخش‌های اصلی را ندارد. باید به نسبت تولید، مصرف وجود داشته باشد و سنگ آهن و گندله تولید شود. در جریان دیدارم در سال گذشته متوجه شدم این بینش یک بینش واقع‌گرایانه است یعنی دولت می‌داند باید صنایع بالادستی شامل معادن و گندله‌سازی را توسعه دهد.

گفته می‌شود ۱۵۹ میلیون تن سنگ آهن برای تولید ۵۵ میلیون تن فولاد مورد نیاز است.

دقیقاً چون برای ایران مسخره است که بخواهد سنگ آهن و گندله از کشورهای دیگر وارد کند و موردی است که باید از آن اجتناب شود. بنابراین هر گونه برنامه‌ریزی باید به گندله‌سازی و تولید DRI متمرکز شود. شما برای تولید DRI چند کارخانه در دست ساخت دارید. متأسفانه کمبود گندله دارد البته پروژه‌های گندله هم دارید و امیدوارم بتوانید بالاخره به هماهنگ‌سازی صنایع بالادستی و پایین‌دستی دست پیدا کنید. البته آینده فولاد ایران مرتبط با تحولات سیاسی است که ارتباطی هم با فولاد ندارند. شرکت‌های فولاد ایرانی با توجه به معدود بودن مشتریان داخلی می‌توانند به بازارهای خارجی صادرات داشته باشند و مطمئناً رقابتی‌تر از چینی‌ها عمل کنند زیرا چینی‌ها از ایران سنگ آهن وارد می‌کنند. به علاوه ایرانی‌ها می‌توانند سطح هزینه مشابه تولید کنندگان اوکراینی و روسی را داشته باشند زیرا روسیه و اوکراین هم سنگ آهن و انرژی را در اختیار دارند. بنابراین در این زمینه می‌توانند قدرت رقابت‌پذیری داشته باشند و همین طور می‌توانند

آقای بندتی از اینکه مصاحبه با ماین نیوز را پذیرفتید از شما متشکرم. شما سال‌های گذشته در بازار ایران حضور داشتید و در حال حاضر هم با پروژه‌های جدید به همکاری با ایران ادامه می‌دهید. ممکن است در مورد گروه و دانیلی، کارکنان، فناوری‌های جدید و برنامه‌هایتان صحبت کنید.

ما یک شرکت بین‌المللی هستیم و ۱۱ هزار کارمند داریم که از این تعداد ۵۰ درصد در اروپا و ۵۰ درصد دیگر در سایر نقاط جهان هستند. این شرکت همه چیز از سنگ آهن گرفته تا محصول نهایی تولید می‌کند. در ایران از سال ۱۹۸۰ حضور داشته‌ایم و دفتر داریم و در حال حاضر به شروع ساخت کارخانه در ایران نزدیک شده‌ایم تا خدمات به هم و قطعات بزرگی و تجهیزات تأمین کنیم. مشتریان زیادی داریم و به شرکت‌های خصوصی و دولتی خدمات می‌دهیم. شرکت ما فناوری‌های جالب توجه برای تولید محصولات به روش‌های بی‌نهایت مختلف دارد و نخستین کارخانه مادر آریزونای آمریکاست. صنعت فولاد ایران همچنان فعال است، البته معتقدم وضعیت سال گذشته، امسال و سال آینده ایران چندان خوب نبوده و از نظر مالی ضعیف بوده است اما همه انتظار دارند نیمه دوم سال آینده بازار بهبود پیدا کند و سال ۲۰۱۷ سال خوبی برای صنعت فولاد خواهد بود. بنابراین به نظر من اکنون باید به کارهایی که در آن زمان انجام دهیم فکر کنیم. همانطور که می‌دانید نوسان در بازار فولاد کاملاً بالاست، چهار پنج سال بد است و ۱۰ سال خوب است و این شرکت واقعا امیدوار است در سال ۲۰۱۷ شاهد شروع یک دوره خوبی باشد.

می‌دانید دولت ایران تولید ۵۵ میلیون تن فولاد تا سال ۲۰۲۵ را هدف گذاری کرده است. نظر شما چیست؟ بعضی این هدف را قابل تحقق می‌دانند و بعضی هم دشوار ارزیابی کرده‌اند. دانیلی چگونه می‌تواند به شرکت‌های خصوصی و دولتی ایران کمک کند تا به این میزان تولید دست پیدا کنند.

به نظر من کار چندان در این باره از ما ساخته نیست. برای اینکه بتوانید تولید کنید باید مصرف وجود داشته باشد. ایران کشوری است که از برکات خدا برای تولید فولاد بهره‌مند شده است زیرا سنگ آهن و انرژی دارد و البته به



سرمایه خارجی در تولید فولاد آلیاژی جذب شود

دبیر انجمن تولیدکنندگان فولاد اولویت‌های اصلی همکاری مشترک ایران و آلمان در صنعت فولادسازی را اعلام کرد و گفت: همکاری با تیسن کروب آلمان و مانسمان می‌تواند فرصت مناسبی برای تولیدکننده‌ها باشد اما باید بیشتر در تولید محصولات فولادی آلیاژی تمرکز کرد. رسول خلیفه‌سلطان به الزامات همکاری آلمانی‌ها با ایران در صنعت فولادسازی اشاره کرد و گفت: معیار اصلی همکاری ایران و آلمان در عرصه فولادسازی این است که آلمانی‌ها ثابت کرده‌اند می‌توانند شریک صنعتی خوبی برای ایران باشند. او با اشاره به اجرای طرح‌های فولادسازی که توسط شرکت‌های آلمانی در ایران انجام شده، گفت: تجربه همکاری با آلمان نشان داده مشارکت با شرکت‌های صنعتی این کشور می‌تواند سبب ارتقای صنایع معدنی ایران شود.

خبر

طراحی و تولید گرید جدید در شرکت فولاد آلیاژی ایران

شرکت فولاد آلیاژی ایران یکی از شرکت‌های پیشرو در طراحی و ساخت انواع گرید های فولادی با تنوع سایز و شکل در کشور می‌باشد. با توجه به استقرار استاندارد ISO 9001 در شرکت و نیاز مشتریان، واحد تکنولوژی تولید پس از انجام بررسی‌های اولیه و امکان‌سنجی‌های ساخت به واحدهای تولیدی، اقدام به طراحی و تولید گرید مطابق با استانداردهای مورد نیاز و درخواست مشتریان داخلی و خارجی با همکاری واحدهای کنترل کیفیت و مهندسی فروش می‌نماید.



در حال حاضر تعداد ۱۹۸ گرید فولاد مورد استفاده در صنایع مختلف طراحی شده است که در ذیل نوع و کاربرد گریدهای طراحی شده در سال ۹۴ آورده شده است:

گرید فولاد 1242D

این فولاد تحت عنوان گرید C72D2 درخواست شده است و بصورت As-Cast در ماشین ریخته‌گری شماره ۲ با طول ۱۲ متر بفروش می‌رسد. فرایند شکل‌دهی گرم و سرد توسط مشتری انجام می‌گیرد. طراحی این گرید بر اساس استاندارد EN 10016-4 (استاندارد میلگردهای فولادی غیر آلیاژی برای کشش و یا نورد سرد) با نام فولاد آلیاژی 1242D صورت پذیرفت.

گرید فولاد 1255D

این فولاد تحت عنوان گرید C80D2 درخواست شده است و بصورت As-Cast در ماشین ریخته‌گری شماره ۲ با طول ۱۲ متر بفروش می‌رسد. فرایند شکل‌دهی گرم و سرد توسط مشتری انجام می‌گیرد. طراحی این گرید بر اساس استاندارد EN 10016-4 (استاندارد میلگردهای فولادی غیر آلیاژی برای کشش و یا نورد سرد) با نام فولاد آلیاژی 1255D صورت پذیرفت.



رشد ۹ درصدی صادرات در شرکت فولاد آلیاژی ایران

از مهمترین دست‌آوردهای دیگر این دوره، صادرات محصولات پر آلیاژ زنگ‌نزن به کشور پر تقال و نیز صادرات فولادهای ابزار سردکار به کشور چک است که در نوع خود و بدلیل آنکه اروپا خود مهد تولید فولادهای مخصوص و پر آلیاژ است، بسیار حائز اهمیت است. شایان ذکر است این شرکت در اردیبهشت ماه سال جاری مفتخر به دریافت تقدیرنامه و تندیس واحد صنعتی نمونه ملی در بیست و ششمین جشنواره ملی امتنان از تلاشگران و واحدهای نمونه، توسط وزیر تعاون، کار و رفاه اجتماعی گردید.

طی چهار ماه اول سال ۹۴ بیش از ۶۱۵۰ تن از محصولات این شرکت به ارزش بالغ بر سه میلیون و یکصد هزار (۳,۱۰۰,۰۰۰) دلار به خارج از کشور صادر که در مقایسه با مدت مشابه سال قبل (۵۶۳۸ تن) بیش از ۹ درصد رشد داشته است.

فولادهای صادراتی در قالب گروه‌هایی نظیر عملیات حرارتی پذیر، سخت‌شونده، زنگ‌نزن، کربنی، ابزار سردکار، عملیات حرارتی پذیر مهندسی و صنعتی بوده که عمدتاً به کشورهای آلمان، اسپانیا، ایتالیا، پر تقال، چک، هلند، کره جنوبی و افغانستان صادر شده است.

دریافت گواهی نامه ISO/IEC 17025 «مدیریت کیفیت آزمایشگاه»

مطابق با برنامه ریزی انجام گرفته، در تاریخ‌های ۶ و ۷ مرداد ماه ممیزی نهایی (صدور) سیستم «مدیریت کیفیت آزمایشگاه» مطابق با الزامات استاندارد ISO/IEC 17025 صورت پذیرفت.

در این فرآیند تمامی مدارک گردآوری شده، مواد و تجهیزات استفاده شده و فرآیندهای مرتبط با دامنه اظهار شده و در دو قالب الزامات کیفی و فنی و بمدت دو روز توسط تیم ممیزی مورد بررسی قرار گرفت.

سرانجام در جلسه اختتامیه بعد از اعلام تعدادی از یافته‌های حاصله در طول فرآیند ممیزی و اعلام قابل اطمینان بودن نتایج آزمون‌های انجام گرفته

در جلسه افتتاحیه این مراسم که در تاریخ ۱۳۹۴/۰۵/۰۶ در سالن کنفرانس مدیریت و با حضور ممیزان بین‌المللی شرکت Turkak ترکیه، مدیرعامل، تنی چند از مدیران شرکت و نمایندگان شرکت مشاور برگزار گردید، به معرفی شرکت و اعلام ساز و کارهای مهم در فرآیند ممیزی توسط تیم ممیزی کننده پرداخته شد و شروع ممیزی با بازدید کل آزمایشگاهها توسط تیم ممیزی آغاز گردید.



در واحد آزمایشگاه توسط این تیم، صدور گواهینامه تائید صلاحیت آزمایشگاه مرکزی مورد تائید قرار گرفت.

اهمیت این استاندارد

به کارگیری این استاندارد باعث:

۱. پذیرش آزمایشگاه در سطح ملی و بین‌المللی
۲. ارتقاء تصویر ذهنی بازار از آزمایشگاه و امکان جذب مشتریان جدید که الزام دارند خدمات آزمون و کالیبراسیون خود را از مراجع تائید صلاحیت شده دریافت نمایند.
۳. کاهش هزینه‌های مرتبط با شکایات مشتریان، تکرار و سایر موارد مرتبط
۴. تصمیم‌گیری بر مبنای واقعیت و تسهیل در پذیرش نتایج آزمون و کالیبراسیون

مراحل اخذ گواهینامه

الف) استقرار:

- بررسی شرایط موجود توسط تیم مشاور
- برگزاری آموزش‌های مورد نیاز مطابق با الزامات استاندارد
- تشکیل جلسات با حضور مشاور جهت مستند سازی و بروز نمودن اطلاعات
- اندازه‌گیری و انجام محاسبات مطابق با الزامات استانداردهای بین‌المللی تعریف شده در دامنه ب) (ممیزی داخلی):
- انجام ممیزی و اعلام شواهد عینی مربوط به الزامات فنی و کیفی:
- توسط تیم مشاور و در سه مرحله ممیزی داخلی انجام شده است.
- رفع عدم انطباقها
- ج) ممیزی نهایی صدور گواهینامه تائید صلاحیت آزمایشگاه

Danieli technology & Bohler technical knowledge

Steel Groups

Cold & Hot Work Tool Steels
Valve Steels
Micro Alloy Steels
Cold Extrusion Steels
Free Cutting Steels
Heat Treatable Steels
Welding Filler Steels
Plastic Mould Steels
Carbon Steels
Stainless Steels
Heat Resisting Steels
Case Hardening Steels
Spring Steels
Bearing Steels
Nitriding Steels

Application

Automotive
Oil & Gas
Petrochemical
Tools Making
Energy
Machinery
Transport
Construction
Medical & Surgical Instruments

Shape & Size

Round 12 - 200 mm
Square 40 - 100 mm
RCS 40 - 210 mm
Flat
Thickness 5 - 60 mm
Width 18 - 150 mm
Billet 120 , 130 , 150 , 180 mm
Ingot 1ton, 2 & 3.3 tons



Factory: Km 24 of the IASCO Road, Yazd, Iran, PO. Cod: 8945151694

Tel: +98-351-7253090-96 Fax: +98-351-7254083

Tehran Office: NO.51, Mashahir Ave., Ghaem Magham Farhani St., Karimkhan St., Tehran, Iran

PO.Cod: 1589863316 Tel: +98-21-88322626-27 Fax: +98-21-88322628

www.iasco.ir

Email: •info@iasco.ir •marketing@iasco.ir •export@iasco.ir •marketres@iasco.ir



تبدیل سیرجان به منطقه ویژه فولادی

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر سیرجان گفت: برای تبدیل سیرجان به منطقه ویژه فولادی کشور، گزارشات آماده و بخشی از مجوزها اخذ شده که امیدواریم با نظر مثبت دولت بتوانیم این کار را انجام دهیم. ناصر تقی زاده با اشاره به لزوم کاهش عوارض صادراتی افزود: چهار میلیون تن کنسانتره صادراتی دیو داریم و امسال یک تن کنسانتره به ذوب آهن فروش نداشته ایم و کاهش عوارض صادراتی کمک خوبی به این حوزه می کند و بر مبنای توان خودمان نیازمند صادرات هستیم. وی بیان کرد: برای تبدیل سیرجان به منطقه ویژه فولادی کشور، گزارشات آماده و بخش از مجوزها اخذ شده و امیدواریم با نظر مثبت دولت بتوانیم این کار را انجام دهیم.

خبر

واردات فولاد به ۵۰۰ هزار تن رسید

نایب رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران، میزان واردات تولیدات فولادی در سال گذشته را حدود دو میلیون تن ذکر کرد و گفت: طی چهار ماهه نخست امسال حدود ۵۰۰ هزار تن تولیدات فولادی وارد کشور شد. حمیدرضا طاهری زاده اظهار داشت: از آنجا که ورقب ضخامت دو میلیمتر و هشت تا ۴۰ میلیمتر در داخل تولید نمی شود ناگزیر به واردات این نوع ورق هستیم. وی یادآور شد: تولیدکنندگان فولاد کشور اعم از بخش دولتی و خصوصی توانایی لازم برای پاسخگویی به نیاز کشور را دارند و در حالی که سالهای رونق پروژه های عمرانی به ویژه اجرای طرح مسکن مهر ناگزیر از واردات مقادیری از تولیدات فولادی بودیم، اما امروز علاوه بر تامین نیاز داخلی، سال گذشته بالغ بر ۵،۲ میلیون تن فولاد از کشور صادر شد.

براساس گزارش وزارت صنعت، معدن و تجارت، تولید فولاد خام کشور سال گذشته به ارزش ۱۶،۶ میلیون تن رسید و میزان تولیدات فولادی در سال ۹۳ را رشد دودرصدی نسبت به سال ماقبل به رقم ۱۶،۹ میلیون تن رسید. طاهری زاده موضوع ابلاغیه تیر ماه وزیر صنعت، معدن و تجارت در رابطه با شیوه تعیین قیمت گندله و آهن اسفنجی را یادآور شد و اظهار داشت: بررسی کارشناسانه در این زمینه به مدت بیش از یک سال صورت گرفت، هر چند امروز اعضای انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران از این ابلاغیه پشتیبانی می کنند. برابر ابلاغیه وزارتخانه یادشده قیمت فروش گندله سنگ آهن با خلوص ۹۶ درصد برای مصارف واحدهای فولادسازی به قیمت ۲۰ درصد ارزش شمش فولاد خورستان تعیین شد. همچنین برای آهن اسفنجی نرخ ۴۷ درصد قیمت شمش فولاد خورستان با متوسط ۹۱ درصد خلوص تعیین شده است. نایب رئیس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران افزود: شرایط بازار ر کودی موجب تعیین این نرخ شده و در واقع وزارت صنعت، معدن و تجارت در زمینه قیمت هیچگونه مداخله ای ندارد و نرخ در بورس تعیین می شود. وی تصریح کرد: سیاست دولت یازدهم در طول مدت زمان گذشته حمایت از تولید و بهره گیری از بالاترین ارزش افزوده بوده و بنابراین همه فعالان این عرصه باید برای روشن نگه داشتن چراغ تولید تلاش کنند. طاهری زاده خاطر نشان ساخت: انجمن تولیدکنندگان فولاد برای دفاع از دیدگاه کارشناسی مطرح شده در روش تعیین قیمت گندله و آهن اسفنجی آمادگی دارد تا با منتقدین در این زمینه مذاکره نماید.



عباسلو در گفت و گو با ماین نیوز خبر داد:

تکمیل زنجیره تولید جهان فولاد سیرجان تا ۹۸

مدیرعامل شرکت مجتمع جهان فولاد سیرجان که چندی پیش کارخانه آهن اسفنجی آن با حضور معاون اول رئیس جمهوری مورد افتتاح رسمی قرار گرفت، از اهداف و برنامه های این مجتمع فولادی سخن می گوید. به گفته علی عباسلو پروژه های مجتمع جهان فولاد سیرجان به تدریج و تا سال ۱۳۹۸ به صورت کامل به بهره برداری خواهند رسید. او همچنین خواستار حمایت ویژه دولت از شرکت های معدنی به منظور اجرای پروژه های فراوری سنگ آهن شد. در ادامه متن گفت و گوی خبرنگار ماین نیوز با علی عباسلو، مدیرعامل شرکت مجتمع جهان فولاد سیرجان آمده است:



انجمن تولیدکنندگان فولاد سیرجان چه اهدافی را برای خود جهت تکمیل زنجیره تولید فولاد تعریف کرده است؟

مجتمع جهان فولاد سیرجان در سه فاز تعریف شده است. اولین فاز آن مربوط به احداث کارخانه آهن اسفنجی بود که سال قبل تولید در این کارخانه آغاز شد و بیش از ۵۰۰ هزار تن محصول نیز به صورت آزمایشی تولید کرده است و چندی پیش نیز افتتاح رسمی شد. محصول آهن اسفنجی شرکت صادر هم شده است. فاز دوم مجتمع شامل سه پروژه فولاد یک میلیون تنی، آهن اسفنجی یک میلیون تنی و کارخانه نورد ۵۰۰ هزار تنی است. فاز سوم نیز رساندن تولید محصولات فولاد سیرجان به دو میلیون تن محصولات فولادی است که در مجموع تولید مجتمع به ۶ میلیون تن محصولات تمام و نیمه تمام خواهد رسید. پروژه های دیگری مجتمع نیز به تدریج از سال آینده به بهره برداری می رسند؛ به طوری که سال آینده کارخانه نورد، سال ۱۳۹۶ کارخانه شمش، سال ۱۳۹۷

صادرات کارخانه احیای سیرجان به کدام کشورها انجام شده است؟

محصول آهن اسفنجی کارخانه به صورت غیر مستقیم

به کشورهایی مانند هند و ارمنستان صادر شده است و این صادرات نشان دهنده کیفیت بالای محصول آهن اسفنجی جهان فولاد است. میزان صادرات نیز در حدود ۵۰ تا ۶۰ هزار تن بوده است. باید بگوییم ما در کارخانه جهان فولاد از تجهیزات چینی استفاده نکردیم، بلکه از تجهیزات آلمانی در کنار تجهیزات ساخت داخل بهره بردیم. در زمینه بومی سازی نیز باید بگوییم که نخستین بار ماسیستم های هیدرولیک را در ایران ساختیم که بعد از آن سایر کارخانه های احیا نیز سفارش داخلی دادند. نرم افزار کارخانه نیز کاملا ایرانی است. ما تلاش کردیم تا جای ممکن بومی سازی را در روند احداث کارخانه لحاظ کنیم. اسکلت فلزی کارخانه را نیز در منطقه ساختیم و همچنین تا جای ممکن از نیروهای بومی در کارخانه استفاده کرده ایم.

نظر شما درباره ابلاغیه اخیر وزیر صنعت، معدن و تجارت در خصوص کاهش قیمت گندله و آهن اسفنجی چیست؟

پیشنهاد من این است که برای جلوگیری از خام فروشی و قطع وابستگی به واردات فولاد و خروج ارز از کشور، فشار زیادی به معادن از بابت اخذ حقوق دولتی و بهره مالکانه وارد نشود. این کار چندین مزیت خواهد داشت. معدنکاران تشویق خواهند شد تا به سمت جلوگیری از خام فروشی حرکت کنند و با ایجاد ارزش افزوده بالاتر، به جلوگیری از واردات سنگ آهن فراوری شده و فولاد و ایجاد اشتغال بالا و پایدار در کشور کمک کنند. باید بگوییم که در صورت بهره برداری رسیدن کامل پروژه های فراوری گل گهر زمینه اشتغال مستقیم ۱۰ تا ۱۲ هزار نفر به وجود خواهد آمد. معادن ما به راحتی شکل گرفته اند و باید حداکثر بهره برداری را از آنها داشته باشیم و مواد آنها را به محصول نهایی تبدیل کنیم. در مجموعه گل گهر زنجیره فولاد در حال شکل گیری است و به همین دلیل باید از مجموعه هایی مانند گل گهر حمایت شود و منابع مالی جهت اجرای طرح هادر اختیارشان قرار بگیرد. از سوی دیگر با توجه به اینکه فرمول قیمت آهن اسفنجی از پیش تعیین شده است و اینکه در این فرمول دست برده شود، چندان موضوعیت ندارد.

وقتی فرمولی را تعریف می کنیم نباید دیگر عامل اصلی موجود در آن تغییر کند. همچنین نباید با شرکت هایی مانند جهان فولاد که از ارزش ۴۰۰۰ تومانی با بهره های سنگین استفاده کرده اند به صورت یکسان نسبت به سایر فولادسازان رفتار شود. باید قیمت آهن اسفنجی نیز بر اساس عرضه و تقاضا تعیین شود و کیفیت محصول قیمت آن را تعیین کند. مخصوصاً در حال حاضر که شرکت ها سهامدار خصوصی دارند و سهام آنها در بورس معامله می شود، نباید به صورت دستوری با این شرکت ها برخورد شود.

خبر

مدیرعامل گل گهر:

درخواست لغو مصوبه کاهش قیمت گندله را داریم

مدیرعامل شرکت صنعتی و معدنی گل گهر خاطر نشان کرد: بر اساس برآوردها با اجرای این مصوبه در ۶ ماهه ابتدای سال معدن گل گهر ۱۰۰ میلیارد تومان زیان خواهد داد.

چندی پیش ۸۰۰ سهامدار صنعت سنگ آهن نامه ای خطاب به رئیس جمهوری نوشته بودند که کاهش سه درصدی قیمت گندله آهن در کنار دریافت بهره مالکانه سنگین، به میزان ۶۰ درصد از دارایی آن هادر بورس کاسته است.

این سهامداران در خواست تجدید نظر در بخشنامه اخیر قیمت گذاری گندله آهن را داشتند، اما در نهایت این پیگیری هادر وزارت خانه متبوع به نتیجه نرسید.

مدیرعامل شرکت صنعتی و معدنی گل گهر گفت: مصوبه کاهش قیمت گندله آهن بر طرح های توسعه ای ما تاثیر منفی خواهد داشت و مشکلات ما ۲ برابر خواهد شد.

ناصر تقی زاده در خصوص مصوبه چالش برانگیز کاهش سه درصدی قیمت گندله آهن گفت: این موضوع نه تنها باعث زیان معدن گل گهر خواهد شد بلکه سایر معادن نیز به شدت متضرر خواهند شد.

وی افزود: این موضوع بر طرح های توسعه ای ما تاثیر منفی خواهد داشت و مشکلات ما ۲ برابر خواهد شد.

تقی زاده بابیان اینکه ما مخالف این مصوبه هستیم گفت: برای لغو این مصوبه در حال مذاکره با وزارت صنعت، معدن و تجارت هستیم.



بهره‌برداری کارخانه شماره ۲ کنسانتره سنگ آهن سیرجان

با حضور معاون اول رئیس جمهوری کارخانه شماره ۲ سنگ آهن سیرجان افتتاح شد. اسحاق جهانگیری در جریان سفر یک روزه خود به استان کرمان با حضور در شرکت مادر تخصصی توسعه معادن و صنایع معدنی خاورمیانه (میدکو) کارخانه شماره ۲ سنگ آهن سیرجان را افتتاح کرد. این کارخانه دارای ظرفیت ۲ میلیون تن در سال بوده و اعتباری بالغ بر ۵ هزار میلیارد ریال در آن سرمایه‌گذاری شده است. با افتتاح و بهره‌برداری از این کارخانه امکان اشتغال مستقیم برای ۲۵۰ نفر و امکان اشتغال غیرمستقیم برای ۳ هزار نفر فراهم شده است.

خبر

رسیدن به چشم انداز فولاد ۱۶۰ میلیون تن سنگ آهن نیاز دارد

رئیس انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان سنگ آهن تحقق تولید ۵۵ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۰۴ را دور از انتظار عنوان و اظهار کرد: برای تولید این مقدار فولاد به استخراج ۱۶۰ میلیون تن سنگ آهن نیاز است.

قدیر قیافه با اشاره به این که میزان تولید سنگ آهن کشور ۶۲ میلیون تن بوده است، گفت: برای دستیابی به تولید ۱۶۰ میلیون تن سنگ آهن باید اقدامات گسترده‌ای در حوزه توسعه معادن و دستیابی به ذخایر جدید انجام دهیم و سرمایه‌گذاری صورت گیرد تا بتوانیم در افق ۱۴۰۴ سنگ آهن مورد نیاز را تامین کنیم.

وی با اشاره به این که نشانه‌هایی که در بازار سنگ آهن وجود دارد از نظر شرایط حاکم بر بازار جهانی، نشانه‌های مثبتی نیست، اظهار کرد: نشانه‌هایی از سوی سیاست‌گذار در بخش حقوق دولتی، جرائم افزایش تولید و محاسبه مجدد حقوق دولتی مربوط به سال‌های گذشته دیده می‌شود که مخالف قانون است و نشانه‌های مثبتی نیست که در بازار سنگ آهن دیده می‌شود.

رئیس انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان سنگ آهن افزود: نشانه‌های مذکور، علاقه‌مندان به سرمایه‌گذاری را مجبور به بررسی مجدد می‌کند؛ به گونه‌ای که در نهایت این امر باعث امتناع از سرمایه‌گذاری می‌شود.

قیافه تصریح کرد: با این وجود اگر قرار باشد ۵۵ میلیون تن فولاد در افق ۱۴۰۴ تولید شود حاکی از این است که با احتساب ظرفیت اسمی تولید ۲۲ میلیون تن فولاد و ظرفیت عملی تولید ۱۷ میلیون تن در سال باید سالانه ۳,۳ میلیون تن بر ظرفیت اسمی و ۳,۸ میلیون تن بر ظرفیت عملی فولاد افزوده شود که این مساله کمی دور از انتظار است.

وی تاکید کرد: برای تامین سنگ آهن مورد نیاز در حوزه تولید فولاد نیاز است که در حوزه اکتشاف، توسعه معادن قدیم، شناسایی معادن جدید و افزایش ذخایر، سرمایه‌گذاری انجام دهیم تا بتوانیم ۹۰ تا ۹۵ میلیون تن سنگ آهن جدید استخراج کنیم.



یک کانون اقتصاد تلقی شود. جهانگیری تصریح کرد: ما همواره به شرکای خارجی خود گفته ایم که شرایط همکاری با ایران با گذشته متفاوت است زیرا ایران کشوری بزرگ است که اقتصاد آن از ۱۳۰۰ میلیارد دلار تولید ناخالص ملی برخوردار است و با داشتن نیروی تحصیلکرده معرب دیگر اجازه نخواهیم داد ایران به بازاری برای کالاهای مصرفی کشورهای دیگر تبدیل شود. معاون اول رئیس جمهور خطاب به تولیدکنندگان و سرمایه‌گذاران گفت: باید به یاد داشته باشیم کسانی که قصد همکاری با ایران را دارند باید برای تولید مشترک در جهت صادرات با ایران همکاری کنند. وی همچنین بر لزوم شفافیت در عملکرد شرکای خارجی تاکید کرد و گفت: تجربه تلخ گذشته نشان داده که عملکرد غیر شفاف به بهانه‌ی دور زدن تحریم‌ها، منابع کشور را بر باد می‌دهد و اگر شرکت‌های خارجی بخواهند از طریق دلان با ایران کار کنند، در لیست سیاه قرار خواهند گرفت زیرا ما تاکید داریم که همکاری با ایران باید به صورت مستقیم و شفاف انجام شود. جهانگیری در ادامه‌ی سخنان خود بر اهمیت موضوع اقتصاد مقاومتی به عنوان یکی از مسائل مهم کشور تاکید کرد و گفت: اقتصاد مقاومتی نسخه شفابخش اقتصاد ایران است که ما با تمام وجود به کلمه کلمه‌ی آن اعتقاد داریم و تا الان برنامه‌های عملیاتی دستگاه‌های اجرایی را در این زمینه تدوین کرده ایم.

معاون اول رئیس جمهور با اشاره به تاکیدات اخیر مقام معظم رهبری مبنی بر تشکیل یک ستاد در دولت برای اجرای اقتصاد مقاومتی خاطر نشان کرد: حتماً ستاد نظارت و اجرای سیاست‌های کلی اقتصاد مقاومتی تشکیل خواهد شد تا بتوانیم منویات مقام معظم رهبری را محقق کنیم. وی با بیان اینکه یکی از محورهای اقتصاد مقاومتی توسعه بخش معدن است گفت: اتکاء اقتصاد کشور به درآمدهای نفت باید کم شود و در دو سال اخیر نیز هم به دلیل کاهش بهای نفت و هم به دلیل سیاست‌گذاری‌های دولت، وابستگی اقتصاد ایران به درآمدهای نفتی کاهش یافته است. دکتر جهانگیری از بخش معدن به عنوان یکی از بخش‌های مهم برای جایگزین نمودن با درآمدهای نفتی یاد کرد و گفت: مهمترین بخش معدن، صنایع فلزی و صنایع مرتبط با آن است که در این میان سنگ آهن و فولاد نقش مهمی را ایفا می‌کند و مجتمع گل‌گهر سیرجان می‌تواند در این زمینه سهم عمده‌ای داشته باشد و مواد اولیه‌ی مورد نیاز فولاد خوزستان را نیز تامین کند. معاون اول رئیس جمهور ادامه داد: مجموعه‌ی گل‌گهر سیرجان با محدودیت آب مواجه است که البته نزدیکی این مجموعه به خلیج فارس می‌تواند زمینه‌ای باشد تا با برنامه‌ریزی‌های دقیق، آب مورد نیاز این مجتمع تامین شود. وی در بخش پایانی سخنان خود بر لزوم پرهیز از خام‌فروشی و صادرات مواد خام تاکید و خاطر نشان کرد: یکی از بندهای اقتصاد مقاومتی پرهیز از خام‌فروشی و تبدیل مواد خام به ارزش افزوده بالاست.



ایران می‌تواند یکی از کانون‌های اصلی تولید فولاد جهان باشد

خصوصی بتواند به عرصه اقتصاد و سرمایه‌گذاری ورود پیدا کند.

معاون اول رئیس جمهور یکی از محدودیت‌های کشور را محدودیت در بخش منابع مالی اعلام کرد و گفت: برای توسعه‌ی سرمایه‌گذاری هم به منابع دولتی، بخش خصوصی و سیستم بانکی نیاز داریم و هم باید به منابع خارجی دسترسی داشته باشیم تا بتوانیم کشور را وارد دوره‌ی شکوفایی کنیم. وی با بیان اینکه قصد داریم با دنیا همکاری کنیم و امروز شرکت‌های مختلف خارجی مشتاق به همکاری با ایران هستند، تصریح کرد: این نشان می‌دهد که ایران کشوری مهم بوده و از اهمیت بالایی برخوردار است و می‌تواند در شرایطی که بسیاری از کشورها با مشکل اقتصاد روبرو هستند،



معاون اول رئیس جمهور با بیان اینکه ایران از لحاظ ذخایر معدنی و داشتن گاز به عنوان یکی از مهمترین منابع انرژی کشور منحصر به فرد است گفت: ایران با داشتن این ظرفیت‌ها می‌تواند به یکی از کانون‌های اصلی تولید فولاد در جهان تبدیل شود. معاون اول رئیس جمهور با بیان اینکه ایران از لحاظ ذخایر معدنی و داشتن گاز به عنوان یکی از مهمترین منابع انرژی کشور منحصر به فرد است گفت: ایران با داشتن این ظرفیت‌ها می‌تواند به یکی از کانون‌های اصلی تولید فولاد در جهان تبدیل شود. اسحاق جهانگیری در آیین افتتاح اولین کارخانه‌ی تولید آهن اسفنجی افزود: شهرستان سیرجان از موقعیت ویژه‌ای برخوردار است و نزدیکی به سواحل خلیج فارس، بر خورداری از راه آهن و جوانان تحصیلکرده می‌تواند زمینه‌ی توسعه‌ی این منطقه را فراهم آورد. وی در ادامه با اشاره به گام‌های بزرگی که دولت در دو سال گذشته برداشته است، خاطر نشان کرد: دولت در دو سال اخیر اقدامات مهمی انجام داد و بر خلاف آنکه عده‌ای تصور می‌کردند هیچ دولتی نمی‌تواند مشکلات پیش روی کشور را در عرصه‌های مختلف داخلی و بین‌المللی بر طرف کند، دولت تدبیر و امید توانست بر بسیاری از مشکلات فائق آید و کشور را به نقطه‌ای برساند که کسی انتظار آن را نداشت. معاون اول رئیس جمهور ادامه داد: دولت تدبیر و امید به فضل الهی در دو سال اخیر گام‌های مهمی در بخش سیاست خارجی برداشت و تیم مذاکره‌کننده ایران که فرزند این ملت هستند با تدابیر مقام معظم رهبری و مدیریت شجاعانه و مقتدرانه‌ی شخص رئیس جمهور توانستند در پای میز مذاکرات که یک طرف آن شش قدرت جهانی و طرف دیگر ایران بود، به موفقیت‌های بزرگی دست پیدا کنند.

جهانگیری اضافه کرد: باید قدر دان این شرایط باشیم و باید پس از لغو تحریم‌ها خود را آماده کنیم چرا که گام‌هایی که باید برای دوران پساتحریم برداشته شود باید بسیار سنجیده و دقیق باشد. وی با بیان اینکه یکی از مهمترین مسائل در مقطع فعلی مسئله اقتصاد کشور است، خاطر نشان کرد: مقام معظم رهبری نیز در دیداری که اعضای هیات دولت با ایشان داشتند بر موضوع اقتصاد تاکید کردند و اولویت نخست کشور در مقطع فعلی را توجه به اقتصاد عنوان داشتند. جهانگیری اظهار داشت: کشور در حال حاضر با چالش اشتغال روبروست و این موضوع جزا طریق سرمایه‌گذاری و افزایش تولید قابل حل نیست و برای اینکه شرایط سرمایه‌گذاری و تولید مهیا شود باید فضای کسب و کار مناسب باشد تا بخش

خبر

مشخصات نخستین کارخانه آهن اسفنجی سیرجان

معاون اول رئیس جمهور در حالی کارخانه یک میلیون تنی آهن اسفنجی شرکت جهان فولاد سیرجان را مورد بهره‌برداری قرار داد که اجرای این پروژه ۳۶ ماه به طول انجامیده و سرمایه‌گذاری انجام شده برای آن بالغ بر ۵۶ میلیون یورو و ۲۹۰ میلیارد تومان بوده است. این کارخانه که با تولید سالانه یک میلیون تن آهن اسفنجی احداث شده است، تولید آزمایشی خود را در دی ماه سال گذشته آغاز کرد. باراه اندازی این کارخانه برای ۴۰۰ نفر بصورت مستقیم و ۱۲۰۰ نفر بصورت غیرمستقیم اشتغالزایی می‌شود.



افزایش تولید در مجتمع سنگ آهن فلات مرکزی

تولید سنگ آهن دانه بندی مجتمع سنگ آهن فلات مرکزی طی ۴ ماهه نخست امسال افزایش چشمگیری یافت. مجتمع معادن سنگ آهن فلات مرکزی از ابتدای فروردین تا پایان تیر امسال، ۲۱۶ هزار و ۸ تن سنگ آهن دانه بندی تولید کرد. میزان تولید این شرکت در مدت مشابه سال گذشته، ۴۷ هزار و ۱۹ تن بود. همچنین، شرکت سنگ آهن میشدوان در این مدت ۲۷۸ هزار و ۱۱۱ تن سنگ آهن دانه بندی تولید کرد که در مقایسه با تولید مدت مشابه سال ۹۳ (۲۷۰ هزار و ۷۲۷ تن)، ۳ درصد رشد نشان می‌دهد. ۲ شرکت «معادن سنگ آهن فلات مرکزی» و «سنگ آهن میشدوان» (واقع در بافق یزد) که از سوی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران به شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران واگذار شده‌اند، اواخر تیرماه در هم ادغام شدند.

تقی زاده در گفت و گو با ماین نیوز خبر داد:

مذاکره با هندی‌ها برای واردات گندله



شرکت‌های معدنی مانع از تحقق این امر خواهد شد. هندی‌ها تولید کارمزدی را پذیرفته‌اند و هی همچنین در پاسخ به سوال دیگری در خصوص اینکه آیا هندی‌ها تولید کارمزدی گندله را پذیرفته‌اند یا اینکه قصد دارد کنسائتره از ایران خریداری کرده و سپس گندله به ما بفرشند، گفت: هندی‌ها تولید کارمزدی را پذیرفته‌اند و ما کارمزد تبدیل کنسائتره به گندله هزینه حمل را پرداخت می‌کنیم. همچنین قرار است در گام نخست یک محموله ۵۰ هزار تنی به عنوان نمونه و آزمایش به هندی‌ها ارسال شود تا بعد از تبدیل آن به گندله و توافق نهایی به سمت عقد قرارداد نهایی برویم.

بیشتر از سهمیه به فولاد هرزگان، گندله دادیم. تقی زاده همچنین اشکال کنسائتره گل گهر را در صد گوگرد بالای آن (بین ۱,۷ تا ۲ درصد) اعلام کرد و افزود: این میزان گوگرد باعث می‌شود که فرایند فراوری کنسائتره گل گهر با مشکلات محیط زیستی بیشتری نسبت به کنسائتره‌های با درصد گوگرد پایین‌تر مواجه شود. او همچنین در خصوص همکاری گل گهر با فولاد هرزگان به منظور تامین گندله مورد نیاز این شرکت اظهار کرد: ما به شرکت فولاد هرزگان حتی بیشتر از سهمیه تعیین شده از سوی دولت گندله اختصاص داده‌ایم و اگر فقط سهمیه دولت را در نظر بگیریم تا پایان سال ۳۰۰ تا ۴۰۰ هزار تن بیشتر نباید گندله به فولاد هرزگان بدهیم.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر اظهار کرد: ما به شرکت فولاد هرزگان حتی بیشتر از سهمیه تعیین شده از سوی دولت گندله اختصاص داده‌ایم و اگر فقط سهمیه دولت را در نظر بگیریم تا پایان سال ۳۰۰ تا ۴۰۰ هزار تن بیشتر نباید گندله به فولاد هرزگان بدهیم.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر همچنین در پاسخ به این سوال مبنی بر اینکه آیا بخشنامه وزیران برای لغو بخشنامه وزیران و هیات مدیره گل گهر این بخشنامه را نپذیرفته‌اند و اجرای این بخشنامه و اقرار برای گل گهر مقرون به صرفه نیست. تقی زاده در واکنش به دستور معاون اول رئیس جمهوری برای لغو بخشنامه وزیر صنعت نیز گفت: هنوز لغو بخشنامه وزیر به ما ابلاغ نشده است.

مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر اعلام کرد که هنوز مذاکره با شرکت KIOCL هند برای ارسال کنسائتره گل گهر به هند و واردات گندله از این شرکت نهایی و قطعی نشده است. ناصر تقی زاده در گفت و گو با خبرنگار ماین نیوز در واکنش به خبر اخیر رسانه‌های هندی در خصوص اینکه شرکت KIOCL به زودی با شرکت گل گهر قراردادی را امضا خواهد کرد که بر اساس آن از این شرکت سنگ آهن وارد کرده و پس از تبدیل گندله، این محصول را به ایران صادر خواهد کرد، توضیح داد: مذاکرات مقدماتی با این شرکت هندی انجام شده اما هنوز به نتیجه خاصی نرسیده‌ایم. وزارتخانه برای شرکتها سهمیه گندله داخلی و خارجی تعیین کرده است که گل گهر نیز می‌تواند برای دو شرکت فولادی وابسته به خود یعنی جهان فولاد و توسعه آهن و فولاد اقدام به واردات گندله کند اما هنوز قطعی نشده است. وی با تأکید بر این بخش از اخبار رسانه‌های هندی مبنی بر اینکه شرکت KIOCL سنگ آهن از گل گهر وارد خواهد کرد، گفت: چنین چیزی نیست و حتی در صورت توافق نیز ما کنسائتره داده و گندله خواهیم گرفت.

شرط صفر شدن واردات گندله وی در عین حال با اذعان به این موضوع که در صورت اجرایی شدن بخشنامه اخیر وزیر صنعت، معدن و تجارت در خصوص کاهش قیمت گندله و آهن اسفنجی اصولاً دیگر واردات گندله از خارج از کشور و خرید گندله از هندی‌ها صرفه اقتصادی نخواهد داشت، عنوان کرد: با این بخشنامه دیگر خرید گندله از خارج برای تولید DRI دیگر صرف نخواهد داشت. ضمن اینکه بخشنامه وزیران سنگینی را هم به گل گهر وارد می‌کند که قابل تحمل نیست و مانسبت به آن اعتراض داریم و از آقای نعمت زاده در خواست تجدیدنظر در این بخشنامه را داریم. مدیرعامل شرکت معدنی و صنعتی گل گهر افزود: اگر قصد داریم نیاز کشور را به واردات گندله به صفر برسانیم با شرکت‌های معدنی هرچه بیشتر تقویت شوند تا بتوانند پروژه‌های گندله‌سازی خود را در اسرع وقت به بهره‌برداری برسانند اما تضعیف

خبر

از افت قیمت سنگ آهن درس بگیریم

مدیرعامل سابق شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر سیاست‌های جدیدی به شرکت‌های سنگ آهنی برای فروش مازاد خود پیشنهاد داد و گفت: نباید در بازار سنگ آهن انتظار کوتاه مدت داشته باشیم. حسین ملاحسین آقاظهار کرد: با توجه به شرایط اقتصادی اخیر کشور بهتر است توقعات در فضای کسب و کار خیلی خوشبینانه نباشد. در این سال‌ها شاهد تلاطم بسیاری در حوزه‌های اقتصادی بوده‌ایم و حال اگر بنگاه‌های اقتصادی بخواهند این طور فکر کنند که در صورت افزایش نرخ ارز و بهیچ‌نوع تورم، افزایش قیمت جهانی نفت از ۲۷ دلار به بالای ۱۴۰ دلار، دو برابر شدن قیمت طلا، افزایش قیمت فولاد و در نهایت جهش دو برابری قیمت سنگ آهن حتمی است، توقع بالایی است. او افزود: باید شرکت‌های معدنی در دوره کوتاه مدت هفت هشت ساله سیاستگذاری کنند و توقعات خود را بر اساس برنامه‌ریزی‌های بلندمدت تعیین کنند. اینکه نفت به بالای ۱۰۰ دلار برسد، نمی‌تواند عامل تصمیم‌گیری یک شبکه معمولی در کوتاه مدت باشد. چنین تصویری در بنگاه‌های اقتصادی کشور غلط است. در حالی که باید تابع علم اقتصاد هدفگذاری بلندمدت در اس برنامه‌های شرکت‌های معدنی باشد. آن زمان است که سرمایه‌گذاری‌ها آنطور که باید جواب خواهد داد. مدیرعامل سابق شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر با بیان اینکه با به کار رفتن عبارت خام‌فروشی مخالف هستیم، گفت: برخی‌ها معتقدند فعالان عرصه سنگ آهن خام‌فروشی می‌کنند در حالی که این نگاه باید اصلاح شود. این امر هم مستلزم این است که به زیرساخت‌ها و زنجیره‌های تولید داخلی مان خوب نگاه شود. بررسی مزیت‌های اقتصادی که داریم، مورد هدف باشد. مصائبی که به محیط اقتصادی یک کالا را تباط دارد تعیین می‌کند که خام‌فروشی سنگ آهن آیا درست و به صرفه است یا خیر. ملاحسین آقاظهار در این سال‌ها شاهد بودیم که هر چقدر تلاش شد خام‌فروشی نفت به حداقل رسانده شود، پاسخ درستی حاصل نشد. در سنگ آهن هم باید به قضیه درست نگاه کرد. اینکه دولت در طرح‌های توسعه‌ای صنعت فولاد طی درازمدت چه برنامه اجرایی واقعی دارد در مصرف و خرید سنگ آهن بسیار موثر است. زنجیره تولید فولاد از معادن منشامی گیرد و باید دید برای تکامل زنجیره چه امکانات زیرساختی وجود دارد و برای سرمایه‌گذاری صنعت فولاد مهیا است. بعد تصمیم گرفته شود که سنگ آهن را به صورت میانی یا به صورت کامل فرآوری شده بفروشیم بهتر است. این فعال معدنی با بیان اینکه تمام مزایای صنعت سنگ آهن در اقتصاد کشور و فرصت‌های بین‌المللی پیش رو آن مهم است، گفت: نباید این نکته را فراموش کنیم که خام‌فروشی در بخش معدن بستگی به موقعیت‌های خاص دارد.



خبر

هند در بدترین شرایط به بازار سنگ آهن بازگشته است

هزینه‌های بالای مالیاتی رشد تولید را در این بخش محدود نگه خواهد داشت. از سوی دیگر وقفه سه ساله در معدنکاری سنگ آهن گوآ باعث ایجاد تغییر در الگوی مصرف فولادسازان چینی شده است و همین باعث خواهد شد تا معدنکاران سنگ آهن گوآ برای بازار یابی کار مشکلی را پیشرو داشته باشند. در همین حال همچنان سختگیری‌های محیط‌زیستی پابرجاست و همواره معدنکاری سنگ آهن در گوآ راتهدید می‌کنند.



دادگاه عالی هند در سال ۲۰۱۲ معدنکاری در ایالت گوآ را در نتیجه رشد چشمگیر معدنکاری غیرقانونی در این منطقه و به وجود آمدن برخی مشکلات زیست محیطی ممنوع اعلام کرد. این در حالی است که تولید سنگ آهن در گوآ در سال ۲۰۱۰ به بیش از ۵۰ میلیون تن هم رسیده بود.

سنگ آهن دولتی هند خواهند توانست تا سال ۲۰۱۹ به رشد تولید خود با نرخ ۳,۸ درصد ادامه دهند. بی‌زیست مانیتور گزارش داده که از سرگیری معدنکاری سنگ آهن توسط بخش خصوصی گوآ از چند ناحیه تحت فشار قرار دارد. از جمله اینکه

کارشناسان اعتقاد دارند هند در بدترین شرایط بازار سنگ آهن مجدداً معدنکاری سنگ آهن خود را از سر گرفته است. در شرایطی که بازار جهانی سنگ آهن شاهد کاهش شدید بهای این ماده معدنی بوده و بازار از مازاد عرضه سنگ آهن از سوی استرالیا و برزیل اشباع شده است، ایالت بزرگ صادرکننده سنگ آهن هند، گوآ از روز دوشنبه هفته گذشته مجدداً تولید سنگ آهن خود را از سر گرفت. شرکت وانداتار ریسورسز در زمینه تولید سنگ آهن در ایالت گوآ فعالیت زیادی دارد و توانسته بعد از سه سال وقفه مجدداً تولید خود را از سر بگیرد. تحلیل‌های کارشناسی نشان می‌دهند که تولید در معادن سنگ آهن گوآ از بابت قیمت پایین سنگ آهن و بازار ضعیف صادراتی لطمه خواهد خورد. با این وجود یک پیش‌بینی دیگر نشان می‌دهد که معدنکاران

اهداف شرکت

احداث مجموعه کارخانجات برای رسیدن به ظرفیت ۶ میلیون تن محصولات فولادی شامل:

■ ۲ میلیون تن آهن اسفنجی ■ ۲ میلیون تن شمش فولادی ■ ۲ میلیون تن محصولات نهایی نورد شده

• پروژه های آتی

با ظرفیت	
یک میلیون تن	۱- پروژه ساخت کارخانه ذوب و ریخته گری شماره ۲
۵۰۰ هزار تن	۲- پروژه نورد بردسیر فاز ۲
یک میلیون تن	۳- پروژه نورد سیرجان

• پروژه های در دست اجرا

با ظرفیت	
یک میلیون تن	۱- پروژه ساخت کارخانه ذوب و ریخته گری شماره ۱
۵۰۰ هزار تن	۲- پروژه نورد بردسیر فاز ۱
یک میلیون تن	۳- پروژه ساخت کارخانه احیا مستقیم شماره ۲

کارخانه در حال بهره برداری:
کارخانه احیا مستقیم شماره ۱
با ظرفیت تولید یک میلیون تن
آهن اسفنجی



آدرس دفتر تهران: تهران - میدان آرژانتین - خیابان بخارست (احمد قصیر) - بخارست ۶ - پلاک ۱۴ - واحد ۴
 تلفن: ۸۸۵۰۸۱۵۷ - ۸۸۵۰۸۰۶۳ - ۰۲۱ - فکس: ۸۸۵۰۸۱۳۳ - ۰۲۱
 آدرس کارخانجات: کرمان - سیرجان - کیلومتر ۵۰ جاده شیراز - جنب شرکت معدنی و صنعتی گل گهر
 تلفن: ۴۱۴۲۳۶۲۵ - ۰۳۴ - فکس: ۴۱۴۲۳۶۲۶ - ۰۳۴
 ایمیل: info@sjfco.ir سایت: www.sjfco.ir

Sirjan Jahan Steel Complex



برای اداره یک واحد روابط عمومی، یک کارگزار ارشد باید تمامی تلاش خود را برای برقراری یک رابطه کاری میان واحد و مدیریت ارشد و توسعه مناسبات بین شرکتها به کار

گیرد. مدیر روابط عمومی باید با استفاده از دانش روابط عمومی و مهارت های مدیریتی، به ارزش شرکت بیافزاید. هم زمان باید متخصصان بخش را راهنمایی، هدایت و تربیت حرفه ای کند. اداره ای بخش، وی را در نقش مشورتی، حتی نقش بازاریابی، همردیف مدیران ارشد قرار می دهد. مدیر روابط عمومی، نه تنها خود باید گهگاه آموزش ببیند و علم خود را بروز کند، بلکه باید مدیران را در همکاری بچوید تا روابط عمومی، بتواند در نتیجه نهایی سازمان تاثیر مثبت بگذارد. از این شخص، انتظار می رود که مشکلات بالقوه مربوط به سازمان را پیش بینی کرده، تصویر سازی کند و با مدیریت مشکلات و با مشاوره بموقع و صحیح، شرکت را در برقراری، بهبود و حفظ روابط یاری کند. روابط عمومی در حالت ایده آل خود باید واحدی مستقل باشد و مدیری داشته باشد که اعضاء به او گزارش دهند و خود یکی از مدیران ارشد سازمان باشد. بنابراین عنوان شخص ارشد که در راس این واحد قرار دارد، باید در سطح کارمندان ارشد باشد مانند معاونت روابط عمومی. در یک سازمان اقتصادی بزرگ، وظایف واحد روابط عمومی شامل روابط اجتماعی برون سازمانی و درون سازمانی، واکنش هنگام بحران، ارتباطات جمعی، روابط سرمایه گذاری، روابط رسانه ای و روابط دولتی می باشد. مدیر روابط عمومی و متخصصان آن، باید پیش از اشراف به علم ارتباطات، برای ایجاد روابط پایدار سودمند دوطرفه، سیاستها و اقدامات مناسبی را اتخاذ کنند. استفاده از مشاوره بمنظور توسعه سیاست های مناسب مدیریتی در جهت آماده سازی سازمان، حیاتی است. برای ناظر شدن به این هدف، متخصصان روابط عمومی باید علاوه بر ارائه مشاوره، هم زمان در اجرای طرح راهبردی شرکت نیز کمک کنند. متأسفانه در کشور ایران، مدیران ارشد بسیاری از سازمانها، برداشت نادرستی از وظایف روابط عمومی ها دارند و این یک آیدمی است. چرا که از نگاه این مدیران، روابط عمومی، بخشی هزینه بر بوده و از آنجا که سهم بزرگی از فعالیتهای روابط عمومی بر روی آگاهی و فرهنگ مخاطب، متمرکز می شود، گرفتن نتیجه از این سرمایه گذاری ها و فعالیتهای زمان بر است و مدیران ارشد سازمانها، به دلیل عدم امنیت پستی، حاضر به پذیرش ارزش روابط عمومی ها نیستند. بهترین مدل برای ارزش گذاری بر روابط عمومی سازمان، فرض را بر این می گذارد که به واحد روابط عمومی همچون مرکزی برای تولید درآمد بنگرد نه هزینه ای سربار. جالب اینجاست که از آنجاییکه اغلب سازمانهای ایران، به خصوص دولتی ها، به روابط عمومی به عنوان یک هزینه سربار می نگرند، بنابراین رکود اقتصادی و موقعیتهای بد اقتصادی سازمانها در مقاطع زمانی خراب بودن بازار، به کوچک شدن واحد های روابط عمومی می انجامد. دانشمندان ارتباطات، اغلب از این موضوع گله مندند که ساختار روابط عمومی، درست زمانی کوچک می شود که بیشترین نیاز به آن، احساس می شود. یکی از موارد دیگری که بر ماهیت و ارزش روابط عمومی های سازمانی تاثیر میگذارد، فرهنگ غالب سازمانی است. تجربه و پژوهش ها نشان داده است که فرهنگ غالب سازمان، ممکن است متأسفانه به ناروا بر انتخاب فردی که ریاست واحد روابط عمومی را بر عهده دارد، تاثیر گذار باشد. بعنوان مثال، اگر سازمان دارای فرهنگ معدنی و یا مهندسی باشد، تنها افرادی با مدرک و تجربه مهندسی می توانند راهی برای احراز پستهای ارشد مدیریتی پیدا کنند. چنین اشخاصی نمی توانند درک درستی از چیستی روابط عمومی و توانایی ها و محدودیتهای آن داشته باشند. همچنین فردی با مثلا مدرک حقوق و یا متخصص مالی و مدیریتی را که هیچ مطالعه و تجربه ای در زمینه روابط عمومی ندارد را نیز به این فهرست می توان اضافه کرد. اغلب کارشناسان معتقدند شایسته ترین فرد برای مدیریت واحد روابط عمومی، کسی است که در این رشته تحصیل کرده و در این حرفه دارای تخصص و تجربه است.

عسگری در گفت و گو با ماین نیوز خبر داد:

رشد ۱۷,۵ درصدی تولید سنگ آهن مرکزی

شرکت سنگ آهن مرکزی ایران در پنج ماهه نخست سال جاری چه میزان تولید داشت؟

مادر شرکت سنگ آهن مرکزی، در بخش تولید سنگ آهن دانه بندی به رقم تولید ۷۴۰۸۹۲ هزار تن رسیدیم و همچنین تولید کنسانتره سنگ آهن کارخانه فرآوری، میزان ۱۵۶۸۸۶۸ تن را تجربه کرد. در کارخانه تازه بهره برداری شده آگلومراسیون نیز به میزان ۳۲۱۳۵ تن تولید رسیده ایم که در مجموع ۲۳۴۱۸۹۶ تن تولید کل داشته ایم. این میزان تولید نسبت به مدت مشابه سال گذشته رشدی معادل ۱۷,۴ درصد را نشان می دهد.

استراتژی سنگ آهن مرکزی در سال جاری برای مقابله با رکود چه بوده است؟

با توجه به کاهش قیمت سنگ آهن دانه بندی (صادرات) و نداشتن صرفه اقتصادی این شرکت روی فروش داخل متمرکز شده و از آن جایی که امکان فروش کنسانتره بیشتر بوده و می توان نیاز کارخانجات تولید گندله را تامین کرد این شرکت اقدام به تولید کنسانتره سنگ آهن کرده و بخشی از تولید دانه بندی را به تولید کنسانتره اختصاص داده است که از این طریق علاوه بر تامین نیاز کارخانجات گندله سازی کشور، باعث درآمدزایی برای شرکت نیز شده است.

پیش بینی شما در باره آینده بازار سنگ آهن و فولاد ایران چیست؟

بطور کلی پیش بینی بازارهای جهانی چه در مورد فلزات و چه مواد معدنی را باید در دو عمل رفتار دلار و وضعیت تقاضای واقعی اقتصاد جستجو کرد. از آنجا که پیش بینی می شود روند مثبتی را که دلار در ماههای اخیر تجربه کرده در ماههای آینده نیز ادامه داشته باشد می توان گفت از منظر نرخ برابری دلار، به نظر می رسد قیمت فلزات و مواد معدنی در ماههای آتی روند مثبتی را تجربه نکنند.

در باره آخرین وضعیت اجرای پروژه گندله سازی توضیح بفرمایید.

میزان پیشرفت فیزیکی پروژه گندله سازی ۵ میلیون تنی سه چاهون تا پایان مردادماه براساس جدول وزارت صنعت، معدن و تجارت ۱۸,۶۳ درصد می باشد. پیش بینی می شود این پروژه که تاثیرات مستقیم و غیرمستقیم بسیاری بر اشتغال و توسعه منطقه محروم بافق خواهد داشت در موعد مقرر تیرماه ۹۷ به بهره برداری برسد.

در باره دیگر طرح های توسعه ای توضیح بفرمایید.

از دیگر طرح های توسعه شرکت می توان به دو پروژه مهم «فولاد بافق کسری» و «فاضلاب شهر بافق» اشاره کرد. هدف از اجرای پروژه «باقف کسری» تولید سالانه یک میلیون تن شمش فولاد به روش کوره بلند با استفاده از کلوخه تولیدی کارخانه آگلومراسیون بافق می باشد. عملیات اجرایی این پروژه از اول آذرماه سال ۹۳ شروع شده و پیش بینی می کنیم ظرف مدت ۴۲ ماه، به بهره برداری برسد. این کارخانه



و همزبانی با مسئولان شرکت، زمینه خدمت رسانی را فراهم می سازند.

در باره آخرین وضعیت رسیدگی به معیشت کارکنان نیز توضیح دهید.

به دلیل وضعیت خاص جغرافیایی بافق، محرومیت منطقه و حضور پرسنل غیر بومی، همواره سعی کرده ایم توجه خاصی به رفاه، معیشت و سطح کیفی زندگی کارکنان داشته باشیم. اقداماتی که در این زمینه انجام داده ایم را می توان به صورت زیر عنوان نمود:

- اجرای طرح طبقه بندی مشاغل برای کارکنان
- بازنگری در امتیازات سختی مشاغل کار
- پیگیری انجام معاینات دوره ای برای کلیه کارکنان
- واگذاری ۳۰ منزل مسکونی سازمانی به کارکنان
- ایجاد نگهداری و توسعه فضای سبز
- احداث چهار سالن ورزشی، زمین چمن، فوتبال و تنیس رومیز
- تعمیر و بازسازی استخر شنای روباز
- کمک به تیم های مختلف ورزشی اعم از تامین کفش و لباس و در اختیار گذاردن زمین یاسالن
- تامین تجهیزات و امکانات متناسب به رشته ورزشی

توسعه ورزش همگانی و برگزاری مسابقات ورزشی مختلف

برگزاری کلاسهای آموزشی مختلف جهت کارکنان و خانواده آنها شامل اورینگامی، رباتیک، نجوم، رایانه، و مشاوره خانواده، تحصیلی و شغلی

برگزاری دوره های تخصصی متناسب با مشاغل کارکنان

ارتقای بحثهای ایمنی، بهداشت، محیط زیست و.....

اعطای هزینه سفرهای تابستانه به کارکنان متناسب با تعداد اعضاء خانواده

تامین سوئیتهای رفاهی در مکانهای خوش آب و هوا و تفریحی، زیارتی برای کارکنان در شهرهای مشهد مقدس، اصفهان، شیراز، بابل، چادگان،

اعطای جوایز به دانش آموزان ممتاز کارکنان در تمامی مقاطع تحصیلی از ابتدایی تا دکتری

تاثیرات دوران پساکارکنان بر شرکت سنگ آهن چه خواهد بود؟

کشور چین بازار انحصاری سنگ آهن صادراتی را در اختیار دارد. هم تانکون سیاست اتخاذی، این کشور، سیاست انقباضی است و پساتحریم بر آن تاثیر خواهد داشت. امیدواریم شرایط بازارهای داخلی به گونه ای باشد که نیاز به صادرات نداشته باشیم. از طرفی با بهره برداری از طرحهای توسعه و جوار معدنی شرکت، از خام فروشی جلوگیری و محصول نهایی با ارزش افزوده بالا تولید و روانه بازار خواهیم کرد.

که از آرزوهای دیرینه مردم سختکوش منطقه کویری بافق بوده و می تواند ارزش افزوده و اشتغال خوبی به همراه داشته باشد، تا پایان مردادماه به میزان ۸,۴۴ درصد پیشرفت داشته است. پاکتهای مناقصه اجرای این طرح نیز یک ماه پیش بازگشایی شده و حداکثر بیست روز دیگر شرکت پیمانکار مجری این طرح معرفی خواهد شد. لازم بذکر است این طرح با مشارکت ۵۱ درصدی بخش خصوصی و ۴۹ درصدی بخش دولتی در حال اجرا است.

یکی دیگر از طرحهای توسعه ای در دست اجرا به منظور استحصال ۱۲۰ لیتر در ثانیه آب جهت مصارف صنعتی شرکت، پروژه فاضلاب شهری بافق است. این پروژه در سه بخش در حال اجراست که میزان پیشرفت هر کدام از بخشها به شرح زیر است:

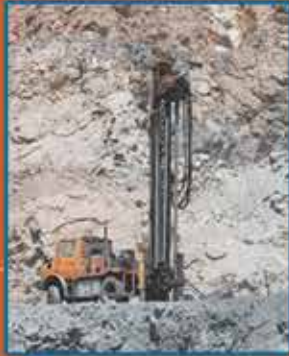
- شبکه جمع آوری و خطوط انتقال فاضلاب شهری بافق - (ناحیه الف): ۲۶,۳۲ درصد
- شبکه جمع آوری و خطوط انتقال فاضلاب شهری بافق - (ناحیه ب): ۲۰,۸۰ درصد
- بخش مخازن ۲۰ هزار متر مکعبی ۸۵ درصد

شعار بافق صنعتی و معدنی چقدر محقق شده است؟

با توجه به اهداف و استراتژی شرکت، در جهت رشد توسعه و رفع محرومیتهای منطقه، اقدام به تهیه طرح، تصویب و اجرای صنایع جوار معدنی نموده ایم که این اقدام باعث ایجاد ارزش افزوده بیشتر و تکمیل چرخه فولاد و همچنین باعث رونق اقتصادی شهرستان می گردد. که در این زمینه کارخانه آگلومراسیون تکمیل و راه اندازی شده و کارخانه تولید گندله در حال احداث با پیشرفت نزدیک به ۱۹ درصد می باشد. همچنین کارخانه فولاد سازی به روش کوره بلند در حال انتخاب پیمانکار می باشد که در اوایل مهر پیمانکار آن مشخص می گردد.

بنابر این میزان قابل توجهی از شعار بافق صنعتی و معدنی را قابل تحقق می دانم چرا که بسیاری از مشکلات موجود و عدم تحقق کامل شعار، ناشی از وضعیت رکودی بازار و کمبودهای نقدینگی برای پیشبرد طرحهاست. البته جا دارد از تمامی مسئولان شهرستان بویژه امام جمعه که همواره حامی ما بوده اند، فرماندار و دیگر مسئولان دولت تدبیر و امید و در راس آنها وزیر کار، رفاه و امور اجتماعی و معاون ایشان، وزیر صنعت، معدن و تجارت و معاونان ایشان، مدیران صندوق بازنشستگی کارکنان فولاد و کلیه عزیزانی که در به ثمر رسیدن طرحهای جوار معدنی بافق حمایتان کردند تشکر کنم و سپاس ویژه من نثار همکاران و پرسنل خدمت و زحماتش سنگ آهن مرکزی است که با جان و دل برای توسعه شرکت و شهرستان تلاش شبانه روزی می کنند و مردم قانع، نجیب و صبور بافق که با همدلی

شرکت سهامی خاص سنگ آهن مرکزی ایران - بافت



شرکت سهامی خاص معادن سنگ آهن مرکزی ایران در ۱۰ کیلومتری شمال شرقی شهرستان بافق و در ۱۲۰ کیلومتری جنوب شرقی شهر یزد در حاشیه کویر مرکزی ایران، کنار معدن چغارت قرار دارد.

این شرکت در سال ۱۳۵۰ جهت اکتشاف و بهره برداری از کنسارهای آهن منطقه بافق توسط سازمان ذوب آهن ایران سابق تاسیس گردید و هم اکنون این شرکت یکی از واحدهای مهم زیرمجموعه شرکت تهیه و تولید مواد معدنی ایران و یکی از بزرگترین شرکتهای تولید کننده سنگ آهن دانه بندی و کنسانتره کشوری باشد.

افتخارات:

- واحد نمونه کشوری در سالهای ۱۳۸۰ - ۱۳۸۲ - ۱۳۸۳
- صنعت برگزیده سبز در سالهای ۱۳۸۱ - ۱۳۸۳
- صادر کننده نمونه کشوری در سال ۱۳۸۵
- واحد نمونه معدنی در استان - سال ۱۳۸۶
- صادر کننده نمونه استانی در سالهای ۱۳۸۸ - ۱۳۸۹
- واحد پژوهش کستر برتر استان در سال ۱۳۹۰
- شرکت بهره بردار نمونه معادن رویان در سال ۱۳۹۱
- شرکت برتر در چهارمین گردهمایی تخصصی نامداران صنعت و تجارت ایران - ۱۳۹۱
- شرکت برتر در زمینه حفاظت از محیط زیست - ۱۳۹۱
- در یافت لوح مدیریت برتر انرژی - ۱۳۹۱
- در یافت نشان تک ستاره در زمینه بهره وری ۲ - ۱۳۹۱
- در یافت نشان تک ستاره در زمینه کار سالم - ۱۳۹۲

محصول و میزان تولید سالانه:
۳/۴ میلیون تن سنگ آهن دانه بندی شده
۳/۲ میلیون تن کنسانتره آهن
۲ میلیون تن آگلومره

طرح های توسعه ای وجوار معدنی شرکت:

- طرح احداث گندله سه چاهون به ظرفیت ۵ میلیون تن در سال
- طرح اصلاح خطوط تولیدی کنسانتره آهن
- طرح احداث کارخانه ۲ میلیون تنی کنسانتره آهن
- طرح احداث کارخانه یک میلیون تنی فولاد سازی به روش کوره بلند
- طرح احداث خطوط راه آهن چغارت
- طرح باز یافت آب از فاضلاب شهری
- پروژه جمع آوری و تصفیه آب دست حسن آباد

باقی - شرکت سنگ آهن مرکزی ایران
صندوق پستی: ۱۱۱۱
تلفن: ۵ - ۰۱ - ۳۳۴۲۳۰ (۰۳۵)
دورنگار: ۰۱ - ۳۳۴۲۴۱ (۰۳۵)
روابط عمومی: ۳۱۴۵۴۳۳ (۰۳۵)



جزئیات سه طرح توسعه‌ای صبانور

شرکت توسعه معدنی و صنعتی صبانور آخرین وضعیت سه طرح عمده توسعه‌ای در دست اجرای خود را اعلام کرد. بر این اساس طرح تولید کنسانتره کربستان فاز دوم به ظرفیت ۶۷۵ هزار تن در سال قرار است بر اساس اعلام شرکت صبانور در اول مهر ماه سال جاری به بهره‌برداری برسد. پیشرفت فیزیکی این پروژه در حال حاضر بالغ بر ۶۴ درصد است و بهره‌برداری از آن ۱۹۱ ریل روی ارزش سهام شرکت تأثیر مثبت می‌گذارد. فاز اول این پروژه پیشتر با ظرفیت ۳۲۵ هزار تن به بهره‌برداری رسیده بود. همچنین طرح تولید گندله ۵۵۰ هزار تنی استان همدان نیز در حال حاضر ۷۵ درصد پیشرفت فیزیکی داشته و قرار است در اول شهریور ماه امسال به بهره‌برداری برسد.



خبر

چرا آهن اسفنجی جای قراضه را در بازار گرفت؟

کاهش قیمت محصولات فولادی از سوی دولتی‌ها در حالی بازار زنجیره تولید فولاد را به چالش کشانده که در حال حاضر فولادسازان به دلیل افزایش قیمت آهن قراضه، متقاضی آهن اسفنجی شدند. در حالی بهای آهن قراضه نسبت به قیمت تمام شده فولاد افزایش یافته که هم اکنون موجی از تقاضا به سمت آهن اسفنجی در حال حرکت است. در یک دهه اخیر برخی شرکت‌ها برای کاهش هزینه‌های خود به تولید شمش روی آوردند و برای تأمین نیاز خود به ارزان‌ترین سرمایه‌گذاری که استفاده از آهن قراضه بود، تشویق شدند. کارخانه‌های دیگری هم که در زمینه آهن اسفنجی فعال بودند و نزدیک به ۱۵ درصد تولیدشان از آهن قراضه استفاده می‌شد، سمت آهن قراضه رفتند و از آن زمان کمبود قراضه در ایران شکل گرفت و عرضه کم و تقاضای زیاد آن باعث واردات این نوع فلز شد. در حالی که نیاز فعلی کشور به قراضه سالانه حدود چهار میلیون تن برآورد شده اما کارشناسان حوزه فولاد معتقدند سالانه کمبود ۱،۵ میلیون تن آهن قراضه وجود دارد. اما بسیاری از مسوولان دولتی هنوز آهن قراضه را کالایی بی‌ارزش می‌دانند و از اینکه می‌توان از بازیافت آهن‌های قراضه و تزریق آن در صنعت فولادسازی سودهای کلانی را به بازارهای فروش آن روانه کرد، غفلت به خرج می‌دهند. در این شرایط برخی از کارشناسان هم در راستای تقویت و افزایش حجم تولید داخلی آهن قراضه ورود بورس کالا را به این حوزه موثر می‌دانند. دلیل این موضوع هم این است که آمارهای موجود بیانگر این است که قیمت آهن قراضه در سال‌های اخیر رشد چشمگیری را تجربه کرده، این در حالی است که محصولات دیگر زنجیره تولید فولاد چنین افزایش قیمتی را به خود ندیده‌اند. از این رو اهمیت این محصول برای صنعت فولاد و تأثیر نوسانات قیمت آن بر بهای تمام شده محصولات فولادی مهم به‌شمار می‌رود. اما کود بازار فولاد نبود رونق در معاملات سبب شده از ابتدای سال جاری ارزان‌فروشی فولادسازان دولتی آغاز شود و بهای برخی مصنوعات فولادی کاهش پیدا کند. هفته گذشته شرکت ذوب آهن اصفهان قیمت هر کیلوگرم بیلیت تولیدی خود را ۵۰ تومان کاهش داده که این امر پیامدافت قیمت پنج درصدی این محصول را به دنبال دارد. از این رو وزارت صنعت با ابلاغ بخشنامه‌ای در راستای برقراری توازن در زنجیره تولید فولاد سعی در نسبت‌های قیمتی را در چرخه تولید متعادل کند.



خواجه نصیری در گفت‌وگو با ماین نیوز خبر داد:

ارزش ۷۰۰ میلیون یوروی قرار دادهای جاری اتوتک در ایران

مدیر ارشد بازاریابی پروژه‌های گروه صنعتی بازرگانی ایران اروپا، نماینده رسمی شرکت فنلاندی اتوتک در ایران آخرین وضعیت پروژه‌های در دست اجرای این شرکت را در بخش فراوری سنگ آهن ایران تشریح کرد. هومان خواجه نصیری در عین حال بار دیگر بر این موضوع تأکید کرد که اتوتک در سخت‌ترین شرایط تحریم نیز ایران را ترک نکرد و خیلی شفاف به تعهدات خود در زمینه اجرای پروژه‌های فراوری مواد معدنی و فلزات پایه عمل کرد. او همچنین درباره آخرین وضعیت راه‌اندازی دفتر اتوتک در ایران نیز توضیحاتی داد که خواندن آن خالی از لطف نیست. در ادامه متن گفت‌وگوی خبرنگار ماین نیوز با هومان خواجه نصیری، آمده است.

اتوتک در حال حاضر چه تعداد پروژه را در بخش گندله‌سازی سنگ آهن ایران در دست اجرا دارد؟

فعالیت اتوتک در حوزه سنگ آهن ایران در بخش بالادستی فولاد متمرکز می‌باشد و عمدتاً شامل پروژه‌های کنسانتره‌سازی و گندله‌سازی سنگ آهن بوده است. ما در سال‌های اخیر، علاوه بر اینکه سعی کردیم تعهدات قبلی خود را تکمیل کنیم، با مشتریان جدیدی هم که خواهان ایجاد ظرفیت‌های پایین‌تر (۲، ۱، ۵، ۲ میلیون تن) کنسانتره‌سازی یا گندله‌سازی و یا هر دو بودند، نیز وارد مذاکره شدیم. تلاش کردیم بسته‌هایی را برای این ظرفیت‌ها تهیه کنیم که به لحاظ فنی و اقتصادی جوابگوی نیاز مشتریان ایرانی باشد. از جمله یک پروژه ۱،۲ میلیون تنی گندله‌سازی در استان کرمان که اکنون در مرحله مذاکرات فنی و قراردادی هستیم که به زودی جزئیات آن اعلام خواهد شد. در مورد پروژه‌های گندله‌سازی جاری باید به گندله‌سازی شماره ۲ گل‌گهر اشاره نمود که اکنون و بعد از گذشت حدود دو سال از آغاز اجرای آن، به ۸۵ درصد پیشرفت فیزیکی رسیده است که این میزان پیشرفت در اوج تحریم‌ها و علی‌رغم محدودیتهای مختلف بدست آمده است. پروژه گندله‌سازی ۵ میلیون تنی گهرزمین با اتمام فاز مهندسی، اکنون در مرحله ارسال تجهیزات قرار دارد. پروژه

قرار داد کنسانتره ۲،۵ میلیون تن فولاد خراسان را در دست اجرا داریم که با جدیت و دقت خاصی دنبال می‌شود. با تمهیداتی که اخیراً توانستیم در نظر بگیریم، به زودی سرعت انجام این پروژه بیشتر می‌شود. تمام فازهای مطالعاتی و تست‌های آزمایشگاهی این پروژه به اتمام رسیده است و هم‌اکنون در مرحله شروع فاز مهندسی هستیم.



پیشنهادات و راهکارهای خود را ارائه خواهیم داد. **در حوزه کنسانتره‌سازی اتوتک چه پروژه‌هایی را در ایران اجرا می‌کنند؟** قرارداد کنسانتره ۲،۵ میلیون تن فولاد خراسان را در دست اجرا داریم که با جدیت و دقت خاصی دنبال می‌شود. با تمهیداتی که اخیراً توانستیم در نظر بگیریم، به زودی سرعت انجام این پروژه بیشتر می‌شود. تمام فازهای مطالعاتی و تست‌های آزمایشگاهی این پروژه به اتمام رسیده است و هم‌اکنون در مرحله شروع فاز مهندسی هستیم. مهندسی پایه پروژه اصلاح خطوط کنسانتره سازی گل‌گهر نیز توسط ما به اتمام رسیده است. همچنین در مناقسه کنسانتره سازی ۲،۵ میلیون تنی شرکت ماد شیمی که اخیراً گشایش پاکات شد، اتوتک حایز بالاترین امتیاز فنی گردید که امیدوارم نهایتاً کار به ما واگذار شود.

چه مشکلاتی در مسیر اجرای این پروژه‌ها دارید؟

به جز تغییرات مدیریتی، بیشتر مشکلات مربوط به کمبود نقدینگی مشتریان است که باعث می‌شود سرعت کارها افت کند. اگر توان مالی مشتریان بیشتر شود، قطعاً این توان در اتوتک وجود دارد که پروژه‌ها را طبق جدول زمانی تعهد شده تحویل دهد. افت توان مالی مشتریان باعث شده تا روند اجرای برخی از پروژه‌ها کند یا حتی متوقف گردد.

ارزش پروژه‌های در دست اجرای اتوتک در ایران چقدر است؟

ارزش کل پروژه‌های ما که قراردادهای آنها جاری هستند حدود ۷۰۰ میلیون یورو است که حدود ۶۰ درصد از این رقم مربوط به قرارداد های مادر پروژه‌های فراوری سنگ آهن است.

نظر شما درباره جلسات وزیر صنعت، معدن و تجارت با شرکت‌های مجری پروژه‌های فراوری سنگ آهن چیست؟

قطعاً هر گونه نظارت علمی بر اجرای پروژه‌ها به شرط تحلیل درست خروجی‌ها، مفید است. البته روش شرکت‌ها برای اجرای پروژه‌ها متفاوت است. اتوتک همواره قدم‌های اول را محکم و آهسته‌تر برمی‌دارد تا سنگ اول، کج گذاشته نشود. این قضیه شاید برای برخی جای تعجب داشته باشد که چرا



صادرات ۱۴ هزار تنی فولاد اکسین به عراق

مدیرعامل شرکت فولاد اکسین خوزستان از صادرات ۱۴ هزار تن محصولات فولاد اکسین به عراق خبر داد. عزیز قنوتی گفت: از آنجا که طراحان سازه های ساختمانی در عراق شرکت های خارجی هستند، توصیه می کنند که ورق های مورد نیاز خود را از خارج تامین کنند که با توجه به مذاکرات دی سال گذشته با طرف های عراقی در نمایشگاهی که با حضور معاون اول رئیس جمهوری در این کشور برپا شد مذاکرات لازم در چارچوب تامین نیازمندی های کشور عراق به ورق های عریض صورت گرفت. وی افزود: برای نخستین بار، این شرکت با امضای قرارداد با صنایع کشتی سازی خرمشهر، ورق های عریض مورد نیاز به منظور ساخت دو فروند هاورکرافت (بدک کش) بزرگ را تامین می کند.

خبر

فولاد ثامن اردکان به زودی بهره برداری می شود

مدیر امور مجتمع گندله سازی اردکان گفت: طرح فولاد ثامن اردکان با بالاترین تکنولوژی روز دنیا به زودی مورد بهره برداری قرار می گیرد.

محمود مصری نژاد گفت: شرکت معدنی و صنعتی چادرملو طی سال گذشته بالغ بر ۱۰،۳ میلیون تن کنسانتره سنگ آهن و حدود ۱،۵ میلیون تن سنگ آهن دانه بندی تولید کرده است که ۳،۵ میلیون تن کنسانتره تولیدی را در کارخانه گندله سازی اردکان به گندله تبدیل و به واحدهای فولادسازی انتقال داده است. همچنین این شرکت، به عنوان بزرگترین تولیدکننده کنسانتره آهن در کشور سالانه ۷ میلیون تن کنسانتره اضافی را به شرکت های فولاد مبارک و فولاد خوزستان عرضه می کند.

وی درباره طرح های در دست اقدام شرکت چادرملو گفت: این شرکت همواره با هدف ایجاد ارزش افزوده در محصولات خود و نیز تکمیل زنجیره تولید با اجرای طرح های توسعه ای تلاش کرده ضمن پیشگیری از خام فروشی نسبت به تامین خدمات زیرساختی از جمله راهسازی، خط آهن، آب رسانی، تامین انرژی، توسعه فضای سبز و ارتقای بهداشت گام های موثر و عملی بردارد.

مصری نژاد ادامه داد: تا پایان امسال پروژه فولادسازی ثامن اردکان با ظرفیت تولید سالیانه یک میلیون تن و قابل افزایش تا یک میلیون و ۳۰۰ هزار تن راه اندازی خواهد شد.

وی تکمیل فاز دوم نیروگاه سیکل ترکیبی اردکان با ظرفیت ۵۰۰ مگاوات و سرمایه گذاری ۱۲ هزار و ۴۴۴ میلیارد ریال، طرح افزایش ظرفیت کارخانه گندله سازی اردکان از ۳،۴ میلیون تن فعلی به ۴ میلیون تن و سرمایه گذاری ۸۴۰ میلیارد ریال و طرح احداث تصفیه خانه فاضلاب شهر، با هدف بهره برداری مجدد از پساب های خانگی با سرمایه گذاری ۱۵۰۰ میلیارد ریال را از دیگر طرح های توسعه پایدار شرکت معدنی و صنعتی چادرملو عنوان کرد.

مدیر امور مجتمع گندله سازی اردکان، همچنین با اشاره به مشارکت چادرملو در طرح انتقال آب خلیج فارس به کویر مرکزی با سرمایه گذاری ۲۳ هزار میلیارد ریال و سهم ۲۰ درصدی این شرکت افزود: هدف ما در درجه اول سرمایه گذاری در طرح های زیربنایی برای تحقق توسعه پایدار و سپس زیرساخت های صنعتی و ایجاد اشتغال در منطقه است، بنابراین در طرح هایی چون کارخانه آهن و فولاد غدیر ایرانیان با ظرفیت تولید سالیانه ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی با ۳۰ درصد سهم، کارخانه آهن و فولاد ارفع با ظرفیت تولید سالیانه ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی و فولاد خام با ۳۸ درصد سهم و طرح تولید فولاد و نورد ابرکوه با ظرفیت تولید سالیانه ۶۰۰ هزار تن فولاد خام و ۴۵۰ هزار تن محصولات نورد، با ۶۵ درصد سهم بطور فعال مشارکت کرده ایم.



همکاری های استراتژیک با شرکتهای ایرانی هستیم. هم اکنون نیز که هیات های مختلف اروپایی برای از سرگیری روابط تجاری به ایران می آیند، ما به دنبال این هستیم که حضورمان را در ایران تقویت کنیم و همچنین تسهیلات اروپایی بیشتری را نیز برای مشتریانمان جذب نماییم. به عنوان مثال چند بانک بین المللی اخیراً با اتوتک تماس گرفتند و برای همکاری با این شرکت در زمینه تامین مالی پروژه هایمان در ایران اظهار علاقه کردند، که از هفته آینده مذاکرات با آنها آغاز خواهد شد.

آخرین وضعیت راه اندازی دفتر اتوتک در ایران به کجا رسید؟

اتوتک در راستای افزایش فعالیت ها و بهبود خدماتش در ایران در حال تقویت حضور خود در ایران است. گزینش نیروها با باسواس در حال انجام است. ما زمانی که هنوز در دوره تحریم بودیم به فکر تاسیس این دفتر بودیم ولی حالا با رفع تحریمها زمینه لازم برای ایجاد دفتری با خدمات جامع تر به وجود آمده است. با راه اندازی دفتر اتوتک در ایران قطعاً میزان ارتباط اتوتک با مشتریان افزایش می یابد و از توان شرکتهای مهندسی و کارگاه ها ساخت ایرانی بیشتر استفاده خواهد شد. بناست که هسته اولیه این دفتر تا پایان سال جاری میلادی در تهران آغاز به کار نماید و بعد در چند فاز به تکمیل امکانات و خدمات خود بپردازد.

معدنی و صنایع معدنی از اهمیت فوق العاده ای برخوردار است. اتوتک در این زمینه چگونه عمل کرده است؟

بر اساس رتبه بندی های جهانی همواره اتوتک در زمینه ارائه خدمات و تکنولوژی های سازگار با محیط زیست در سطح اول دنیا قرار داشته است. همین رویه را در ایران نیز دنبال کردیم. حتی در برخی موارد که کارفرماها برای ارزان تمام شدن هزینه پروژه، خواستار حذف برخی از تجهیزات زیست محیطی شده اند، اتوتک زیر بار نرفته است چون خدمات امروز ما بر اساس تعهدات بین المللی مادر حوزه محیط زیست توسعه یافته است. یکی از دلایلی که توانستیم در پروژه ها رضایت کارفرمایان را داشته باشیم، رعایت استانداردهای زیست محیطی و مصرف آب و انرژی بوده است.

برنامه اتوتک برای دوره پس از تحریم چیست؟

ما اول باید ببینیم در تحریمها چه درس هایی گرفتیم و به چه شناختی از خودمان و کارفرمایان دست پیدا کردیم. یکی از دستاوردهای تحریمها برای ما، این بود که به مشتریان ایرانی خود ثابت کردیم که اتوتک همراهی برای تمام فصول می باشد که مشتریان خود را در بدترین شرایط هم تنها نمی گذارد. بر پایه این حسن نظر، در حال ایجاد و بسط

اتوتک اینقدر فاز مطالعاتی و تست ها را با طمانینه انجام می دهد. حتی ممکن است چینی ها و روس ها قرارداد مذاکره و شفاف نشده را هم شروع به اجرا کنند ولی تجربه اتوتک در سطح دنیا نشان می دهد که مراحل اولیه پروژه، شناخت مواد اولیه، آزمایشات، طراحی خط، تاثیر مهمی روی راندمان پروژه دارند. معتقدیم دقت و حساسیت در ابتدای پروژه، کاهش اشتباهات را در زمان اجرا، به ارمغان خواهد آورد. کما اینکه اگر وضعیت پروژه های گندله سازی اجرا شده در کشور طی سال های گذشته را بررسی کنید، متوجه می شوید که اتوتک تنها شرکتی بوده است که توانسته است، تعهدات خود را قرار داده های گندله سازی به تولید گندله برساند.

رفع عوارض صادرات کنسانتره سنگ آهن چقدر به افزایش توان شرکتها برای تامین مالی پروژه های فراوری سنگ آهن کمک می کند؟

در شرایط فعلی که با کمبود گندله مواجه هستیم و شرکت های کنسانتره ساز نیاز به تامین مالی دارند، برای رسیدن به اهدافشان و اجرای پروژه های گندله سازی، آن هم در زمانی که کمبود نقدینگی در کشور وجود دارد این گزینه مناسب خواهد بود و در کوتاه مدت توان مالی شرکت های سنگ آهنی افزایش می یابد.

موارد محیط زیستی در اجرای پروژه های

خبر

ریوتینتو تولید سنگ آهن خود را به ۳۶۰ میلیون تن می رساند

خواهد شد. این در حالی است که قیمت سنگ آهن در سال ۲۰۱۵ بیش از ۲۰ درصد کاهش یافته است و رکود اقتصادی در چین باعث شده تا مصرف فولاد این کشور کاهش یابد.

گفته می شود معدن جدید ریوتینتو با نام سیلور گرس پروژه این شرکت برای رسیدن به هدف بلندمدت تولید ۳۶۰ میلیون تن سنگ آهن است، تولیدی که برای سال جاری ۳۴۰ میلیون تن و سال ۲۰۱۷ معادل ۳۵۰ میلیون تن پیش بینی می شود.

ریوتینتو روز پنجشنبه سیگنالهایی را به سرمایه گذاران و بازار ارسال کرد که نشان می دهد این شرکت همچنان به رشد تولید سنگ آهن خود ادامه می دهد.

این معدنکار بزرگ جهان اعلام کرد که تقاضا برای سنگ آهن با وجود شرایط دشوار کنونی به رشد خود ادامه خواهد داد و اینکه طی ۱۵ سال آینده دستکم نیمی از سنگ آهن به صورت تجارت دریایی و حمل و نقل دریایی تحویل خواهد شد و میزان تجارت سنگ آهن نیز از نظر تناژی بیشتر



هرمزگان در آستانه تبدیل به قطب فولاد کشور است

معاون امور معادن و صنایع معدنی وزیر صنعت، معدن و تجارت کشور با بیان اینکه استان هرمزگان در آستانه تبدیل شدن به قطب فولاد کشور قرار دارد، چشم‌انداز حوزه صنعت و معدن در هرمزگان را در خشان توصیف کرد. جعفر سرقینی اظهار داشت: هم‌اکنون استان اصفهان با ظرفیت ۱۰ میلیون تن به عنوان قطب تولید فولاد کشور شناخته می‌شود که این عنوان مهم در حال انتقال به استان هرمزگان است. وی تصریح کرد: استان هرمزگان با برخورداری از ظرفیت بنادر بزرگ و دسترسی به آب‌های آزاد در حال دستیابی به چرخه کامل تولید فولاد است که در صورت تکمیل این چرخه، صاحب عنوان قطب تولید فولاد کشور می‌شود.

خبر

ضایعات بارهای گندله بر دوش فولادسازی

وجود باطله و ضایعات در تمامی مراحل فعالیت‌های معدنی و همچنین صنایع معدنی وجود دارد. گاه وجود ضایعات می‌تواند برای واحدهای مصرفی، مشکلاتی از جمله افزایش هزینه را به دنبال داشته باشد. اگر چه می‌توان در شرایطی آنها را دیو و دوباره در واحدهای فرآوری استفاده کرد و گزینه سوم این است که واحد مصرفی می‌تواند در نهایت این باطله‌ها و ضایعات را بفروشد. در این میان فعالان صنعت فولاد معتقدند بخشی از بار گندله و آهن اسفنجی خریداری شده از معادن به همراه ضایعات به واحدهای فولادسازی می‌رسد. به گفته آنها این موضوع باید در نسبت‌های قیمت‌گذاری در نظر گرفته شود یا اینکه کیفیت محصول خریداری شده کامل باشد. در صورتی که ضایعات محصول خریداری شده بیش از مقدار پیش‌بینی شده باشد منجر به افزایش هزینه کارخانه‌های تولید فولاد خواهد شد. شرکت فولاد مبارکه اصفهان به عنوان یکی از کارخانه‌های بزرگ تولیدکننده فولاد در خرید گندله از معادن سنگ آهن دارای مقداری ضایعات است، در واقع بخشی از بار خریداری شده خواسته یا ناخواسته پرت می‌شود. بهرام سبحانی رییس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران معتقد است؛ ضایعات در بار گندله خریداری شده از معادن بیشتر به صورت خردایش دیده می‌شود. وی درباره این موضوع می‌گوید: در صورتی که بار خریداری شده کنترل شود در صد این خردایش به کمترین میزان خواهد رسید. سبحانی معتقد است با کنترل بار در زمان حمل و نقل می‌توان میزان ضایعات ایجاد شده که بیشتر به شکل گندله و زمان حمل، بخشی از این محصول معدنی وقتی روی یکدیگر قرار می‌گیرند دچار خردایش می‌شود. هر چند گندله خرد شده به عنوان ضایعات محصول خریداری شده محسوب می‌شود اما به گفته سبحانی، بخشی از آن در واحد گندله‌سازی فولاد مبارکه دوباره استفاده می‌شود، البته بخشی دیگر از این ضایعات برای این شرکت قابل استفاده نخواهد بود. رییس انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران بیان می‌کند که ضایعات گندله را در برخی از واحدها دیو کرده و سپس آن را به واحدهای گندله‌سازی می‌فروشند. با چنین اقدامی کمی از زیان اقتصادی وارد شده به خریدار می‌توان جبران کرد اما باید به این موضوع توجه داشت که قیمت گندله خرد شده یا همان ضایعات گندله ۴۰ تا ۵۰ درصد کمتر از قیمت گندله اصلی خواهد بود.



همت در گفت‌وگو با ماین نیوز مطرح کرد:

حضور ایریتک در پروژه‌های بین‌المللی

مدیرعامل شرکت مهندسی بین‌المللی ایران (ایریتک) از حضور این شرکت در اجرای پروژه‌های بین‌المللی در آینده نزدیک خبر داد. به گزارش خبرنگار ماین نیوز، علی همت عنوان کرد که با توجه به بهبود شرایط بین‌المللی این انتظار می‌رود که ایریتک به زودی و پس از انجام مذاکرات لازم در اجرای پروژه‌های بین‌المللی حضور فعال داشته باشد. در آستانه برگزاری کنفرانس آهن و فولاد ایران در جزیره کیش توسط متال بولتن، خبرنگار ماین نیوز با علی همت، مدیرعامل شرکت مهندسی بین‌المللی ایران (ایریتک) گفت‌وگویی انجام داده که متن آن به شرح زیر است.

برگرداندن شرکت ایراسکو به جایگاه قبلی می‌باشیم. اخیراً جمعی از مدیران ارشد ایریتک با مدیرعامل جدید فولاد هرمزگان دیدار داشتند و طرفین بر ضرورت ادامه همکاری فی‌مابین تأکید کردند. بفرمایید در حال حاضر همکاری ایریتک و فولاد هرمزگان در چه سطحی قرار داشته و آیا به طور مشخص پروژه مشترکی نیز بین دوش شرکت در حال اجراست؟ شرکت ایریتک همکاری با شرکت فولاد هرمزگان را یکی از اهداف داخلی و جز افتخارات سابق کاری خود می‌داند. از آنجایی که تمامی دانش و اطلاعات ساخت مجتمع فولاد هرمزگان در سازمان ایریتک موجود است، ایریتک آماده همه‌گونه خدمت‌رسانی در طرح‌های توسعه‌ای فولاد هرمزگان می‌باشد. لازم به ذکر است کلیه طرح‌ها و زیرساخت‌های فولاد هرمزگان بر مبنای ظرفیت ۳ میلیون تن طراحی شده که اطلاعات مذکور در واحدهای مهندسی شرکت ایریتک می‌باشد و در فاز اول با ظرفیت ۱،۵ میلیون تن به بهترین نحو اجرایی گردید که برای افزایش ظرفیت تا ۳ میلیون تن با توجه به نقشه‌ها و پتانسیل موجود به راحتی قابل دستیابی می‌باشد و پروژه مشترک در حال حاضر بررسی‌های فنی چگونگی افزایش ظرفیت می‌باشد که مذاکرات فنی با مدیران

با توجه به حضور اخیر شرکت ایریتک و شرکت‌های زیرمجموعه آن در متک، بزرگترین نمایشگاه فلزات جهان در آلمان بفرمایید حضور در این نمایشگاه چه دستاوردهایی برای ایریتک داشت و آیا با مشتری‌بان داخلی و به ویژه خارجی نیز در این نمایشگاه مذاکراتی انجام شد. اگر انجام شد در چه حوزه‌هایی؟ یکی از مهمترین اهداف استراتژیک شرکت ایریتک با چهار دهه تجربه و چهار دهه افتخار در صنایع فلزی و غیرفلزی کشور عزیزمان ایران، حضور در بازارهای بین‌المللی به خصوص در مناطق خاورمیانه و CIS می‌باشد. اکنون شرکت ایریتک با توجه به سابق پروژه‌های انجام شده در کشور قابلیت انجام پروژه‌های EPC در خارج از کشور را دارد که یکی از مهمترین اهداف حضور در بزرگترین نمایشگاه فلزات جهان در آلمان نیز بر همین مبنا به عنوان معرفی قابلیت‌ها و نام ایریتک انجام گرفته که خوشبختانه با استقبال بسیاری از شرکت‌های طراز اول دنیا از قبیل SMS GROUP و OUTOTEC و ... مواجه شد و در حال رایزنی برای انجام پروژه‌های مشترک در خارج از کشور می‌باشیم. به تازگی فهرست شرکت‌هایی که بعد از اجرایی شدن برجام لغو تحریم می‌شوند، منتشر شد که یکی از شرکت‌های حاضر در این فهرست شرکت ایراسکو وابسته به ایریتک بود. بفرمایید این رخداد چه تأثیری بر فعالیت‌های ایراسکو و به طور کلی مجموعه ایریتک خواهد داشت و به طور کلی ارزیابی شما از تأثیرات توافق هسته‌ای و لغو تحریم‌ها بر فعالیت‌های ایریتک به ویژه در حوزه برون‌مرزی چه خواهد بود؟ همانطور که مستحضر هستید شرکت ایریتک در سال ۱۹۹۵ میلادی در راستای گسترش فعالیت‌های خود، شرکت ایراسکو را در کشور ایتالیا تأسیس نمود که توانست علاوه بر انجام پروژه‌های مشترک، تأمین مالی پروژه‌های معظم زغال سنگ طیس، فولاد هرمزگان و طرح آماک را از طریق شرکت ایراسکو فراهم نماید و پس از آن شرکت ایریتک در کشور آلمان را تأسیس نمود که کلیه خریدهای خارج و ارتباط با تکنولوژی‌ها را به راحتی به انجام برساند اما با توجه به تحریم‌ها تأمین منابع مالی متوقف شده بود که اکنون با توجه به تغییر فضای بین‌المللی در صد



شرکت فولاد هرمزگان در حال انجام می‌باشد. پیشتر در حاشیه نمایشگاه متک از ارزیابی ۴۰ پروژه احتمالی توسط ایریتک خبر دادید. آیا ارزیابی این پروژه‌ها به نتیجه خاصی رسیده است؟ همچنین عنوان کردید که ایریتک تا چند ماه آینده قرارداد چند پروژه بزرگ را امضا خواهد کرد. در این زمینه چه نتایجی حاصل شده است؟ آغاز و اجرایی نمودن پروژه‌ها منوط به تأمین نقدینگی توسط کارفرما و تأمین منابع مالی می‌باشد که اکنون کارفرمایان با توجه به تغییر شرایط بین‌المللی و امیدواری به تأمین منابع غیر از کشور چین، در حال ارزیابی شرایط جدید جهت آغاز پروژه‌ها می‌باشند که مذاکرات لازم در حال انجام می‌باشد. قطعاً در ماه‌های آینده خبرهای خوشی در این حوزه برای صنعت کشور ارائه خواهد شد.

یکی از تأکیدات شما بر حضور ایریتک در اجرای پروژه‌های بین‌المللی بوده است. در این زمینه به طور مشخص پروژه‌ای مدنظر شما بوده است و چه برنامه‌ای را برای تحقق همکاری‌های بین‌المللی دارید؟ در حال حاضر مذاکرات مثبتی با کشورهای CIS آغاز شده است که امیدواریم نتایج آن به زودی مشخص شود. همچنین شرکت‌های صاحب تکنولوژی نیز در حال بررسی چگونگی همکاری مشترک در خارج از ایران با ایریتک می‌باشند. نظر شما درباره برگزاری کنفرانس آهن و فولاد ایران در کیش توسط متال بولتن چیست؟ با توجه به اینکه این نخستین کنفرانس برگزار شده در ایران توسط متال بولتن محسوب می‌شود که در صورت بهبود شرایط می‌توان انتظار ادامه برگزاری آن در سال‌های آینده را نیز داشت. برگزاری این کنفرانس تا چه حد به نظر شما می‌تواند به جهانی شدن صنعت آهن و فولاد کشور کمک کند؟ با توجه به موقعیت استراتژیک کشور در منطقه و رتبه دوم تولید فولاد در خاورمیانه برگزاری همایش‌ها و نمایشگاه‌های معتبر فولادی در ایران یک نیاز ضروری و دو جانبه برای فولادسازی دنیا و ایران می‌باشد و امیدوارم با توجه به تغییرات شرایط بین‌المللی ارتباط گسترده با فولادسازهای معتبر دنیا هر چه سریعتر شکل بگیرد و تحقق اهداف چشم‌انداز ۱۴۰۴ را برترین تکنولوژی‌ها و لحاظ نمودن کیفیت در کنار کمیت مدنظر قرار گیرد. قطعاً حضور برندهای معتبر در حوزه آهن و فولاد و ارتباط هر چه بیشتر صاحبان دانش روز با شرکت‌های ایرانی به ارتقای توان تولید کیفی کمک خواهد نمود.

ایریتک همکاری با فولاد هرمزگان را یکی از اهداف داخلی و جز افتخارات سابق کاری خود می‌داند. ایریتک آماده همه‌گونه خدمت‌رسانی در طرح‌های توسعه‌ای فولاد هرمزگان می‌باشد

Iran International
Engineering Company (IRITEC)



General Contractor In
Mega Projects Of
Metallurgical Industries
Mine & Mining Industries
Oil, Gas, Petrochemical



Scope Of Work:

- Implementation Of Industrial Projects In EPC Method
- Feasibility Study
- Conceptual Design, Basic Engineenig, Detail Engineering
- Local And Foreign Supply Of Machinery And Equipment .
- Technical Inspection & Surveillance
- Project Execution Management
- Erection And Commissioning
- Providing Of Performance Guarantee
- Professional Training
- Project Financing

Address. No3, North Gandhi St., Vanak Sq., TEHRAN, IRAN
Email : Marketing@iritec.com

Tel: +98 21 81282384
Fax : +98 21 88678750

WWW.IRITEC.COM



رونمایی از شاخص قیمت سنگ آهن ایران در متال بولتن

عضو هیات مدیره انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان سنگ آهن ایران از رونمایی شاخص قیمت سنگ آهن ایران در سایت متال بولتن در جریان برگزاری کنفرانس آهن و فولاد ایران در جزیره کیش خبر داد. سجاد عرفی با اشاره به اینکه قیمت گذاری سنگ آهن ایران در سایت بومتل به دلیل اینکه آنها خود خریدار سنگ آهن ایران بودند مشکلاتی داشت، افزود: متأسفانه این وضعیت باعث شده بود تا قیمت سنگ آهن ایران در شرایط مشابه کیفیتی با سنگ آهن استرالیا بین ۱۰ تا ۱۲ دلار و حتی بعضاً تا ۱۸ دلار پایین تر باشد. وی با بیان اینکه متال بولتن اعلام آمادگی کرد تا شاخص قیمت سنگ آهن ایران را محاسبه و به صورت رسمی روی سایت خود به صورت هفتگی درج کند، افزود: در جریان برگزاری کنفرانس آهن و فولاد ایران در کیش قرار است از شاخص قیمت سنگ آهن ۶۰ درصد ایران در متال بولتن رونمایی شود.

خبر

انعقاد قرارداد همکاری بین شرکت نفت، فولاد اکسین و لوله سازی



قرارداد همکاری سه جانبه بین شرکت ملی مناطق نفتخیز جنوب، شرکت فولاد اکسین خوزستان و شرکت لوله سازی اهواز به منظور تولید لوله های ۴۲ و ۴۸ اینچ با حضور استاندار و مدیران این شرکت ها منعقد شد.

عبدالحسن مقتدایی، استاندار خوزستان تصریح کرد: قراردادی که بین شرکت ملی مناطق نفتخیز جنوب، شرکت لوله سازی اهواز و شرکت فولاد اکسین منعقد شد، قدم بزرگی برای بومی سازی تولید و افزایش خرید از داخل است که با عملیاتی شدن این پروژه، نزدیک به ۱۴۰۰ میلیارد تومان کالا و خدمات درون استان خریداری می شود.

همچنین عزیز قنوتی، مدیر عامل شرکت فولاد اکسین خوزستان در این مراسم عنوان کرد: این قرارداد همکاری سه جانبه بین صنایع بزرگ استان در راستای اجرای بخش نامه خرید کالا و خدمات داخلی منعقد و عملیاتی می شود.

وی افزود: شرکت فولاد اکسین بر اساس این قرارداد موظف به تولید مواد اولیه ورق و لوله در استان به مبلغ ۵۰۰ میلیارد تومان شده است. در این مراسم عبدالحسین بساق زاده، مدیر عامل شرکت لوله سازی اهواز نیز اظهار کرد: این شرکت همیشه در اجرای پروژه های ملی نقش اساسی داشته و با سابقه ۵۰ ساله خود خدمات ارزنده ای به شرکت ملی نفت و گاز ارائه کرده است.

وی بیان کرد: بر اساس تجربه های این شرکت و کار کارشناسی کارشناسان لوله سازی و نفت، مشخص شد که در تولید لوله ها باید تغییراتی ایجاد شود. مقدمات تولید این نوع لوله ها در شرکت فولاد خوزستان مهیا شده است و امیدواریم در حداقل زمان تعیین شده لوله های مورد نیاز را تولید و تحویل شرکت نفت دهیم.

مدیر عامل شرکت لوله سازی اهواز تصریح کرد: لوله سازی اهواز تنها شرکتی است که ۵ فاز لوله های ۳۲ اینچ سرویس ترش پارس جنوبی را تولید کرده و مورد تایید بازرسان شرکت های فرانسوی و ایتالیایی قرار گرفته است. بساق زاده با اشاره به مبلغ این قرارداد سه جانبه عنوان کرد: تولید لوله با مبلغی بالغ با یک هزار میلیارد تومان بر عهده شرکت لوله سازی قرار گرفته است که تاکنون سابقه انعقاد قراردادی با این مبلغ و این میزان تولید نداشته ایم.

موانع پیش روی سرمایه گذاری در بخش معدن و صنایع معدنی ایران

حسین طالبی

مدیر روابط عمومی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو

ایران جز ۱۰ کشور نخست جهان و اولین کشور خاورمیانه از نظر داشتن ذخایر معدنی است اما با وجود همه این ظرفیت ها نتوانسته ایم از این ویژگی ها برای رشد اقتصادی کشور استفاده کنیم. این روزها عموم معدنکاران با مشکلات عدیده دست و پنجه نرم می کنند، در چند سال اخیر بسیاری از معادن بزرگ و کوچک کشور با موانع گوناگونی در بهره برداری و استخراج روبه رو شده اند که این مشکلات موجب تعطیلی بخش قابل توجهی از معادن و کاهش شدید فعالیت بسیاری دیگر از معادن شده است. بطوریکه طبق آمار رسمی معاون معادن و وزارت صنعت، معدن و تجارت، از حدود ۶ هزار معدن کشور، هزار و ۳۸۸ معدن غیر فعال هستند، یعنی بیش از ۲۰ درصد.

معدنی ایران بسیار بالاست» مانند تغییر نرخ محاسبه قیمت گندله و آهن اسفنجی از ۲۳ به ۲۰ درصد قیمت شمش فولاد خوزستان که اعتراضات و کشمکش های زیادی بدنبال داشت.

۳- افزایش یکباره و پیش بینی نشده هزینه های تولید: افزایش هزینه های آب، برق و گاز و حمل و نقل که معمولاً چندبار در سال اتفاق می افتد از دیگر موانع سرمایه گذاری در بخش معدن است که دورنمای مبهمی را پیش روی سرمایه گذار قرار می دهد. چرا که بازگشت سرمایه در این بخش طولانی و زمان بر است و این تغییرات ریسک سرمایه گذاری را به بالاترین درجه خود می رساند.

۴- افزایش دستمزدها و ضرورت اعمال آنها از طرف کارفرما.

تغییر مکرر در قوانین و عدم ثبات در وضع تعرفه های دولتی همچون (حق انتفاع، حقوق دولتی، مالیات، تعرفه های صادرات و واردات و...)،

۵- ضرورت اصلاح قانون معدن: قانون معدن ایران در سال ۱۳۷۷ ابلاغ و پس از آن سه بار اصلاحاتی در آن اعمال شد، با این حال فعالان معدنی معتقدند که این قانون با توجه به شرایط کنونی نیازمند به روزرسانی است تا به این طریق روند جذب سرمایه گذاران داخلی و خارجی در این بخش تسریع شود.

ظرفیت بالای معادن برای سرمایه گذاران خارجی

بخش معدن یکی از جذاب ترین بخش ها اقتصادی در دنیا برای سرمایه گذاران خارجی است اما مشروط به نبود موانع و ایجاد تسهیلات و حذف بروکراسی های اداری. در این راه علاوه بر موارد اشاره شده بعنوان چالش های

بر اساس گزارش های مستند و برآوردهای تخصصی، در حال حاضر بیش از ۶۰ نوع ماده معدنی با ۴۰ میلیارد تن ذخایر قطعی در ایران شناسایی شده که ارزش این ذخایر بیش از ۷۷۰ میلیارد دلار پیش بینی شده است.

بسیاری از کارشناسان صنعتی و معدنی معتقدند در صورت سرمایه گذاری مناسب، سهم معدن از تولید ناخالص کشور باید بیش از ۵۰ درصد باشد. نکته ای که حتی در برنامه ششم توسعه کشور هم به آن توجه ویژه شده و بر اساس آن تا پایان برنامه ششم باید به ظرفیت تولید ۴۰ میلیون تن فولاد در سال، ۱،۵ میلیون تن آلومینیوم و ۱،۵ میلیون تن مس برسیم.

چالش های عمده سرمایه گذاری

اما باید دید چه عواملی مخصوصاً در چند سال اخیر مانع از سرمایه گذاری بخش خصوصی در معادن شده است.

۱- آثار مخرب تحریم ها: عدم دسترسی به تکنولوژی های جدید در امر اکتشاف، استخراج و فرآوری. فرسودگی تجهیزات و در نتیجه افزایش چندین برابری هزینه های استخراج و فرآوری. مشکلات ناشی از صادرات و موانع موجود بر سر بازگشت درآمد حاصل از آن. وجود دلالت بین المللی برای صدور محصول و تامین قطعات مورد نیاز معادن و صنایع معدنی.

۲- ممنوعیت داد و ستد های مالی از طریق بانک های جهانی. عدم توافق بعمل آمده بین ایران و گروه ۵+۱ بر سر برنامه صلح آمیز هسته ای کشورمان، انتظار می رود طی ماههای آینده موانع مورد اشاره از مقابل برداشته شود. اما همه مشکلات و معضلات تولید در معادن ایران مختص تحریم ها نبوده و نیست، بلکه بخش عمده آن به مسائل داخلی بازمی گردد. مشکلاتی که هر چند همگان به آن اذعان دارند ولی هر روز بر شدت آن افزوده می شود.

۳- طی سال های گذشته شاهد محدودیت های بیشتر بخش خصوصی و همچنین نفوذ بیشتر نهادهای دولتی در اداره و مدیریت معادن کشور بوده ایم. با وجود اینکه طبق اصل ۴۴ قانون اساسی، دولت باید با واگذاری معادن در جهت خصوصی سازی گسترده حرکت کند اما هر روز شاهد تصدی گری بیشتر دولت در این بخش هستیم. در حال حاضر دولت مدیریت بیش از ۷۰ معدن اصلی کشور با ذخایر بسیار بالا را خود بر عهده دارد و حتی تا چندین برابر معادن در دست بخش خصوصی استخراج و فرآوری محصول معدنی دارد.

نبود قوانین ثابت و یا عدم تعهد به قوانین موجود در بخش معدن موجب شده است دولت هر از چندی با صدور بخشنامه های جدید در زمینه مدیریت معادن کشور، تلاش کند حضور خود را نشان داده و حاکمیت خود را اعمال کند. این موضوع نه تنها مشکلات جدید تری ایجاد می کند بلکه عملاً به سرمایه گذار بخش خصوصی هشدار می دهد که «ریسک سرمایه گذاری در معدن و صنایع

پیش روی سرمایه گذاری در معادن ایران، یکی دیگر از مهمترین موضوعات تاثیر گذار در جذب سرمایه گذار خارجی، کاهش رتبه ریسک سرمایه گذاری در ایران بر مبنای استانداردهای اعتباری جهانی است. یکی از مهم ترین این سازمان های اعتباری (سازمان همکاری های اقتصادی و توسعه) است که ایران نیز به همراه ۳۳ کشور دیگر در آن عضو است. به این ترتیب با توجه به نتایج مذاکرات وین، بازسازی و بازگرداندن رتبه اعتباری ایران به جایگاه قبلی یعنی رتبه ۴ در سال ۲۰۰۰ و یا کمتر از آن ضروری به نظر می رسد. شرکت های بیمه اعتباری جهان که مسوولیت بیمه سرمایه گذاری جهانی و اعتبارات مالی اعطایی به کشورها را بر عهده دارند، بر اساس رتبه بندی این موسسه، حق بیمه ها را تعیین و اقدام به صدور بیمه نامه سرمایه گذاری یا اعتبارات قرار دادهای تامین مالی توسط بانک ها و موسسات اعتباری می کنند.

تا سال ۲۰۰۰ رتبه ایران از نظر این موسسه ۴ بود، در سال ۲۰۰۶ این رتبه با توجه به تحریم های غرب، به ۵ افزایش یافت. سپس در سال ۲۰۰۷ به ۶ رسید و از ژانویه ۲۰۱۲ تا کنون در جایگاه ۷، یعنی بالاترین رتبه ریسک و در ردیف کشورهای عمده تا جنگ زده مانند افغانستان، عراق، سوریه و سایر کشورهای ضعیف قرار گرفته ایم. به هر صورت در راستای جذب سرمایه گذاری خارجی و اعتبارات مالی (فاینانس خارجی) از جمله استفاده از اعتبارات بانک های خارجی و کاهش هزینه های بیمه های این سرمایه گذاری ها، ضروری است نهادهای ذیربط نسبت به بازگرداندن رتبه پیشین ایران اقدام کنند. چرا که شرکت ها و سازمان های سرمایه گذار خارجی برای تامین مالی پروژه های خود در ایران باید برای اخذ بیمه نامه اعتباری اقدام کنند و شرکت های بیمه اعتباری نیز بر اساس رتبه ریسک کشوری ایران اقدام به صدور بیمه نامه می کنند. به این ترتیب در صورت بالا بودن رتبه ریسک کشوری، هزینه های بیمه به میزان قابل توجهی افزایش خواهد یافت و اجرای پروژه را برای سرمایه گذار غیر قابل توجهی می کند. حال یک سوال عمده: آیا با تمام این موانع، شخص حقیقی یا حقوقی داخلی و یا خارجی حاضر به سرمایه گذاری در بخش معدن و صنایع معدنی می باشد؟ یا باید همچنان شاهد حضور دولت در این صنعت باشیم. چرا که در همین شرایط فعلی بسیاری از معدنکاران بخش خصوصی در حال کناره گیری از این فعالیت هستند و متولیان بخش معدن در دستگاه های دولتی در قالب کلام، همچنان بر اقتصاد مقاومتی و خروج از اقتصاد تک محصولی با تکیه بر معادن و صنایع معدنی تاکید دارند و در عمل مسیر مخالف را طی می کنند.

واقعیت این است که سفر مقامات اروپایی به ایران که پس از توافقنامه وین هر روز شاهد آن هستیم، برای بررسی زمینه های سرمایه گذاری در اقتصاد ایران بطور کلی و معادن و صنایع معدنی بطور خاص نیست، بلکه آنها بیشتر در پی بازار فروش محصولات خود هستند. اما ظاهر امر بر گروهبی از تصمیم گیرندگان مشتبه شده که خارجی ها برای سرمایه گذاری در ایران صف کشیده اند. کلام آخر اینکه مشکلات و درد معدنکاران با این نسخه هادرمان نمی شود، بهتر است با خودمان صادق باشیم و در واقع دردی که در خودمان بیابیم.



مجموع معادن سنگ آهن فلات مرکزی ایران

معادن سنگ آهن چاه گز



میزان کل ذخیره معدن ۸۳۱۰۰۰۰۰ تن سنگ آهن با متوسط عیار آهن ۵۳/۱۶ درصد می باشد. میزان تولید سنگ آهن پر عیار دانه بندی تا کتون به بیش از ۹۲۰,۰۰۰ تن رسیده است.

معدن میشدوان



میزان کل ذخیره این معدن ۱۱۷۵۴۰۰۰ تن سنگ آهن با عیار آهن ۴۹/۳۴ در سه بخش شرقی، غربی و مرکزی می باشد. میزان تولید سنگ آهن دانه بندی تا کتون ۳,۳۸۰,۰۰۰ تن سنگ آهن پر عیار می باشد.

مجموعه معادن زاغیها



مجموعه معادن زاغیها متشکل از ۴ آنومالی (4,2a,2b,2c) با ذخیره زمین شناسی ۵۰ میلیون تن سنگ آهن با عیار متوسط ۳۰ درصد می باشد. حجم خردایش به بیش از ۲۰۹,۷۰۰ تن سنگ آهن دانه بندی شده رسیده است.

آنومالی 5A



این آنومالی به صورت سه توده مجزا شرقی، مرکزی و غربی با ذخیره قطعی و احتمالی بیش از ۱۸ میلیون تن با عیار متوسط ۴۰ درصد می باشد. عملیات تجهیز و بهره برداری این آنومالی از اسفند سال ۹۰ شروع شده است.

آنومالی شمالی (1A)



آنومالی شمالی با ذخیره احتمالی آهن که تا عمق ۶۰۰ متری محاسبه شده که بیش از ۲۵۶ میلیون تن با عیار متوسط ۲۸/۴۷ درصد می باشد. عملیات تجهیز و بهره برداری این آنومالی از تیر ماه سال ۹۱ شروع شده است.

میزان عملیات معدنی انجام شده

سنگ آهن کلوخه تولید شده : ۵۶۲۹,۵۸۲ تن
 باطله برداری : ۴۲,۱۰۲,۵۷۴ تن
 حجم کل عملیات معدنی : ۴۷,۷۳۲,۱۵۶ تن
 تولید سنگ آهن دانه بندی شده پر عیار : بیش از ۴ میلیون تن



مدیریت: مهندس مرشدزاده
 آدرس: بزد، صفائیه، بلوار شهید قندی، مرکز تحقیقات مواد معدنی ایران، مجتمع معادن سنگ آهن فلات مرکزی ایران
 تلفکس: ۰۲۱۸۹۷۷۴۱۴۷
 کد پستی: ۸۹۱۵۸۸۷۸۶۵
 WebSite: www.icep.ir
 تلفن: ۰۲۵۳۸۲۸۷۸۱۳
 E-mail: info@icep.ir



خطر هجوم لوله و پروفیل ارزان چینی و نابودی تولید داخل

رئیس سندیکای تولیدکنندگان لوله پروفیل فولادی گفت: هرگونه افزایش غیر کارشناسی تعرفه واردات که بدون توجه به هم پیوستگی حلقات زنجیره تولید فولاد صورت گیرد در میان مدت به تعطیلی و توقف فعالیت صنایع پایین دستی ختم خواهد شد. سیدابراهیم حسینی مهربان در واکنش به طرح مجدد درخواست افزایش تعرفه واردات ورق فولادی توسط برخی از فعالین صنایع بالادستی، اظهار داشت: نتایج وارونه حاصل شده در این زمینه بخوبی نشان از عدم کاربرد روشهای غیر علمی در این رابطه داشته و تنها به منزله ایجاد سربل برای واردات محصولات ارزان قیمت لوله و پروفیل فولادی از کشورهایی مانند چین ارزیابی خواهد شد.



خبر

لزوم حمایت تعرفه‌ای دولت از صنعت نسوز

مدیرعامل شرکت تهیه و تولید مواد نسوز کشور رونق صنعت نسوز کشور را منوط به تحقق برنامه‌های افزایش ظرفیت صنایع سیمان و فولاد تا ۱۴۰۴ دانست و گفت: اصلی‌ترین خواسته ما از دولت حمایت از بخش تحقیق و توسعه و پروژه‌های اجرایی در این بخش و همچنین حمایت‌های تعرفه‌ای از صنعت نسوز آن هم به صورت مدت‌دار و مدیریت شده است تا بتوانیم در درازمدت آمادگی لازم را برای ورود به بازارهای جهانی پیدا کنیم.

علیرضا باقری در گفت‌وگو با خبرنگار ماین نیوز با اشاره به اینکه شرکت تهیه و تولید مواد نسوز کشور در زمینه تامین مواد اولیه صنعت نسوز کشور فعالیت می‌کند و تولیدکننده انحصاری منیز بای سینتره شده نیز است، گفت: ما کلیه مواد اولیه مورد نیاز جرم‌های نسوز در صنعت فولاد را به میزان ۴۹ هزار تن در سال تامین می‌کنیم و ۵۵۰۰ تن نیز تولید مواد اولیه برای آجرهای کربو منیزی داریم.

وی با اشاره به اینکه چهار شرکت تهیه و تولید مواد نسوز کشور، معدنی نسوز بیرجند، معدنی نسوز سمیرم و معدنی و صنعتی سورا و جین عقیق در قالب یک گروه صنعتی و با سهامداری مشترک در زمینه تامین مواد اولیه مورد نیاز صنعت نسوز کشور فعالیت می‌کنند، افزود: البته شرکت معدنی و صنعتی سورا و جین عقیق علاوه بر مواد اولیه نسوز در زمینه تامین مواد اولیه صنایع سرامیک و چینی بهداشتی هم فعالیت دارد. ضمن اینکه ظرفیت تولید کل شرکت‌های گروه بالغ بر ۱۸۰ هزار تن است که البته همه این ظرفیت در حال حاضر فعال نیست.

مدیرعامل شرکت تهیه و تولید مواد نسوز کشور با بیان اینکه در زمینه بخشی از مواد اولیه صنعت نسوز که در کشور تولید نمی‌شود حدود ۶۰ هزار تن واردات عمدتاً از چین داریم، اضافه کرد: به لحاظ کیفی همواره ما انتخاب اول مشتریان در صنعت نسوز کشور هستیم و البته مشکلاتی هم برای توسعه به دلیل محدودیت ذخایر داریم و به همین دلیل برخی مواد اولیه صنعت نسوز از چین، برخی کشورهای آفریقایی و آمریکای جنوبی وارد می‌شوند.

به گفته وی بالغ بر ۲۱۰ نفر در کارخانه شرکت تهیه و تولید مواد نسوز کشور، ۱۱۵ نفر در معادن دو شرکت تهیه و تولید مواد نسوز و بیرجند، ۸۰ نفر در شرکت سمیرم و ۹۰ نفر نیز در شرکت عقیق مشغول به کار هستند.



تغییر استراتژی غول‌های فولادی جهان برای بازگشت به ایران

فولادسازان جهانی امیدوارند با برداشته شدن تحریم‌ها علیه ایران، بازار واردات چند میلیارد دلاری محصولاتشان به این کشور بار دیگر احیاء شود اما با افزایش تولید داخلی و صادرات بالاتر از سوی ایران، مایوس خواهند شد. روبرتو زابینو مدیر عامل فولاد ایران در گزارشی نوشت: با این همه هدف گذاری ایران برای سه برابر کردن تولید فولاد به ۵۵ میلیون تن تا سال ۲۰۲۵ خبر چندان بدی برای شرکتهای خارجی نخواهد بود زیرا شماری از آنها در صدد عرضه فناوری برای کمک به توسعه کارخانه‌های فولادسازی یا فرآوری سنگ آهن هستند که ماده خام فولادسازی است.

شرکت پوسکوی کره جنوبی و یک شرکت متعلق به نیپون استیل و سومیتومو متال ژاپن در میان شرکتهایی هستند که با کاهش تقاضا از سوی چین در جست و جوی مشتریان جدید برآمده‌اند و آماده فروش فولاد به ایران می‌شوند. اما شرکتهای فولادسازی ایرانی از زمان تحمیل تحریم‌ها علیه برنامه هسته‌ای ایران، به آرامی تولیدشان را افزایش داده‌اند. آمار انجمن جهانی فولاد (World Steel) نشان می‌دهد تولید فولاد خام ایران از سال ۲۰۰۷ به میزان ۶۰ درصد رشد کرده و در سال ۲۰۱۴ به ۱۶۳ میلیون تن رسیده است. بهادر احرامیان، یکی از اعضای هیات مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران در این باره به روبرتو زابینو گفت: تا چند سال قبل ایران ۱۰ تا ۱۲ میلیون تن فولاد وارد می‌کرد. با اطمینان می‌توانم بگویم که این آمارها را دیگر نخواهیم دید. وی در ادامه افزود: در حال حاضر مازاد عرضه داریم که به سه تا چهار میلیون تن بالغ می‌شود. طبق آمار ورلد استیل، واردات فولاد ایران از ۱۲۲ میلیون تن در سال ۲۰۰۷ به ۴٫۵ میلیون تن در سال گذشته کاهش پیدا کرد. ارزش واردات

۱۶۳ میلیون تن رسیده است. بهادر احرامیان، یکی از اعضای هیات مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران در این باره به روبرتو زابینو گفت: تا چند سال قبل ایران ۱۰ تا ۱۲ میلیون تن فولاد وارد می‌کرد. با اطمینان می‌توانم بگویم که این آمارها را دیگر نخواهیم دید. وی در ادامه افزود: در حال حاضر مازاد عرضه داریم که به سه تا چهار میلیون تن بالغ می‌شود. طبق آمار ورلد استیل، واردات فولاد ایران از ۱۲۲ میلیون تن در سال ۲۰۰۷ به ۴٫۵ میلیون تن در سال گذشته کاهش پیدا کرد. ارزش واردات

سال ۲۰۰۷ بر مبنای قیمت‌های کنونی حدود هفت میلیارد دلار بود. احرامیان همچنین خاطر نشان کرد لغو تحریم‌ها دسترسی ایران به فاینانس تجارت بین المللی را افزایش خواهد داد و به بالاتر رفتن صادرات فولاد کمک می‌کند. به گفته مهدی کرباسیان، معاون وزیر صنعت، معدن و تجارت، ایران انتظار دارد صادرات از شرکتهایی مانند فولاد مبارکه امسال دو برابر شده و به چهار میلیون تن برسد و تا سال ۲۰۲۵ به ۱۰ میلیون تن افزایش پیدا کند. توافق هسته‌ای ماه ژوئیه زمینه ساز برداشته شدن تحریم‌های اقتصادی علیه ایران خواهد شد اما این تحریم‌ها بعید است تا سال آینده برداشته شوند زیرا این توافق مستلزم تصویب کنگره آمریکا است. ایران که یک خودروساز بزرگ به شمار می‌رود، برای توسعه بخش انرژی خود هم به فولاد نیاز دارد. این کشور سال گذشته ۱۷٫۳ میلیون تن آلیاژ مصرف کرد که حدود یک سوم از کل مصرف خاورمیانه بود. یک منبع آگاه از استراتژی بازار یابی پوسکوبه روبرتو زابینو گفت: ایران برای این شرکت که پنجمین فولادساز بزرگ جهان است، بازار مهمی به شمار می‌رود و این شرکت به محض برداشته شدن تحریم‌ها وارد آن خواهد شد. پوسکو پیش از تحریم‌ها، بیش از ۲۰۰ هزار تن فولاد به ایران فروخته بود. ابوبکر حسینی، مدیرعامل شرکت آهن و فولاد اماراتی الغوریر که تولیدکننده فولاد گالوانیزه بوده و در نیپون استیل و سومیتومو متال - دومین فولادساز جهان - هم‌سهام دارد اظهار کرد بازار ایران برای این شرکت می‌تواند بازار مهمی باشد. شرکت روسی تی ام کی که یکی از بزرگترین عرضه کنندگان لوله‌های فولادی برای صنعت نفت و گاز در جهان است، اعلام کرده است پس از برداشته شدن تحریم‌ها، فروش به ایران را از سر خواهد گرفت اما آرسلور میتال که بزرگترین فولادساز جهان است، با وجود فروش فولاد به شرکتهای بازرگانی که به ایران صادرات دارند، در این باره جانب احتیاط پیشه کرده است. با این همه جدا از فروش فولاد، فرصتهای دیگری وجود دارند. پوسکو اعلام کرده است با شرکتهای فولادسازی متعدد ایرانی برای فراهم کردن فناوری برای آنها در تماس است در حالی که شرکت فنلاندی اوتوک برنده قراردادی برای عرضه فناوری برای یک کارخانه جدید فرآوری سنگ آهن در ایران شده است.

خبر

بهره‌برداری از بزرگترین کوره تونلی مدور پخت آجرهای نسوز

بودن تکنولوژی طراحی و ساخت آن است که در اختیار شرکت صنایع دیر گداز آمل است. حتی این نوع کوره برای چنین مصرفی یعنی پخت آجر در دنیای وجود ندارد، بلکه ممکن است برای مصارف دیگر وجود داشته باشد.

قائم‌مقام مدیرعامل و مدیر بازرگانی شرکت صنایع دیر گداز آمل در ادامه درباره فعالیت‌های شرکت صنایع دیر گداز آمل اظهار کرد: این شرکت نخستین تولیدکننده آجرهای نسوز سبک در ایران است که فعالیت خود را از سال ۱۳۶۸ آغاز کرد و از سال ۱۳۷۹ نیز با همین نام مشغول به کار است. برخی از گردهای تولیدی شرکت مانند ۲۸ و ۳۸ در کشور خاص هستند و تنها ما تولیدکننده آنها هستیم. از نظر تیراژ تولید نیز از مدتها پیش بزرگترین واحد نسوز سبک ایران و خاورمیانه محسوب می‌شویم. همین قابلیت باعث شده تا دیر گداز آمل بتواند به صنایع مادر کشور مانند فولاد، سیمان، نفت و پتروشیمی سرویس بدهد. تمامی کوره‌های احیای مستقیم کشور توسط آجرهای ما نسوز چینی شده‌اند که این افتخار بزرگی است. به گفته رضوی ظرفیت پیشین دیر گداز آمل ۱٫۵ میلیون قالب در سال بود که با بهره‌برداری از کوره جدید این رقم به ۳ میلیون قالب در سال افزایش یافته است. البته برای بخش فروش شرکت نیز دغدغه ایجاد شده است و برای این میزان محصول نیز به بازارهای جدید داریم که در همین راستا نیز تلاش داریم در حوزه صادرات فعالیت عمل کنیم.

قائم‌مقام مدیرعامل و مدیر بازرگانی شرکت صنایع دیر گداز آمل از بهره‌برداری از بزرگترین کوره تونلی مدور پخت آجرهای نسوز ایران در این شرکت در چهارشنبه هفته گذشته با حضور وزیر صنعت، معدن و تجارت خبر داد و گفت: این کوره دارای ویژگی‌های خاص و منحصر به فردی بوده که برای طراحی و ساخت آن بالغ بر ۱٫۵ میلیارد تومان نیز هزینه شده است.

سیدمجتبی رضوی با اشاره به اینکه ساخت کوره‌های پخت آجر به صورت مدور نخستین بار در کشور توسط شرکت صنایع دیر گداز آمل انجام شده است، افزود: سال گذشته و امسال پس از تلاشهای انجام شده نهایتاً شرایط برای بهره‌برداری از جدیدترین کوره مدور پخت آجر طراحی و ساخته شده توسط شرکت فراهم شد که عملیات نصب این کوره حدود ۱۵ روز به طول انجامید و پس از موفقیت آمیز بودن عملیات نصب با هماهنگی انجام شده و با حضور وزیر صنعت، معدن و تجارت این کوره در روز چهارشنبه هفته قبل به بهره‌برداری رسید.

وی درباره ویژگی‌های خاص این کوره توضیح داد: از جمله ویژگی‌های این کوره می‌توان به گرد بودن آن اشاره کرد که به همین دلیل نیاز به نیروی کار آن به میزان زیادی کاهش یافته است. همچنین مشکل خرابی زود هنگام واگن‌ها نیز دیگر در این کوره وجود ندارد. در زمینه مصرف گاز و انرژی هم این کوره در شرایط بسیار بهینه تری نسبت به کوره دیگر قرار دارد. همچنین ویژگی دیگر این کوره داخلی و بومی



معرفی شرکت

به منظور توسعه صنایع آهن و فولاد کشور و در راستای چشم انداز ۲۰ ساله توسعه اقتصادی و اجتماعی، شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان با همکاری سازمان توسعه و نوسازی معادن، صنایع معدنی ایران (ایمیدرو) و با مشارکت شرکتهای سرمایه گذاری غدیر، شرکت معدنی و صنعتی چادرملو و شرکت فولاد آلیاژی ایران در سال ۱۳۸۵ تاسیس شد. کارخانه احیای مستقیم این شرکت با ظرفیت تولید سالیانه بالغ بر ۸۰۰ هزار تن آهن اسفنجی که برای افزایش ظرفیت آن تا یک میلیون تن در سال نیز اقدام شده است با هدف تامین بخشی از مواد اولیه مورد نیاز کارخانجات فولادسازی استان یزد و سایر فولادسازی های کشور در ۲۵ کیلومتری شهرستان اردکان و در استان یزد و همجوار مجتمع گندله سازی چادرملو احداث گردید، همچنین این شرکت برای ایجاد یک مجتمع گندله سازی در شهرستان بهاباد استان یزد نیز اقدام نموده است. شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان در راستای توسعه سرمایه گذاری های صنعتی و معدنی در پروژه های شرکت توسعه آهن و فولاد گل گهر برای احداث دو مگا مدول احیای مستقیم با ظرفیت ۳/۴ میلیون تن و کارخانه فولادسازی اسلب با ظرفیت ۳ میلیون تن در سال به عنوان سهامدار مشارکت نموده است، همچنین بخش معدنی این شرکت فعالیت های اکتشافی و تجهیز معادن و فعالیت های استخراجی در معادن متعلق به خود را بر نامه ریزی نموده و توسعه داده است.



مجتمع گندله سازی بهاباد

شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان برای احداث یک کارخانه گندله سازی در زمینی به مساحت ۲۰۰ هکتار اتخاذ تصمیم نموده است. محل احداث کارخانه در شهرستان بهاباد واقع در ۲۵ کیلومتری معدن چادرملو و با ظرفیت تولیدی کارخانه تا ۳/۴ میلیون تن در سال پیش بینی شده است. هدف از احداث این کارخانه تبدیل پودر کنسانتره سنگ آهن به گندله بوده که قابل مصرف در صنایع فولاد به روش احیای مستقیم میباشد. تاریخ شروع عملیات اجرایی طرح: ابتدای بهار ۱۳۹۴
تاریخ شروع تولید: ابتدای بهار ۱۳۹۸



سرمایه گذاری های معدنی

شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان در راستای توسعه معادن و صنایع معدنی در بخش معادن فلزی سرمایه گذاری نموده و در این راستا فعالیت های اکتشافی را آغاز کرده است و همچنین برای تجهیز معادن و فعالیت های استخراجی در معادن مذکور اقدام نموده است.



۱- معدن سنگ آهن پلاسری درونه

موقعیت جغرافیایی: استان خراسان رضوی - جنوب بردسکن
روش استخراجی: روباز
این معدن در حال تجهیز و آماده سازی است.

۲- معدن منگنز سورگه

موقعیت جغرافیایی: استان کرمان غرب جیرفت مساحت: ۱۴ کیلومتر مربع
روش استخراجی: روباز
این معدن در حال بهره برداری است.

۳- محدوده اکتشافی مس تربت حیدریه

موقعیت جغرافیایی: استان خراسان رضوی، تربت حیدریه
عملیات اکتشافی این معدن توسط مجرب ترین کارشناسان این شرکت بر نامه ریزی شده و در حال انجام می باشد.



شرکت فولاد شاهرود

نخستین کارخانه نورد فولاد شاهرود که ۷۲٪ سهام آن به شرکت آهن و فولاد غدیر ایرانیان تعلق دارد با هدف تولید انواع میلگرد های ساده و آجدار و سایر مقاطع فولادی در سال ۱۳۸۶ و پس از تکمیل عملیات نصب تجهیزات و ماشین آلات جانبی با ظرفیت اسمی ۲۰۰ هزار تن مورد بهره برداری قرار گرفت. در سال ۱۳۸۷ بازسازی و ارتقاء تکنولوژی برخی از ماشین آلات نورد باعث افزایش کمی و کیفی تولید گردید و به این لحاظ کارخانه قادر گردید تا انواع میلگرد های ساده و آجدار را در اندازه های ۱۲ تا ۴۰ میلیمتر تولید نماید.



راه های ارتباطی:

دفتر مرکزی:

تهران، خیابان بخارست، خیابان دهم، پلاک ۲۵، واحد ۹ و ۱۰
تلفن: ۰۲۱-۸۸۵۰۵۱۸۸ | فاکس: ۰۲۱-۸۸۵۰۵۱۸۹

کارخانه:

استان یزد، اردکان، کیلومتر ۲۵ جاده اردکان - نائین
تلفن: ۰۳۵-۳۱۵۷۷۳۰۰ | فاکس: ۰۳۵-۳۱۵۷۷۳۳۳

وبسایت:

www.igisco.com | info@igisco.com



عضو هیات مدیره انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان سنگ آهن ایران از ایجاد دودستگی بین فولادسازان کشور خبر داد. بهادر احرامیان در نخستین جلسه شورای سیاستگذاری سومین همایش بین المللی کسب و کار سنگ آهن ایران در این باره توضیح داد: در حال حاضر نوعی دودستگی در بین فولادسازان کشور به وجود آمده است. یک بخش فولادسازی که به هر شکل ممکن پروژه های در دست اجرای خود را پیش می برد و کاری هم به شرایط بازار ندارد. این در حالی است که دسته دیگر فولادسازان بخش خصوصی هستند که به دلیل شرایط پیش آمده حتی پروژه های در دست اجرای خود را نیز در وسط اجرا رها می کنند و به دلیل شرایط پیش آمده تحت فشار قرار دارند.

خبر

تولید فولاد خام چین بعد از ۲۰ سال کاهش یافت

برای اولین بار در ۲۰ سال گذشته تولید فولاد خام در چین که از بزرگترین تولیدکنندگان فولاد جهان محسوب می شود، کاهش یافت تا شرایط اقتصادی این کشور که طی ماههای اخیر دستخوش تحولات زیادی شده، به سمت نگران کننده ای در حرکت باشد. کاهش تولید فولاد خام تازه ترین خبر از سری اخبار ناگامی های کشوری است که دومین قدرت برتر اقتصاد دنیا را یدک می کشد. کاهش رشد اقتصادی، تضعیف ارزش یوان واحد پول ملی کشور، کاهش فروش خودرو، کاهش ارزش سهام در بورس و کاهش صادرات این کشور به میزان هشت درصد تنها اتفاقات ناگوار و ناگامی های این کشور در ماه گذشته میلادی محسوب می شود که اینک کاهش تولید فولاد خام نیز به آن افزوده شده است.

کمیسون توسعه و اصلاحات چین که بر نامه ریز اقتصادی کشور محسوب می شود اعلام کرده که در شش ماه اول سال جاری میلادی (۲۰۱۵) تولید فولاد در مقایسه با دوره مشابه سال گذشته یک ممیز سه دهم درصد کاهش یافته است. چین در این مدت ۴۰۹ میلیون و ۹۷۰ هزار تن فولاد خام تولید کرده است که برای اولین بار در دو دهه گذشته این میزان تولید نشان دهنده کاهش است. تولید آهن خام در چین هم در همین مدت در مقایسه با دوره مشابه سال گذشته ۲ ممیز سه دهم درصد کاهش یافته و به ۳۵۶ میلیون و ۹۴۰ هزار تن رسیده است.

انجمن آهن و فولاد چین پیشتر، کاهش تولید فولاد خام این کشور را در سال جاری پیش بینی کرده بود. این انجمن روز جمعه با انتشار بیانیه ای اعلام کرد که از سال گذشته میلادی به این طرف تولید فولاد به بیش از حد رسیده، بازار بتدریج وارد رکود شده و تولید کاهش یافته است.

این انجمن از دست اندر کاران این صنعت خواسته است آرام آرام وارد دوره گذار صنعتی شوند و راههای ابداعی دیگری را برای رشد خود پیدا کنند. این نهاد اقتصادی چین در عین حال اعلام کرد که تلاش می کند برای رهایی از شرایط نامطلوب، از کارخانه های داخلی حمایت کند که بازارهای جدیدی را ایجاد کنند، تکنولوژی خود را ارتقا دهند و میزان تولیدات خود را نیز بهینه کنند.

دستکم ۴۳ شرکت تولید فولاد که نیمی از کل اعضای این انجمن هستند اعلام کرده اند که در شش ماه اول امسال بالغ بر ۳۰۰ میلیون دلار زیان داده اند.



واردات گندله نامرغوب ممنوع

واحد های گندله سازی به عنوان حلقه سوم زنجیره فولاد پس از استخراج سنگ آهن و تبدیل آن به کنسانتره محسوب می شود بنابراین تقویت گندله سازی ها، تولید در صنعت فولاد را متعادل می کند اگر چه در سال های اخیر در این بخش پیشرفت چندانی حاصل نشده و همچنان کاستی هایی وجود دارد که موجب شده واردات این محصول از کشورهای هند و چین به ایران افزایش یابد. اما آنچه فولادسازها و فعالان این حوزه را نگران کرده واردات گندله بی کیفیت خارجی است که تا حد زیادی به صنعت فولاد صدمه وارد کرده به همین دلیل از سال گذشته اقداماتی برای احداث واحدهای گندله سازی انجام شد که تا ۲ سال آینده به بهره برداری می رسد و تا آن زمان باید واردات گندله در کشور ادامه پیدا کند تا بدین وسیله کسری این محصول جبران شود اما پس از به بهره برداری رسیدن این واحدها دیگر نیازی به واردات این محصولات وجود ندارد زیرا در کشور امکان تولید محصولات با کیفیت بالاتر امکانپذیر است.



احمد دنیانور، مدیرعامل فولاد جنوب می گوید: با توجه به شرایط کشور پیش بینی می شد در سال های آینده واحدهای فولادسازی با کمبود گندله مواجه شده و از سوی دیگر گندله سازی ها با کمبود سنگ آهن روبه رو شوند. وی می افزاید: بر این اساس از سال گذشته برنامه ریزی ها تغییر کرد و به سمت سرمایه گذاری در این حوزه سوق داده شد.

وارداتی از خارج کشور تامین کنیم بنابراین باتوجه به تحریم های اقتصادی علیه ایران در این حوزه کشور هند و چین را به عنوان کشورهای مبدا انتخاب کرده و گندله را از این کشورها وارد کردیم.

دنیا نور تصریح می کند: اما متأسفانه هر ۲ کشور در گندله آرسانی تقلب کردند به طوری که گندله با عیار خاصی به خریدار معرفی می شد ولی بعد از ورود مشخص می شد گندله با عیار دیگری به کشور آمده که این موضوع ضرر و زیان زیادی را به واحدهای فولادسازی وارد می کرد بنابراین همین مسئله باعث توقف واردات این محصول شد.

وی خاطر نشان می کند: وقتی واردات گندله متوقف شد طرف هندی به منظور ارتقای سطح روابط خود در صدد تصحیح رفتارش برآمد و هیاتی به ایران فرستاد تا با انجام مذاکراتی، واحدهای فولادسازی را ترغیب به خرید از هند کنند و نسبت به بالا بردن کیفیت گندله ها و رعایت استانداردها اهتمام ورزند.

وی می افزاید: به این ترتیب دوباره تفاهمنامه ای بین دو طرف ایرانی و هندی امضا شد تا بدین وسیله کنترل و نظارت از طرف ایرانی بیشتر باشد به طوری که در زمان بارگیری و حمل و نقل نظارت های دقیقی انجام شود تا از هرگونه کوتاهی جلوگیری به عمل آید.

به گفته وی، قرار است تا زمانی که واحدهای گندله سازی ایران به بهره برداری برسند واردات از هند و چین ادامه داشته باشد تا بدین وسیله کسری گندله برطرف شود. مدیرعامل فولاد هرمزگان بیان می کند: بعد از به بهره برداری رسیدن واحدهای گندله از سال گذشته روی هر ۲ قسمت زنجیره فولاد یعنی گندله و کنسانتره کارهایی انجام شد تا مشکل برطرف شود.

وی ادامه می دهد: در سال ۹۳ ظرفیت تولید گندله ۲۲ میلیون تن و کنسانتره ۲۹ میلیون تن در سال بوده در حالی که ظرفیت مورد نیاز کشور به این محصولات در هر ۲ محصول ۳۱ میلیون تن در سال است که در گندله ۹ میلیون تن کسری و در کنسانتره ۲ میلیون تن کسری وجود دارد که باید با واردات برطرف شود.

دنیانور می گوید: طرح های در دست اجرا که بیش از ۵۰ درصد در آنها کار انجام شده و پیشرفت داشته در کنسانتره ۱۴ میلیون تن است و در گندله ۱۰ میلیون تن که تا ۲ سال دیگر این ظرفیت ها تکمیل می شود و در سند چشم انداز در کنسانتره به ۶۶ میلیون تن و در گندله به ۷۱ میلیون تن در سال خواهیم رسید.

وی تاکید می کند: نبود مدیریست متمرکز در معادن سنگ آهن از جمله مشکلاتی است که در تامین مواد اولیه این محصولات تاثیر گذار است زیرا مدیریت دقیق و متمرکز بر اینها وجود ندارد و لازم است وزارت صنعت، معدن و تجارت با یک برنامه مدون و دقیق درباره تخصیص سهمیه به واحدهای کنسانتره و گندله تجدید نظر کرده و مدیریت دقیقی را اعمال کند.

وی درباره استفاده از فناوری های جدید در صنعت فولاد می گوید: استفاده از فناوری های جدید در زمینه تولید کنسانتره و گندله از مصرف آب کمتر و همچنین آلایندهای کمتری برخوردار است تنها راه نجات برای کاهش مصرف آب استفاده از فناوری های جدید است.

دنیانور تاکید می کند: متأسفانه هنوز در کشور ما از فناوری های نوین استفاده نمی شود تنها واحدهای پیش رو در حال تهیه این فناوری ها هستند که باید در این زمینه سایر فولادسازها هم اقداماتی انجام دهند.



طرح بر عیارسازی سنگ آهن در معدن چغارت اجرایی می شود

ایمیدرود در دومین گام خود در زمینه بر عیار سازی و فرآوری سنگ آهن کم عیار، طرح فرآوری سنگ آهن کم عیار معدن چغارت به عنوان یکی از شرکت های زیر مجموعه ایمیدرود با فراخوان عمومی اعلام شده از سوی شرکت تهیه و تولید مواد معدنی (وابسته به ایمیدرود) طی یک ماه اخیر، توسط سرمایه گذاران بخش خصوصی اجرایی می شود. براساس این طرح، فرآوری سنگ آهن کم عیار (حدود ۳۵ درصد) و تولید آهن اسفنجی از این حوزه، انجام خواهد شد و سرمایه گذاران دارای تخصص، تجربه، سابقه اجرایی و توانایی مالی در این طرح همکاری خواهند داشت.

اسدالله فرشاد مطرح کرد

ضعف بازاریابی فروش در فولاد

شاخص سرانه تولید و مصرف فولاد در کشورها، مبین توسعه اقتصادی و صنعتی است و افزایش میزان تولید و صادرات فولاد، از جمله عوامل توسعه پایدار جوامع در حال رشد است. بدیهی است متقابلار کود بازار تولید و مصرف محصولات فولادی که ناشی از کاهش اجرای پروژه های عمرانی و کاهش ساخت و ساز در کشورهاست و در مجموع منجر به کاهش مصرف سرانه فولاد می شود، عامل مهمی در کاهش رشد اقتصادی است.



اقدام به برقراری نظام تعرفه ترجیحی با هدف اعطای امتیازات تجاری به بعضی از فرآورده ها از جمله فرآورده های فولادی کند. بنابراین در شرایط فعلی، دخالت و سیاست گذاری و برنامه ریزی دولت ها از ضروریات امر حمایت از صنعت فولاد بوده و بخش خصوصی بدون حمایت و پشتیبانی دولت توان مقابله با این بحران را ندارد. دورنمای صنعت فولاد با توجه به رکود فعلی و همچنین برخی موانع بر سر راه سرمایه گذاری و بهره وری در صنعت فولاد و انبارهای انباشته از انواع تولیدات فولادی از جمله مواردی است که در آینده صنعت فولاد حتی پس از رفع احتمالی تاثیرات رفع تحریم ها باید برای توسعه بازار مصرف داخلی و استمرار حضور در بازارهای جهانی و توسعه صادرات و کسب سهم بازار برنامه ریزی کرد.

این در حالی است که برای برون رفت از رکود فعلی در صنعت فولاد کشور اساسی ترین راه، افزایش بهره وری، کاهش قیمت تمام شده، تلاش برای کسب سهم بازار صادراتی و رقابتی کردن قیمت آهن آلات ایرانی با توجه به حفظ مزیت های نسبی در کشور و اختصاص درصدی از پتانسیل تولید برای صادرات مستمر و پایدار است. شاید راه حل های زیر با توجه به تجربیات به دست آمده توسط سایر شرکت ها و هلدینگ های بزرگ صادراتی ایرانی و دنیا در صنایع چون نفت و پتروشیمی و وضع قوانین و مقررات و مشوق های صادراتی توسط دستگاه بازرگانی کشور بتواند کمکی برای برون رفت صنایع آهن و فولاد

از سال گذشته میلادی با کاهش شدید قیمت نفت خام و سنگ آهن و متاثر از آنها کاهش قیمت محصولات فولادی، قیمت سنگ آهن، کنسانتره، گندله و فولاد و صنایع پایین دستی آن و همچنین صادرات آن در ایران با رکود مواجه بوده است و از طرفی با افزایش دائمی قیمت حامل های انرژی در داخل کشور و افزایش میزان حقوق و دستمزد و سایر عوامل هزینه ای تولید، به شیب منحنی رکود افزوده شده است و آن را به یک معضل اقتصادی در خانواده آهن و فولاد ایران تبدیل کرده است.

در حوزه فولادهای مهندسی و کیفی و آلیاژی و فولادهای تخت مانند انواع ورق در سال جاری در تولید و مصرف مازادی وجود ندارد و حتی در بازار صادراتی آن تقاضا وجود دارد. اما در خصوص فولادهای ساختمانی مانند انواع میلگرد و مقاطع فولادی به اندازه سال های قبل فروش صورت نمی گیرد. طی ۲ تا ۳ سال گذشته تقاضا برای انواع فولاد ساختمانی در اوج قرار گرفت و میزان مصرف انواع میلگردهای ساختمانی و مقاطع افزایش یافت، اما با توقف پروژه های مسکن مهر و رکود ساختمان سازی، کاهش تقاضا اتفاق افتاد و این در حالی بود که واحدهای جدید تولید کننده میلگرد نیز وارد مدار تولید شده اند، اما در این بخش با افزایش عرضه، تقاضا افزایش نیافت.

واحدهای میانی (کارخانه های نوردی میلگرد و مقاطع ساختمانی)، به تعداد قابل توجهی و در نقاط مختلف کشور به علل سیاسی اجتماعی و منطقه ای و بعضاً بدون برخورداری از توجه قوی فنی و اقتصادی، احداث گردیده یا در حال احداث هستند که بعضاً این واحدها در طرح توازن جامع زنجیره فولاد کشور قرار نداشته اند و عمدتاً به شمش وارداتی وابسته هستند.

(در حال حاضر ظرفیت نورد کشور بیش از ظرفیت تولید انواع شمش فولادی است. که در طرح جامع باید برای حل این موضوع، راه حلی یافت). ضمن آنکه واحدهای ذوبی نیز باید برای جایگزینی مصرف قراضه با توجه به مزیت های تردیدناپذیر در مصرف آهن اسفنجی برای تولید انواع فولادهای ساختمانی و مهندسی و آلیاژی اقدام نمایند. بر اساس اصل چهارم از اصول سازمان تجارت جهانی WTO، دولت ها مجازند برای کمک به رقابت محصولات تولیدی در کشور های در حال توسعه

از این بحران باشد:

نمودار بازارهای جدید جهانی به خصوص به کشورهای همسایه و هم پیمان ایران در منطقه خاور میانه و شمال آفریقا و آمریکای جنوبی و به خصوص کشورهای همسایه عراق و افغانستان و قبضه کردن بازار با صدور محصولات فولادی کیفی و با قیمت رقابتی.

وقتی کشور چین در سال ۲۰۱۴ می تواند بازار آمریکای لاتین از جمله برزیل را که خود از صادر کنندگان فولاد به دنیاست، مورد هجوم قرار دهد، چرا ایران نتواند با اعطای اعتبارات مدت دار به خریداران خارجی (یا فروش مدت دار کوتاه مدت و میان مدت) به بازارهای هدف دست یابد. سیاست گذاری و تشویق همه جانبه صادرات محصولات فولاد از معدن تا محصول نهایی برای مازاد بر مصرف داخلی، راهی برای خروج از رکود در این صنعت است. در این میان، توجه به مساله بازار سازی در مرزهای شرقی و غربی کشور، از دیگر راهکارهایی است که می تواند در برون رفت از وضعیت فعلی موثر باشد. با توجه به اینکه همسایگان شرقی و غربی کشورمان از جمله افغانستان و عراق قدم به راه بازار سازی بافت های شهری خود در بسیاری از مناطق کشورشان گذاشتند به نظر می رسد تلاش موفق برای بازار سازی به مفهوم تلاش مضاعف جهت نفوذ هر چه بیشتر در بازار این کشورها و معرفی و شناساندن محصولات بوده و در نهایت می تواند منجر به افزایش سهم بازار در زمینه فروش محصولاتی چون انواع میلگرد و مقاطع ساختمانی که هم اکنون در ایران با مازاد عرضه روبه روست شود.

در این میان بازار سازی در مرزهای شمالی و جنوبی حتما مشکل تر است. زیرا در خصوص کشورهای عربی حوزه خلیج فارس هم اکنون چین بازار را در دست گرفته و با اعمال سیاست دامپینگ، بعید به نظر می رسد که حضور شرکت های ایرانی با موفقیت چشمگیری همراه باشد. همسایگان شمالی نیز به محصولات کشورهای روسیه و اوکراین به عنوان دو کشور در زمره بزرگ ترین تولید کنندگان فولاد در جهان دسترسی دارند که در این مورد نیز بازاریابی و بازار سازی در این کشورها و رقابت با روسیه ممکن است در کوتاه مدت مثمر ثمر نباشد. با توجه به مطالب فوق الذکر، عوامل به وجود آمدن رکود در صنعت فولاد و راهکارهای مقابله با ضعف بازاریابی در زمینه فروش در محصولات این صنعت را می توان به صورت ذیل جمع بندی کرد. امید است که با بهبود تدریجی شرایط کشور با لحاظ نمودن موارد فوق الذکر، بتوان این دوره رکود را با موفقیت پشت سر گذاشت. بنابراین به منظور حضور مستمر در بازارهای جهانی و ارتقای سهم بازار صادراتی و بازار سازی های جدید، اقدامات ذیل ضروری به نظر می رسد.

۱- ارتقای سطح بهره وری در زنجیره تولیدی صنایع آهن فولاد و اقتصادی نمودن تولید و کاهش قیمت تمام شده جهت حفظ توانایی رقابت و حضور در بازارهای هدف

۲- بهبود شرایط تجاری و ساماندهی نقل و انتقالات مالی و پولی پس از رفع تحریم ها

۳- ایجاد شرایط فروش اعتباری و مدت دار و همکاری شرکت ها و تولید کنندگان آهن و فولاد با موسسات مالی، پولی و تجاری

۴- کاهش عوامل موثر بر قیمت تمام شده فولاد به خصوص قیمت فروش انرژی مثل گاز و برق که این مساله با توجه به کاهش قیمت های جهانی فولاد، امکان رقابت صنایع انرژی بر را با تولید کنندگان آهن و فولاد جهانی میسر می نماید.

۵- حذف کامل ارز مبادله ای برای واردات محصولات فولادی

۶- افزایش سطح تعرفه های فعلی برای واردات محصولات فولادی خصوصاً شمش و اسلب و انواع فولادهای مهندسی و آلیاژی

۷- وضع قوانین و مقررات و مشوق های صادراتی و تشویق همه جانبه صادرات از معدن تا محصولات نهایی فولاد برای مازاد بر مصرف و نیاز داخل کشور

خبر

جهش ۳۴ درصدی درآمد دولت از حقوق معادن

میزان دریافت شده تحت عنوان حقوق دولتی معادن در سال جاری نسبت سال گذشته افزایشی ۳۴ درصدی داشته و این در حالی است که معدنکاران معتقدند شرایط درآمدی سال های اخیر اصلاً مطلوب نبوده است. دولت در ۴ ماهه نخست امسال یک هزار و ۲۳۴ میلیارد و ۴۹۰ میلیون ریال حقوق دولتی دریافت کرد که این رقم در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته شاهد رشد ۳۴.۵ درصدی شده است.

این در حالی است که رقم دریافت شده بابت حقوق معدنی تا پایان خرداد ماه سال جاری ۹۲۳ میلیارد و ۳۰۴ میلیون ریال بوده است. به این ترتیب دولت ظرف یک ماه ۳۱۱ هزار و ۱۸۶ میلیون ریال حقوق معدنی دریافت کرده است. بیشترین رشد در دریافت حقوق دولتی معادن در این بازه زمانی به استان های کرمان جنوبی، خراسان شمالی با ۳۴۶.۳ درصد و در صد و یک هزار و ۸۷۶.۶ درصد تعلق دارد.

البته کمترین میزان دریافت حقوق دولتی معادن در اردبیل با کاهش ۷۷.۴ درصدی و هرمزگان با کاهش ۸۸.۳ ثبت شده است. این آمار در حالی است که بنا بر اعلام وزارت صنعت معدن و تجارت حقوق دولتی دریافت شده در سال ۹۳ تا پایان بهمن ماه رقمی در حدود ۴۰۴۹۷.۴۸۰ میلیون ریال بوده است. این رقم در مقایسه با ۱۱ ماهه سال ۹۲ حدود ۵ درصد کاهش داشته است. در سال ۹۳ نیز همانند اکثر سال ها بیشتر حقوق معدنی دولتی را معادن استان کرمان پرداخت کرده اند. در این سال مجموعاً ۱۰۹۵۴.۱۷۱ میلیون ریال حقوق معدنی توسط معدنکاران استان کرمان پرداخت شده که ۲۱ درصد بیشتر از ۱۱ ماهه سال ۹۲ است. در میان استان های کشور بیشترین افزایش حقوق معدنی پرداختی را به ترتیب معادن ناحیه کرمان جنوبی و استان کرمان با ۲۷۶ و ۱۹۲ درصد افزایش به ثبت رسانده اند. با این وجود تصمیمات وزارت صنعت معدن تجارت در مورد حقوق دولتی امسال با حاشیه هایی همراه بوده است. معدنکاران انتظار دارن در شرایطی که معادن سنگ آهن در شرایط خوبی بسر نمی برند دولت برای جلوگیری از تحمیل زیان های هنگفت به این بخش پیشبران در اقتصاد، حمایت های خاصی برای برهه زمانی کنونی بعمل آورد. حمایت های دولت قطعاً نباید دائمی و باعث ایجاد شرایط گلخانه ای باشد ولی باید به کاهش موقتی هزینه های تولید منجر شود تا فعالان معدنی بتوانند از این گردنه عبور کنند.





آغاز ۱۰ طرح صنایع معدنی و نیروگاهی منطقه ویژه خلیج فارس

مدیر عامل منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی خلیج فارس اعلام کرد: آغاز عملیات اجرایی بیش از ۱۰ طرح بزرگ در بخش صنایع معدنی و نیروگاهی از مهم‌ترین دستاوردهای دوازدهم دولت است. مسعود هندیان به مناسبت هفته دولت گفت: آغاز عملیات اجرایی تولید و نورد فولاد میسر نور در با ظرفیت ۱،۵ میلیون تن و سرمایه گذاری حدود ۱،۲ میلیارد دلار و شروع عملیات اجرایی واحد فولادسازی صبا خلیج فارس با ظرفیت ۱،۵ میلیون تن و سرمایه گذاری حدود ۷۰۰ میلیون دلار از جمله دستاوردهای دولت دوازدهم در منطقه ویژه اقتصادی خلیج فارس است.

خبر

هشدار به صدور مجوزهای صوری برای ایجاد کارخانه فولاد

مدیر عامل فولاد مبارکه اصفهان نسبت به صدور مجوزهای بلااستفاده واحدهای فولادی هشدار داد و گفت: برخی مجوزها برای راه‌اندازی کارخانه‌های فولاد فقط در حد یک تکه کاغذ مانده و به قرار دادی ختم نشده است. بهرام سبحانی با اشاره به اهداف طرح جامع فولاد اظهار کرد: بر اساس برنامه ریزی‌ها باید به ظرفیت ۵۵ میلیون تن فولاد دستیابی پیدا کنیم در حالی که در مقطع فعلی تنها ۲۰ میلیون تن تولید فولاد داریم و باید برای ۳۵ میلیون دیگر سرمایه گذاری‌های جدید جذب کنیم.

او با بیان اینکه برخی از واحدها جانمایی درستی ندارند و منابع مالی را جذب نکرده‌اند، گفت: برخی از سرمایه‌گذاران مجوزهایی را از وزارت صنعت گرفته‌اند که در مجموع ظرفیت تولیدی فولاد کشور را بیش از ۶۶ میلیون تن نشان می‌دهد اما در نهایت متوجه می‌شویم فقط ۲۰ میلیون تن فولاد به تولید رساندیم. رئیس هیات مدیره انجمن تولیدکنندگان فولاد افزود: مجوز کارخانه‌های فولاد در مقطع فعلی فقط یک تکه کاغذ است و نه برای راه‌اندازی آن قرار دادی بسته شده و نه مکانی برای خطوط تولید آنها در نظر گرفته شده است.

سبحانی افزود: وزارت صنعت، معدن و تجارت نمی‌تواند با چنین رویکردی مجوز تاسیس واحدهای فولادی را صادر کند زیرا باید برای افزایش سه برابری ظرفیت تولید فولاد سرمایه واقعی کشف شود.

او با اشاره به کمبود سنگ آهن برای تولید ۵۵ میلیون تن فولاد و فراهم نبودن زیرساخت‌های اصلی آن در تولید گفت: برای افزایش ظرفیت تولید فولاد نباید فرصت‌های جدید سرمایه گذاری را از دست داد بلکه باید وزارتخانه راه‌اندازی واحدهای جدید فولادسازی را جدی بگیرد و نظارت بیشتری داشته باشد. سرمایه‌گذارانی که قصد فعالیت ندارند را شناسایی کند و آنها را وارد مدار تولید کند. این هم منوط بر این است که مجوزهای نابجایی که به سرمایه‌گذاران داده است را باطل یا به گونه‌ای اصلاح کند تا بتوان ظرفیت واقعی سرمایه‌گذاری را محاسبه کرد و اگر در نهایت کمبودی نسبت به ۵۵ میلیون تن فولاد دیده می‌شود، مجوزهای جدیدی برای سرمایه‌گذاران واقعی صادر شود.



بازاریابی بین‌المللی لازم‌ه رشد پایدار صنعت فولاد

محمود اکبری

معاون فروش و بازاریابی فولاد مبارکه اصفهان

صنعت فولاد یکی از صناعی است که نقش مهمی در رشد و توسعه کشورهای پیشرفته صنعتی ایفا کرده است و همواره به عنوان یکی از شاخص‌های رشد و توسعه کشورها مورد ارزیابی قرار می‌گیرد. در ایران این صنعت به دلیل ایجاد اشتغال، صرفه جویی و درآمد ارزی و ایجاد تحرک در صنایع پایین دستی از اهمیت بیشتری برخوردار است. طی سال‌های گذشته به دلیل وجود بازار مصرف متنوع و گسترده محصولات فولادی در کشور همواره موضوع افزایش تولید و حمایت از سرمایه‌گذاری‌های جدید در توسعه صنعت فولاد از اولویت‌های برنامه ریزان و متولیان این بخش بوده است که به رغم وجود مشکلاتی در نحوه اجرای این سیاست‌ها، خوشبختانه هر سال شاهد افزایش ظرفیت تولید فولاد در کشور هستیم، به طوری که برابری آمار صادرات و واردات، تراز تجاری بعضی از محصولات فولادی در کشور مثبت بوده و تولید داخلی از مصرف آنها پیشی گرفته است.

کسب دانش در جهت به روزرسانی تکنولوژی‌های تولید و اتخاذ استراتژی‌های مناسب با رویکرد توسعه محصولات جدید یا ارتقای کیفیت محصولات فعلی تضمین‌کننده سهم بازار و لازمه تداوم خرید مشتریان خواهد بود.

به علاوه، تحقیقات و تجارب موجود نشان داده است همواره ورود به بازار محصولات جدید و کیفی به علت شدت رقابت کمتر، سوددهی بالاتری برای تولیدکننده به ارمغان می‌آورد.

برای پیشتاز بودن در رقابت، شناسایی نیازهای حال و آینده مصرف‌کنندگان و صنایع پایین دستی از اولویت‌های بازاریابی و تضمین‌کننده روند تولید و توسعه شرکت‌های فولادساز است. به همین دلیل لازم است صنایع فولادساز متناسب با بازار مصرف و تغییرات تکنولوژیکی در صنایع پایین دستی توسعه یابند. یکی از مشکلات اساسی صنعت فولاد کشور در حوزه بازاریابی بین‌المللی نداشتن ثبات در استراتژی‌ها و محدودیت‌های بین‌المللی بوده که باعث شده عملاً فعالیت‌های بازاریابی انجام شده در بازارهای هدف و ارتباطات ایجاد شده بی‌اثر و کم‌رنگ شود و رقبا به راحتی عرصه را به دست گیرند.

از دیگر دلایل ضعف در بازاریابی بین‌المللی نداشتن طرح بازاریابی (MarketPlan) در برخی شرکت‌های فولادی است. تولیدکنندگان بزرگ فولاد در دنیا سرمایه‌گذاری‌های زیادی در زمینه بازاریابی انجام می‌دهند؛ مثلاً شرکت پوسکو کره بنابر اطلاعات موجود مبلغ هنگفتی از درآمد خود را صرف بازاریابی محصولات می‌کند، این در حالی است که حاشیه سود خالص در شرکت‌های فولادی پایین است. این

بی‌تردید ادامه رشد و توسعه صنعت فولاد کشور به عنوان یک صنعت استراتژیک و دارای مزیت نسبی، در گرو توانمندی شرکت‌های فولادی در زمینه بازاریابی و خصوصاً بازاریابی بین‌المللی و تبدیل مزیت نسبی به مزیت رقابتی است. در بازار رقابتی امروز تنها تولیدکنندگانی امکان بقا دارند که بتوانند عوامل قابل کنترل یعنی عناصر آمیخته بازاریابی را به خوبی ترکیب و مدیریت کنند.

از آنجایی که فولاد تخت کالایی صنعتی است معمولاً مشتریان آن افراد نیستند و مشتریان سازمانی و صنایع جایگزین خریداران حقیقی می‌شوند. بازاریابی صنعتی علاوه بر اینکه بازاریابی محصولات و خدمات بین سازمان‌هاست در سطح وسیع تر به مدیریت و توسعه تبادلات و روابط بین سازمان‌ها اطلاق می‌شود. بنابراین شرکت‌های تولیدکننده فولاد برای اینکه بتوانند در بازارهای بین‌المللی جایگاه مناسبی داشته باشند باید تبادلات و روابط مستحکمی با مشتریان صنعت خود برقرار کرده و تمام تلاش‌های بازاریابی خود را در جهت ارتقای برند خود در ذهن مشتری به کار گیرند.

دانش فنی بالاتر در رابطه با محصول و سیاست‌های منظم و حرفه‌ای در خرید محصول از ویژگی‌های خریداران کالاهای صنعتی است. از این رو عرضه کنندگانی که به ویژگی‌های فنی محصول و کیفیت و ثبات آن توجه نکنند انتخاب نمی‌شوند. آنچه مسلم است سرعت تغییرات تکنولوژی در صنایع فولادی نسبتاً پایین است، لیکن در سال‌های اخیر شاهد به روزرسانی در تجهیزات و تکنولوژی‌های تولید فولاد با هدف افزایش کیفیت و بهره‌وری کاهش هزینه تولید بوده ایم.

رقم در فرآیند بازاریابی برای شرکت‌های ایرانی تقریباً نزدیک صفر بوده است.

یکی دیگر از عناصر آمیخته بازاریابی قیمت است. با توجه به اینکه مشتری صنعتی معمولاً هزینه بالایی برای خرید می‌پردازد، بنابراین به این عامل اهمیت زیادی می‌دهد و در تصمیم خرید مشتری تأثیر زیادی دارد.

قیمت تمام‌شده تولید فولاد در شرکت‌های داخلی نسبتاً بالاست و به همین دلیل توان رقابت با سایر رقبا بسیار سخت است. توجه ویژه به بهره‌وری در تولید فولاد و کاهش هزینه‌ها از الزامات ورود به بازارهای بین‌المللی است. یکی از دلایل افزایش قیمت تمام‌شده فولاد، هزینه‌های مالی و به عبارت دیگر نرخ پول در کشور است که به طور محسوسی از سایر کشورهای تولیدکننده فولاد بالاتر است که باید با حمایت دولت و سیستم بانکی در جهت کاهش نرخ سود تسهیلات بخش تولید و تأمین نقدینگی با هزینه پایین، این مشکل نیز مرتفع شود.

تحویل به موقع نیز از خواسته‌های اصلی مشتریان صادراتی است که تحقق آن منوط به وجود زیرساخت‌های مناسب از قبیل حمل‌ریلی، افزایش ظرفیت اسکله‌ها و... است. در دنیا اکثر فولادسازان در نزدیکی دریا احداث شده‌اند تا ضمن کاهش هزینه‌های حمل، تحویل سریع محصول را نیز محقق کنند.

ترویج (Promotion) نیز نقش مهمی در بازاریابی دارد. یکی از روش‌های مرسوم در دنیا برگزاری نمایشگاه‌ها و همایش‌های تخصصی در حوزه فولاد است. برگزاری این همایش‌ها در داخل کشور و دعوت از مشتریان بالقوه در بازارهای هدف برای حضور و مشارکت فعال در همایش‌ها و نمایشگاه‌های تخصصی خارج از کشور نقش مهمی در شناساندن محصولات شرکت و ایجاد ارتباط موثر با مشتری دارد.

دولت می‌تواند با ارائه مشوق‌های صادراتی، شرکت‌های فولادی را به حرکت در جهت بازاریابی بین‌المللی و صادرات محصولات خود ترغیب کند. اکثر کشورهای با طرق گوناگون از صنایع خود حمایت‌های صادراتی می‌کنند ولی در کشور، این حمایت‌ها پرنرنگ نبوده‌اند و حتی با شرایط و وضعیت موجود و کاهش تقاضا، واردات به سهولت و بعضاً با ارز مبادله‌ای صورت می‌گیرد.

شرکت فولاد مبارکه از ابتدای راه‌اندازی تاکنون همواره به صادرات به عنوان یک اولویت اصلی توجه ویژه‌ای داشته است، بنابراین در تدوین چشم‌انداز و بیانیه مأموریت خود حضور در بازارهای جهانی را سرلوحه اقدامات و فعالیت‌های خود قرار داده و صرف نظر از رکود یا رونق بازار داخلی و جهان، ارتباط با مشتریان خارجی خود را حفظ و تقویت کرده است. توجه ویژه شرکت فولاد مبارکه به بازار محصولات جدید منجر به تدوین استراتژی‌های توسعه محصولات جدید، متنوع‌سازی سبد محصولات و تولید محصولات کیفی دارای ارزش افزوده بالا شده است، این رویکرد باعث شده تادری شریایی که بعضی از صنایع پایین دستی داخلی با رکود مواجه شده‌اند، روند بازاریابی و فروش محصولات شرکت مختل نشده و با پشتوانه خوشنامی برند محصولات شرکت در بازارهای جهانی، کاهش تقاضای داخلی از طریق صادرات جبران شود.

این نگرش باید در کلیه صنایع تولیدکننده فولاد در کشور نیز وجود داشته باشد، در غیر این صورت در آینده‌ای نه چندان دور، به رغم همه سرمایه‌گذاری‌های انجام شده، گرفتار شدن صنعت فولاد به مسائل و مشکلات تولید، فروش و بلااستفاده ماندن ظرفیت‌های نصب شده بیش از پیش این صنعت را با چالش مواجه خواهد ساخت.



تأثیر مثبت توافق هسته‌ای بر چادرملو از ۶ ماه آینده

مدیر امور بازرگانی شرکت معدنی و صنعتی چادرملو گفت: توافق هسته‌ای دستکم از حدود ۶ ماه آینده تأثیرات مثبت خود را بر صنایع سنگ آهن و فولاد کشور نشان خواهد داد. محمد برقی با اشاره به اینکه حدود ۶ ماه زمان خواهد برد تا توافق هسته‌ای عملیاتی شود، افزود: در این زمان ما حداقل انتظار داریم که سوئیفت باز شود و فعالیت‌های بانکی برای ما آسان تر شود که هنوز چنین اتفاقی رخ نداده است و امکان حواله مستقیم پول و گشایش ال سی وجود ندارد. با اجرای توافق هسته‌ای به صورت آرام آرام به شرایط عادی و طبیعی باز خواهیم گشت و راحت تر خواهیم توانست طرح‌های توسعه چادرملو را اجرا کنیم و تجهیزات مورد نیاز این طرح‌ها را نیز خریداری کنیم.

مدیر مجتمع کک‌سازی و پالایشگاه قطران زرنند عنوان کرد:

راه‌اندازی پالایشگاه قطران گامی مهم در استفاده از سرمایه ملی

خبر

تاکتیک فولادسازان برای خروج از رکود

مدیرعامل ذوب آهن اصفهان با برشمردن عوامل رکود در بازار فولاد کشور، تاکتیک‌های پیش روی فولادسازان کشور را برای خروج از رکود اعلام کرد.

اردشیر سعدمحمدی با اشاره به اینکه عوامل خارجی و داخلی در رکود بازار فولاد کشور تأثیر گذار بوده‌اند، گفت: یکی از مهم‌ترین دلایل رکود فعلی حاکم بر بازار کشور، کاهش رشد اقتصادی چین از ۱۲ به ۷ درصد است که در پی آن سیاستگذاران معدنی این کشور تصمیم گرفته‌اند بیش از ۱۱۰ میلیون تن مازاد فولاد خود را به سایر کشورهای دنیا صادر کنند که تا کنون ۷۰ میلیون تن آن را وارد بازارهای جهانی کرده‌اند.

او گفت: این تصمیم چینی‌ها سبب شده نظم حاکم بر بازارهای جهانی به هم ریزد و قیمت فولاد را با کاهشی شدید مواجه کند که اثرات آن در بازار داخلی هم کاملاً مشهود است.

مدیرعامل ذوب آهن اصفهان افزود: فولادسازان کشور با توجه به این اتفاق مجبورند استراتژی جدیدی برای فروش محصولات خود بیابند و با توجه به رکود در بازار داخلی و کمبود تقاضا، به فکر صادرات باشند و از آن طریق بتوانند برای خود گردش مالی ایجاد کنند.

سعدمحمدی افزود: البته صادرات در شرایط کنونی برای فولادسازان کشور جذابیت ندارد چون با سودآوری بالایی همراه نیست و فقط به آن خاطر است که بازار سازی صورت گیرد و بنگاه بتواند کالای تولید شده را از انبار خود خارج کرده و به فروش برساند تا بلکه از طریق گردش مالی حاصل شده قادر باشد به برنامه ریزی برای ادامه تولید بپردازد.

مدیرعامل ذوب آهن افزود: عامل خارجی دیگر رکود بازار، مشکلات داخلی روسیه و اوکراین به عنوان دو تولیدکننده بزرگ فولاد است که به تبع آن ارزش روبل روسیه کاهش یافته و سبب شده تا این کشور برای بالابردن ذخایر ارزی خود صادرات را در پیش گیرد و به مانند چین عرضه فولاد در بازارهای جهانی را افزایش دهد تا از این طریق بتواند زیان ناشی کاهش ۴۵ درصدی ارزش روبل را پوشش دهد.

سعدمحمدی گفت: در کنار عوامل خارجی، عوامل داخلی نیز بر تعمیق این رکود اثرگذار بوده‌اند به طوری که کاهش انگیزه ساخت و ساز، پایین آمدن بودجه عمرانی و تضعیف توان خرید پیمانکاران سبب شده تا بازار فولاد کشور به کندی از رکود خارج شود.



در پوشش محافظ لوله‌های فولادی زیرزمین در برابر خوردگی گل حفاری، ریخته‌گری، مغز مدام، جعبه‌های باتری، رنگ و لعاب، جوهر پرینتر، واکس و ... کاربرد دارد.

متصدی دربار میزان سرمایه گذاری صورت گرفته در این مجتمع نیز به ایسنا گفت: میزان سرمایه گذاری و هزینه‌های انجام شده در کارخانه کک‌سازی برابر با ۱۰۰۰ میلیارد ریال و ۲۶ میلیون دلار است همچنین میزان سرمایه گذاری در پالایشگاه قطران ۳۳ میلیارد ریال و ۱,۳ میلیون دلار هزینه ارزی است.

مدیر مجتمع کک‌سازی و پالایشگاه قطران زرنند درباره اهمیت این پروژه نیز گفت: با توجه به اینکه پالایشگاه قطران زرنند (بعد از پالایشگاه قطران زغالسنگ اصفهان) دومین پالایشگاه قطران کشور است و تاکنون در ایران پالایشگاه قطران دیگری حتی در مرحله اجرا وجود ندارد لذا به نظر می‌رسد اهمیت آن در سطح ملی باشد.

وی درباره برنامه‌ریزی تولیدی این کارخانه گفت: با توجه به میزان فروش قطران خام در سال جاری پیش‌بینی می‌شود در سال جاری در مجموع ۱۱ هزار تن قطران خام فرآوری و پالایش شود که میزان تولید محصولات قابل عرضه در سال ۹۴ حدود ۱۰۵۰ تن خواهد بود ضمن آنکه پیش‌بینی می‌شود طی سال آینده و در صورت بهبود وضعیت تامین زغال حدود ۱۵ هزار و ۵۰۰ تن قطران در این مجتمع تولید شود که برنامه‌ریزی این مجتمع برای سال آینده کل قطران خام فرآوری و پالایش شده که میزان محصولات قابل عرضه ۱۴ هزار و ۸۰۰ تن در سال ۹۵ خواهد بود.

این پالایشگاه با ظرفیت تولید سالانه

۳۰ هزار تن دومین پالایشگاه قطران در

کشور است ضمن آنکه این پالایشگاه

پس از گذشت هشت سال با تلاش‌های

فراوان و همت متخصصان داخلی و

با وجود محدودیت‌ها و تحریم‌های

اقتصادی در دولت تدبیر و امید

راه‌اندازی شده است

شیمیایی وابسته به محصولات مذکور دارد.

مدیر مجتمع کک‌سازی و پالایشگاه قطران زرنند تصریح کرد: این پالایشگاه با ظرفیت تولید سالانه ۳۰ هزار تن دومین پالایشگاه قطران در کشور است ضمن آنکه این پالایشگاه پس از گذشت هشت سال با تلاش‌های فراوان و همت متخصصان داخلی و با وجود محدودیت‌ها و تحریم‌های اقتصادی در دولت تدبیر و امید راه‌اندازی شده است.

وی افزود: محصولات حاصل از پالایش قطران و موارد مصرف آن شامل قیر با پایه زغالسنگ، نفتالین، فنل خام، واش اوایل، روغن آنتراسنک و متیل نفتالین صنعتی است که هر کدام کاربردهای خاصی دارند. مثلاً قیر با پایه زغالسنگ

مدیر مجتمع کک‌سازی و پالایشگاه قطران زرنند با اشاره به راه‌اندازی پالایشگاه قطران زرنند گفت: پالایشگاه قطران این مجتمع جزء یکی از واحدهای مهم مجتمع است که راه‌اندازی آن گام مهمی در استفاده از سرمایه ملی، ایجاد ارزش افزوده، افزایش تولید ناخالص ملی و ورود به بازار محصولات شیمیایی و تامین مواد اولیه صنایع مهمی چون آلومینیوم و دیگر صنایع شیمیایی وابسته به محصولات مذکور خواهد بود.

حسین متصدی با بیان اینکه بخش عمده از ذخایر زغالسنگ ایران در ناحیه زغالدار کرمان قرار دارد و از این میان حدود ۸۰ درصد این ذخایر در محدوده شهرستان زرنند قرار گرفته است، تصریح کرد: ظرفیت اسمی کارخانه کک‌سازی زرنند، سالانه ۴۰۰ هزار تن کک متالوژی و ۱۹ هزار تن فرآورده‌های ناشی از پالایش قطران حاصل از فرآیند کک‌سازی ضمن آنکه ۵۰۰۰ تن بنزول خام و ۱۱۰۰ تن گوگرد از گاز تولیدی در این کارخانه استحصال می‌شود.

وی ادامه داد: محصولات این کارخانه شامل کک متالوژی برای مصرف در کوره بلند تولید آهن و احیاء مستقیم برای تولید آهن و همچنین صنایع فرآوری و ریخته‌گری و کک ریزدانه برای صنایع فرآوری و ریخته‌گری و باتری‌سازی است.

متصدی با اشاره به راه‌اندازی پالایشگاه قطران زرنند نیز گفت: پالایشگاه قطران این مجتمع جزء یکی از واحدهای مهم مجتمع است که راه‌اندازی آن گام مهمی در استفاده از سرمایه ملی، ایجاد ارزش افزوده، افزایش تولید ناخالص ملی و ورود به بازار محصولات شیمیایی و تامین مواد اولیه صنایع مهمی چون آلومینیوم و دیگر صنایع



بازار فولاد تا ۲۰۱۶ بهبود نمی‌یابد

مدیرعامل دومین شرکت تولیدکننده فولاد دنیا، نیپون استیل - سو میتومو در گزارشی به موارد جالبی اشاره کرد. بازار فولاد تا ۲۰۱۶ بهبود نمی‌یابد. این موارد به شرح زیرند: ۱. بازار فولاد حداقل تا آوریل ۲۰۱۶، نوریوز ۱۳۹۵ بهبودی در قیمت نخواهد داشت. ۲. بر اساس گزارش انجمن تولیدکنندگان فولاد چین، در ۳ ماه ابتدای سال ۲۰۱۵ حدود ۴۳ درصد تولیدکنندگان فولاد در چین زیان گزارش کرده‌اند که ناشی از کاهش تقاضا و زیان به کمترین سطح ۲۰ سال گذشته است. ۳. علیرغم کاهش قیمت شدید فولاد به سطح ۳۱۴ دلار برای محصولات طولی، دولت چین به جای برنامه ریزی کاهش ظرفیت مازاد در حال برنامه ریزی توسعه صادرات فولاد از این کشور است.

خبر

فولاد مبار که چقدر آب می‌خورد؟

مدیر ارشد خدمات فنی و پشتیبانی شرکت فولاد مبار که اصفهان با بیان اینکه خط لوله دوم فولاد مبار که قابلیت اطمینان استفاده از آب را افزایش می‌دهد، گفت: امسال مصرف آب در فولاد مبار که نه تنها بیشتر از سال قبل نشده بلکه کاهش یافته است. جواد نیلی احمدآباد اظهار کرد: فولاد مبار که سالانه حدود ۲۳ تا ۲۹ میلیون مترمکعب آب از رودخانه زاینده‌رود برداشت می‌کند.

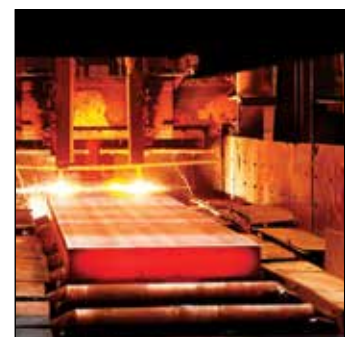
وی در پاسخ به گفته‌هایی مبنی بر اینکه فولاد مبار که از طریق خط لوله جدیدی از رودخانه زاینده‌رود آب برداشت می‌کند، گفت: در زمان احداث شرکت فولاد مبار که برای انتقال آب از تصفیه خانه به این شرکت دو خط پیش‌بینی شده بود که خط لوله نخست در سال‌های اول بهره‌برداری فولاد مبار که راه‌اندازی شد. خط لوله دوم نه برای برداشت بیشتر آب بلکه به منظور خط پشتیبان برای خط اول احداث شده که در حال حاضر، آبی در آن نیست و دوستان مدعی نیز می‌توانند از آن بازدید کنند.

نیلی احمدآباد با بیان اینکه تا زمانی که خط اول دچار مشکل نشود، از خط دوم استفاده نخواهد شد، خاطر نشان کرد: نمی‌توان حیات فولاد مبار که راه یک خط لوله وابسته کرد، چرا که این خط لوله ممکن است دچار مشکل شود.

مدیر ارشد خدمات فنی و پشتیبانی شرکت فولاد مبار که اصفهان با بیان اینکه خط لوله دوم قابلیت اطمینان استفاده از آب را افزایش می‌دهد، گفت: امسال مصرف آب در فولاد مبار که نه تنها بیشتر از سال قبل نشده بلکه کمتر نیز شده است.

وی با بیان اینکه حدود ۱۵۰۰ هکتار فضای سبز در فولاد مبار که وجود دارد، افزود: برای آبیاری فضای سبز فولاد مبار که آب جداگانه‌ای از رودخانه زاینده‌رود برداشت نمی‌شود، بلکه از پساب‌های تصفیه شده فولاد مبار که استفاده می‌شود، به این صورت که پساب‌ها پس از تصفیه و تبدیل به آب قابل قبول در بخش کشاورزی، برای آبیاری فضای سبز مورد استفاده قرار می‌گیرند.

مدیر ارشد خدمات فنی و پشتیبانی شرکت فولاد مبار که اصفهان ادامه داد: پساب‌های تصفیه شده به دریاچه درونی فولاد مبار که می‌ریزد که بخشی از آب آن دوباره تصفیه می‌شود و به چرخه خط تولید باز می‌گردد.



چینی‌ها، گرد و غبارهای فولادی می‌خرند

بازگرداندن باطله‌های معدنی به چرخه تولید و استفاده دوباره از آنها جزو برنامه‌هایی است که بسیاری از کشورهای پیشرو معدنی در برنامه‌های خود قرار داده‌اند تا ضمن کاهش آلودگی زیست‌محیطی، از عناصر باقیمانده که گاه شامل عناصر کمیاب و با ارزشی است بر خوردار شوند. در ایران ذخایر معدنی «روی» وجود دارد که باطله‌ها و سرباره‌هایی از فرآیند تولید و فرآوری آن به جامی ماند. همسو با این قضیه، دانش‌پژوهان و متخصصان ایرانی توانستند با انجام مطالعات و آزمایش‌ها... با استحصال باطله‌ها و سرباره‌ها، «روی» موجود در گرد و غبار ناشی از فعالیت‌های فولادسازی را جدا کنند. برای اجرای چنین طرح‌های پژوهشی سرمایه‌گذاری و برنامه‌ریزی بلندمدت نیاز است.

مسعود فانیان، مدیرعامل شرکت روی «مهدی‌آباد» درباره استحصال فلز روی از سرباره کارخانه‌های فرآوری روی و همچنین معادن آن اظهار کرد: استحصال روی از سرباره‌های معادن و کارخانه‌های فرآوری با وجود شرایطی امکانپذیر است. اگر سنگ مورد نظر نیاز به خردایش نداشته و میزان روی موجود در آن ۲ درصد باشد تولید روی از آن با صرفه اقتصادی همراه خواهد بود. البته اقتصادی بودن استحصال این محصول بسته به قیمت جهانی، هزینه تمام‌شده تولید و روشی است که برای فرآوری و استحصال مورد استفاده قرار می‌گیرد. او در ادامه اظهار کرد: در برخی از معادن روی ایران باطله‌هایی با عیار بالای ۶ درصد یافت می‌شود که فرآوری و تولید محصول آن با صرفه اقتصادی همراه خواهد بود.

فانیان گفت: در جهان ۳ شاخص برای استحصال و پالایش دوباره سرباره و باطله‌های روی تعریف شده است. نخست قیمت روی در جهان است. دوم تمام‌ذخایر روی جهان با عیار بالا و صرفه اقتصادی روبه‌زوال می‌رود و تا ۱۰ سال آینده با تمام شدن ذخایر شان از چرخه فعالیت‌های معدنی خارج خواهند شد. به همین دلیل استحصال باطله‌های این معادن برای جداسازی روی با صرفه و توجیه اقتصادی همراه است. وی یکی دیگر از شاخص برای استحصال و باز یافت سرباره و باطله‌های معدنی را مسائل زیست‌محیطی می‌داند؛ زمانی که باطله‌ها پالایش می‌شوند علاوه بر جداسازی روی از آن، عناصر مزاحم دیگر موجود در آن جدا خواهند شد.

نکته مهم درباره باطله‌ها این است که اگر اقدامی برای جمع‌آوری آنها در طبیعت انجام نشود بارش باران عناصر همراه باهمان عناصر مزاحم از باطله‌ها جدا شده و با ورود به چرخه طبیعت مخاطرات بسیاری را ایجاد می‌کند.

مدیرعامل شرکت روی «مهدی‌آباد» بیان کرد: باطله‌های تولید شده از معادن روی تنها حاوی فلز روی نبوده و عناصر دیگری نیز در خود جای داده‌اند که بسته به محل تشکیل مواد معدنی انواع آن متفاوت است. موادی همچون سرب، جیوه، کادمیم (که در بیشتر موارد همراه باطله روی یافت می‌شود)، آنتیموان، بیسموت، انواع سیلیکات‌ها، باریم، مس و آرسنیک نیز می‌توانند در حد

بسیار کم در عنصر روی یافت شوند. هر کدام از این عناصر اگر به تنهایی در صنعت به کار گرفته شوند آسیبی برای محیط زیست و طبیعت نخواهند داشت؛ اما در صورت انجام نشدن عملیات جداسازی و باقی ماندن آنها در محیط زیست، مخرب و آسیب‌رسان خواهند بود.

فانیان بر این باور است که می‌توان از باطله‌های معادن سرب‌وروی برای تأمین نیاز روی کشور بهره برد. چرا که روی فلزی است که از هزاران سال پیش با سرب و نقره همراه بوده است. اگر باطله‌های معادن سرب و روی را مورد بررسی و واکاوی قرار دهیم به ذخایری از این عنصر دست خواهیم یافت که فرآوری آنها با صرفه اقتصادی همراه است.

دنبال گرد و غبار کارخانه‌های فولاد ایران باشند و با خرید آنها و فرآوری دوباره این گرد و غبار به روی بازارزش دست پیدا کنند.

فانیان با اشاره به اینکه در ایران تاکنون توجه آنچنانی برای استحصال این فلز بازارزش نشده، افزود: کارخانه‌های فولادی گرد و غبار و دوده‌های حاصل از ذوب فلزات را از طریق دستگاه‌های غبارگیر و فیلترها جمع‌آوری کرده و از ورود آنها به محیط زیست جلوگیری می‌کنند. نکته مهم وجود ۱۵ تا ۲۰ درصد روی در این گرد و غبارهاست که به عنوان یکی از منابع مهم سرب‌وروی به شمار می‌آید و امکان استحصال روی از آنها همیاست با این حال تاکنون توجه و اقدامی برای استفاده بهینه از این منبع بازارزش انجام نشده است.

فانیان به ۲ روش استحصال روی اشاره کرد و گفت: یکی اینکه به شکل مستقیم روی را از خاک معدن، باطله یا گرد و غبار جداسازی کنند و دیگری اینکه همه عناصر موجود به غیر از روی را جدا کرده تا در انتها تنها روی باقی بماند. جداسازی و استحصال روی با روش‌های یادشده نیازمند سرمایه‌گذاری کلانی است تا بتوان آن را اجرایی کرد.

گرد و غبارهای فولادی

مدیرعامل شرکت روی «مهدی‌آباد» عنوان کرد: در حال حاضر واحدهای فولادسازی بسیاری در کشور فعال هستند و هزاران تن از این گرد و غبارها را تولید می‌کنند. این مواد به دلیل داشتن عناصر مزاحم برای محیط زیست خطر آفرین هستند به همین دلیل صنعتگران فولادی با استفاده از دستگاه‌های مختلف همچون فیلتر، از ورود آنها به محیط بیرون جلوگیری می‌کنند. در حالی که استحصال و جداسازی روی موجود در این گرد و غبارها به راحتی امکانپذیر است. البته در حدود ۳ سال قبل تعدادی از کارخانه‌های فولادی که از وجود روی در این گرد و غبارها آگاه شدند شروع به جمع‌آوری این غبارها با استفاده از دستگاه‌های غبارگیری کرده و آنها را به کشور چین صادر کردند.

او ادامه داد: روی موجود در گرد و غبارهای حاصل از ذوب فلزات گالوانیزه همچون فلزاتی است که برای ساخت خودروهو به کار می‌رود. لازم به یادآوری است که از روی برای گالوانیزه شدن این فلزات استفاده می‌شود که بعد از ذوب در گرد و غبارهای حاصل از آن خارج می‌شود.

آنچه مسلم است صادرات این مواد به عنوان یکی از منابع فلزات استراتژیک و ارزشمند در جهان توجیه اقتصادی ندارد. حال اگر برای استفاده بهینه از این گرد و غبارهای به ظاهر بی‌ارزش حاوی روی برنامه‌ریزی و سرمایه‌گذاری شود علاوه بر جلوگیری از خروج آنها از کشور با استحصال روی نیاز صنایع داخلی به این فلز برطرف می‌شود.



تولید ۲۶ میلیون تن فولاد تا ۳ سال آینده

مدیر عامل فولاد جنوب گفت: در سند چشم انداز ۱۴۰۴ تولید ۵۴ میلیون تن فولاد پیش بینی شده است. احمد دنیانور در پاسخ به این پرسش که چند درصد از تولید فولاد ایران به کشورهای آسیایی، اروپایی و خاورمیانه صادر می شود؟ اظهار داشت: صادرات فولاد به کشورهای آسیایی میان رقم ناچیزی است اما به کشورهای حوزه خلیج فارس حدود ۲۰ درصد صادرات داریم همچنین به کشورهای اروپایی، ژاپن و چین نیز صادرات فولاد انجام می شود. مدیر عامل فولاد جنوب با بیان اینکه به دلیل تحریم ها از انتقال تکنولوژی به کشور جا ماندیم، گفت: یکی از برنامه های اساسی وزارت صنعت، معدن و تجارت به روز رسانی صنعت فولاد و کاهش مصرف انرژی و نیز کاستن آلانده های زیست محیطی است.

نوربان مطرح کرد:

صنایع معدنی

بهترین جایگزین اقتصادی نفتی

در پی تاکید مقام معظم رهبری در دیدار رییس جمهور و اعضای هیات دولت با ایشان مبنی بر جایگزینی تولیدات معدنی بجای نفت و خروج از اقتصاد تک محصولی، گفتگویی کردیم با مدیر عامل بزرگترین تولید کننده سنگ آهن کشور تا به بررسی راهکارهای تحقق این توصیه مهم رهبری بپردازیم. آقای مهندس نوربان به نظر شما بعنوان مدیر عامل شرکت معدنی و صنعتی چادرملو که با سابقه زیادی در این زمینه هم دارد، آیا دستیابی به این هدف اقتصادی مهم امکان پذیر است؟ شکی نیست که ظرفیت های بسیار بالای معدنی ایران قابلیت توسعه بیش از پیش را دارند تا جاییکه می توان به جرأت ادعا کرد، محصولات معدنی ایران در صورت رفع مشکلات موجود و تکمیل زنجیره تولید بهترین و مناسبترین جایگزین برای برداشته شدن اتکای دولت بر درآمدهای نفتی است. ایران جز ۱۰ کشور نخست جهان و اولین کشور خاورمیانه از نظر داشتن ذخایر معدنی است. تاکنون نزدیک به ۷۰ نوع ماده معدنی با ۴۰ میلیارد تن ذخیره قطعی در کشور شناسایی شده که ارزشی معادل ۷۷۰ میلیارد دلار دارد. و جالب است بدانید اکتشافاتی که تاکنون انجام شده کمتر از ۸ درصد مساحت جغرافیایی کشور است. که در صورت وجود اراده ای قوی و برنامه ریزی مناسب می توان به منابع بسیار غنی تری دسترسی پیدا کرد. بررسی ها نشان داده ایران روی کمر بند آهن، روی، سرب، مریمیت، مس و طلا قرار دارد و دست کم ۱۰۰ سال مواد معدنی برای تولید و استخراج دارد ولی با وجود همه این ذخایر بسیار غنی معدنی و پتانسیل رشد اقتصادی کشور به واسطه معدن، ایران تاکنون نتوانسته است بر داشت مناسبی از ذخایر معدنی خود داشته باشد و سهم صادرات مواد معدنی در تولید ناخالص داخلی کشور بسیار اندک است. ما با ۳۹۰ میلیون تن بر داشت سالانه از ذخایر معدنی، کم تر از ۰/۴ درصد از ذخایر خود را استخراج می کنیم در حالی که استاندارد بر داشت از ذخایر معدنی در جهان یک درصد است.

خبر

راه اندازی سیستم اتوماسیون مدیریت دانش در چادرملو

مدیر امور فناوری اطلاعات و توسعه سیستم ها شرکت معدنی و صنعتی چادرملو و نماینده مدیر عامل شرکت در جایزه بهره وری از کسب گواهی نامه بین المللی استاندارد ایزو ۵۰۰۱ در گندله سازی این شرکت در آینده نزدیک و همچنین راه اندازی سیستم اتوماسیون مدیریت دانش در شرکت چادرملو تا اواخر شهریور ماه سال جاری خبر داد.

سعید ذاکر زاده در گفت و گو با خبرنگار مابین نیز در پاسخ به این سوال که بحث مهم بهره وری در شرکت چادرملو چطور دنبال شده است، توضیح داد: همانطور که می دانید قرار است تا اواخر ۱۴۰۴ رشد اقتصادی کشور به ۸ درصد برسد که از این میزان رشد حدود ۲،۵ درصد باید از محل بهره وری تامین شود. شرکت چادرملو از دیر باز روی موضوع بهره وری کار کرده است و توانسته با ارتقای شاخص های مربوطه سطح بهره وری را در این شرکت به میزان چشمگیری افزایش دهد.

وی افزود: به عنوان مثال در زمینه هایی مانند کاهش توقف ها، خرید به موقع قطعات و تامین به موقع و همچنین بومی سازی ۸ هزار قطعه فعالیت های گسترده ای انجام شده که در نهایت منجر به افزایش سطح بهره وری در شرکت چادرملو شده است. اینکه شرکت بتواند قطعات مورد نیاز خود را با قیمت بهینه از سازندگان داخلی بگیرد قطعاً یکی از عوامل رشد بهره وری در چادرملو بوده است. از سوی دیگر ما فقط برای خودمان بهره وری ایجاد نکردیم، بلکه برای سازندگان قطعات هم بهره وری ایجاد کردیم. بد نیست بدانید که شرکت چادرملو دارای سه واحد فعالیت کاملاً جدا از یکدیگر یکی در تهران، دیگری در اطراف طبس و واحد سوم که گندله سازی است و با واحد دوم ۲۲۰ کیلومتر فاصله دارد. با وجود غیر متمرکز بودن واحدهای فعالیت چادرملو اما با ایجاد یک سیستم ارتباطی قوی شاهد تصمیم گیری های سریع در شرکت هستیم و این سیستم ارتباطی قوی باعث شده تا مدیریت چادرملو کارآمد شود و به صورت چابک و سریع تصمیم گیری کند که این سیستم هم باعث و بانی رشد بهره وری در شرکت شده است.

پیاده سازی ایزو ۵۰۰۱ در گندله سازی

ذاکر زاده با بیان اینکه شرکت چادرملو جزو معدود شرکت هایی است که در جهت پیاده سازی استاندارد ایزو ۵۰۰۱ در زمینه مصرف انرژی گام برداشته است، اضافه کرد: به زودی در فاز گندله سازی چادرملو گواهی بین المللی مربوط به این استاندارد را دریافت می کنیم و این در حالی است که هنوز بسیاری از شرکت های بزرگ کشور به عنوان مثال در حوزه صنعت پتروشیمی موفقیت زیادی در این عرصه کسب نکرده اند. علاوه بر گندله سازی در چادرملو نیز استارت اخذ گواهی نامه این استاندارد زده شده است.

در حالی که هم اکنون ظرفیت استخراج سنگ آهن در کشور ۴۰ میلیون تن، کنسانتره ۲۴ میلیون تن، گندله ۲۲ میلیون تن و آهن اسفنجی ۱۸ میلیون تن است. و سال گذشته حدود ۲ میلیون تن گندله وارد کردیم.

بنابر این رسیدن به مرز تولید ۵۵ میلیون تن فولاد تنها با صدور مجوز و راه اندازی کارخانجات مختلف فولادی محقق نمی شود بلکه آنچه که حائز اهمیت است، تامین مواد اولیه این واحد هاست. در آینده نزدیک این واحدها، نیاز به مواد اولیه کنسانتره و گندله سنگ آهن پیدا خواهند کرد و از این رو، انجام اکتشافات گسترده در سطح کشور برای شناسایی معادن سنگ آهن ضروری است تا در نتیجه زنجیره تولید فولاد در همه بخش ها به صورت متوازن توسعه یابد، و در این شرایط است که اقتصاد مقاومتی عینیت پیدا می کند و می توانیم مدعی باشیم که اتکای در آمد کشور از دوش صنعت نفت برداشته شده.

شما از مدیران با سابقه معدنی هستید، فکر می کنید چگونه می توانیم علاوه بر ترسیم دورنمای روشن از صنعت فولاد، دغدغه های مقام معظم رهبری را هم در خصوص تکمیل زنجیره تولید و خروج از اقتصاد تک محصولی بر طرف کنیم؟

واقعیت این است که برخی موانع موجود در بخش معدن کشور در سال های اخیر علاوه بر کاهش سرمایه گذاری در این بخش، موجب غیر فعال شدن برخی از معادن فعال کشور هم شده است. الان سهم بخش معدن از تولید ناخالص داخلی ما کمتر از یک درصد است در حالی که حداقل باید ۳ درصد باشد که لازمه آن، اقدامات عاجل مسوولان دولتی و قانون گذاران محترم است.

اگر بخواهیم مشکلات بخش معادن و صنایع معدنی را خلاصه کنیم باید، به نبود شناخت کافی از پتانسیلهای معدنی کشور و ضعف برنامه های اکتشافی و تامین منابع مالی لازم برای آنها.

■ اجرانشدن برنامه چهارم و پنجم توسعه در بخش اکتشاف و توسعه معادن.

■ کم توجهی به توسعه زیر ساخت های مورد نیاز بخش معدن.

■ نقص قوانین و بوروکراسی ها در مقابل سرمایه گذاری داخلی و خارجی.

■ افزایش هزینه های انرژی، حمل و نقل و ...

■ اجرانشدن سند استراتژی توسعه صنعتی (سال ۸۴)

■ تعرفه های بالای بهره مالکانه، حقوق دولتی و حق انتفاع بدون در نظر گرفتن شرایط موجود

■ کمبود نقدینگی، بهره زیاد بانک ها، تسهیلات کم و ...

■ تحریم و مشکل قطع همکاری و تعاملات بین المللی

■ مشکلات صدور مجوزها و فقدان پنجره واحد، بوروکراسی و دیوانسالاری

■ عدم ثبات قانون و مقررات

■ فقدان جهت گیری توسعه ای با نگاه صادراتی با رعایت افزایش ارزش افزوده در فرآورده ها

■ توجه نکردن به مزبتهای نسبی کشور در راستای برنامه های توسعه ای

■ نامناسب بودن محیط کسب و کار برای سرمایه گذاری داخلی، خارجی و تولید

■ چابک نبودن دولت و سازمانهای دولتی مرتبط

■ توسعه نامتوازن بخش صنایع معدنی (فولاد و ...)

■ کاهش شدید قیمت های جهانی که همه این عوامل موجب افزایش ریسک و بی انگیزه کردن بخش خصوصی برای سرمایه گذاری شده است.



آقای نوربان به نظر می رسد در شرایط فعلی معادن و صنایع فولاد دارای پتانسیل و آمادگی بیشتری برای ورود به بازار جهانی باشند، نظر شما چیست؟

سنگ آهن یکی از فراوان ترین عناصر فلزی موجود در زمین است که طبق بررسیهای بعمل آمده اکسید آن، حدود ۵ درصد از پوسته زمین را تشکیل می دهد.

بر اساس مطالعات انجام شده تاکنون حدود ۴/۶ میلیارد تن ذخیره زمین شناسی سنگ آهن در ایران شناسایی شده که ۲/۵ میلیارد تن آن ذخیره قطعی است.

این عنصر، بعنوان ماده اولیه اصلی تولید فولاد، بیشترین سهم هزینه را در قیمت تمام شده فولاد دارد. طبق آمارهای موجود، در کشور چین حدود ۳۹ درصد، کشورهای اروپایی ۳۱ درصد و در ایران حدود ۲۵ درصد قیمت تمام شده تولید فولاد را، هزینه تامین سنگ آهن تشکیل می دهد.

به همین دلیل یکی از مزیت های مهم اقتصادی برای مجتمع های فولاد سازی کشور، استفاده از سنگ آهن داخلی می باشد زیرا نقش عمده ای در کاهش قیمت تمام شده و هم چنین صرفه جویی ارزی در تولید فولاد را دارد.

در حال حاضر ۳ حوزه معدنی بزرگ در کرمان، یزد و خراسان شناسایی شده که توسط شرکت های بزرگ معدنی در حال بهره برداری هستند و عمده تولید کشور را انجام می دهند، در مجموع ۶۲ میلیون تن سنگ آهن در کشور برای تولید محصولات دانه بندی و کنسانتره استخراج می شود.

در حال حاضر میزان تولید سالانه سنگ آهن دانه بندی و کنسانتره در ایران حدود ۴۲ میلیون تن است که مجتمع معدنی و صنعتی چادرملو با تولید ۱۰/۵ میلیون تن کنسانتره و ۱/۵ میلیون تن سنگ آهن دانه بندی شده بزرگترین تولید کننده کشور است. همچنین اکنون حدود ۱۷ میلیون تن فولاد در کشور تولید می شود که میزان مصرف داخلی هم تقریباً به همین میزان است.

آقای نوربان در برنامه افق توسعه کشور تا سال ۱۴۰۴، تولید ۵۵ میلیون تن فولاد پیش بینی شده برای رسیدن به این میزان تولید چه شرایطی لازم است؟

ببینید اگر قرار باشد در افق ۱۴۰۴ حدود ۵۵ میلیون تن فولاد تولید شود باید چیزی در حدود ۱۳۵ میلیون تن سنگ آهن برداشت شود و از آن ۱۴/۸ میلیون تن سنگ آهن دانه بندی، ۷۷/۲ میلیون تن کنسانتره و ۷۲ میلیون تن گندله تولید کرد.



دوازدهمین نمایشگاه بین المللی متالورژی (ایران متافو)

فولاد - صنایع معدنی - فلزات غیر آهنی - ریخته گری

قالب سازی - ماشین کاری - آهنگری - نسوزها - کوره های صنعتی

IRAN

The 12th INTERNATIONAL EXHIBITION OF

METAFO

Tehran International Permanent Fairground

16 - 19 Nov, 2015



تایید شده اتحادیه
جهانی نمایشگاه ها
Approved
Event

آهن و فولاد
Steelexpo

فلزات غیر آهنی
Nofereexpo

معدن و
صنایع معدنی
Minexpo

ریخته گری ، آهنگری
قالب سازی و ماشین کاری
Castexpo

کوره ها
Furnexpo

پروژه های
صنعت و معدن
Projexpo

نسوزها و
سر آمیک های صنعتی
Refrexpox



عضو: www.iranmetafo.com

۲۸ - ۲۵ آبان ۱۳۹۴ محل دائمی نمایشگاههای بین المللی تهران

بلوار میرداماد غربی ، خیابان دفینه خیابان دامن افشار ، شماره ۴۹ ، طبقه ۵ واحد ۲۸

تلفن : ۰۲۱ ۸۸۲۰ ۳۰۲۰ فکس : ۰۲۱ ۸۸۲۰ ۸۴۲۳ سامانه پیام کوتاه : ۰۲۱ ۴۵۲۵ ۳۰۰۰



Project Manager: Alireza Jafarnejad | jafarnejad@iranmetafo.com
+98 912 1890956 | +98 932 9190735

مدیر پروژه: علیرضا جعفری نژاد | ۰۹۱۳۱۸۹۰۹۵۶ | ۰۹۳۲۹۱۹۰۷۳۵
jafarnejad@iranmetafo.com

Metal Bulletin Events

19th

Middle East Iron & Steel

Conference

14-16 December 2015

Atlantis, The Palm, Dubai



18th Middle East Iron & Steel Conference

Welcomed

792

delegates

from

403

companies

based in

43

countries

Register before
16 October 2015

**& SAVE
\$300**

Confirmed speakers include:

- **Abdulaziz Sulaiman Al-Humaid**, Executive Vice President, Metals, **Sabic**, and Former Chairman, **Hadeed**, Saudi Arabia
- **Saeed Ghumran Al-Romaihi**, Chief Executive Officer, **Emirates Steel**, United Arab Emirates
- **Anurag Bisaria**, Chief Executive Officer, **Bahrain Steel**, Bahrain
- **Rayed Abdullah Al-Ajazi**, President, **Unicoil**, Saudi Arabia

Platinum sponsors:



Gold sponsors:



Silver sponsors:



Bronze sponsors:



Tel: +44 (0) 20 7779 7222 Email: marketing@metalbulletin.com Web: www.metalbulletin.com/events/meis



**ANKIROS
2016**

**ANNOFER
2016**

**TURKCAST
2016**

**13th International Iron-Steel and
Foundry Technology, Machinery
and Products Trade Fair**

**12th International Non-Ferrous
Metals Technology, Machinery
and Products Trade Fair**

**7th Foundry
Products
Trade Fair**

Global Gathering of the Metallurgy Industry

29 September - 1 October 2016

TÜYAP Fair and Congress Center, Büyükçekmece

İSTANBUL, TURKEY

Concurrent Congresses

8th International Ankiros Foundry Congress
Organized by TÜDÖKSAD - the Turkish Foundry Association

18th International Metallurgy & Materials Congress
Organized by the UCTEA Chamber of Metallurgical and Materials Engineers

Iran Sales Representative

Alireza Jafarnejad
+98 912 1890956 • +98 932 9190735
P.O.Box : 15875-3786 Tehran-Iran
www.me-metals.com • info@me-metals.com

Supporters



www.ankiros.com



Deutsche Messe
Worldwide
Hannover-Messe
Ankiros Fuarçılık A.Ş.



Organizer

Hannover-Messe
Ankiros Fuarçılık A.Ş.
Abdullah Cevdet Sok. 6/2
Çankaya, Ankara - TURKEY
Phone: +90 (312) 439 6792
Fax: +90 (312) 439 6766
www.ankiros.com

This Fair is organized with the audit of TOBB (The Union of Chambers and Commodity Exchanges of Turkey) in accordance with the Law No.5174

aluexpo

2015

4th International Aluminium Technology,
Machinery and Products Trade Fair

Everything related
to aluminium



8-10
October
2015
İSTANBUL

Istanbul Expo Center
Halls 9-10-11

Concurrent
Symposium

7th Aluminium
Symposium

Organized by:

- TALSAD - Turkish Aluminium Industrialists Association
- TUBITAK Marmara Research Center
- UCTEA Chamber of Metallurgical Engineers

www.aluexpo.com

Supporters

Organizer

Iran Sales Representative

TALSAD
TÜRKİYE ALUMİNYUM SANAYİCİLERİ DERNEĞİ



Metaller Mühendisleri Odası



Deutsche Messe
Worldwide
Hannover-Messe
Ankiros Fuarçılık A.Ş.

HM Ankiros Fuarçılık A.Ş.
Abdullah Cevdet Sok. 6/2, 06680
Çankaya, Ankara - TÜRKİYE
Phone: +90 (312) 439 6792
Fax: +90 (312) 439 6766
www.hmankiros.com



Alireza Jafarnejad
+98 912 1890956
+98 932 9190735
P.O.Box : 15875-3786 Tehran-Iran
www.me-metals.com
info@me-metals.com

THIS FAIR IS ORGANIZED WITH THE PERMISSION OF TOBB (THE UNION OF CHAMBERS AND COMMODITY EXCHANGES OF TURKEY) IN ACCORDANCE WITH THE LAW NO.5174

Tenova HYL announces the final acceptance of the Nucor Steel Louisiana 2.5 mtpy DRI plant

After the combined team effort that has led to the restart of the 2.5 mtpy ENERGIRON DRI plant in Convent, LA, Tenova HYL announces the successful repair of the process gas heater with the recommencement of production at Nucor Steel Louisiana and final acceptance of the plant. In fact the DRI plant has demonstrated to produce premium quality DRI with metallization of 96%, carbon ranging from 3.6 to 4.0% with productivity above 300 tph. The plant is operating smooth and stable.



Signing Contract for Mono-block Reconstruction with Danieli Co.

The contract for the replacement of the stand & sub-gearboxes in the wire rod production (mono-block) of the rolling mill 350 in connection with production increase as well as quality upgrade for wire rod with the sections ranging from 5.5 to 16 and the provision of both the local and foreign demands, was signed between ESCO Deputy Managing Director in Sales Affairs, Engineer Tayebnia & Danieli Co. on Aug. 1st, 2015.

In this respect, Engineer Tayebnia said: the present mono-block production line was installed and commissioned by the Pomini Co. of Italy in 1995, but due to occurrence of some technical failures in this line, the prolongation of the time for the repairs and consequently, the reduction of the strategic product of the wire rod, the decision was made on the modification of the mono-block line and with the expertise technical & commercial measures as

well as the guidelines presented by Rolling Mill Engineering & Contracts' Depts.,

In order to reduce the executive expenses of the project to the half of the preliminary estimations, it was agreed that the main engine and gearbox of the existing line, would be kept and just the sub-stands & gear boxes along with pinch roll and a part of the lubrication system & automation would be replaced.

"This decision, despite considering the expediencies of ESCO, would highly sophisticate the engineering design and adaptation of the old system with the new one as a result of which, the risk rate of the project for the tender participants would be also increased. Another issue that the contractor for this project would encounter with, was the international sanctions and the limitations on employing the well known European companies for this project, therefore in order

to break the exclusiveness and finalizing the contract signing with the least competitive price and keeping the quality in a high level during performance stages, observing the intended standards, the tender time was extended for 3 phases. Eventually, the contract for the reconstruction of the rolling mill 350 mono-block was inked with Danieli Co. of Italy and the contractor committed to perform the designing, MFG, installation & commissioning of the wire rod production line with the nominal capacity of 165,000 tons per year within 20 months time, with the combination of both small to large sizes, of course." Engineer Tayebnia added.

It should be mentioned that, in view of the considerable time needed for performing the executive phases for this project, from the LC opening to the implementation of the basic & detailed designing as well as submission of the electrical, structural, equipment & mechanical drawings by Danieli Co. and utmost application of the capacities for the existing mono-block and maintaining its present production, some modifications were made and its required spare parts were supplied and installed as much as possible so that the production trend in the present production line, would be continued until the executive affairs for the project will be started.

News

Czech FM: Visit to Iran aiming to broaden economic ties

'I have come to Iran to re-ive and strengthen the two countries' relations, specially economic ties, which had been weakened in recent years,' the Czech foreign minister said. He noted that a high-ranking economic delegation is accompanying him to Iran.

Zaorálek, heading a high-ranking economic delegation, arrived in Isfahan International Airport.

Zaorálek, heading a 70-member delegation comprising Czech businessmen and economic activists, was welcomed by Isfahan Governor General and other provincial officials.

The Czech delegation comprises directors of 48 companies, including aircraft manufacturing, tourism and traveling, pharmaceuticals, transportation, drilling and oil exploration, mining, power plant and railway firms.

About a year ago, in September 2014, members of the Czech Chamber of Commerce and Industries in a meeting with Iranian Deputy Foreign Minister Majid Takht Ravanchi in Prague voiced their willingness to increase the level of their cooperation with Iran. 'We are willing and fully prepared to ensure broader cooperation with Iran in all trade and industrial fields,' the Czech Chamber of Commerce officials said.





9% growth in Iran Alloy steel company's export

During the four months of the current year (from March 21, 2014 to July 21, 2014) over 6150 tons, with the value more than 3100 Dollar of different kinds of steel such as: heat treatable, case hardening, carbon, cold work tool, stainless, carbon heat treatable, engineering and industrial steels have been exported. This amount has been increased more than 9% (5638 tons) in comparison with the similar period of its last year. These products have been mainly exported to Germany, Spain, Italy, Portugal, Czechs, Netherland, South Korea and Afghanistan.

News

Tenova Announces New Leadership Structure

supplier of advanced technologies, products and engineering services for the global Metals and Mining industries, announces the appointment of Andrea Lovato as the new Chief Executive Officer of the company. Effective 1 July, 2015, Tenova has also been organized into two divisions - Metals and Mining - managed by Andrea Rocca (Metals CEO) and Frank Hubrich (Mining CEO). The division leaders will be responsible for the business strategy and results in their respective areas.

"With this new leadership structure a generational change has begun." commented Gianfelice Rocca Chairman of Techint Group. "In the past year, I personally reviewed Tenova's global business priorities to identify the future pillars of the company. An integral task has been to facilitate the handover process to an international leadership team. This team is now ready to face the challenges ahead with the same passion for technology and innovation that has always been an inherent part of the Techint Group values and of our family business tradition."



Sirjan Jahan Steel Company



started its activities in the field of steel industry from 2010 in Sirjan territory vicinity Gole-E-Gohar Mine Complex Industries Co., by share holders with decades of successful experience in related industries. The company began with execution of bunch of projects in the field of Iron and steel making factories.

Projects Value : Total under construction and future projects value is 600 million Euros. This value will support from company revenue, share holders, loans from local banks, commercial papers, company portfolio in stock market, foreign financing and partnership.

Location Privileges : - Supplying of Iron ore pellets from Gole-E-Gohar Mines Co. by conveyor that makes reducing the transportation cost which resulting the final price.
- Accessibility to Persian Gulf free warm water and National Iranian Railroad for product exporting.
- Existing of National substructures such as Airport, Economical-Commercial free zone and custom.
- Availability of specialist and work labors in Kerman region.

Objectives: Establishment of series of steel making plant for producing of 6 million ton of Direct Reduction Iron, Billet / Bloom and long product such as Rebar and Sections.
In Operation Projects : Direct Reduction Iron Plant No.1 : April , 2011 – February, 2014 producing of 960,000 TPA of DRI with Gas Based Reduction Process Technology / Raw material : Pellets with 67% grade from Gole-E-Gohar Pelletizing Plant / Product : Direct Reduction Iron with 92% grade
Under Construction Projects : Direct Reduction Iron Plant No.2 : October , 2014 – September, 2017 producing of 960,000 TPA of DRI with Gas Based Reduction Process Technology / Raw material : Pellets with 67% grade from Gole-E-Gohar Pelletizing Plant / Product : Direct Reduction Iron with 92% grade / Steel Making Plant No. 1 : October , 2013 – October , 2016 producing of 1,000,000 TPA of Billet Base on Electric Arc Furnace Technology (TENOVA – ITALY) / Raw material : DRI Pellets from SJSCO DRI Plant/ Product : Billet 12 meter long / Bardsir Rolling Mill Project No.1

: September , 2014 – February, 2016 producing of 500,000 TPA of Rebar with continuous technology / Raw material : Billets from SJSCO Steel Making Plant / Product : Rebar size 8 to 32 mm and 12 meter long
Future Projects : Steel Making Plant No. 2 : May , 2017 – May , 2020 producing of 1,000,000 TPA of Billet Base on Electric Arc Furnace Technology / Bardsir Rolling Mill Project No.2 : March , 2015 – October , 2016 producing of 500,000 TPA of Rebar Continuous Hot Charging Technology / Sirjan Rolling Mill Project : March , 2018 – February, 2020 producing of 1,000,000 TPA of Rebar with continuous technology / Raw material : Billets from SJSCO Steel Making Plant / Product : Rebar size 8 to 32 mm and 12 meter long
Share Holders : Gole-E-Gohar Mine Complex Industries Co. : 51% of Share and Gole-E-Gohar Mine Complex Industries Co., has 45% of Iran Iron ore reservoir. / Retirement Chamber of NICICO (National Iranian Copper Industries Co.) : 49% of share and The Retirement Chamber of NICICO Institute is subordinate of NICICO.



Specification of the First Sponge Iron Plant in Sirjan

The first Vice President inaugurated Jahan Foolad Co. in Sirjan with annual production capacity of one million tons. This project was implemented during 36 months and its investments amounted to 56 million euros (290 billion Tomans). The plant, with annual production capacity of one million tons, has started trial production since January 2013, and it has been officially inaugurated in the presence of the first Vice President. It is worth mentioning that launching the plant has created 400 indirect and 1200 direct jobs.



First Sponge Iron Producing Factory of Sirjan Jahan Steel Company Inaugurated by First VP Dr. Eshaq Jahangiri



Pointing out that Iran's mineral and gas reserves have made it unique among other countries in terms of energy resources, the first vice president of Iran stated: "with these capabilities, we could become one of the main centers of steel production in the world".

"Sirjan is one of the important cities of Kerman province. Its people have played an effective role in various areas both pre and post Iranian revolution. Many of Sirjan's residents were martyred during The Iran-Iraq War. Some of the high ranking commanders martyred in the War, were come from Sirjan's courageous families. Sardar Allah Dadi, which was assassinated recently by Israeli regime, was a Sirjan citizen who dedicated his life to his homeland", said Eshaq Jahangiri in the opening ceremony of Sirjan's first sponge iron factory on Saturday afternoon according to central government information center.

Noting the significant steps the government has taken in the past two years, he continued: "unlike some people who thought that no government would overcome the obstacles facing the country both internationally and domestically, Rouhani's government has taken major steps in the past two years to tackle these problems and steer the country to the point that no one ever expected".

He reiterated: "we are going to work with the world and today foreign companies are eager to cooperate with Iran. This indicates that Iran is of high importance in the region and can be considered an economic

hotspot especially when countries are grappling with economic difficulties".

"We have always said to our foreign partners that the terms of cooperation with Iran are different from the past since Iran has a large economy with GDP of 1300 billion Dollars.

Jahangiri stressed that having well-educated and professional workforce, we won't allow Iran to become a market for consumer goods for other countries once again".

Addressing investors and manufacturers, Jahangiri said: "we have to remember that countries who want to cooperate with Iran, should participate in joint production in order to enhance Iran's export capabilities".

He also stressed the need for transparency in the performance of external partners and said: "bitter experience from the past has shown us that the opaque performance under the pretext of sanction circumvention will squander the country's resources. Should foreign compa-



Addressing investors and manufacturers, Jahangiri said: "we have to remember that countries who want to cooperate with Iran, should participate in joint production in order to enhance Iran's export capabilities"

nies desire to work with Iran through brokers, they will be blacklisted because we believe that cooperation with Iran should be direct and transparent".

Continuing his speech he said: "resistive economy is considered one of the country's essential matters. It has been healing our economy and not only we have passionately believed in every single part of it but have developed our executive action plans based on it".

Reminding the audience of the supreme leader's recent remarks about forming a government committee to implement resistive economy, he noted: "we will indisputably form such a committee to realize the intentions of the Supreme Leader".

Stating that the mining sector is one of the pillars of resistive economy, he added: "the reliance of the economy on oil revenues should be lower. Because of oil price decline and due to government policies, the economy's dependence on oil revenues has dropped in the past two years."

"As one of the important sectors of the industry, the mining sector could be considered a good substitute for oil-related revenues", he said. Jahangiri added: "iron ore and steel can play an important role in metal and metal-related industries which are the most significant sectors of the mining industry. Gol Gohar complex can have a major contribution in this field and supply raw materials required for Foolad Khuzestan plant."

The first prime minister further stated: "Gol Gohar complex is facing water shortage currently. Due to its proximity to Persian Gulf, the required water has to be supplied to the complex through detailed planning".

At the end of his speech he stressed the need to avoid sale and export of raw materials and noted: "one of the articles included in Resistive Economy's Program is staying away from selling raw materials and converting them to high added value".

It should be stated that before the first vice president, the minister of industries and business, the governor of Kerman and the CEO of Gol Gohar iron ore complex gave speech and described the implementation and utilization details of the aforementioned projects.

News

Minister: Iran, Spain mull economic cooperation, joint investment

Nematzadeh made the comment in a meeting with the Spanish minister of industries, energy and tourism. He highlighted the role and capabilities of the Iranian private sector. 'Iran is after industrial and technological advancement in a competitive market and in this field the Iranian government is interested in cooperation with Spain,' said the Iranian minister. He said that Iranian and Spanish commercial ports have high potentials and Iran is keen on long term cooperation with Spain as Iran has a huge young, energetic, educated workforce that can cooperate with Spain using its European experience bring high benefits for both sides.

'Automobile, spare parts, machinery, petrochemical, foodstuffs, and mining industries are the topics of Iran's proposals for cooperation with Spain requiring termination of banking sanctions,' he said.

The Spanish industries, energy and tourism minister said that the two countries' relations have entered a new phase after the signing of the Iran-Sextet JCPOA. He called for implementation of the agreements already signed as a basis for the new waves of economic cooperation. Jose Manuel Curia Lopez added that Spain can begin new round of cooperation with Iran in various industrial fields, such as the steel, water, chemical, energy, telecom, tourism, textile and other industries and is interested in win-win trade ties.





OUTOTEC'S DEWATERING TECHNOLOGY CENTER INAUGURATED IN LAPPEENRANTA, FINLAND

Outotec has established a Dewatering Technology Center in Lappeenranta, Finland, to further strengthen its position as a leader in dewatering solutions. The center is dedicated to developing new products, processes and services for solid-liquid separation and raw material reuse for the entire life cycle of processing plants.

News

OUTOTEC AWARDED A CONTRACT FOR IRON ORE BENEFICIATION PLANT IN IRAN

Outotec has been awarded a contract by Iran International Engineering Company (IRITEC) for the delivery of process technology to Khorasan Steel Complex Co's new iron ore beneficiation plant in Iran. Outotec's contract value is EUR 45 million, of which approximately EUR 10 million will be booked in the third quarter 2015 order intake.

Outotec's scope of delivery includes a complete beneficiation plant and an entire value chain from raw material testing, process development to concentration and dewatering. In addition, Outotec will also be responsible for basic engineering, and supply of key process equipment, as well as advisory services for detail engineering, construction and commissioning. The annual capacity of the beneficiation plant will be 2.5 million tonnes of pellet feed grade iron ore concentrate. The plant is expected to be commissioned in 2017.

"This order is another significant milestone for Outotec in the quickly developing Iranian iron and steel industry. Our market leading beneficiation technologies and proprietary equipment are widely used for iron ore processing all over the world. Customers in Iran and other iron ore producing countries demand efficiency with minimum total cost of ownership, which creates further opportunities for Outotec performance guaranteed solutions", says Kalle Härkki, head of Outotec's Minerals Processing business area. Outotec has fulfilled all current export and legal regulations and is complying fully with them. In anticipation of possible future changes in the regulatory framework, the order will be booked in Outotec's order backlog gradually during 2015-2017 according to cash inflow.



OUTOTEC TO DELIVER TECHNOLOGY AND OPERATION & MAINTENANCE SERVICES FOR A WASTE-TO-ENERGY PLANT IN THE UK

Outotec has agreed with M&W High Tech Projects UK Limited for the delivery of technology for a new waste to energy plant to be built near Lanark in Scotland for Levenseat

Renewable Energy Limited. In addition, Outotec has signed a twelve-year operation and maintenance contract for the plant with the end customer. The total value of the orders is approximately EUR 60 million, of which EUR 30 million has been booked in Outotec's 2015 first quarter order intake. Outotec's scope of delivery covers the engineering and delivery of the main process equipment for a 12.5 MWe waste-to-energy plant based on fluidized bed technology. The plant will use refuse derived fuel (RDF), mainly consisting of recycled plastics and sorted waste as raw materials. Once fully operational in mid-2017, the plant is designed to export over 75 GWh of electricity and 30 GWh heat per year that is

equivalent to the electricity needs of nearly 18,000 homes. The project is also expected to divert over 1.4 million tonnes of waste from landfill.



Outotec also provides comprehensive operation and maintenance services for the entire waste-to-energy plant. Approximately 20 Outotec employees will be working in operation and maintenance at the site

Outotec also provides comprehensive operation and maintenance services for the entire waste-to-energy plant. Approximately 20 Outotec employees will be working in operation and maintenance at the site. "We are extremely pleased to be involved in this renewable energy project in Scotland. Our expertise in the waste-to-energy sector was strengthened through the acquisition of Energy Products of Idaho at the end of 2011. Besides sustainable technology, this order represents Outotec's life-cycle oriented approach. Through Outotec's long-term care of the plant, the customer will get the best return on their investment", says Robin Lindahl, President of Metals, Energy & Water business area at Outotec.



MSC and Italy Tamini sign cooperation MOU

Dr. Bahran Sobhani, the managing director of Mobarakeh Steel Company (MSC), and Alberto Iperiti, the Chief Executive Officer of Tamini, were on hand when the two companies signed a memorandum of understanding that covers the transfer of technical knowhow. After holding talks with the MSC managing director on August 2, the CEO of the Italian firm inspected various sections of Mobarakeh Steel Company and said that the two giants have been cooperating with each other for 15 years. "During this period Tamini has manufactured and launched eight furnace transformers at MSC."



Presentation of \$29 Billion Mine and Mining Industries Projects

Chairman of the executive board of IMIDRO, Dr. Mehdi Karbasian, among European Union investors announced that value of current and future projects in mine and mining sector in Iran is about \$29 billion.

According to the report of the public relations of Iranian Mines and Mining Industries Development and Renovation Organization (IMIDRO), Mehdi Karbasian travelled to the Vienna in order to attend the IRAN-EU Conference Trade & Investment to present investment opportunities and attract cooperation of related firms. "Value of the current

projects is about \$9 billion and the future projects have approximately \$20 billion value", Karbasian said.

Since the establishment of IMIDRO (2002), it has implemented projects with approximate value about \$17 billion and made 70 thousand job creation in Iran, he continued.

According to the predictions long term projects in Iran in mine and mining industries sector will be implemented by the year 2025. Aluminum, steel, rare earth elements, copper, gold and coal sectors are ready for investment, he added.

Also he announced that energy

intensive special zones are constructing in order to develop industry." we made proper situations for investment and mining industries' growth through prepare necessary infrastructure and facilities such as energy, customs, ...", Karbasian expressed.

Deputy Minister of Industry, Mine and Trade noted the new exploration plan and explained that implementation of this project will announced new records of mining reserves in Iran to investors and will increase confidence of implementation of development plans.

News

% 5.1 Growth of Iran's Crude Steel Production

World Steel Association reported that Iran's crude steel production showed a growth of 5.1 percent while the main global steel producer companies had a downward trend. According to the report of public relations of IMIDRO, this report showed the crude steel production in the first five months of 2015, approximately 7 million tons, at the same period of 2014, Iran had produced 6.608 million tons of crude steel.

Also, Iran's crude steel production in May 2015 reached one million and 455,000 tons which showed 1.2 percent growth. In this period, main steel producer countries such as China, South Korea and Japan followed production reduction policy so that China with 340 million tons production had 1.6 percent reduction, Japan with 44 million tons had 4.4 percent reduction and South Korea with 28 million tons had 5.1 percent reduction.

As expected India had growing trend and with 37 million tons crude steel production until the end of May 2015 had 6.1 percent growth compared to the figure for the same period the year before.

In the Middle East, Qatar and Saudi Arabia had 10.2 and 1.9 percent reduction respectively but Emirates produced 1.2 million tons crude steel therefore had 10 percent growth compared to the same period the year before.

Total global crude steel production of 65 producer countries at this period was 675 million tons which showed average reduction of 1.9 percent.



Zoom

MSC can compete with global steel giants

If expanded, Mobarakeh Steel Company can compete with global steel giants, Vietnam's Ambassador to Iran Dr. Nguyen Hong Thach, who visited Mobarakeh Steel Company to get a first-hand look at Iran's achievements in the steel industry, said. During the visit the Vietnamese diplomat and Dr. Bahram Sobhani, the managing director of Mobarakeh Steel Company (MSC), explored ways of promoting cooperation between Mobarakeh Steel Co. and Vietnam.

After the meeting, the Vietnamese ambassador said in an interview his visit was aimed at getting familiar with Iran's technological advances in the steel

industry, exploring the possibilities for cooperation between MSC and his country and signing a cooperation deal.

He further said in light of the fact that Vietnam is a member of the Trans-Pacific Partnership, it can help MSC secure a foothold in the Asia-Pacific market. He added he had always heard that MSC was one of the most technologically advanced steel plants and that prompted him to visit the company and get a first-hand look at its achievements and the technology it employs. "I am happy to have visited MSC. I hope we will have great trade cooperation with this company in the future."



7-Month Steel Production at 9.64MT, Up3.7%

Iran's crude steel production registered a 3.7% rise to reach 9.64 million tons in the first seven months of 2015 compared to the corresponding period of last year, a report by World Steel Association reads. Production of crude steel and steel products in the current year is expected to reach 18 million tons and 19 million tons respectively. Iran is the top producer of steel in the region and 14th largest in the world. It is also on track to meet the goal of 55-million-ton steel production by 2025 based on the 20-Year Vision Plan.

News

Italy Willing to Retrieve its Position in Iran's Mining Industry

Italy plans to retrieve its position in Iran industry and it seems that it would be more effective in mining industry.

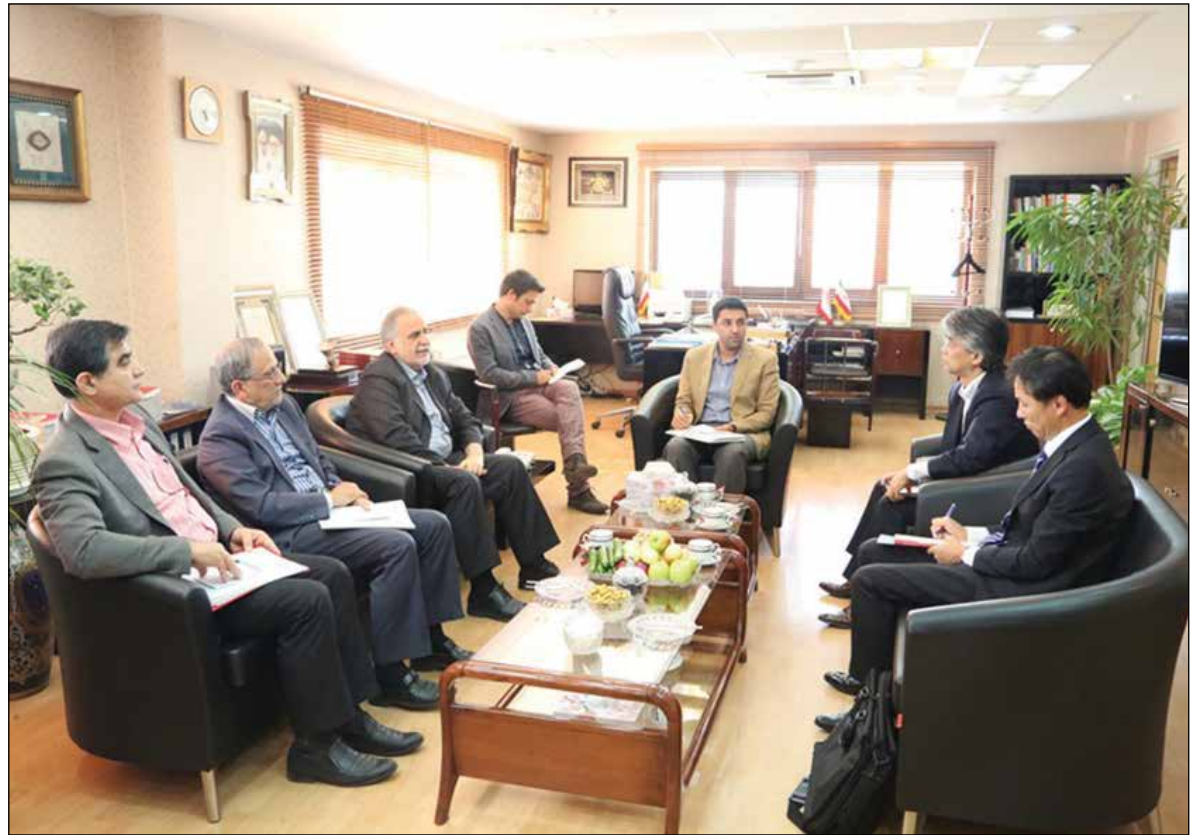
According to the report of the public relations of IM-IDRO, currently a group of Italian delegations travelled to Iran.

Italy plays an important role in steel industry sector in Iran and it seems that after the lifting of sanctions Italy plans to retrieve its position in Iran's mining industry sector.

Iran's major steel mills such as Mobarakeh steel company and many companies in private sector were constructed with assistance of technology, investment and technical knowledge of major Italian steelmakers.

Before sanctions Italy have good cooperation with Iran in many industrial infrastructures especially in mining industry such as steel and processing ore machinery. So, after lifting sanctions this cooperation could be continued, Head of the Iran -Italy Chamber of commerce, industry and mines, Ahmad Pourfallah said

Two groups of Iranian trade delegations will travel to Italy in August and September 2015 to assess cooperation of private sectors in both countries, he added.



Japanese Firms Come Forth for Mining Cooperation

In a meeting with the head of Iranian Mines and Mining Industries Development and Renovation Organization, two delegations representing Japanese companies signaled their readiness to cooperate in mining projects through providing finance, technology and execution of joint projects.

Japan Oil, Gas and Metals National Corporation, which promotes the exploration and development of primarily overseas resources, has laid the groundwork of cooperation with the Iranian side, said its general manager, adding that one of his company's missions is to finance metal and energy projects and to introduce technology to new places.

"Our studies have shown that potential areas of cooperation with Iran are not limited to oil and gas sectors. Iran enjoys rich resources of iron ore and we possess the technology to exploit iron ore from the depth of 1,500 meters," Satoshi Asawa noted.

JOGMEC is all set to implement mining projects in various sectors of iron ore, copper, coal, titanium, potassium from production to trade, IMIDRO's news portal

quoted him as saying.

Asawa said Japanese firms have drawn up various plans to economize projects and carried them out successfully in Latin America and Africa.

To initiate cooperation with Japan, Iran has various projects and models as well, said the head of IMIDRO.

"These projects can vary from mining exploration to processing and manufacturing of value-added products. Expansion of explorations is one of the priorities in the mining sector," Mehdi Karbasian added.

Also in a separate meeting, general manager of the Iron Unit Division of Japan's Kobe Steel Group, referred to his company's presence in several Iranian projects of pellet and steel production and expressed willingness to cooperate with Iran's well-known companies in steel and iron ore sectors.

Hiroshi Ishikawa also voiced support for Iran's nuclear deal with world powers and reiterated that IMIDRO's backing would push ahead transfer of technology from Japan to Iran.

"Execution of production projects of iron ore pellet and

sponge iron tops our agenda. Iran International Engineering Company (IRITEC) and Mines and Metal Technological Engineering Company have already secured Kobe's license on direct reduction for producing sponge iron," he said. Direct reduction is a process of reducing iron ore in solid form by reducing gases while sponge iron is the product created when iron ore is reduced to metallic iron, usually with some kind of carbon, such as charcoal, at temperatures below the melting point of iron. This results in a spongy mass, sometimes called bloom, which consists of a mix of incandescent wrought iron and slag. Sponge Iron is a recognized alternative to steel scrap as a raw material for the manufacture of various steel products.

Karbasian viewed Iran's southern ports and free trade zones as the main target of the country's development projects.

"Iran intends to achieve an annual 55-million-ton steel capacity by 2025, therefore we are more than willing to benefit from the cooperation of hi-tech, economically powerful countries," he said.

conduct extensive operations in the mines and mining industries In the field of steel, we hold the 15th place in the world I'm sure that through sound efforts we can reach the goals of the 2025 Vision Plan, namely plus 50 million tons production In the field of copper, too, we can accomplish our plans sooner or in the exploration we can discover new mines and reach a place we deserve In the field of aluminum due to high gas reserves and its low cost, we hope to improve our stand in the world Sixty-eight mineral substances have been explored in the country, which seems to be mostly rare elements in Iran.

■ The hardware section of mining, namely drilling and transportation machinery and equipment, is among important and strategic parts of development and renovation. In the meantime, there is no doubt that international sanctions have inflicted heavy blows on this sector along with other sectors. As a result, in addition to the past mismanagement, the new management has inherited a series of disorders to organize which you need special work force, capital and time. What mechanisms have you adopted to deal with these disorders?

One of the problems facing mining production is that most of the equipment and machineries are imported from Europe and Western countries and the sanctions are hampering their import while the mining equipment has nothing to do with the nuclear issue. Therefore, making investment in the field of manufacturing mining machinery can be effective in realization of the perspective to boost mining industry.

In fact, one of the most important problems in the way of the mining sector in recent years has been non-application of modern equipment and advanced technologies while old and second-hand machineries are being used in many of the mines some of which have been used in other countries for over 50 years. This has been turned into one of the difficulties in the operation of the mines. Sanctions and the rising price of the exchange rate was a precious opportunity for the mining sector to show its relative advantages and strength. It should be admitted that the emphasis placed by industrial experts and managers on the development of infrastructure and strengthening of industrial and production foundations in recent years has been very appropriate and left positive impacts on the industrial development.

To this end, in February last year IMIDRO signed a memorandum of understanding with Bank Tejarat for 1600 billion rials facilities to import mining machineries Moreover, in order to promote such facilities the organization in the beginning of the current Iranian calendar year (started March 2014 ,21) entered into negotiations with Bank Mellat and signed a contract for 2000 billion rials facilities to purchase new mining machineries Meanwhile, payment of %80 facilities



IMIDRO, as a developmental organization, has made efforts in compliance with Article 44 of the Constitution to reduce its dominance over production process and direct management of production units and become active as a monitoring and policy-making organization in the mine sector and mining industries

for the purchase of mining machineries is also among measures taken by IMIDRO Development of mining sector requires major investments and signing of these contracts will be considered great strides towards realization of these development targets.

■ On the one hand, manipulation of the nature and destruction of the environment is a main concern of environment protection advocates. Development of mines and related industries has always fanned the flames of such concern. On the other hand, work in the mines sector is considered one of the hard and unbearable occupations. The lives of thousands of mine workers are at stake both in terms of health and safety every day. Are your plans in coordination and compliance with plans and instructions of the environment protection and health organizations? If so, could you please specify what measures have been taken in this regard?

Safety and health are considered human assets and protection of the environment is among priorities of IMIDRO Such an important task has always been a center of attention of operational units and development plans and so far, special attention has been paid to the health, safety and environment (HSE) in the companies and units affiliated to IMIDRO Our role in industries and mines is clear and by fulfilling our duties, we can protect the environment and safety of our workforce in the area of mine and mining industries We are working towards sustainable development and protection of human and financial resources.

Therefore, in order to accomplish this strategic and important line of thinking, last year and at the beginning of the administration of the 11th government a directive on HSE requirements was issued to IMIDRO affiliated units and all managers were urged to supervise over and ensure proper implementation of the instructions The directive has emphasized that all the IMIDRO units are obliged to use the existing mechanisms in order to control and reduce emission of greenhouse gases (processing and fuel combustion) Besides, observance of clean air standards, executive regulations for preventing air pollution and for climate change of Kyoto Treaty are all mandatory in

all the affiliated units In accordance with this directive, establishment and maintenance of the environmental management systems ISO 14001 and professional health and safety management OHSAS 18001 are mandatory in all companies and projects that are put into operation.

On the other hand, application of any asbestos in the process of production is prohibited and the affiliated units are duty bound to allocate at least %10 of the total area to green space The subsidiary units too are required to consider, simultaneously with the selection of new equipment and technologies, their specifications in the field of chemical and physical pollutants, possible outputs and control methods According to the directive, compliance with the law on waste management and its relevant regulations is mandatory for all affiliated units; any measure, which may cause water pollution, is prohibited; and wastewater management and relevant regulations concerning prevention of water pollution are mandatory.

■ Mines are among the main economic sectors exploration to exploitation of which requires huge investment with high risk. Therefore, financial corporations such as banks are not much interested in entering into this sector and the private sector in the absence of reliance on these financial corporations are not capable of making investment in this sector. What are your plans to cope with this challenge and attract domestic and foreign investment?

The banking system has some problems The first is the arrears, which have more or less locked the banking system At present there are about 1000 thousand billion rials of arrears As a result, the banks cannot inject new sums of money into the mining industries.

The second issue is the high interest rate, which is of course acceptable to some extent as the inflation rate is high and people's deposits should be returned However, these rates of above %20 will cause mineral industries to become both uneconomical and uncompetitive These factors have undermined investment The third point is the bureaucratic banking system In the advanced countries, banks are in fact the main factor for investment and development The investor will put in a maximum 10 to 15 percent and the

remaining will be paid by the banking system.

In our country due to the existing crisis, the monetary system is unfortunately faced with too many restrictions and deficiencies One of the biggest problems is that our banking system is not connected to the international network and therefore we cannot use the world resources One of the factors for the success of China, which has experienced a growth rate of above 10 percent and even 13 and 14 percent for years, is that its reserved forex resources has increased to several thousand billion dollars and thus advanced countries of the world count on China.

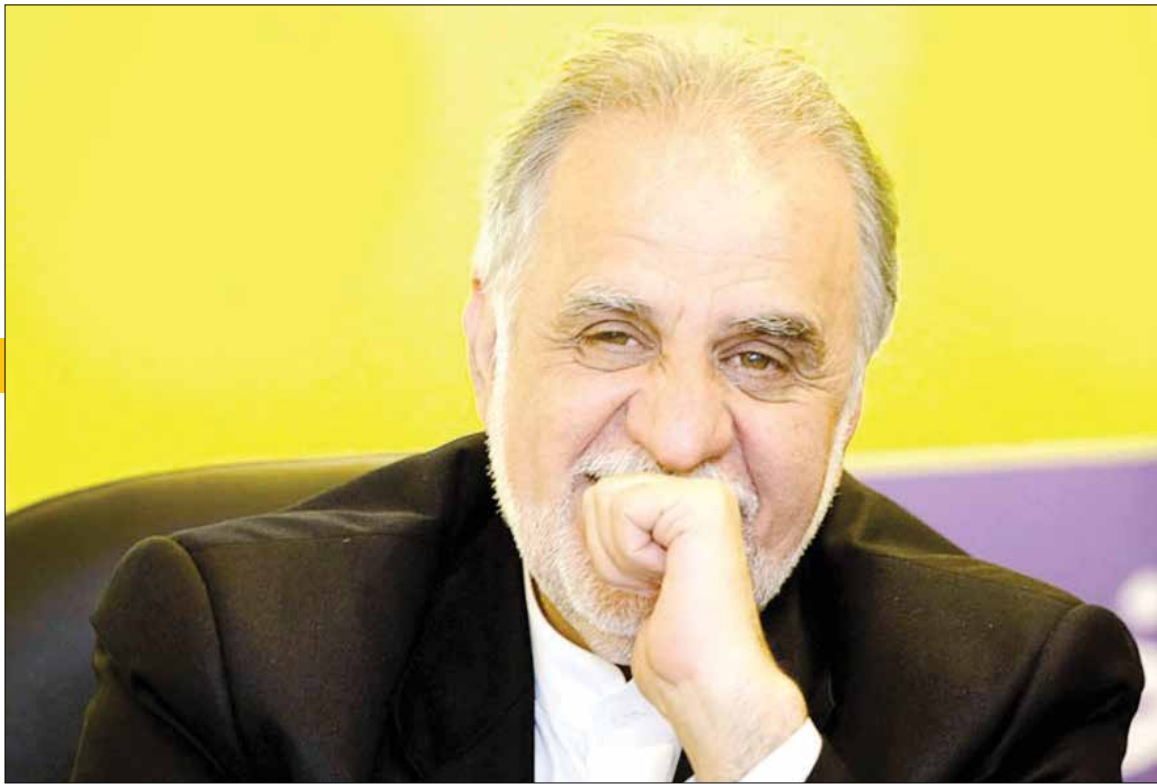
■ What is the procedure with participation and exploitation in the field of precious metals particularly for the private sector?

Special attention is being paid to precious metals in the world. In our country precious metals and rare materials like gold, silver, titanium and vanadium are very precious and worthy. Yet, little work has been done in this field and even the private sector has paid little attention to the issue Except for uranium, the private sector is authorized to enter into the field of precious metals and there is no problem in this regard.

■ The mining industry has the final say with regard to sustainable development both in terms of steel and cement production for development of housing, railway and metro network; or in terms of copper production for development of electricity grid; or in terms of sand, gravel and bitumen production for development of roads However, this sector has not received due attention and its importance has not been properly underlined in the media What are your plans for further recognition of this organization?

Yes, I must admit this Statistics, which are released in the field of mines at their best position, cover about one percent and by taking the mining industries into account six percent, which is meager In advanced countries, the figure will even reach %20 This shows that more efforts should be made in this regard especially because this industry is a vanguard of development In fact, a mine can generate tens or hundreds of industrial units or create high employment opportunities Besides, it can prepare the ground for trade and export.





ITM Interviews Mehdi Karbasian, Managing Director of IMIDRO

MINES AND MINING INDUSTRY CAN SUBSTITUTE OIL

The Iranian Mines and Mining Industries Development and Renovation Organization (IMIDRO) is a specialized active parent company in Iran's mining sector which manages several major and scores of operational companies active in different steel, aluminum, and copper industries and mineral products. This organization is also duty bound to play its role in the field of empowerment of the private sector. What follows is the text of an interview ITM has conducted with Mehdi Karbasian, Managing Director of IMIDRO.

■ The Iranian Mines and Mining Industries Development and Renovation Organization on the one hand is a specialized active parental company in Iran's mining sector which is a major company and manages scores of operational companies in different fields of steel, aluminum, copper and mining industries. On the other hand, it is considered a government institution, which plays its role in the direction of empowerment of the private sector in this domain. How these two roles can go together?

IMIDRO, as a developmental organization, has made efforts in compliance with Article 44 of the Constitution to reduce its dominance over production process and direct management of production units and become active as a monitoring and policymaking organization in the mine sector and mining industries. Now, it has transferred many companies and has been determined to continue this process through prioritizing the transfers. Meanwhile, companies such as Iran Minerals Processing Center and the Mineral Activities Insurance Fund must be under the direct supervision of the government due to their characteristic nature. Furthermore, IMIDRO will ready new development plans for transfer to the private sector or will cede them after three years of operation as required by the law. Among the main policies of our organization is participation of the private

sector in implementation of mine and mining industries projects. IMIDRO has always called on this sector to help commission projects, which are under implementation. The first priority in the transfer process goes to domestic private sector investors and efforts are underway to benefit from domestic manufacturers for the supply of equipment.

Given that implementation of some projects such as palletizing and concentrates requires heavy investment and domestic investors cannot afford them on their own, IMIDRO has prepared the ground for the presence of companies in the form of consortium (comprising different companies). For example, recently for the implementation of Sangan (pelletizing and concentrate) project the qualified consortiums were invited.

Therefore, IMIDRO brings together its specialists and experts to define and formulate development projects for mine and mining industries and the private sector investors are invited to implement them. In addition, new explorations and provision of insurance facilities are among steps IMIDRO has taken for the empowerment and presence of the private sector.

It is necessary to refer to the role of IMIDRO as an organization that comes to help the private sector in order to lower the risk of threats. For example, in the field of exploration, investment risk is very high. It is possible for the investor to make big investment in this field but find no

mines; or there may be a mine with low alloy reserves and not economical to conduct extraction operations. In that case, the private sector would be at loss. Therefore, involvement of development organizations is necessary up to the moment we make sure there is a mine for the private sector to get involved. Thus, a combination of these two is not in contradiction with each other and what can be contradictory is for IMIDRO or any development organization to insist on running corporations and maintaining shares and projects, a line of thinking that does not exist in IMIDRO according to Article 44.

■ Where does IMIDRO stand in term of competition with similar organizations in the region and the world?

Under the present government and with regard to its interaction with the world, hope for future and improvement of business climate have lured foreign investors to turn to Iran. For this reason, IMIDRO has decided to complete and commission unfinished projects first and in the meantime maintain a presence in international scene. Nevertheless, operational implementation of these plans would depend on the outcome of the ongoing international negotiations (Iran and P1+5) and lifting of the sanctions which have created problems in money transfer. Due to the present crisis, domestic investors have liquidity problems. The banking system has been locked up and does not inject the required liquid-

ity, which in turn hampers inflation control.

If we consider the relative advantages of mines and natural resources as well as transit condition and Iran's short distance from consumer markets in Asia and the Middle East and pay attention to the investment, turnover and income in this production sector and add to it the great share of employment especially in deprived areas, then we will recognize the importance and sensitivity of this sector. I believe that the significance of this sector of the economy is not less than oil.

I should emphasize that the relative advantage of Iran's mines and mining industries is so attractive that immediately after the rise in the exchange rate and three time increase in the rate of the US dollar against local currency and also escalation of the sanctions, the mining industries by relying on their own capacities and capabilities not only increased production and income and addressed domestic needs but also raised their export capacity. If foreign exchange and export policies are adopted in support of industries such as steel, under conditions of relative recession of domestic industries and reduced demand for steel, this great industrial capacity can be used for growth of exports and for hard currency income thereby.

■ Iran is considered one of the world's top 15 mineral powers and a mineral rich country. Meanwhile Iran's mineral products and mining industries (except for oil and gas) constitute only %6 of the GDP. Why?

During the past decades, due to the huge investments made in the oil industry, the foundation of the Iranian economy was based on this industry and the government paid less attention to making big investments in other sectors. The difficulties facing the mines and mining industries, such as low railway transportation capacity, low volume of facilities, high interest rates, lack of specialists in extraction and processing and so on, have all resulted in dissuasion of the private sector, as the vanguard of economic development, to be present in this field. Meanwhile, the mines sector enjoys innumerable potential capacities in terms of reserves and diversity of mineral items. In my opinion, the mines and mining industry sector in competing with the oil industry can boost the economy and be even a substitute for oil. Therefore, we remarkably increased the amount of investment in exploration so that currently we have drawn up plans for exploration in 200,000 km of land and launched parts of the operation. We believe when the reserves are identified the private sector will be present enthusiastically.

Under the present circumstances the mining exploration conducted in the country is only %7 and this share for a country with extensive capacity of lead, zinc, copper, iron, gold and other rare materials is meager. For this reason, we think that we have to



A Golden Opportunity for European Companies to invest in Iran

Our industrial strategic planning intends to put Iran among the emerging economies based on our natural resources, an educated young workforce, universities, research centers, domestic and regional markets. I recommend European companies to view this as a golden opportunity and initiate cooperation with Iran with a strategic, long-term perspective," said minister of Industry, Mine and Trade, Mohammadreza Nematzadeh in an address to Vienna's two day Iran-EU Economic Conference.



Bloomberg: Iran Seeks \$29 Billion for Steel to Mining with End of Sanctions

(Bloomberg) -- Iran has \$29 billion of mining investments attracting interest of companies from Europe to Asia, with plans to more than double steel production by 2025 and boost exports once international sanctions are lifted.

(Bloomberg) -- Iran has \$29 billion of mining investments attracting interest of companies from Europe to Asia, with plans to more than double steel production by 2025 and boost exports once international sanctions are lifted.

Iran, home to the world's biggest natural gas reserves, plans projects ranging from steel to aluminum production, gold mining and copper, Mehdi Karbasian, deputy minister of Iran's Ministry of Industries, Mines & Trade, said in an interview in Tehran. German, French and Dutch delegations visited Iran in the past few weeks, and a two-day seminar on steel opportunities is tentatively set for September on Kish Island in the Persian Gulf, he said. Companies looking to invest don't want to be identified until sanctions are removed, he said. Iran has more than 3,000 active mines, mostly privately owned, with 9 percent of the world's gypsum production and 2 percent of molybdenum and nitrogen output, according to a 2010 report by the U.S. Geological Survey. Oil producers such as BP Plc and Royal Dutch Shell Plc have expressed interest in developing Iran's crude reserves, the world's fourth-biggest. "Sanctions imposed on Iran did certainly hurt the Iranian people and also certainly slowed development in steel and other fields," Karbasian said Sunday at the headquarters of the Iranian

Mines & Mining Industries Development & Renovation Organization, where he also serves as chairman. "Investment in Iran when sanctions are lifted will be win-win situation."

Iron Ore

Iran has 2.7 billion pounds of iron ore, used to make steel, according to Karbasian. Steel production is set to jump to 55 million metric tons by 2025 from 22 million tons this year, pending new investment and the end of international sanctions following the nation's nuclear accord with world powers last month, he said.

"The projected capacity will help us to raise our steel exports by around 12 million tons a year," he said. Last year, Iran exported 2.5 million tons of steel products to Italy, the United Arab Emirates, Iraq, Thailand, Spain and Britain, he said. German, French and Dutch delegations visited Iran in recent weeks, he said. "We have held extensive negotiations with them in regard to investments in the steel and mining industries," Karbasian said.

"We have also had negotiations with representatives of British and Austrian companies."

Negotiations are under way with unidentified Japanese companies for them to invest in the Makran steel plant, which has capacity to produce 3 million tons of steel, in Iran's free trade zone of Chabahar on the coast of the Gulf of Oman, he said. Chabahar has rail links to bring in iron ore from Iran, along with Turkmenistan, Kazakhstan and Afghanistan, he said. Steel companies from India and South Korea are also considering investments in Chabahar, he said.



Iran has 2.7 billion pounds of iron ore, used to make steel, according to Karbasian. Steel production is set to jump to 55 million metric tons by 2025 from 22 million tons this year, pending new investment and the end of international sanctions following the nation's nuclear accord with world powers last month

News

Iran's Global Steel Ranking Climbs

Iran produced 1.4 million tons of crude steel in the month of June, up by 1.5% compared with June 2014 and superseding France as the 13th largest steel producer in the World Steel Association's crude steel production report of 65 countries.

Crude steel production in the first six months of 2015 stood at 8.37 million tons, which shows an increase of 4.5% over the similar period of last year when 8.01 million tons of crude steel was produced.

World crude steel production in the first six months of 2015 was 813 million tons, indicating a decrease of 2% compared to the same period of 2014. The Middle East showed an increase of 2.9% whereas both North America and Commonwealth of independent States reported negative growth of 6.9% in the first half of 2015. Crude Steel production in Asia declined by 1.5% while it increased by 0.5% in the European Union. South American production remained the same in the first six months of 2015 compared to the same period in 2014.

China's crude steel production for June 2015 was 69 million tons, showing a 0.8% decrease of 6.2% compared to June 2014. Japan produced 8.6 million tons of crude steel in June 2015, registering a decrease of 6.2% compared to June 2014. India's production was 7.4 million tons, up by 0.8% compared to June 2014. South Korea produced 5.9 million tons of crude steel, down by 3.6% compared to June 2014. In the EU, Germany produced 3.8 million tons of crude steel in June 2015—an increase of 5.8% compared to June 2014. Italy produced 1.9 million tons—down by 11.4% on June 2014. France's crude steel production was 1.4 million tons, showing a decrease of 1.3% compared to June 2014. Spain produced 1.3 million tons to record a 3.3% decrease year-on-year. World Steel Association is one of the largest and most dynamic industry associations. Its members, including 170 steel producers, national and regional steel industry associations and steel research institutes, represent around 85% of world steel production.



Iran's steel ranking in world climbs to 13th

Iran produced 1.42 million tons of crude steel in the month of June, up by 1.5% compared with June 2014 and superseding France as the 13th largest steel producer in the World Steel Association's crude steel production report of 65 countries. Crude steel production in the first six months of 2015 stood at 8.37 million tons, which shows an increase of 4.5% over the similar period of last year when 8.01 million tons of crude steel was produced, Foolad News reported.

News

Iran Exported Steel Products to 15 Countries

During the first third months of the Iranian year 1394 (from 21 March to 21 Jun 2015) Iran exported steel products to more than 15 countries, Chairman of the executive board of IMIDRO, Mehdi Karbasian announced. According to the report of the public relations of IMIDRO, during the first third months of the Iranian year 1394 (from 21 March to 21 Jun 2015) Iran's steel producers exported approximately 406 thousand tons of all types of steel products worth about \$288 million, Mehdi Karbasian said. These products were exported to Italy, Spain, South Korea, Armenia, Qatar, Iraq, Emirates, Afghanistan, Thailand, Pakistan, Oman, Tajikistan, Azerbaijan, Turkmenistan and etc., he added. Iran during the mentioned period exported about 470 thousand tone steel ingots worth about \$202 million to ten countries including: Jordan, India, Thailand, Turkey, Pakistan, Turkmenistan, Saudi Arabia, Bangladesh, Oman and Emirates, he continued. During the last Iranian year (from 20 March 2014 to 20 March 2015) more than 2 million tones steel products were exported. Iran's steel producer plants plans to export 4 million tones by the end of this year, Mehdi Karbasian explained. According to the report, the Ministry of Industry, Mine and Trade and IMIDRO, considering the specific circumstances of global and domestic steel market for various reasons, such as subsidies to exports from China and lower demand, have provided situations for Iranian steelmakers in order to less affected by the current circumstances.



India to sell high-grade iron pellets to Iran as ties strengthen

An Indian state company has agreed to sell high-quality iron ore pellets to Iran, its chairman told Reuters, in what could be a \$200 million annual deal that signifies expanding business ties between the countries as sanctions against Tehran ease. India had remained one of Iran's top oil buyers despite trade curbs over Iran's nuclear programme and the two countries are now exploring partnerships worth billions of dollars in ports, steel, aluminium and power. Iran and India started talks on the pellet deal even before the United States, European Union and United Nations earlier this month agreed to lift sanctions on Iran, in exchange for Tehran agreeing to long-term curbs on its nuclear programme. KIOCL Ltd, owned by India's steel ministry, could sell as much as 2 million tonnes of pellets to Iran to meet substantial local demand, Chairman Malay Chatterjee said. Keyvan Ja'fari Tehrani, head of international affairs at the Iranian Iron Ore Producers and Exporters Association, said a final agreement was yet to

be struck. But he agreed the demand was there. "The production of pellets in Iran is not sufficient," Tehrani said, adding there's a need to import between 7 and 8 million tonnes a year. Iran produced 21 million tonnes of iron ore pellets last year while demand reached 28 to 29 million tonnes, he said. KIOCL has been in talks with Tehrani as well as Iran's state-owned mines and metal holding company IMIDRO and the Iranian Mines and Mining Industries Development and

Renovation Organisation, said Tehrani. Negotiations are also going on to bring in 1 million tonnes of low-quality iron ore from Iran, process it at KIOCL's coastal facilities in India, then export pellets to Iran, said Chatterjee. A senior steel ministry official confirmed the talks. KIOCL will initially buy 80,000 tonnes of high-grade concentrate containing 67 percent iron from Anglo America's Brazil operations by September, convert it into pellets and then sell to Iran for about 500 million rupees (\$7.8 million), Chatterjee said. Based on that figure, the value of a 2 million tonne deal would be about \$200 million. Most of Iran's iron ore is low grade and needs to be converted to pellets to be used to make steel. It is targeting annual steel output of 55 million tonnes by 2025, up from about 16 million. South Korea's POSCO, the world's fifth biggest steelmaker, said earlier it had been in touch with several Iranian firms seeking to do business after sanctions were lifted.



Iran and India started talks on the pellet deal even before the United States, European Union and United Nations earlier this month agreed to lift sanctions on Iran, in exchange for Tehran agreeing to long-term curbs on its nuclear programme



Iranian company makes 70-ton gear

Iranian Foulad Mobarakeh Company made its first double helical gear after two years of endeavor, without any foreign help. Built under a consortium contract in Isfahan, the gear weighs 70 tons with a diameter of 5,000 mm and 1,600 mm height and is the biggest double helical gear used in hot rolled steel plants in Iran.



Sponge iron units in Provincial Steel Projects to become operational by March 2016: IMIDRO

Sponge iron production units in three out of seven major steel plants, known as Provincial Steel Projects, are expected to become operational by the end of the current Iranian year on March 19, 2016, through Chinese financing, said Mehdi Karbasian, deputy minister of industries, mines and trade and head of the Iranian Mines and Mining Industries Development and Renovation Organization (IMIDRO).

Karbasian made the remark in a meeting with Shi She, a representative of the Metallurgical Corporation of China, which has pledged to invest EUR1.8 billion in the steel projects, IRNA reported.

The official expressed optimism that the sponge iron units of the remaining four steel plants will also become operational by December 2016.

Karbasian said the Chinese company has agreed, with Iran's recommendation, to import the machinery and equipment from Europe.

The IMIDRO head called on Iranian and Chinese contractors to hold regular meetings to resolve the challenges facing the projects and accelerate their execution.

The seven projects are planned in: 1) Sepiddasht in Lorestan Province,

- 2) Neyriz in Fars Province,
- 3) Qaenat in South Khorasan Province,
- 4) Shadegan in Khuzestan Province,
- 5) Mianeh in East Azarbaijan Province,
- 6) Sabzevar in KhorasanRazavi Province and
- 7) Baft in Kerman Province.

Each of the proposed steel projects is expected to produce from 800,000 to 1 mln tons of crude steel annually.

The proposal for construction of steel plants dates back to 2006 when the government decided to set up eight steel plants in different provinces. All but one of these projects failed to attract private investments due to lack of sufficient feasibility studies prior to selection of their locations. Thereafter, IMIDRO took over 65% of the projects' shares and started looking for investors. The organization's most important achievement so far has been to attract finances from the Metallurgical Corporation of China, a state-owned enterprise providing metallurgical engineering contractor services worldwide. However, opening the letters of credit delayed the projects by about nine years mainly due to banking restrictions imposed against Iran as part of the western sanctions over

Iran's nuclear energy program.

While infrastructural problems caused by the projects' inappropriate locations remain unsolved, IMIDRO says Iranian contractors and consulting companies are working to complete the sponge iron units as soon as possible.

A recent study by the Parliament Research Center showed that some of the steel plants under construction are infeasible and expected to yield zero returns on investment. The steel plant in Sepiddasht, for example, is faced with water shortage while Sabzevar's project faces problems of gas supply. The Chinese company's preliminary studies have resulted in revising some of the plans. Shi She said Money and Credit Council is willing to launch the projects immediately, adding that Sabzevar plant has been found more suitable for producing thin slabs instead of billets.

Based on the 2025 Vision Plan, Iran aims to increase annual crude steel production capacity to at least 55 mln tons from the current 23 mln within the next decade. Last year, the country produced more than 16.6 mln tons of crude steel while production is expected to hit 18 mln tons during the current year.

News

Iranian steel company's exports more than double

Iran's Khouzestan Steel Company (KSC) has exported over 450 thousand tons of steel ingots in the first four months of the current Iranian calendar year (started on March 21), indicating a growth of 215 percent compared with the same period last year, an official said.

A report by Iranian Mines and Mining Industries Development and Renovation Organization (IMIDRO) quoted KSC Chief Abdol-Majid Sharifi as saying that 450,600 tons of steel ingots were exported to a number of regional countries. "In the four-month period, the company's products were sent through Imam Khomeini Port to the target markets of Bangladesh, Abu Dhabi, Pakistan, Turkey, Thailand, Oman, Egypt, Sudan, and other regional clients," Sharifi added.

He further noted that the company has produced 1,160,000 tons of steel during the period, which is 5 percent more compared with the output in the same period last year.

Iran produced 1.4 million tons of crude steel in June 2015, up by 1.5 percent compared with June 2014, superseding France as the 13th largest steel producer in the World Steel Association's crude steel production report of 65 countries.

According to the report, Iran's steel production output in the first six months of 2015 has increased by 4.5 percent from 8.015 million tons in the corresponding period last year.



IMIDRO: Iran's Steel Output Capacity to Exceed 45mln Tons by March 2015

Iran plans to increase its steel output capacity to above 45 million tons soon despite the US-led western sanctions imposed against the Islamic Republic, Iranian Mines and Mining Industries Development and Renovation Organization (IMIDRO) announced on Wednesday. IMIDRO made the announcement in response to a news report titled 'mismanagement in completion of steel projects' claiming that 8 national steel projects have been left incomplete in Iran.

News**Iran seeks \$29 billion for steel to mining projects**

Iran has \$29 billion of mining investments attracting interest of companies from Europe to Asia, with plans to more than double steel production by 2025 and boost exports once international sanctions are lifted.

Iran, home to the world's biggest natural gas reserves, plans projects ranging from steel to aluminum production, gold mining and copper, Mehdi Karbasian, deputy minister of Iran's Ministry of Industries, Mines & Trade, said in an interview in Tehran. German, French and Dutch delegations visited Iran in the past few weeks, and a two-day seminar on steel opportunities is tentatively set for September on Kish Island in the Persian Gulf, he said. Companies looking to invest don't want to be identified until sanctions are removed, he said.

Iran has more than 3,000 active mines, mostly privately owned, with 9 percent of the world's gypsum production and 2 percent of molybdenum and nitrogen output, according to a 2010 report by the U.S. Geological Survey. Oil producers such as BP Plc and Royal Dutch Shell Plc have expressed interest in developing Iran's crude reserves, the world's fourth-biggest.

"Sanctions imposed on Iran did certainly hurt the Iranian people and also certainly slowed development in steel and other fields," Karbasian said Sunday at the headquarters of the Iranian Mines & Mining Industries Development & Renovation Organization, where he also serves as chairman. "Investment in Iran when sanctions are lifted will be win-win situation."

**Austria interested to invest in Iranian steel, transport projects**

Austria is interested to invest in some key fields of industry in Iran, such as transport and steel industries, Iranian Finance and Economic Affairs Minister Ali Tayyebnia said.

He made the statement on the sidelines of a meeting with Austrian Economy Minister Reinhold Mitterlehner in Tehran the IRIB reported.

Tayyebnia put the current volume of trade between Iran and Austria at approximately \$300 million, adding that in talks with his Austrian counterpart, they looked into ways to raise the bilateral trade to \$1 billion. The Iranian minister further stated that there have been positive political ties between the two countries, not to dismiss Austria's record of industrial cooperation with Iran.

"Already we have proposed plans to the Austrian side, some of which have been accepted after being studied by

them", Tayyebnia continued to say, adding, "our colleagues are negotiating with Austrian teams to see how they can put the plans into operation and some agreements have been achieved."

The Austrian economy minister, for his part, said that Iran and Austria bilateral relationships are at a formally optimal level. Turning to future cooperation between the two countries, Mitterlehner depicted a bright future between Iran and Austria in the light of the contracts signed and called for the expansion of win-win bilateral cooperation. Inquired about the likely cooperation fields between Iran and Austria, Mitterlehner referred to precious experiences of his country in the fields of environment, renewable energies, and technical investments.

Austrian President Heinz Fischer at the head of a 240-member delegation, comprising busi-

ness executives from companies including Andritz, OMV, Lenzing, Raiffeisen and Erste Bank, arrived in Iran on Monday.

During a meeting between Fischer and his Iranian counterpart Hassan Rouhani, it was announced that the two countries have agreed to work on drafting a roadmap for their bilateral trade in 2020, with an emphasis on infrastructure, energy, industry, transport, as well as science and culture.

"We expect to boost our volume of trade to 300 million euros in the short term, and we then look forward to markedly increasing our economic relations," Fischer said.

Also, Austria's chamber of commerce chief Christoph Leitl said in a press conference in Tehran Trade ties between Iran and Austria could hit 1 billion euros by 2020.

Cost-efficient production of high-quality special steels

Qingdao Iron and Steel, based in Qingdao, Shandong province, China, has placed an order with SMS group (www.sms-group.com) to supply an SBQ (Special Bar Quality) rolling mill. The mill has an annual production capacity of 700,000 tons of special steel. Qingdao is thereby expanding its product portfolio to include high-quality special steels for use in the automotive industry.



High-performance plants for the production of bright-annealed stainless steel strip

North American Stainless orders stainless steel cold rolling mill and bright annealing line from SMS group

North American Stainless (NAS), U.S.A., a subsidiary of the Spanish Acerinox Group, has contracted SMS group (www.sms-group.com) for the supply of a 20-roll cold rolling mill and a bright annealing line. NAS is erecting a modern, high-performance production facility for bright-annealed stainless steel strip in Ghent, in the U.S. state of Kentucky. The installed plants will be characterized by high efficiency, flexibility and product quality. The output capacity of the plant will amount to 95,000 tons per year. Commissioning will take place in early 2017.

With this investment, NAS is entering the market for bright-annealed stainless steel. For this material, which is partly imported, there is a market of stable growth in the U.S.A. The cold-rolled stainless steel strip of surface quality BA is characterized by a shiny, reflective appearance. The typical areas of application are household appliances and kitchen utensils. Furthermore, the material is used in many other areas where, in addition to the material properties of stainless steel, high-grade, reflective surfaces are required, for example, in medical engineering and in the transportation industry. The new plants will manufacture both austenitic and ferritic grades (AISI 200, 300 and 400 series). The

end material will be between 600 and 1,350 millimeters wide, and between 0.15 and 1.5 millimeters thick. In addition to the supply of the mechanical, process, furnace, electrical and automation equipment, also the supervision of installation, commissioning support and training of the operating personnel belong to the contract scope. The complete strip steering systems will be supplied by EMG Automation. The 20-roll cold rolling mill, a Monoblock mill of type MB 22B-54", will process up to 6.2-millimeter-thick hot strip. The compact and robust plant is characterized by high millstand stiffness. With a maximum rolling speed of 800 meters per minute and a maximum rolling force of 8,000 kN, thickness reductions of up to 90 percent can be achieved. The millstand will be equipped with hydraulic gap control and roll-crown adjustment systems for the B/C and F/G axes and with inner intermediate roll shifting. Also the auxiliary and service facilities are part of the supply scope. For example, the 100 percent regenerative Supafine filter system will ensure environmentally friendly purification and cooling of the rolling oil. The fume exhaust system will also contribute to environmentally friendly plant operation, as it meets the most stringent environmental requirements imposed by the local authorities. In order to reduce non-productive times, an uncoiling group with straightener and crop shear will be integrated in addition to the two reversing coilers.

The bright annealing line will be the highest-performance of its kind in the U.S.A. Here the cold rolled strip will first be cleaned from rolling oil and other contaminants in a two-stage cleaning section. This will be followed by recrystallization annealing in an oxygen-free, inert atmosphere with a high hydrogen content, creating a high-grade, reflective strip surface. A four-high skin pass mill will be integrated into the line for post-treatment, improving not only the surface and flatness of the strips but, thanks to low strain hardening, also the metallurgical characteristics. The downstream tension leveler will perfect the strip flatness. In addition to tension leveling, in case of thin-gage strip, this plant can also operate as a pure stretcher. Subsequently, the strip can be trimmed on both sides. In the entry and exit sections, the strip will achieve a maximum speed of 75 meters per minute, while the maximum speed in the process section will be 50 meters per minute.

The technological highlight of the bright annealing line is the entirely electrically powered vertical furnace from Drever, a company of SMS group. Thanks to the furnace's high operating efficiency, the energy consumption, at approx. 220 kilowatt hours per ton, is 60 percent lower than in a conventional design with a muffle furnace. Furthermore, the shorter heating section enables the bay height to be reduced by 50 percent. The high efficiency is achieved by means of direct heating via electrical heating elements and dynamic annealing at up to 1,250 degrees Celsius. The annealing process takes place in a pressurized inert atmosphere (up to 90 percent hydrogen). This ensures a low dew point and produces an immaculately reflective surface. A special strip stabilization system allows contactless positioning of the strip, preventing surface damage. The total furnace construction is made gas tight. Special sealing elements at the entry and exit minimize losses. In order to keep the hydrogen requirement low, a recycling unit will be integrated to condition the used hydrogen and return it to the process. For strip cooling, the furnace will be fitted with two inert gas recirculation units. To maximize production and minimize resource consumption, all process parameters will be adjusted automatically based on a mathematical model.

News

Greenfield project in Abu Dhabi

SMS group to supply turn-key production facility for large-diameter pipes to Al Gharbia Pipe Company

Al Gharbia Pipe Company has awarded the consortium of Larsen & Toubro Limited and SMS group as the EPC (Engineering, Procurement, Construction) contractor with the supply of a turn-key LSAW (Longitudinal Submerged Arc Welded) pipe production facility. SMS group will be responsible for the engineering and supply of process equipment for the large-diameter pipe production facility to be built in Abu Dhabi. Larsen & Toubro Limited – SMS's partner in the consortium – will be responsible for the civil works and erection of the equipment.

The new LSAW large-pipe production facility, which will be located within the Khalifa Industrial Zone Abu Dhabi (KIZAD), will start producing in 2018. Material grades up to X80 will be processed at a production capacity of 240,000 tons per year. The pipes will be suitable for use as offshore line pipes and onshore applications. The new line will be designed to make pipes up to 12.2 meters long with an outside diameter ranging from 18 to 56 inches. The maximum wall thickness will be 44.5 millimeters. Besides the engineering and project planning, scheduling and coordination, SMS group will supply all key machinery as well as the process equipment. This also includes workshops, laboratories and MES (Manufacturing Execution System) equipment. The production line will consist of an edge miller, a crimping press, a JCOE® pipe forming press, a tack welder, inside and outside welder, mechanical expander and a hydrostatic pipe tester.





Iran-Germany-Afghanistan Mining Cooperation

Iranian, German and Afghan professors and experts of geology have convened at Geological Survey of Iran to survey the mining resources of Afghanistan and the country's technical know-how in this field. The main objective of the three-day meetings, which started on Tuesday, is to improve the specialist expertise of Afghanistan's academia in geology and mineral exploration.

News

Up to 180 t/h: the world highest

production capacity for an Endless Welding Rolling system

Danieli to supply four more EWR® units ordered in the last six months

Endless Welding Rolling is a process of flash-welding the tail end of one billet to the head end of the next billet as it emerges from the reheating furnace. It eliminates the billet gap, reduces cobbles, minimizes scrap, and increases volumes for finished product.

CMC South Carolina, USA; Baku Steel, Azerbaijan; HoaPhat Steel, Vietnam; and Tosyali, Algeria put their confidence in the Danieli Endless Welding Rolling technology ordering new EWR® units for their production lines.

In particular the ones to be supplied to CMC and Tosyali will be the most productive EWR® lines in the world, operating at up to 180 t/h. Operation of the new billet welders has brought substantial benefits in plant productivity and efficiency (85% to 90% for section mills and from 95.5% to 99.5% yield value for bar mills), mainly thanks to the extra-rolling time coming from the elimination of roll gaps, and significant savings in plant manpower. The consequent positive effects on production cost will result in very short return of investment.

The Danieli scorecard totals 29 EWR® units supplied or under construction worldwide since 1997.



Danieli receives FAC for plate stretcher at AMAG AG, Austria



In April 2012, a contract was signed between AMAG rolling GmbH and Danieli for the design, manufacture and on-site installation of a plate stretcher with all its auxiliaries. This job has been a challenge from many points of view, given the high quality standards requested by the customer and the demanding performances required from the machine. This 80MN stretcher is used to process medium-thickness plates with high surface quality and high performance requirements, for alloys ranging from series 1xxx to 7xxx for aerospace to marine, defense and commercial transportation applications. The rolling line is fully controlled and operated by the automation system sup-

plied by Danieli Automation. The project got the attention of the Austrian media for the impressive transport of large-dimension component parts from Danieli HQ to the AMAG plant. Due to the weight and size of some loads (more than 200 t), it was not possible to transport them through the Alps due to the weight limitations of bridges and overhead roads. Therefore, these components were transported by ship from Italy to Linz via Rotterdam, and finally delivered to the AMAG site by trucks, right on schedule. All the obstacles that came up during installation were quickly and effectively overcome by the Danieli team, and the first plate was stretched in June 2014, ahead of the target

contractual milestone. The performance test period was characterized by the satisfactory achievement of all the contractual performance figures, some of them even over and above contractual requirements. During this project, Danieli also received the approval of TÜV Austria, which represents one of the most important institutes for the certification of machine compliance with European Machine Directives and Regulations. AMAG signed the Final Acceptance Certificate on June 15, 2015, also issuing a letter of congratulations to Danieli expressing its satisfaction with the whole project.



Philippines, Iran to talk on mining investment

A Filipino economic delegation has arrived in Iran to hold talks with Iranian officials on mining investment. During its three-day stay, the Filipino delegation would ink an agreement with Iranian Mines and Mining Industries Development and Renovation Organization (IMIDRO). The delegation aims at making investment in Iran mining section and to receive first-hand account of trade opportunities in Iran in the post-sanctions era.



News

Foreign Steelmakers Eye Iranian Market

Any global steelmakers hoping a potential end to sanctions on Iran will fully revive what was once a multibillion dollar import market for their product will be disappointed as Tehran is boosting local output and expects its own exports to grow. Iran's drive to more than triple production to 55 million tons by 2025 is not all bad news for foreign firms though, as some are looking to offer technological help developing steel mills or plants to process iron ore, according to Reuters.

South Korea's POSCO and a company owned by Japan's Nippon Steel & Sumitomo Metal Corp are among companies gearing up to sell steel to Iran, as international producers scour the world for new customers amid faltering demand from top buyer China. But Iranian mills have been quietly stepping up production in the face of plunging imports since sanctions were imposed around a decade ago over Tehran's nuclear program, with World Steel Association data showing crude steel output has already grown 60% from 2007 to 16.3 million tons in 2014.

"Years ago, Iran was importing 10-12 million tons. We will never see those figures again, I can say with certainty," said Bahador Ahramian, a board member of the Iranian Steel Producers Association. "We already have a surplus here," he added, putting that at 3 to 4 million tons this year. Iran's steel imports dropped to 4.5 million tons last year from 12.2 million tons in 2007, when the country was the biggest overseas buyer in the Middle East, according to the association's data and the International Steel Statistics Bureau. The 2007 imports would be worth nearly \$7 billion at current prices.

Ahramian added that scrapping sanctions would increase the country's access to international trade finance, helping ramp up steel exports.

Australia Keen to Invest in Iran's Mine Industry

Australia voiced its enthusiasm to resume and strengthen cooperation with Iran in its mine industry.

The Australian Trade Commission (Austrade), a leading body tasked with contributing to Australia's economic prosperity, has sent a representative to Tehran in the hope of returning to Iran's lucrative mine industry.

Gerard Seeber, who is responsible for Austrade's operations across the Middle East and North Africa region, held a meeting with CEO of the Iranian Mines and Mining Industries Development and Renovation

Organization (IMIDRO) Mahdi Karbasian in Tehran.

During the meeting, Seeber voiced his country's eagerness to resume and bolster ties with Iran in the mine industry. Australia is aware of the advantages and opportunities that exist in Iran's mine sector, he noted, saying that Australian companies are willing to return to Iran and invest in the country's mine projects.

For his part, Karbasian highlighted the abundant opportunities for investment in Iran's mine sector, expressing Tehran's willingness to cooperate with

Australian firms in mineral exploration.

The promising prospect of trade with Iran after the conclusion of nuclear talks between Tehran and world powers has prompted many countries to explore the market potential in the Middle East nation.

Iran and the Group 5+1 (Russia, China, the US, Britain, France and Germany) on July 14 reached a conclusion on a lasting nuclear agreement that would terminate all sanctions imposed on Tehran over its nuclear energy program after coming into force.



Hormozgan Steel Company

The most Advanced Steel Plant In Iran

Located in southern Iran on the northern shores of the Strait of Hormuz, HOMOZGAN Province borders on Oman Sea to the east and the Persian Gulf to the west.

Hormozgan Steel Company (HOSCO), the owner and operator of the second largest steel complex built in Iran after the victory of the Islamic Revolution, has been established in the vicinity of the blue waters of the Persian Gulf, on a 95 hectares plot of land within the boundaries of PGSEZ (Persian Gulf Special Economic Zone), 13 kilometers to the west of the city of Bandar Abbass. By the start of production at HOSCO, Hormozgan Province has become the third hub of the Iranian Steel Industry. Access to the international maritime routes through the blue waters of the Persian Gulf, short distance to Assaluyeh gigantic natural gas reservoirs, Gol-e-Gohar Iron ore mines & pelletizing plant, proximity to Shahid Rajaie Port Complex, connection to road and railway networks, are some of the unique features of HOSCO.

The idea to establish a major steel complex in Hormozgan Province was first put on the agenda of the Supreme Economic Council in 1378(1999). After receiving all necessary approvals and finalizing the executive steps, the construction of the largest project of the Ministry of Industry & Mines started in 1385(2006). Land preparation, civil works, heavy steel structures and buildings, tens of

thousands of tons of construction material, machinery & equipment were implemented, constructed, procured and installed.

As a result of the tireless and dedicated efforts of the Iranian experts and industrial workers and by using 100% local know-how and engineering, the Direct Reduction Plant (Iron Making) with an annual capacity of 1,650,000 tons per annum, was completed in just 32 months, an unprecedented record for the construction of such plants in the country. The cold tests started in September 2008 & the industrial production was officially commissioned at the inaugural ceremony by the President of the Islamic

Republic, in March 2009.

In 2010, the steel making plant started its hot tests. On 27/7/2010, during Shabanieh festivities, the first melt was achieved on EAF1. The first slab produced at Hormozgan Steel Complex, came off the Continuous Casting Machine on 15/4/2011. HOSCO produces slabs as its final product. The Complex has a nominal slab output capacity of 1,5 million tons per year. The slabs are 200 or 250mm thick, 900 to 2000 mm wide and 6000 to 12000 mm long. The Direct Reduction and Lime Plants per annum, produce 1,650,000 tons of sponge iron & 90,000 tons of lime respectively.

The industrial gas is produced in the Air Separation Unit with an output of 7500 Nm³/h of oxygen, 18000 Nm³/h of nitrogen and 120 Nm³/h of argon.

A state-of-the-art steel complex, manned by experienced manpower and professional experts, HOSCO has opted for a customer oriented marketing strategy. All production is exclusively programmed to fulfill the orders received from the customers. At a total initial investment of Ri-als 13000 billions (about one billion Euros), HOSCO has created sustained job opportunities for 1500 persons directly and 6000 indirectly. Upon the completion of the expansion projects already underway, the aforesaid numbers will double to 3000 and 12000 respectively.

The slabs produced at HOSCO are carbon steel grades and are perfect feedstock for downstream hot strip, cold rolling as well as wide plate mills. HOSCO slabs, once hot rolled will serve the downstream industries such as the long product mills, welded pipe mills for water, oil & gas network applications, pressurized vessels and heavy steel structure manufacturing workshops. The hot coils rolled to cold products will be used for car body, home appliances (refrigerator, heater) as well as feedstock for coating lines (galvanized, tinplate, painted). At full production, HOSCO will cover the complete local demand for wide merchant slabs. HOSCO products conform to a multitude of standards such as ISIRI(Islamic Republic of Iran Standard Institute), API,SAE/AISI,ASTM (US),BS (England), DIN(Germany), EN (European Union), JIS (Japan), ISG (HOSCO). For further information please refer to our website www.hosco.ir

Zoom

Distinctive features of HOSCO

- Production of 46 ton slabs, the heaviest in the country
- Production of high carbon content steels, HSLA (High Strength Low Alloy) grades
- Production of 2000 mm wide slabs, the widest in the country, for oil & gas pipeline applications
- Desalination of sea water to provide industrial water to the process lines by one of the most advanced desalting plants ever installed in southern Iran
- Installation of an EAF dog house for the first time in the country, to minimize noise levels and to contain dust emission.
- Production of 200 or 250 mm thick slabs, offering more variety to the end users and improving the market position of HOSCO
- Possibility to use 95% sponge iron as EAF metallic charge (60 ton hot heel of molten steel in EAF) reducing the dependency of HOSCO on scrap market and its ever fluctuating prices
- One of the most modern continuous casting machines (CCM) worldwide has been installed at HOSCO. The vertical bending CCM is designed to reduce inclusions (impurities) while churning out prime quality merchant slabs, at high production rates
- The EAF slag is discharged onto the ground (clean slag pit concept) eliminating the need for slag pot and its time consuming handling. The tap-to-tap time is shortened.
- Possibility to cast at 1.6 m/m, the highest speed for slab casting in the country
- Possibility to change slab width during casting, reducing the preparation time and increasing the production efficiency
- Producing slabs in a fully automated, state-of-the-art high performance continuous casting machine
- Production of lime in a modern concept twin kiln vertical furnace

MSC to cooperate with Iran Aircraft Manufacturing Industrial Company

Bahram Sobhani, Ph.D., the managing director of Mobarakeh Steel Company and a host of MSC managers went on an inspection tour of Iran Aircraft Manufacturing Industrial Company on August 3.

During the visit, the MSC delegation held talks with Mohammad Sirati, the managing director of the aircraft manufacturing company, and visited different parts of the plant to gain first-hand experience about its achievements.



The Mobarakeh Steel Plant CEO Proposes Initiatives

Recovery plans for the steel plants to recover from the ongoing recession

The CEO of Mobarakeh Steel Plant stated, "as the prices have plummeted in a market plagued with massive overcapacity, steel producers have not been able to keep up with their foreign counterparts in order to stay in the competitive global market, and since the domestic demand's downward spiral has not been helping the producers much being set on their road to a fresh recovery from the ongoing recession, the producers of steel in the country, have been put in dire need of government support in providing them with solutions, possible debt relief or further extensions on their overdue loans."

The managing director of the Mobarakeh Steel Mill also stated, "Prices have plunged in the global market, which has rendered our steel producers unable to stay in the tight competition, and the domestic market cannot possibly support the surplus production, therefore, the steelmakers have been looking to the government to offer solutions in dealing with the

current ordeal, by possibly issuing extensions on their loans, or offering debt reliefs. "

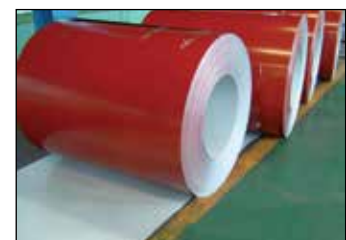
"The market for steel is highly affected by the shifting demands of the construction industry which also is faced with major challenges posed by the recession. The funding allocated to construction projects by the government so far has not been significant enough to have had any major impact on the steel market demands which in turn continue to be at an all-time low," said Dr. Bahram Sobhani, according to Mine News. Sobhani also commended the ministry of Industry on their new directives, as published in their recent circular, in which new initiatives have been introduced to restore some balance into the production cycle to be in line with the demands of the market. He underscored, "despite the significant decrease in demands for steel products in the recent years, production rates continue to rise all across the globe which puts manufacturers in a tougher stance to renegotiate their production rates, as well as finding markets to sell what has already been produced.

Manufactures now sees three different ways out of recession, either sell their products in the domestic market which is not something they might be able to do, reduce or halt production, or a third way for them would be to try and find a market to which they can export their products to which again seems to be harder said than done due to the overcapacity inflicted global steel market, and seems to have become out of reach for Iranian manufacturers. " "We have been facing the same challenge at Mobarakeh mill in this time, but on account of it being a major player in the industry and the wide variety of products it offers, Mobarakeh has managed to hold up its own. With our export rate as low as 30%, we have managed to survive the recession so far even though we still are dealing with major difficulties just like the other steel plants in the country, indeed we are no exception to not have been afflicted by the crisis, but due to the effective initiatives taken and the hours upon hours of planning it has managed to stay strong.

News

Painted sheets with 0.3 mm thickness produced at MSC for the first time

For the first time since the production lines of galvanized and painted sheets in Mobarakeh Steel Company (MSC) came on stream, the company's hardworking workers have managed to produce painted sheets 0.3 mm in thickness, Alireza Gandomkar, who is in charge of galvanized and painted sheet production lines, said. He added, "To measure up to standards, the coils sent to the production line of painted sheets must be galvanized and undergo the so-called skin pass to help the paint optimally stick to galvanized sheets." Gandomkar further said, "Given the thinness of such sheets and the likelihood of tear in the annealing furnace of galvanization (where temperatures soar to 730°C) and the high sensitivity of the product, particularly as it goes through skin pass and tension leveler, it has been the first time such progress has been achieved since 2002 when these production lines became operational." He added, "In light of the fact that the final sheets, which have a coat of zinc and paint, should be no more than 0.3 mm thick, the thickness of sheets entering the galvanized sheet production line must be 0.26 mm. That thinness makes the sheets more likely to tear when they are being galvanized." Gondomkar said, "At the beginning of the line, given that the painted sheets come out in a continuous roll, special adjustments are needed in order to have the coils properly attached in the stitcher. Thanks to the efforts of the staff, we developed the proper adjustments." Because the sheets are thin, in the washing unit, the rubber rollers which soak up water may stumble and wrinkle up the sheets. This problem was also solved thanks to the efforts of the production and repairs units.





News

Design and installation of automatic system for simultaneous transport and tilting of outgoing coils at annealing lines

Upon design modifications of buggies 7 & 8 at the annealing unit (Box Annealing), it would be possible to transfer the products to No. 2 Skin Pass Line ingoing storage at Mo-barake Steel Company's Cold Rolling Mill simultaneously with changing the position of the coil from vertical to horizontal on full automatic basis, without any operators.

Mohsen Zangeneepoor, head of the central repair shop at cold rolling mill, announced and stated, "considering the nature of Box Annealing Furnaces process, the coils have to be placed on each other in the furnace in a vertically in order to pass the annealing process. As such, the coils are transferred to and stored in the ingoing storage of No. 2 Skin Pass Line. In this case, any damages to the coil as the result of the crane pins and penetration of pollutants and humidity during rainfall seasons are much more than the horizontal coils."

"Removing the aforesaid deficiencies to increase the quality of final product and to reduce production costs was taken into consideration as the first priority in Cold Rolling Mill. In such circumstances, the Central Repair Shop of the Cold Rolling Mill was ordered to optimize 7 & 8 buggies to transport and tilt the product simultaneously." He added.



Iran's steel output ups 3.7%

Iran IMIDRO announced that Iran has produced 9.6 million tons of crude steel in the last seven months of 2015.

Up to August, Iran has produced 9.645 million tons crude steel in 2015 showing increase by 3.7 percent compared with the same period in 2014 when the figure was 9.305 million tons, as Iranian Mines and Mining Industries Development & Renovation Organization (IMIDRO) quoted the World Steel Association (WSA) saying as such on Saturday.

According to WSA, 65 world steel producing countries have produced 945.843 million tons of crude steel in the last seven months down by 2.1 percent compared with the same period of preceding year, as the figure was 966.482 million tons in 2014. World 65 steel producing countries output decreased 3.8 percent to 132.900 million tons in July 2015. Iran's production in July 2015 was 1.273 million tons, down by 1.3 percent compared with the same month of 2014. According to the WSA statistics,

steel production trend in 29 world steel producing countries during the first seven months of the year decreased by 1.8 percent in China, 8.4 percent in US, 4.8 percent in Japan, 3.9 percent in South Korea, 9.7 in Argentina, 0.3 in Australia, 1.7 in France, 0.7 in Germany, 10.7 in Italy, 8 percent in Norway and 6.3 percent in Turkey.

Iran ranked first in the region and 14th in the world level of steel producers. Iran is geared up to produce 55 million tons of steel in its vision plan for year 2025.



MME has been established in 1996 with the goal of using the latest European technologies in mining, steel manufacturing and downstream industries and to transfer and localize these technologies. MME was founded by ASCOTEC which is a part of IMIDRO organization located in Düsseldorf, Germany. MME has more than 19 years' experience in steel sector, Engineering, commercial, equipment supply, service provider and performing several projects including SHADEGAN, NEYRIZ, MIANEH, BAFT, SEPIDDASHT, HORMOZGAN, and SOUTH KAVEH. Also successful performance of capacity improvement of existing plants in KHOUZESTAN steel is another MME achievement. Designing, engineering and performing direct reduction plants using PERED (PERSIAN REDUCTION) method under MME license, in addition to internal projects is also performing 300t capacity plant in China project. Kuwait steelmaking is another sample of international performed plants by ASCOTEC group. Taking advantage of external experts in basic design and using internal expert in detail design and gradual extension of internal equipment and qualified spare parts, manufacturing, resulted technical and economical compatibility beside, know-how transferring and localizing. MME in new economical atmosphere is ready to offer engineering services, equipment supply, performing, technical consultant in new projects, infrastructure development, increasing capacity, improvement and revamping in mines projects, stack yards, material handling, pelletizing, direct reduction, steelmaking, casting, rolling and other downstream and finishing lines to all companies.



MINES & METALS ENGINEERING GmbH
www.mme-co.de

MME GmbH (1996)

Branch Office Iran

📍 Fourth Alley, South Pirouzan St,
 Hormozan St, Shahrak Gharb, Tehran.
 ☎ +98 (0) 21 88577870
 📞 +98 (0) 21 88575758
 ✉ info@mme-co.ir

Headquarters Germany

📍 Tersteegenstraße, 10
 40474 Düsseldorf.
 ☎ +49 (0) 211 6999051-0
 📞 +49 (0) 211 6999051-99
 ✉ info@mme-co.de



شرکت MME در سال ۱۹۹۶ توسط هلدینگ آسکو تک متعلق به سازمان ایمیدرو در شهر دوسلدورف آلمان با هدف بکارگیری آخرین تکنولوژی‌های روز اروپا در طرح‌های معدنی، فولادی و صنایع پایین دست و انتقال دانش فنی و بومی سازی آن، تاسیس گردید. این شرکت با بیش از ۱۹ سال سابقه فعالیت در عرصه فولاد، ارائه دهنده خدمات مهندسی، بازرگانی، تامین تجهیزات و اجرا در ده‌ها پروژه فولادی از جمله طرح‌های فولاد شادگان، نیریز، میانه، بافت، سپید دشت، هرمزگان، کاوه جنوب می‌باشد و همچنین اجرای موفق پروژه‌های افزایش ظرفیت واحدهای موجود از جمله فولاد خوزستان از دیگر دستاوردهای این شرکت می‌باشد. طراحی، مهندسی و اجرای طرح احیاء آهن اسفنجی به روش PERED (Persian Reduction) تحت لیسانس MME علاوه بر پروژه‌های داخلی در کشور چین نیز در حال اجرا بوده و همچنین فولاد سازی کشور کویت نیز از دیگر طرح‌های اجرا شده ی بین‌المللی است. بهره گیری از متخصصین مجرب خارجی در Basic Design و استفاده از کارشناسان مجرب داخلی در Detail Design و بکارگیری تدریجی تجهیزات و قطعات با کیفیت ساخت داخل علاوه بر ایجاد قابلیت رقابت فنی و اقتصادی، موجب انتقال دانش فنی و بومی سازی گردیده است. شرکت MME در فضای جدید اقتصادی آماده ارائه خدمات مهندسی، تهیه و تامین تجهیزات، اجرا، مشاوره فنی در طرح‌های جدید، توسعه زیر ساخت‌ها، افزایش ظرفیت، اصلاح و بروزرسانی در زمینه پروژه‌های معدنی، انباشت و برداشت و انتقال مواد، گندله سازی، احیا، آهن اسفنجی، فولاد سازی، ریخته‌گری، نورد و سایر صنایع پایین دستی و جنبی به کلیه شرکت ها می باشد.



Khouzestan Steel Company

The largest supplier of Semi-finished products in the Middle East

- سرمایه گذاری جذاب
- تجربه های موفق در اجرای طرح های توسعه
- بهره برداری به موقع و موثر از ظرفیت ها



- **Attractive Investment**
- **Successful experiences in execution of expansion projects**
- **Effective and on-time exploitation of new capacities**



Tell:
+986132908000
Fax:
+986132908080
www.ksc.ir
E-Mail:
info@ksc.ir





**Seven Billion Dreams
One Planet
Let's Consume with Care...**

**The Largest
Flat Steel Producer
in MENA**



Mobarakeh Steel Company
www.msc.ir
info@msc.ir